

YRIT
TÄJÄN

VOIIMA

2
2017

MAINOSLIITE

Yrittäjät

- KOUVOLAN, KUUSANKOSKEN JA VALKEALAN YRITTÄJIEN OMA LEHTI -

Pia Tommiska
kannustaa
nuoria
yrittäjiksi



Marita Toikka
lupaa
aktiivista
otetta



YRITTÄJÄN ELÄMÄÄ

Riku Jokinen
on kauppias
kolmannessa
polvessa



"AJAN
HENGESSÄ ON
PYSYTTÄVÄ
MUKANA."

Pia Tommiska

PÄÄKIRJOITUS



Kouvolast ostettu – paikallisesta palvelusta!

Kouvolan Yrittäjät järjesti keväällä kilpailun, missä haettiin osuvaa sanontaa sille, että kannattaa ostaa paikallisesti: paikallisesti valmistettua tai ainakin paikallisesta liikkeestä palvelua. Oli sitten kysymys tavaresta tai palvelusta.

Paikallisuus ja hankinnat ovat olleet esillä tänä keväänä paljon. Pitkään kaivattu oma hankinta-asiamies on palattu Kouvolan seudulle edesauttamaan paikallisen hankinnan parempaa toteutumista myös julkisissa hankinnoissa.

Pienet ja keskiuuret yritykset eivät ole Kouvolassa menestyneet julkisten hankintojen kilpailuissa riittävästi hyvin. Menestymättömyys on usein perustunut hankintojen ehtoihin ja monimutkaisiin tarjouspyyntöihin. Lisäksi yritysten osaamisessa on ollut paljon parannettavaa. Epätietoisuus ja usein myös kiire ovat rajoittaneet hankintatyöskentelyä. Alkanut hankinta-asiamiespalvelu parantaa merkittävästi pk-yritysten mahdollisuuksia menestyä julkisissa hankinnoissa ja saa kaivattua vuoropuhelua osapuolten välille.

On kuitenkin meistä kouvolalaisista itsestämme kiinni kuinka hyvin tässä onnistumme. Niin hankintoja valmistelevat ja toteuttavat virkamiehet kuin lautakunnissa hankinnoista päättävät poliitikot ja tietysti paikallisten yrittäjien on asenoiduttava ja ajateltava loppuun asti kun hankinnan vaikutusta oman seutukunnan hyväksi. Pitää muistaa, että paikalliseen hankintaan käytetty 1 euro palautuu 1,7 euroa takaisin omalle seutukunnalle. Ensiarvoisen tärkeää hankinnoissa on ennakkovalmistelu ennen tarjouspyyntöjen tekoa. Päätäjien tulee pitää huoli, että hankintoja valmistelevilla on riittävästi resursseja hoitaa huolella tehtävänsä. Miten huolella ja tarkasti asia on valmisteltu, sitä paremmin myös paikallisuus pystytään ottamaan huomioon.

Nyt kun meillä on uusi kaupunginjohtaja, uudet valtuutetut ja paljon uusia päättäjiä sekä aktiivista "pöhinää" kaupungissa, niin on hyvä ottaa uusi asento ja eritoten asenne paikallisen ylpeyden herättämiseksi paikkakunnalla. Ollaan ylpeitä itsestämme ja kotiseudustamme. Meillä on hienoja menestyviä yrityksiä ja upeita yritystari- noita kuten tästäkin lehdestä voimme lukea.

Kannustetaan toisiamme paikallisen hyvinvoinnin ja viihtyvyyden kasvattamiseen kilpailun voittaneella hokemalla:

Kouvolast ostettu – paikallisest palveltu!

Ville Helander
vt. puheenjohtaja
Kouvolan Yrittäjät



Yrittäjien Voima on Kouvolan yrittäjien oma lehti. Lehti julkaistaan mainosliitteenä Kouvolan Sanomissa. Lehti ilmestyy nyt kolmannen kerran.

Sisällöt, suunnittelu ja taitto sekä paino:
Kaakon Viestintä



Anssi Moilanen (takana vas.) ja Joona Rajala sparrasivat Kouvolan Yrittäjien puheenjohtajaa Ville Helanderiä ja hallituksen jäsentä Sari Laitista Work Pilots -haastekampanjassa.

Kouvolan Yrittäjät haastaa jäsenensä työllistämään nuoria keikka kerrallaan

Kouvolan Yrittäjien Work Pilots -haastekampanjassa jäsenyrityksiä haastetaan työllistämään nuori vaikkapa vain pari tunniksi tai päiväksi kerrallaan.

Kaikille nuorille ei riitä kesätöitä eivätkä kaikki yritykset pysty palkkaamaan nuoria kesätöihin. Work Pilots -puhelinsovelluksella yrittäjä voi palkata nuoren vaikka vain muutaman tunnin keikalle ja osaltaan auttaa nuorten työllistämistä.

Kouvolan Yrittäjät aloitti haastekampanjansa hallituksen kokouksessa **Joona Rajalan** ja **Anssi Moilaisen** opastuksella. Ensimmäiset keikat avattiin saman tien ja seuraavat yritykset ovat saaneet jo haasteen. Tavoitteena on saada kasaan kaikkiaan 1 000 tuntia keikkaa auki kouvolalaisille nuorille.

– Tavoitteeseen päästään, jos jäsenistämme 500 laittaa kaksi tuntia keikkaa auki. Tämä on helppo tapa auttaa nuorten työllistämistä, puheenjohtaja **Ville Helander** sanoo.

Sopivia keikkoja ovat esimerkiksi flyerien jakaminen, siivoukset, pihatyöt, sosiaalisen median kanssa avustaminen, valokuvaus, videoitten tekeminen tai muuttohommat. Te-

kijät ovat kouvolalaisia nuoria, useimmat noin 15–25-vuotiaita. Sovellusta voi käyttää yrittäjänä tai yksityisenä ihmisenä. Sovelluksella teetettyä työtä voi hyödyntää myös kotitalousvähenhennyksissä.

MITEN?

