

# 62

# SYYTÄ RAKASTUA YRITTÄJIIN



2018



100 asiantuntijaamme neuvovat jäseniä ilmaiseksi  
S. 4-7



Yrittäjien verkostomme sparraa liiketoiminnan kasvattamisessa  
S. 11-16



Parhaimmat ja uusimmat koulutukset pitävät osamisen ajan tasalla  
S. 19-23



Autamme tulevia yrittäjiä yrityksen perustamisessa  
S. 19-23





Vaikutamme  
yrittäjien puolesta  
tulevan lain-  
säädännön  
viidakossa  
S. 27–29



Rahanarvoisilla  
jäseneduilla  
säästät jäsen-  
maksun takaisin  
nopeasti  
S. 32–38



Olemme lähellä  
ja läheisiä  
S. 42–43



Olemme Yrittäjät – pienten ja keskisuurten yritysten etuja ajava palveleva järjestö. Meitä on jo yli 105 000 yritystä. Keräsimme tähän esitteeseen **62 syytä**, miksi Yrittäjiin kannattaa kuulua ja miten me välitämme yrittäjistä ja yrittäjyydestä. Tervetuloa käyttämään palvelujamme monipuolisesti, kasvattamaan omaa liiketoimintaa ja myös pitämään hauskaa kanssamme!

1 MEITÄ YRITTÄJIÄ ON PALJON

283 000

SUOMESSA ON NOIN 283 000 YRITYSTÄ.

KAIKISTA YRITYKSISTÄ

93,4 %

PROSENTTIA ON MIKROYRITYKSIÄ,  
JOTKA TYÖLLISTÄVÄT ALLE

10 HENKILÖÄ.

1 370 000

KAIKKIAAN YRITYKSET TYÖLLISTÄVÄT SUOMESSA

NOIN 1,4

MILJOONAA HENKILÖÄ KOKOPÄIVÄISIKSI  
MUUTETTUNA.

116 000

VUOSINA 2001-2015 PK-YRITYKSIIN  
SYNTYI 116 000 UUTTA TYÖPAIKKAA.



## 2 SADAN ASIAANTUNTIJAN JOUKKO APUVOIMINASI

Reilu sata asiantuntijaa odottaa soittoasi, valmiina kuuntelemaan ja neuvomaan. Puhelinneuvontamme on jäsenille maksutonta, ja vastaamme vuosittain noin 50 000 kyselyyn. Tarvitsit sitten verogurua tai tietosuojaeksperttiä, ohjaamme kysymyksesi juuri oikealle henkilölle. Lue seuraavalta aukeamalta enemmän maksuttomasta puhelinneuvonnasta.



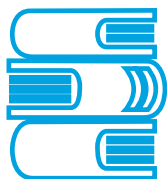
## 3 AUTAMME KILPAILEMAAN ISOISTA EUROISTA

Suomen julkinen sektori tekee joka vuosi ostoksia noin 35 miljardilla eurolla. Sen verran yrityksille on vuosittain tarjolla kauppaa. Etenkin aloitteleville yrityksille kunnat ja muut julkiset toimijat ovat arvostettuja referenssejä. Niistä kannattaa siis kilpailla.

Jos kunta on kilpailuttamassa vaikkapa ateria- tai huoltopalveluja, me neuvomme, miten osallistua tarjouskisaan. Paikalliset julkisten hankintojen neuvojamme tuntevat alueensa ja auttavat järjestämään treffit kunnan hankintayksikön edustajien kanssa. Heiltä saat apua myös, jos isommissa hankkeissa vaadittava yhteinen eurooppalainen hankinta-asiakirja – ESPD-lomake – ei ole tullut tutuksi.

Kun kaipaat apua julkisiin hankintoihin, ota yhteyttä paikallisiin aluejärjestöihin. Löydät yhteystiedot tämän oppaan sivulta 42.

# 09 229 222



## 4 MAKSUTON LAKINEUVONTA RATKOO PULMIASI

Meillä on iso joukko omia lakiosaajia, ja sen lisäksi teemme yhteistyötä kymmenien lakitoimistojen kanssa. Asiantuntijamme vastaavat soittoihin numerossa 09 229 222 arkisin klo 8–20. Muista kertoa jäsennumerosi, sillä neuvomme vain jäsenyrytysiämme. Huomaathan, ettei neuvontapalvelussa ole mahdollista hoitaa oikeudellisia toimeksiantoja eikä laatia tai tarkastaa sopimuksia tai muita asiakirjoja. Jos ongelmiasi ei selviä pelkällä puhelinsoitolla, saat kauttamme juristin avuksesi erillistä korvausta vastaan.



## 5 TANSSI VEROKARHUN KANSSA, ÄLÄ PAINI

Milloin yrityksen uusi auto on ALV-vähennyskelpoinen? Ovato työmatkan kilometrikorvaukset vähennyskelpoisia? Veroviidakossa hyvät oppaat ja selkeät ohjeet säästävät aikaa ja hermoja. Verokarhun kanssa on mukavampi tanssia kuin painia.

## 6 PISTÄMME HUIJAREILLE HANTTIIN

Kiireinen päivä, paljon sähköpostia. Yksi viesti vaikuttaa tärkeältä: verkkotunnus vanhenemassa ja lasku 199 euroa. Pitää maksaa se heti. Epäilykset heräävät kuitenkin liian myöhään: Oli aika kallis lasku, kuka sen oikeastaan lähetti? Oliko siinä edes y-tunnusta?

Valelaskuihin, tietojenkalasteluihin, puhelinmyyntihuijauksiin, kiristyshaittaohjelmiin ja "toimitusjohtajan" rahansiirtopyyntöihin törmäävät parhaimmatkin meistä. Kerromme, miten välttyä ongelmilta. Neuvomme, miten toimia, jos vahinko on jo tapahtunut. Jos epäilet, soita meille ennen kuin maksat.



## 7 TUOMME SELKOA TYÖNTEKIJÖIDEN PALKKAUKSEEN

Mitä työsopimuksessa ainakin pitää olla? Entä työntekijän koeaika? Miten palkka määräytyy? Määräaikaisuus, vuokratyö, alihankinta? Autamme laatimaan työsopimukset kerralla oikein, välttämään tyypilliset karikat ja minimoimaan työnantajan riskit.

.....

## 9 YRITTÄJÄN SOSIAALITURVA KUNTOON JO TÄNÄÄN

Älä jätä sosiaaliturvasi hoitamista huomiselle. Me neuvomme, mitä vakuutuksia tarvitset ja miten takaat itsellesi riittävän eläkkeen. Kerromme myös, miten toimia, jotta et joudu pulaan silloinkaan, kun töistä pitää ottaa vapaata uuden perheenjäsenen syntymän, sairauden tai työttömyyden takia.



## 8 NEUVOJA JA VINKKEJÄ SOPIMUSVIIDAKKOON

Kerromme, miten viilaat asiakkaan kanssa solmittavan palvelusopimuksen tai yrityksellesi tarjotun kiinteistösopimuksen niin, ettei myöhemmin tule yllätyksiä. Asiakirjapankistamme saat sopimus pohjan yleisimpiin tilanteisiin. Jos kaipaat sopimusluonnosten tarkistamista, ohjaamme sinut luotettavien sopimusjuristien puheille.

.....

## 10 MUKANA MYÖTÄ- JA VASTOINKÄYMISSÄ

Avioliittoja emme ehkä pysty pelastamaan, mutta sen voimme kertoa, millaiset sopimukset puolisoiden on syytä tehdä, jotta yrityksen mahdolliset ongelmat eivät kaadu puolison niskaan tai avioero vie yritystä pulaan.

# ”Yrittäjien neuvontapalvelu pelasti yritykseni”

Pohjoiskarjalainen monialayrittäjä Jesse Kuronen on käyttänyt lukuisia kertoja Yrittäjien jäsenilleen tarjoamaa neuvontapalvelua.

**Jesse Kuronen** lähti yrittäjäksi toiminimen voimin vuonna 2007. Yrittäjäys oli iskostunut mieheen pienestä pitäen.

– Äiti oli ollut yrittäjänä kolmissenkymmentä vuotta. Sitä läheltä seuranneena tuntui siltä, että voisin haluta elämältäni yrittäjäyttä. Siinä saa kuitenkin määrätä itse työtahinsa, Kuronen muistelee.