Haastekampanja toimii näin:

- 1 Haasta itse tai vastaa haasteeseen.
- 2 Lataa sovellus, laita keikka auki ja valitse tekijä.
- 3 Ota kuva esimerkiksi nuoresta työn touhusta tai teistä molemmista ja lähetä se toimistolle sähköpostilla kouvolan@yrittajat.fi. Kirjoita esimerkiksi seuraava saatetexti: "Milla, 16, kävi meillä yrityksessä Y pe- semässä ikkunat. Haastan myös yrityksen X laittamaan keikan auki Work Pilotsilla!"
- 4 Mia Lindgren toimistolta tekee haasteesta päivityksen Kouvolan Yrittäjien facebook-sivulle.



Seuraa Kouvolan Yrittäjien Facebookia, bongaa oma haaste tai haasta itse tuntemasi yrittäjä! @kouvolanyrittajat

MIKÄ?

Work Pilots -puhelinsovellus sopii satunnaiseen keikkatyöhön.

Kyse on toimeksiannosta, ei työsuhteesta. Tuntihinta 12,90 + alv 24% Keikan minimikesto yksi tunti.

Sovellus hoitaa verot, vakuutukset ja byrokratian. Yrittäjät saavat halutessaan maksutta apua sovelluksen käyttöön ottamisessa tehtävänsä koulutetuilta kouvolalaisilta nuorilta.

Ota yhteyttä: Taru Mikkonen taru.mikkonen@kinno.fi 020 615 5484

Lisätietoa: www.duunistatoimeen.fi/workpilots www.workpilots.fi



Hartiavoimin hommat haltuun

Mitä sinä olet valmis tekemään yrittäjämyönteisen Kouvolan hyväksi? Oletko valmis avoimeen vuoropuheluun kaikkien tahojen kanssa ilman rajanvetoja? Tuletko omasta puolestasi puolitiehen vastaan ja annat oman panoksesi yhteisen hyvän kehittämiseksi? Kysymyksiäni yhdistää yksi asia ja sana eli asenne, se ratkaisee. Onhan meillä yhteistä halua ja taitoa kehittää Kouvolasta kaupunki, jota se on jo nyt. Positiivinen paikka elää, asua, tehdä töitä, harrastaa ja yrittää.

Kaupungin puolesta voin luvata, että hihat on käärityt. Teemme hartiavoimin töitä, jotta saamme tänne palveluita, niitä käytäviä ihmisiä, yrityksille elinvoimaa ja sitä kautta verotuloja. Se tuo meille kaikille hyvää ja voimme jatkaa

eteenpäin myönteisen kierteen imussa. Matkakeskus ja toimivat rautatieyhteydet, Manskin uudistaminen sekä Kimolan kanava ja vesiliikenteen uudet tuulet ovat esimerkkejä kohteista, jotka tarjoavat rutkasti lisämahdollisuuksia yrittäjien liiketoimintaan.

Sivusta seuraajan rooli tuo harvoin tuloksia, siksi jokaisen on hyvä ottaa homma omakohtaisesti haltuun. Me kaupungilla tiedostamme tämän ja pyrimme osallistamaan vahvuus yrittäjille. Sujuvat kaavoitus- ja rakennuslupakuviot, kattava tonttitarjonta sekä yleensä kunnossa olevat peruspuitteet ovat tuottavan toiminnan lähtökohta. Niidenkin kehittämiseksi avoin keskustelu osapuolten kesken on nopein tie parempaan.

Yksityisten palveluntuottajien rooli kaupungin palvelutuotant-

non toteuttamisessa on kasvava. Yrityksiltä toivon vastavuoroisesti aktiivista otetta lähtä mukaan yhteiskunnallisiin kehittämishankkeisiin. Yhdessä rakennettu viihtyisä miljöö, missä valaistus, leikkipaikat, kävelytietyt, puiston penkit ja kukkaistutukset luovat kotoisan ympäristön, on pienten tekijöiden suuri summa.

Yrittäjävaikutusten arviointi on tästä eteenpäin kaupungin päätöksenteossa aina mukana. Onko yritysilmapiiri ja sen sävy mielellä vai päivittäistä todellisuutta, siihen voimme vaikuttaa kaikki. Onhan sinun ovesi ja mielesi avoin käymään kannustavaa vuoropuhelua myönteisen ilmapiirin puolesta.

Marita Toikka
kaupunginjohtaja
Kouvola



Pitääkö työntekijöiden palkkoja alentaa?

Viimeaikoina, jälleen kerran, keskusteltu suomalaisen työn hinnasta. Käsitteäkseni kukaan ei ole kuitenkaan esittänyt väitettä, että Suomessa palkat olisivat 10-15 prosenttia liian korkeat. Elinkeinoelämän Keskusliiton puheenjohtaja **Veli-Matti Mattilakin** sai oppitunnin siitä, kuinka vaikeaa Suomessa on palkkakeskustelu. Tahallisen väärinymmärtämisen riski on korkea.

Toinen esimerkki kieroutuneesta palkkakeskustelusta on se, kuinka yrittäjiä syytetään halvan työvoiman ihannoimisesta. Näin ei ole. Esimerkiksi rakennusalan 6 euron tuntipalkkako-



Mika Kuismanen.

keilu on osoittautunut fiaskoksi. Ei yrityksellä ole intressiä palkata halpatyövoimaa. Yritys tarvitsee hyvän ja tuottavan työntekijän ja työntekijälle maksetaan mieluummin reilu palkka. Halvasta ja osaamattomasta henkilöstä tulee nopeasti rasite, ainakin mitä pienemmästä yrityksestä on kyse.

Eurostatin, Tilastokeskuksen ja Euroopan komission analyysejä hyödyntäen havaitaan seuraavaa. Vuosien 1999 – 2015 välisenä ajankautena yksikkötyökustannukset nousivat Euroalueella 28,4 % (Saksassa 17,7 %) ja Suomessa 39,1 %. Eroa kertyi siis 10,7 prosenttiyksikköä (eroa Saksaan 21,4 prosenttiyksikköä). Katsottaessa palkansaajakorvauksia palkansaajaa kohden vastaavaksi eroksi Suomen ja Euroalueen välille muodostuu 15,1 prosenttiyksikköä (eroa Saksaan 29 prosenttiyksikköä). Miltei vastaaviin loppupäätelmiin päästään käytettäessä palkkojen ja palkkioiden kehitystä kyseisellä ajankautalla.

Keskustelussa on oikeutetusti huomautettu, että kahden vuoden takainen tilanne on jo vanhentunut. Näin on, mutta yhtälailla puutteellisen kuvan tilanteesta antaisi, jos katsoisimme vain vuosien 2016 – 2018 välistä ennakoitua kehitystä. On nimittäin niin, että komission ennusteen mukaan Euroalueella yksikkötyökustannukset nousevat 3,3 % ja Suomessa laskea kertyy 0,5 % kyseisellä ajanjaksoilla.

Analyysoitaessa palkansaajakorvauksia kuva on samansuuntainen. Suomi on siis kuromassa kiilua kiinni ja kilpailukykyämme on parantunut. Ei pidä kuitenkaan unohtaa sitä, että kurottavaa riittää historiasta

johtuen vielä useaksi vuodeksi.

Olisivatko palkanalennukset sitten oikea lääke? Eivät olisi. Nykyisessä tilanteessa kansantalous on riippuvainen kotimaisesta kysynnästä ja eritoten yksityisestä taluksesta. Palkkojen alennuksilla olisi myös yleisistä ilmiäriistä kirstävä vaikutus. Suomi on viimeaikaisesta positivistisesta kustannuskehityksestä huolimatta vielä takamatkalla suhteessa tärkeimpiin kilpailijamaittemme. Nyt olisi järkevää jatkaa maltillista palkkapolitiikkaa 4–6 vuotta. Maltillisella palkkapolitiikalla tar- koitan kilpailijamaitta alhaisempia palkankorotuksia.

Työmarkkinoille tarvittaisiin palkkadynameikkaa. Pal-

kan tulisi heijastaa paremman tuottavuuden kehitystä ja yritysten palkanmaksukykyä. Tarvitaan siis työpaikkakohtaisia ratkaisuja, jotka auttavat yrityksiä ja työntekijöitä erilaisissa suhdanteen- tilanteissa. Työpaikkakohtainen sopiminen ei johda palkka-aleen. Yli puolet yrittäjistä on arvioinut, että vaikutus palkkoihin olisi neutraali. Yli 40 prosenttia usko- i sen nostavan ja vain 15 prosenttia arveli sen laskevan palkkoja. Kaikkein tärkeintä on kuitenkin joustavan järjestelmän mahdollistama alhaisempi työttömyys. Sitä Suomi aidosti tarvitsee.

Mika Kuismanen
Ph.D., pääekonomisti
Suomen Yrittäjät

HIUSTENLEIKKAUS MYÖS ILMAN AJANVARAUSTA

Lämpökihartimella hiusten laitto on superhelppoa 79€

Kihartaa, suoristaa, luo lisävolyymia...

Paikallinen yritys ja työllistäjä

HiusTropiikki



Me korjaamme ilmaa, koska uskomme, että kaikilla on oikeus parempaan sisäilmaan niin työpaikoilla, kodeissa kuin kouluissa. Tarkoilla menetelmillä, oikeilla työkaluilla ja kokemus- tuomalla varmuudella poistamme sisäilma- ongelmia ja luomme paremman toiminta- ympäristön jokaiselle.

Me vaadimme ilmanvaihdolta puhtautta, terveellisyyttä ja ekologisuutta. Vaadi sinäkin.

www.ivlepisto.fi

IV LEPISTÖ
Parempaa sisäilmaa paremmilla säädöillä.

Apuu Kotiin 

Viikko/muutto/keikka -siivoukset,
ikkunoiden pesu, vaatehuolto,
asiointipalvelu, ym.
Hinta 32-35e/h sisältää aineet ja välineet.
Vähimmäisveloitus 2 h.
Maksuton tutustumis/arviointikäynti.

Muista kotitalous-
vähennys
-50%
työn hinnasta

Benestar
Kirsi Landen

puh. 045 612 7174 kirsi@benestar.fi

**UUSI BRODEERAAMO
KOUVOLASSA**

Brodfin Oy

• **BRODEERAUS**
• **TEKSTIILIPAINO**

**BRODEERATTU LOGO TAI MERKKI
VIIMEISTELEE ASUN TYYLIKÄÄSTI**

KAUPINKATU 21, 45130 KOUVOLA
brodfin.fi

 **KOUVOLAN
LÄÄKÄRIKESKUS**

KOUVOLAN AINOA KOTIMAINEN LÄÄKÄRIKESKUS
lääkärit, magneettikuvaus, röntgen, ultraääni,
maha-suolikanavan tähtystykset, naprapatia, fysioterapia,
astma- ja diabeteshoitaja,
työterveyshuolto, CERAD muistitestit, rokotukset

VARAA AIKA: 010 397 1010 tai
www.laakarikeskus.net

Puhelin hinta 8,28 snt/puhelu + 5,95 snt/ja matkapuhelimesta + 17,04 snt/min

**KAUPUNGIN LAADUKKAINTA
LIVEMUSIIKKIA
JOKA VIIKONLOPPU.**

**ILTAPÄIVÄBLUESIT
LAUANTAISIN AINA KLO 15.**

Pub 23

Kouvolankatu 23,
45100 Kouvola
Puh. 05-3115661

Avoina pe 6-02,
la 8:30-02, su 8:30-23

 **Yrittäjät**
KOUVOLA

Kouvolan Yrittäjien kesätaapahtuma
Erä- ja vapaa-aikamessuilla
Korian Pioneeri puistossa 9.6.2017

Metsästäjälähtö osastolla on luvassa tiukka Yrittäjien
ja Kinnon välinen haasteottelu Laser-ammunnassa.