Lisävauhtia päätökseen antoi Kurosen silloisen työnantajan, komponenttivalmistaja Perloksen ratkaisu sulkea tehtaansa Pohjois-Karjalassa.

– Oli pakko keksiä jotain.

– Ilmalämpöpumpuista oli puhuttu pitkään ja buumi rantautui Suomeenkin. Ajattelin, että niiden asentamisella voisi saada elantonsa, Kuronen kertoo.

Uusi yrittäjä kohtasi pian ensimmäiset haasteet.

– Perustamisvaiheessa piti täyttää lippuja ja lappuja erilaisista sopimusasioista. Ei minulla ollut niistä

mitään tietoa. Olin alussa ihan hukassa.

– Soitin Yrittäjien jäsenilleen tarjoamaan neuvontapalveluun useammastakin asiasta. Ilman sitä olisin joutunut kokeilemaan kepillä jäätä, täyttämään kaavakkeita vailla oikeaa tietoa siitä, pitääkö niitä ylipäänsä täyttää, ja olenko täyttänyt ne edes oikein, Kuronen sanoo.

Yhtenä päivänä ilmalämpöpumpuyritys JK Lämmön puhelin soi.

– Soittaja oli hakemistopalveluyritys Directasta. Hän tarjosi yritykselleni näkyvyyttä. Minulla ei aloittelijana ollut kuitenkaan varaa sijoittaa siihen ja olin ymmärtänyt, että palvelut olivat turhia, jos jotain voi tehdä itsekin.

– Kiitin soitosta ja ilmoitin, ettei minulla ole kyseiseen palveluun rahaa enkä muutenkaan tarvitse niitä.

Tästä huolimatta Kuroselle alkoi sataa laskuja, laskumuistutuksia ja perintäilmoituksia. Puhelutkin jatkuivat.





## NEUVONTAPALVELUN YLEISIMMÄT AIHEET

1. Työoikeus, työlaainsäädäntö ja työsuhteisiin liittyvät kysymykset: Työntekijän palkkaaminen, työ sopimuksen tekeminen, irtisanominen, lomauttaminen, perhevapaat, sairauslomat sekä muut työsuhteen koko elinkaareen liittyvät kysymykset
2. Neuvot ja vinkit sopimus juridiikkaan: Sopimusten laadinta ja tulkinta, sopimusriidat
3. Harhaanjohtava markkinointi: Valelaskut, puhelinmyyntihuijaukset jne.
4. Verotus
5. Yrittäjän sosiaaliturva

– Päätin jälleen ottaa yhteyttä Yrittäjien neuvontapalveluun. Sain kuulla, että en ollut ainoa vastaavia soittoja saanut yrittäjä.

– Neuvontapalvelu yhdisti minut asianajajan kanssa ja sain apua reklamaation tekemiseen. Yksin en olisi tähän kyennyt.

Vuonna 2011 juttu päättyi oikeuteen Kurosen ollessa yksi kantajista.

– Polku oli raskas ja pitkä, en ole koskaan viettänyt niin paljon unettomia öitä. Sain kuitenkin apua ja tärkeitä neuvoja. Yksin olisi ollut aika iso kynnys marssia asianajotoimistoon. Noin iso juttu olisi vaikuttanut yhden miehen yritystoimintaan kuluja kasvaessa useisiin satoihintuhansiin euroihin. Niiden kulujen maksaminen olisi kaiherthanut pitkään mielessä.

Yrittäjät otti hoitaakseen neljä ensimmäistä Directan nostamaa velkomuskanetta kyseisten yrittäjien suostumuksella. Tapaukset hoiti asianajotoimisto ja Yrittäjät otti vastatakseen mahdollisista kuluista.

Käräjä- ja hovioikeuksissa Directan nostamat kanteet hylättiin.

– Olo oli todella helpottunut. Lähetin neuvontapalveluun useita kiittäviä ja ylistäviä viestejä. Neuvontapalvelu pelasti yritykseni.

Kuronen on myöhemminkin hyödynnänyt neuvontapalvelun asiantuntemusta.



Kuva: Mikko Makkonen

Yrittäjä Jesse Kuronen hyödyntää Yrittäjien neuvontapalvelua monipuolisesti.