Perjantaina 9.6. klo 14.00
Tervetuloa joukolla mukaan kannustamaan!



Riku Jokisen mukaan Urheilu Jokinen pitkän iän salaisuus ovat laatu tuotteet ja osaava palvelu.

Reilun pelin kauppaa laatu tuotteilla

**Vaari, isä ja veli ovat kouluneet Riku Jokisesta
ahkeran kolmannen polven kauppiaan.**

Kun kauppa valmistuu hyvässä hapsessa ensi vuonna koittaviin 80-vuotisiin juhliin, on matkan varrella tehty varmasti asioita oikein. Urheilu Jokinen nykyinen yrittäjä **Riku Jokinen** paaluttaa pitkän iän salaisuuden seuraavasti:

– Olemme satsanneet aina laatu tuotteisiin ja vastanneet asiakkaiden tarpeisiin. Olemme palveleva urheiluliike, jossa asiakas on numero yksi.

Joukko voikkaalaisia urheilumiehiä perusti vuonna 1938 Voikkaan Urheilukauppa Oy:n, joka on edelleen yrityksen virallinen nimi. Jokisen vaari osti yrityksen sotien jälkeen ja siitä lähtien se on ollut suvun omistuksessa. 46-vuotias Jokinen on ollut mukana menossa pienestä pojasta lähtien.

– Olen saanut paljon arvokasta oppia vaarilta, isältä ja isoveljeltä. He ovat kouluneet minusta kauppiaan jat-

kamaan perheyriksen pyörittämistä.

Samaan hengenvetoon Jokinen antaa tunnustusta ammattitaitoiselle ja sitoutuneelle henkilöstölle, joustoa löytyy puolin ja toisin tarpeen mukaan. Jokinen haluaa olla luottamuksen arvoinen kaikkiin suuntiin.

– Olen yrittäjänä reilu ja ahkera. Reilun pelin henki koskee niin asiakkaita, henkilöstöä kuin yhteistyökumppaneita.

Vahvat päätuoteriymät

Kesällä 2005 kauppa muutti Voikkaalta Kuusankosken keskustaan, jota Jokinen pitää viireinä ja mielekkäänä paikkana yrittäjä. Tästä menee osakiitos uusitulle ja positiivisille taajaman yleisille.

Urheilu Jokisella vakioasiakkuus on kohtuullisen korkeaa

tasoa, asiakkaat ovat vuosien saatossa tottuneet osavaan palveluun ja toimivaan tuotesortimenttiin.

– Polkupyörät, sukset, vaatteet ja jalkineet ovat päätuoteriymämme, joissa olemme vahvoja.

Moni alan liike kuuluu ketjuun ja niin Urheilu Jokinenkin, mutta vain ostoketjuun. Sport 'In -ketju on yksityisten kauppioiden ostoyhteistyönä, joka hankkii tuotteita kimpasaa. Huolellinen sisään ostaminen on aina ollut yksi yrityksen menestystekijöistä.

Tulevaisuuteen Jokinen katsoo luottavaisesti, monet mittarit näyttävät nyt positiivisia lukemia.

– Keskeytymme edelleen omaan tekemiseemme. Paras osaaminen ja palvelu ovat teki- jöitä, joiden varaan voi aina rakentaa.

Kasper yllättyi yrittäjyydestä

Tukholmaan suuntaava bioläketieteen opiskelija näkee yrittämisen mahdollisuutena.

Olen yllätynyt siitä, kuinka paljon uusia yrityksiä perustetaan. Mukana on runsaasti nuoria ja he ovat erittäin toiveikkaita yrittäjyyden suhteen. Näin toteaa **Kasper Vuorinen**, joka on kevään aikana lähestynyt nimenomaan uusia yrittäjiä.

– Olemme keskustelleet yleensä yrittäjyydestä ja mitä yrittäjäjärjestö ja sen jäsenyyks voi heille tarjota. Vuorisen mukaan yrittäjät ovat suhtautuneet hänen lähestymiseensä pääosin positiivisesti. Asia on koettu omakohtaiseksi ja sille on annettu aikaa, mikä on ollut Vuorisen tavoitekin.

– Olen edennyt rauhallisesti ja antanut yrittäjälle mahdollisuuden reagoida ja pohtia asioita. Tykytys ja kaa-

vamaisuus eivät kuuluneet tähän juttuun. Puhelimitse tehdyt yhteydenotot ovat olleet antoisia, mutta vielä hedelmällisempää on Vuorisen mukaan kohdata kasvotusten esimerkiksi tapahtumissa, mistä hänellä on niin ikään kokemusta.

Kiehtova ihminen

Selänpäästä kotoisin oleva Vuorinen valmistui ylioppilaaksi Yhteiskoulun lukiosta 2016 ja kävi sen jälkeen armeijan. Keväällä oli edessä töiden etsiminen, alkuun useat hakemukset eivät tuottaneet tuloksia. Sitten Vuorinen tapasi Ohjaamossa Kinnon **Taru Mikko-**sen ja väylä töihin löytyi Duunista Toimeen -hankkeen kautta.

Elokuussa Vuorinen astuu laivaan ja seilaa Tukholmaan, missä

odottavat bioläketieteen opiskelut.

– Bioläketieteesä analysoidaan näytteitä ja pyritään kehittämään hoitokeinoja, muttei diagnosoita tai lääkittä potilaita. Lääkäriopintojen vuoro on myöhemmin, ihmisen ja hänen pienet yksityiskohdat kiehtovat minua.

Lukioaikansa Vuorinen asui yksin Kouvolan keskustassa, nyt hän on palannut maalle, missä pitää seurata sisaruksille ja kotieläimille. Päivittäiset kävelylenkit ja runsas laulaminen omaksi iloksi ovat musiikista ja tatterista tykkäävälle nuorelle ykkösharrasteita.

– Tulevaisuudessa voin nähdä itseni oikein hyvin yrittäjänä. Pienen sopivan lääke-riporukan yhteisyritys voisi olla hyvä muoto.