– Muutaman kerran olen kysynyt apua laskutusta koskevista riitatapauksissa, jos asiakkaat ovat jättäneet maksamatta vedoten johonkin pykälään. Kaikki ei ole aina täysin selvää, mutta hyvä, että on olemassa tuollainen paikka, josta voi kysyä. Kaikkeen on aina löytynyt vastaus ja sen oikeellisuuteen voi luottaa. Ei tarvitse arpoa ja kysyä sen lisäksi kymmenestä muusta paikasta samaa asiaa.

Apua löytyi myös liiketoimintakauttan myötä **Maija**-vaimon kanssa hankitun Nordpap Oy:n ”sopimuskiemuroihin”.

Vuosittain Yrittäjien neuvontapalveluun tulee jopa 50 000 puhelua.

## 11 YHDESSÄ SAAVUTAMME ENEMMÄN

Kun kysymme jäseniltämme, mikä jäsenyydessä on heille hyödyllisintä, vastaus on useimmiten verkostot. Verkostot ovat yrittäjän sosiaalista pääomaa, jota ei voi koskaan olla liikaa.

Niin aloitteleva kuin myös kokeneempi yrittäjä kohtaa välillä ongelmia, joiden selvittäminen yksin on työlästä ja tylsää. Yrittäjien tapahtumissa tapaat toisia yrittäjiä, potentiaalisia kumppaneita ja asiakkaita sekä liiketoimintasi tai yrityksesi kotipaikkakunnan kannalta tärkeitä päättäjiä.

Yrittäjät on Suomen suurin elinkeinoelämän järjestö, ja meille on karttunut matkan varrella mahtava määrä kontakteja. Heidät kaikki tarjoamme myös jäsentemme käyttöön. Oli sinulla sitten yksittäinen ongelma, tarve löytää samalla alalla toimivia yrittäjäkollegoita tai halu päästä kuntasi päättäjän kanssa juttusille, autamme löytämään juuri oikean ihmisen.

## 12 RENTOUTUMISTA JA HAUSKAA SEURAA

Yrittäjäkin tarvitsee rentoutumista ja hyvää seuraa. Yrittäjien legendaariset risteilyt ja paikalliset tapahtumat vattukarnevaaleista teatteri-iltoihin täytyy kokea ainakin kerran. Ja sitten haluaakin tulla jo uudestaan.



## 13 OLEMME AIVAN NAAPURISSASI

Joka joulukuu se tapahtuu. Koko Enonkoski kirjaimellisesti kohisee, kun Yrittäjien paikallisyhdistys Enonkosken Yrittäjät pistää pystyyn perinteiset Joulukohinat.

Joulukohinat on yli kymmenen vuotta järjestetty myyjäistapahtuma, jossa paikalliset yrittäjät pääsevät paitsi tapaamaan toisiaan, myös myymään tuotteitaan paikalliselle väelle. Myyjäisissä käy joka vuosi yli tuhat ihmistä, mikä on aika hyvin alle 1 500 asukkaan kunnassa.

Yrittäjien noin 400 paikallisyhdistystä ovat syntyneet kunkin paikkakunnan ympärille, juuri niiden näköisiksi ja kokoisiksi. Paikalliset kesäkauden avajaiset ja koulutukset tuovat yrittäjät yhteen pitämään hauskaa, oppimaan uutta, verkostoitumaan ja tapaamaan alueen päättäjiä.

20 aluejärjestöämme pitävät huolen siitä, että luottamusmiesvoimin pyöriviltä paikallisyhdistyksiltä eivät lopu muskelit kesken. 64 toimialajärjestöämme antavat meille paremmat eväät alakohtaiseen vaikuttamistyöhön ja takaavat, että saman henkistä porukkaa löytyy aina.

Oli kyseessä sitten Enonkoski, Helsinki tai jotain siltä väliltä, olemme valtakunnallisia mutta myös paikallisia ja läheisiä.







Valtakunnalliset  
**YRITTÄJÄPÄIVÄT**  
Joensuu  
2017

Kuvat: Lisa McWhirter, Aki Rask, Hanni Mäenpää





## 14 KOKENEET MENTORIT AUTTAVAT ALKUUN

Yrittäjät pitävät yhtä. Ne, joille on ehtinyt kertyä kokemusta, opastavat niitä, joilla kokemusta ei vielä ole. Syksyllä 2017 käynnistimme ensimmäisen valtakunnallisen mentorointiohjelmamme, jossa 60 nuorta yrittäjää eri puolilta Suomea pääsee kokeneiden hallitusammattilaisten oppiin. Nuorten Yrittäjien ja Boardman-verkoston yhteistyönä syntyneeseen ohjelmaan kuuluu muutama kaikille yhteinen tapaaminen. Lisäksi mentori ja mentoroitava tapaavat kerran kuussa tai kahdessa. Vaatimukset olivat melko yksinkertaiset: intoa kehittyä yrittäjänä, halua kasvattaa yritystä tai tarve selättää jokin haaste. Mentori ja mentoroitava päättävät yhdessä, liittykö tuen tarve vaikkapa johtamiseen, hallitustyöhön tai sukupolvenvaihdokseen ja etenevät sen mukaan.

Paikallisesti järjestämme myös avoimia, matalan kynnyksen mentorointitapahtumia, joista voi saada heiltä vinkkejä ja uusia ajatuksia omaan toimintaan.



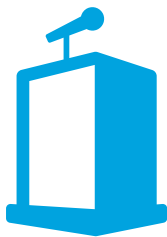
## 15 ET JÄÄ YKSIIN

Vaikka hoitaisit yritystäsi yksin, meidän kanssamme et ole koskaan yksin.

Yrittäjien verkkosivuilta löydät varta vasten yksinyrittäjille kokoamamme työkalupakin, jossa on neuvoja yksinyrittäjän hyvinvoinnista oman osaamisen kehittämiseen.

[www.yrittajat.fi/yrittajat/yksinyrittajat](http://www.yrittajat.fi/yrittajat/yksinyrittajat)





## 16 VAROITUS: SAATAT INSPIROITUA YLLÄTTÄEN

Tapahtumissamme käy paljon hyviä, fiksuja tyyppejä. Koemme velvollisuudeksemme varoittaa, että saatat saada uusia ideoita, vaikka olisit tulleet vain käymään kahvilla.

.....

## 18 YHDISTÄMME ERILAISET OSAAJAT

Perinteiset pk-yritykset voivat oppia paljon uusilta kasvuyrityksiltä – ja toisin päin. SME x Startup -ohjelma tuo erilaisia yrityksiä yhteen. Oikeastaan haluamme, että ne törmäävät oikein kunnolla. Otetaan vaikka konepajayritys, jossa olisi intoa kehittää uutta palvelubisnestä, mutta teknologiaosaaminen uupuu. Ja sitten IoT-teknologiaan erikoistunut startup, jolla olisi osaamista mutta jolta puuttuu kumppani, jonka kanssa kehittää kehittämänsä teknologia huippuun. Me yhdistämme palapelin palat ja kaikki voittavat.

Törmää muihin: [smexstartup.fi](http://smexstartup.fi)



## 17 KOSKAAN EI OLE LIIAN AIKAISTA YRITTÄÄ

Vasta yrittäjän urasi alussa? Et ole ainoa. Nuoret Yrittäjät –verkosto tuo nuoremman polven yrittäjiä ja yrittäjiksi aikovia yhteen muun muassa valtakunnallisista Get Together -tapahtumissa ja paikallisissa verkostoitumisbileissä. Tässä jengissä pääset laajentamaan verkostojasi, oppimaan uutta esimerkiksi rahoituksen etsimisestä ja vaikuttamaan yrittäjien asemaan.

.....



## 19 SYNNYTÄMME SYNERGIAA

Synergia-sivustollamme voit verkostoitua kotikoneelta käsin: Löydä itsesi ja muut: [synergia.yrittajat.fi](http://synergia.yrittajat.fi)



## 20 TARJOAMME APUA OMISTAJANVAIHDOKSIIN

Omistajanvaihdos on ajankohtainen monelle yrittäjälle. Annamme vinkkejä, miten valmistautua ja miten edetä. Tunnumme alueen asiantuntijaverkostot.