ALKUUN USEAT HAKEMUKSET EIVÄT TUOTTANEET TULOKSIA.

Kasper Vuorinen teki töitä Yrittäjille. Elokuussa matka vie Tukholmaan bioläketieteen opintojen pariin.

Pitkäaikaisesti EDULLINEN

Atria
XXXL porsa
TEXAS ja MEXICO
GRILLIPIHVIT
900 g

JA UUTUUS
broilerin
LOUISIANA
FILEPIHVI
675 g

6⁹⁹
RS
(7,77-10,36/kg)

Hinta voimassa elokuun loppuun

Tavallista parempi ruokakauppa
K Supermarket

KANKARO
Kartanokatu 2-6, 45150 Kouvola, puh. 050 44 21161
palvelemme: ma-pe 8-21, la 8-20, su 11-20



HYVÄN MIELEN TYHY- JA VIRKISTYSPÄIVÄ
luonnon luoissa Kymijoella tai Pyhäjärvellä/Hiidenvuori
sisältää jokiretken, metsämielen ja herkkuketken
-sopii myös kaveri-, polttari- ja synttäripurukalle!

Lisätiedot:

 KymiSun
KymiSun Riitta Noriola-Eskola
puh. 040 5185 225
www.kymisun.fi

 Metsämieli
hyvinvointimenetelmä
Hyväntuuliset Tuula Kalpa
puh. 040 7227 072
www.tuulakalpa.fi

TOMMISKA
• PARTURI • KAMPAAMO •

Joustavat aukioloajat
Kouvolankatu 3 Kouvola
P. 05 375 6666

 www.pktommiska.com 



- **Live musiikkia**
- **Ruokaa**
- **Terassi**
- **Virvokkeita**

 www.bardowntownkouvola.com 

Kuljetus
TUURI OY

ALD
-TALOTEKNIikka

Kaikki LVI-työt

Antti Lindholm
050 4900 803
Soita ja kysy lisää!

ITÄ-UUDENMAAN PUURAKENNE

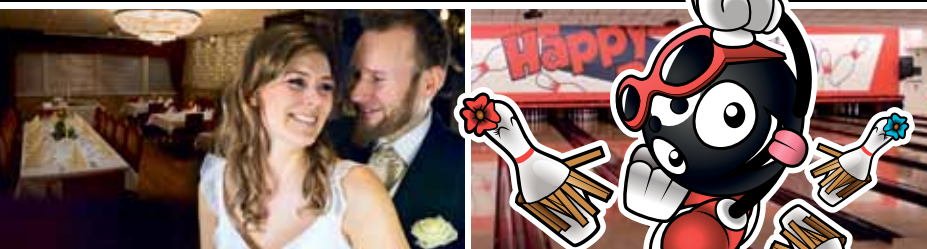
KATTORISTIKOT
0400 550 519

» AMMATTITAIIDOLLA
» EDULLISESTI JA NOPEASTI

tilaukset@puurakenne.info
www.puurakenne.info

Kaskussa juhliitaan koko kesä

Katso keilahallin aukioloajat kotisivuiltamme



KASKU
JUHLATALO

juhlatalokasku.fi
020 734 0181
happybowling.fi

Happy Bowling
KOUVOLA



Niina ja Jani Seppä tunnustavat olevansa elämäntapayrittäjiä.

TILAUS-
AJOJEN KY-
SYNTÄ ON
SELVÄSTI PI-
RISTYNYT.

Ketterä perheyrittäjä pyörien päällä

Sepän Liikenne on kasvanut taksiryrittäjäydestä monipuoliseksi kuljetuspalveluyritykseksi.

Sukuvika, sanovat Niina ja Jani Seppä yhteen ääneen, kun tulee puhe yrittäjäydestä. Vuonna 2004 he perustivat yhdessä Sepän Liikenteen ja alkoivat pian ajaa tutun kaverin houkuttelemana taksia litissä. 2008 pihaan kaarsi ensimmäinen pikkubussi, nyt niitä on kahdeksan. Niiden lisäksi on iso bussi, invamalliksi muuttunut taksi ajaa nyt Kouvolaan.

Lähes 10 kuukautta vuodesta kalusto palvelee pääosin koulu- ja kuljetuksia Kouvolaan ja litissä. Kunnat saavat Janilta kiitosta hyvin hoidetuista kilpailutuksista.

Tarjouskilpailut ovat riittävän aikaisin ennen sopimuskauden alkua, jolloin yrittäjä voi miettiä huolella henkilöstö- ja kalustoresurssejaan.

Kaluston suhteen Sepän Liiken-

teessä on tehty viime aikoina raju nuorennusleikkaus, liki kaikki autot ovat alle kolme vuotta vanhoja. Tuoreus näkyy Janin mukaan pienemmissä käyttö- ja huoltokuluissa sekä asiakasviihtyvyydessä.

Vaatimukset varustelutasoa kohtaan ovat kovat esimerkiksi tietoteknisten ratkaisujen suhteen. Iso auto on juuri vaihdettu uuteen ja yksi pikkubussi on meillä VIP-tasoa, jolla on kyyditty muun muassa valtiollisia vieraita.

Tilausajopuolella piristymistä

Sepät ovat löytäneet kuljettajiksi hyviä ja palveluammattinsa osaavia henkilöitä. Jani on kuitenkin hieman huolissaan tulevasta.

Nykyinen lainsäädäntö ajokortin ja pätevyys hankkimiseksi on liian vaikeaa. Tämä voi näkyä jatkossa yöntekijävajeena,

erityisesti osa-aikaisten kuljettajien kohdalla.

Muut muutokset, kuten uusi taksiliikennettä koskeva laki, eivät saa yrittäjiä huolestuneiksi. Heidän tapansa on kääntää uhat vahvuudeksi ja suunnitelmia takisialan vapautumisen varalta on jo olemassa. Yksi hyvä merkki tulevasta on, että urheiluseurojen, yritysten ja yhdistysten käyttämien tilausajojen kysyntä on selvästi piristynyt.

Elämäntapayrittäjiksi tunnustautuvat Niina ja Jani ovat pääosin tyytyväisiä yrittäjän taipaleeseen. Kun oli sopivasti tietämystä alussa, meno on ollut odotusten mukaista.

Oudolta tuntuisi olla ilman, tiivistää Niina ja nostaa yrityksen vahvuudeksi kevyen organisaation ja pienen perheyrittäjien ketteryyden.

Parturi-kampaaja laajensi baarin puolelle

Oman yrittäjätiensä raivannut Pia Tommiska haluaa pysyä tiukasti ajan hengessä mukana.

Ei tullut automyymäjä, vaan parturi-kampaaja. Ammatti kulkee jo neljännessä polvessa, sillä mummo ja vanhemmat ovat tehneet tätä työtä ja oma tytär tekee sitä nyt. Hän on 28 vuotta yrittäjänä ollut Pia Tommiska, joka hoitaa nykyään hiuksien lisäksi myös ravintolaa.

Kymin asemalta Kuusankoskelta alkaneen hiusyrittäjäuran toimipaikka on vaihtunut useaan otteeseen, nyt Salon Pia Tommiska palvelee asiakkaita aivan Kouvolan keskustassa. Hän oli ensimmäisten joukossa tuomassa kosmetologipalveluita kampaamoihin.

Kivenheiton päässä sijaitseva Bar Downtown on yrittäjänä hänelle tuore tapaus. Ravintola-ala on yhtä lailla läheistä asiakaspal-

velua, yhtymäkohtia löytyy myös perheen yrittäjäydestä.

Poikani ja avomieheni tekevät töitä ravintolassa. Olen raivannut oman tieni yrittäjäksi ja haluan näyttää lapsilleni, että yrittäjäyys ei tule annettuna, vaan sen eteen pitää painaa töitä.

Iloinen, positiivinen ja ihmisläheinen Tommiska jakaa usein ympäröivänsä melko tasan kampaamon ja ravintolan kesken. Itse asiakaspalvelutyön lisäksi molemmissa riittää hallinnollisia paperihommia.

Halu panostaa molempiin

Parturi-kampaamo työllistää äidin ja tyttären lisäksi yhden henkilön, ravintola viisi vakituista plus ekstraajaa. Tulevaisuuteen Tommiska katsoo luottavaisena ja aikoo pi-

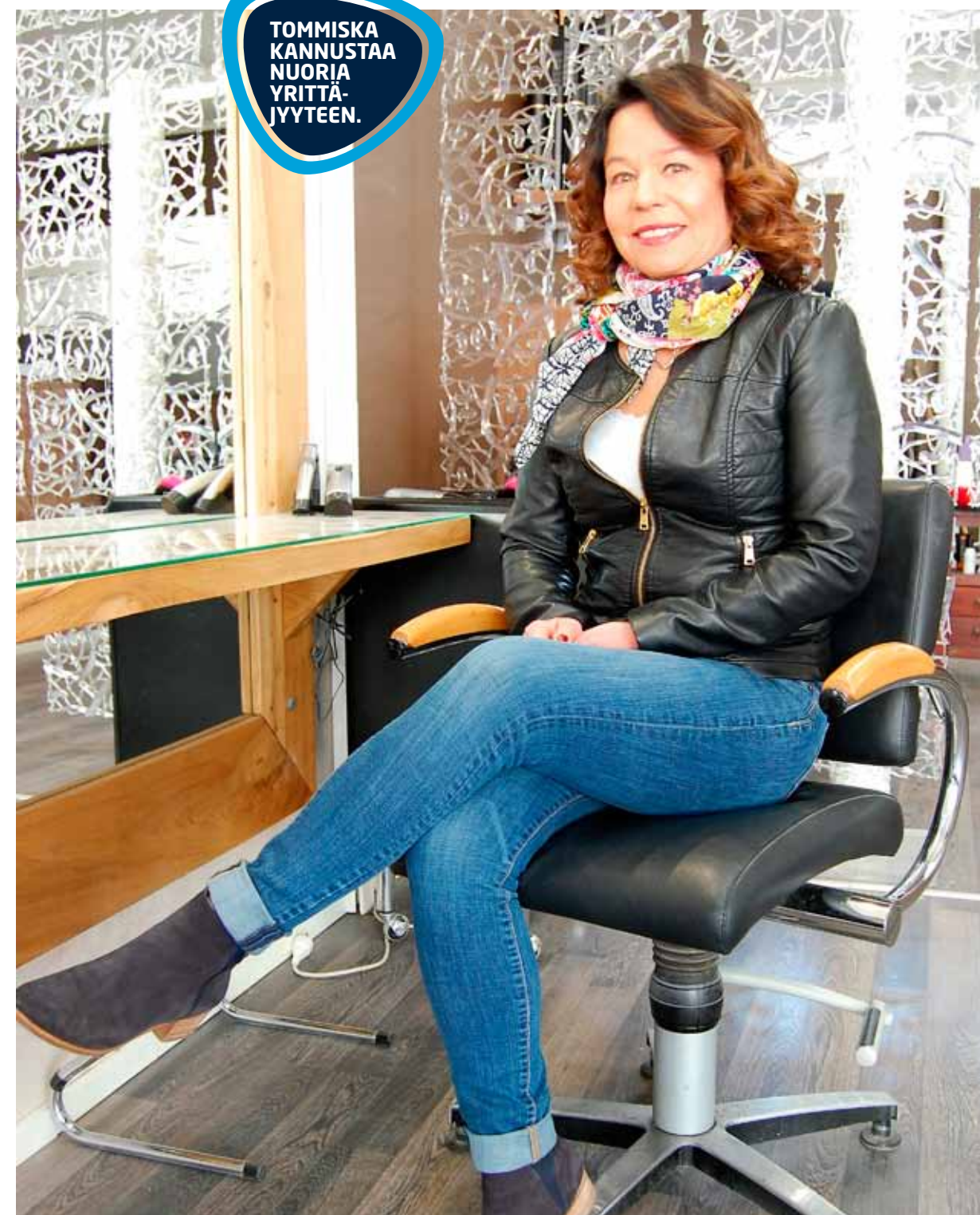
tää kiinni molemmista tukijaloista. Musiikkibaari Bar Downtownin vahvuudet ovat elävässä musiikissa, jota pääsevät usein esittämään paikalliset bändit.