Verkossa toimiva Yrityspörssi-palvelu tuo yhteen yritysten myyjät, ostajat ja asiantuntijat. Oikotie omaan yritykseen on usein valmiin yrityksen osto. [www.yrityspörssi.fi](http://www.yrityspörssi.fi)

## 21 KIITÄMME JA KUMARRAMME

Reilu kymmenen vuotta sitten Heli Kurjanen tilasi kuukautiskupin netistä. Se ei varsinaisesti ollut loistava tuote, ja aviomies ehdotti, että Kurjanen tekisi itse paremman. Kurjanen teki. Lu-nettosta tuli maailman suosituin kuukuppi, jota myydään nykyään yli 40 maassa.

Meistä Kurjanen on hieno esimerkki yrittäjästä, joka ei ole pelännyt menä eteenpäin. Siksi hän on yksi heistä, jotka halusimme palkita vuosittaisella yrittäjäpalkinnollamme.

Palkintojen tarkoitus on paitsi kiittää yrittäjiä loistavasta työstä, myös julistaa kaikelle kansalle, miten hienoja yrittäjiä ja yrityksiä Suomesta löytyy. Vuonna 2017 jaoimme valtakunnallisia palkintoja jo 50. kertaa. Lunetten lisäksi ne menivät Fondialle, Finn-Springille ja Arcusysille. Oletko sinä vuoden 2018 palkinnon saaja?

PS: Lue Heli Kurjasen yrittäjätarina sivulta 30

## 22 RISTIMME YRITTÄJIEN JA TYÖNTEKIJÖIDEN RITARIT

Yritystä ei olisi ilman työntekijöitä: meiltä saat ansioristit työntekijän pitkän tai muuten vain ansioituneen uran kunniaksi. Myös vuosikymmenien yrittäjäuran tehneille ja yrittäjien eteen väsymättä työskennelleille kelpaa ojentaa yrittäjäristi. Tutustu: [www.yrittajat.fi/palkitseminen](http://www.yrittajat.fi/palkitseminen)

## 23 YRITTÄJÄ- INNOSTUS KASVAA

Suomalaisten yrittäjäinnostus on kasvanut viimeisen viiden vuoden aikana. Vielä vuonna 2011 Global Entrepreneurship Monitor kertoi, että noin 7 prosenttia suomalaisista 18–64-vuotiaista arvioi perustavansa yrityksen kolmen vuoden kuluessa. Vuonna 2016 vastaava luku oli jo 10 prosenttia. Tervetuloa yrittäjien ylipään joukkoon!

# Vertaistuki on timanttia

Yksinyrittäjä Teija Uitto-Kohonen on saanut yrittäjäjärjestöltä todella paljon olemalla mukana tapahtumissa ja koulutuksissa.

**P**arturi-Kampaamo Teija on toiminut kahdeksan vuotta Vimpelissä.  
– Minut napattiin melkein heti mukaan Etelä-Pohjanmaan Yrittäjien yksinyrittäjäverkostoryhmään. Ja olen ollut kohta neljä vuotta Vimpelin Yrittäjien puheenjohtajana, kertoo **Teija Uitto-Kohonen**.

Pitkä kokemus yksinyrittäjänä on osoittanut, että yksinyrittämisen parhaat puolet ovat toisaalta myös yksin toimimisen käänköpuolia.

– Paras puoli tässä on, kun saa olla oman itsensä herra. Riippuen alasta pystyy aika vapaasti itse luomaan kalenteristaan sellaisen kuin haluaa. Mutta nuo samat asiat ovat yksinyrittäjyyden käänköpuolia, siitä syystä kun vastuu on täysin itsellä. Jos on hankala elämäntilanne, ei voi soittaa kenellekään, vaan pitää itse luovia tilanteiden läpi, Uitto-Kohonen pohtii.

Hän on miehensä kanssa paluumuuttaja Vimpeliin. Teija Uitto-Kohoselle oli muuton kynnyksellä selvää, että Vimpelissä ei kampaajana ole palkkatöitä, vaan oma yritys oli näköpiirissä.



Kuva: Juna Harju



Kuva: Juna Harju

## JÄRJESTÖAKTIIVI

Teija Uitto Kohonen on ollut alusta asti Yrittäjien jäsen. Uitto-Kohonen on saanut jäsenyydestä ja luottamustehtävissä toimimisesta vertaistukea ja hyviä koulutuksia. Onpa myös eduskunnan ovi auennut jo useamman kerran vaikuttamisvierailuille.