Jatkossa panostamme enemmän itse tehtyyn lämminhenkiseen pubiruokaan, kuten esimerkiksi täytettyihin patonkeihin.

Salon Pia Tommiska nojaa hyvään palveluun, osaavaan henkilöstöön ja siistiin viihtyisiin tiloihin, missä hygienia on hallussa. Kilpailun kovassa kentässä on liikuttava herkkä silmillä ja korvalla.

Ajan hengessä on pysyttävä mukana. Toiminnan ja itsensä kehittäminen on jatkuva prosessi.

Tommiska kannustaa nuoria yrittäjäyteen ja tarjoaa heille jatkuvasti ohjattua oppisopimus-koulutusta ja työharjoittelua.



Pia Tommiska pyörittää parturi-kampaamoja ja pubia Kouvolan keskustassa.

Hankinta-asiamiehen terveiset

Kouvolan hankinta-asiamiespalvelu, jota toteutetaan Kouvola Innovation Oy:n hallinnoimalla Fiksum hankinnat Kymenlaakso (Kouvola) – hankkeen järjestämänä, on lähtenyt vauhdikkaasti käyntiin. Yhteistyö Kouvolan kaupungin, yrittäjien, seudun yrittäjäyhdistysten, yhteisöjen sekä Kouvola Innovation Oy:n välillä on sujunut erinomaisesti.

Viimeisen kahden kuukauden aikana olen tavannut henkilökohtaisesti noin 80 yrittäjien, yhdistysten ja kaupungin hankinnoista vastaavaa henkilöä ja keskustellut heidän kanssaan julkisten hankintojen nykytilasta, kehittämis-kohteista sekä tarjonnat apuani hankintaprosessin eri vaiheissa. Tapaamisten tuloksena ja saatujen palautteiden perusteella laadin toimenpide-ehdotuksia hankintayhteistyön kehittämiseksi ja ne luovutettiin Kouvola seudun yrittäjäyhdistysten sekä Kouvola Innovation Oy:n toimesta Kouvola kaupungin johdolle 24.5. pidetyssä Eturyhmän kokouksessa. Eturyhmä toimii Kouvola elinvoiman ja kehittämisen puolesta.

Toimenpide-ehdotuksissa yhtenä kehittämistarpeena esiin nostettiin järjestelmällisen ja jatkuvan vuoropuhelun aikaansaaminen julkisten hankkijoiden ja alueen yrittäjien ja yhteisöjen välillä. Uudessa hankintalaissa PK-yritysten asemaa on pyritty parantamaan kannustamalla hankintayksiköitä järjestämään markkinavuoropuhelua ennen hankinnan käynnistämistä sekä jakamaan hankinnat pienempiin osiin siten, että PK-yrityksillä olisi paremmat edellytykset osallistua kilpailutuksiin. Syksyllä 2017 on Kouvola kaupungin Tekniikka- ja ympäristöpalvelujen kanssa käytyjen neuvottelujen myötä luvassa ensimmäisiä markkinakartoituksia, joiden tavoitteena on markkinatiedon hankinta tarjouspyynnön valmistelua varten sekä tiedon tarjoaminen yrityksille ja yhteisöille hankintayksikön suunnittelusta ja vaatimuksista.

Tekninen vuoropuhelu, jossa hankintayksikkö pyytää kommentteja tarjouspyyntödokumentteihin ennen kuin muodollinen hankintamenetely on virallisesti aloitettu, toteutettiin toukuussa Kouvola kaupungin hyvinvointipalvelujen, hankinta-asiamiehen ja kuljetusalan yrittäjien yhteistyönä. Kouvola yrittäjät antoivat kokeilusta erittäin hyvää palautetta ja toivoivat hyvälle käytännölle jatkoa.

Kymenlaaksossa odotetaan lähiviikkoina uuden sähköisen hankinta-asiamies.fi-nettipalvelun käynnistymistä, joka toimii jatkossa julkisissa hankinnoissa yrittäjän työkaluna. Palvelu mahdollistaa mm. 1) vahtipalvelun yrityksille hankintailmoitusten ja tarjouspyyntöjen seurantaan, 2) hankintailmoitusten, tarjouspyyntöjen ja liite-asiakirjojen julkaisemisen keskitetyksi yhdestä paikasta, 3) sähköiset työkalut tarjous-ten tekemiseen, 4) tuen tarjousryhmittymien luomiseen sekä alihankkijoiden / kumppaneiden etsimiseen ja 5) yrityksille omat sivut hankinta-asioinnin tukemiseksi (mm. liitetiedoston pankin, tarjous-ten laatimiseen liittyviä sääöksiä ja ohjeita, hankintasanaston sekä hyviä käytäntöjä ja vastauksia tarjousasiointiin liittyviin kysymyksiin palautekanavan avulla).

Paljon on siis uutta ja mielenkiintoista tulossa – pidetään jatkossakin tiiviisti yhteyttä!

Kesäterveisin,

Marita Melko
Hankinta-asiamies
Kouvola Innovation Oy,
Puhjontie 17 A,
45700 Kuusankoski
Puh. 020 615 5039



MALTA

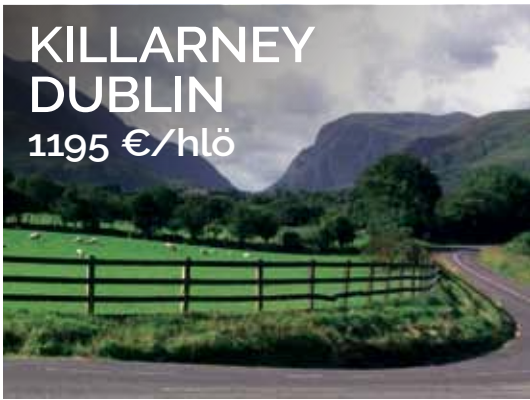
1075 €/hlö

VÄLIMEREN TUNNELMAA MALTALLA 26.9.–3.10.2017

Suosittellemme Maltaan pientä saarivaltiota sekä sen kauniita rantoja ja historiallisia nähtävyyksiä. Tutustumme Slieman kaupunkiin sekä lähdemme satamaristeilylle. Käymme myös kokopäiväretkellä Vallettassa, koemme aidon maltalaisen illan nauttien paikallisista herkuista ja juomista. Matkalaisia hemmotellaan puolihoitolla ja hyvillä retkillä. Hotellimme on hyvätasoinen ja sijaitsee Slieman rantakadun varrella. Lähdetä nauttimaan Välimeren tunnelmasta!

Hinta sisältää:

- Finnairin suorat reittilennot Helsinki–Malta–Helsinki
- lentoverot, polttoainelisät ja matkatavarat
- lentokenttäkuljetukset kohteessa
- majoitus Plaza Regency hotellissa jaetussa kahden hengen huoneessa
- puolihoito, aamiaisen ja illallinen/lounas riippuen ohjelmasta
- opastettu retki Vallettaan
- Slieman satamaristeily
- opastettu kokopäiväretki saarikierros
- maltalainen ilta
- infotilaisuus ja suomenkielisen matkanjohtajan palvelut

Aurinkoista
kesää!KOUVOLAN
30 VUOTTA
MATKATOIMISTOKILLARNEY
DUBLIN
1195 €/hlö

Kuva: Barry Caruth / Flickr

LOKAKUUSSA IRLANTIIN: KILLARNEY – DUBLIN 11.–15.10.2017

Tutustu kauniisiin maisemiin Killarneyssä sekä Irlannin pääkaupungin Dublinin historiallisiin rakennuksiin ja perinteiseen irlantilaiseen menoon! Hintaan sisältyy puolihoito sekä kattava retkiohjelma, jolla mukana on suomalainen matkanjohtaja.

Dublin tarjoaa vierailleen paljon nähtävää ja koettavaa: historialliset rakennukset,

puistot, museot, teatterit ja sadat pubit tyydyttävät jokaisen kulttuurin janon.

Killarneyn kaupunki sijaitsee Kerryn maakunnassa, joka on kaunis alue Kaakkois-Irlannissa vuorten sylissä Atlantin meren rannalla. Katukuvaa värityvät perinteiset hevosvankkurit ja iltaisin kaduilla soitetaan perinteistä irlantilaisista musiikkia.

Hinta sisältää:

- Finnairin suorat lennot m/p
- Majoituksen jaetussa kahden hengen huoneessa
- Puolihoitoateriat ohjelman mukaan
- Ohjelman mukaiset bussikuljetukset, retket, pääsymaksut sekä opastukset

KYSY LISÄÄ!

KAUPUNKILOMAT



OMATOIMISET KAUPUNKILOMAT TOIVEIDESI MUKAAN

Amsterdam . . . alk. 455€/hlö

Berliini alk. 270€/hlö

Milano alk. 390€/hlö

Rooma alk. 360€/hlö

Praha alk. 285€/hlö

Wien alk. 425€/hlö

Ja paljon muita kohteita!

Hinta sisältää:

- Lennot turistiluokassa m/p veroineen
- 2 yön majoituksen keskitason keskustahotellissa
- aamiaisen

Hinta on alkaen hinta/hlö. Edullisinta hintaa ei välttämättä ole saatavilla joka päivälle. Kaikki matkat räätälöidään toiveidenne mukaan. Lopulliseen hintaan vaikuttaa

lähtöpäivä, lento- ja hotellivalinta sekä varaustilanne varaushetkellä.

Kaupunkilomaa suunnittelevan kannattaa olla liikkeellä ajoissa - mitä aikaisemmin varaat, sitä edullisemmin matkustat!

Pyydä tarjous omasta matkastasi tai katso matkaesimerkkejä nettisivuiltamme www.kouvolanmatkatoimisto.fi

Pidätämme oikeuden muutoksiin. Pyydä tarkemmat matkaohjelmat toimistostamme tai katso www.kouvolanmatkatoimisto.fi

Kesällä Tukholmaan ja Tallinnaan

VIKING LINE

Varaukset
Kouvolan Matkatoimistosta

Etu koskee vain uusia varauksia, eikä etua voi yhdistää muihin tarjouksiin. Ateriat ja hytit lisämaksusta ellei toisin mainita. Paikkoja rajoitetusti. Pidätämme oikeuden muutoksiin.

Päiväksi ihanaan Tukholmaan
Helsinki–Tukholma-risteily

A–C-hyttiluokissa.
Ikäraja 21 v.
Voimassa 26.5.–30.6.2017.

Jopa
-50 %
päivän
hinnasta

Viihdy Virossa pidempään

Reittimatka
Helsinki–Tallinna–Helsinki

Henkilölippu ja henkilöauto.
Voimassa 26.5.–30.6.2017.

Jopa
-50 %
päivän
hinnastaEntistä mukavampi meritie Tallinnaan
Päiväristeily Tallinnaan

Ikäraja 18 v.
Voimassa 26.5.–30.6.2017.

Jopa
-50 %
päivän
hinnasta

Kätevin reitti Ruotsin rannoille

Reittimatka
Helsinki–Tukholma–Helsinki

A–C-hyttiluokissa, henkilölippu ja
henkilöauto. Voimassa 26.5.–30.6.2017.

Jopa
-30 %
päivän
hinnastaKOUVOLAN
MATKATOIMISTO

Kouvolalainen perheyritys – yhtä matkaa maailmalle

Palvelemme Sinua ma–pe 9–17 | Asemakatu 1 Kouvola | puh. 05 744 3100

matkat@kouvolanmatkatoimisto.fi | www.kouvolanmatkatoimisto.fi

Palvelumaksu 10 €/varaus