- Yksinyrittäjäverkostossa korostuu vertaistuki. On tärkeää, että pääsee muiden yksinyrittäjien kanssa keskustelemaan. Moni painii samojen asioiden kanssa.

Kampaajayrittäjä on varsinainen järjestöaktiivi.

- Vimpelissä olen ollut paikallisesti mukana monenlaisissa jutuissa. Olemme järjestäneet yrittäjille muun muassa somesäpinät-koulutuksen, jossa tutustutimme yrittäjiä sosiaalisen median ihmeelliseen maailmaan, ja perinteisempiä aamiaistilaisuuksia.

Etelä-Pohjanmaalla toimii yksinyrittäjän iltakoulu, joka on suunnattu yksinyrittäjille. Uitto-Kohonen käy myös iltakoulua, jonka lopuksi osallistujat saavat todistukset läpikäydyistä asioista.

Paikallisyhdistyksen puheenjohtajuus on vienyt Teijaa ympäri maata.

- Kun käyn tilaisuuksissa eri puolilla Suomea, löydän aina tuttuja kasvoja.

Teija Uitto-Kohonen kannustaa uusia yrittäjiä verkostoitumaan ja menemään yrittäjäkoulutuksiin ja muihin tilaisuuksiin.

- Yrittäjäjärjestöön kannattaa kuulua tietenkin sen takia, että pääsee edistämään yrittäjien asioita. Mitä aktiivisempi olet, sitä enemmän pystyt luomaan verkostoja ja löytämään vertaisporukkaa. Tähän porukkaan on tosi hienoa kuulua.



## 24 UUDEN OPPIMINEN ON HELPPOA JA KIVAA

Yrittäjä on kerrankin saanut aikataulunsa järjesteltyä niin, että hän on päässyt mukaan koulutukseen. Päivän aikana hänelle tapahtuu jotain. Työkiireet unohtuvat, ja hän silminnähden innostuu uuden oppimisesta ja uusista ihmisistä. Hän ymmärtää, että täällä käytetty aika kyllä maksaa itsensä takaisin moninkertaisena. Päivän päätteeksi hän kysyy: "Mikä olisi seuraava minulle sopiva koulutus?" Tällaisen palutteen eteen me ponnistelemme Yrittäjissä.

Muuttuva maailma ja toimintaympäristö vaativat jatkuvaa osaamisen ja tietojen päivitystä. Siksi järjestämme nimenomaan pienyrittäjille ja heidän työntekijöilleen suunniteltuja koulutuksia ja tapahtumia. Aluejärjestömme ja paikallisyhdistyksemme kuuntelevat herkällä korvalla oman paikkakuntansa yrittäjiä ja järjestävät koulutuksia juuri näille tärkeistä aiheista. Takaamme, että kanssamme uuden oppiminen on helppoa ja hauskaa.



## 25 TUOMME KOULUTUKSET KOTISOHVALLESI

Istut kotisohvalla ja ruudulla on kouluttaja ja opiskelijoina joukko muita yrittäjiä. Kouluttaja selittää, miten Google Adwords toimii, ja miten siitä voisi olla sinun yrityksellesi hyötyä. Eihän tuo nyt niin vaikealta kuulostakaan. Reilussa tunnissa tiedät paljon enemmän avainsanoista ja kampanjoiden optimoinneista. Yrittäjän aika on kortilla, joten järjestämme vuosittain noin 40 webinaari-koulutusta. Käytännössä tämä tarkoittaa sitä, että voit oppia uutta milloin ja missä sinulle sopii.



## 26 DIGILOIKKIA YRITTÄJILLE

Tutkimukset kertovat, että digitaalisuudella on merkittävä yhteys pk-yritysten menestykseen. Digitaalisuutta hyödyntävät parhaiten asemansa jo vakiinnuttaneet, menestyksekkäät, kasvuhakuiset yritykset. Ja toisin päin: digiliiketoimintaa tekevillä yrityksillä on selvästi muita suurempi kasvun näkökulma.

Digitaalisuus ei kuitenkaan itsessään tee autuaaksi. Yrittäjien tekemän tutkimuksen mukaan digitaalisuus ei luo vaikuttavuutta, jos yritys ei ymmärrä omia liiketoimintaprosessejaan syvällisesti ja analysoi niitä jatkuvasti. Digissä nähdään kyllä mahdollisuuksia, mutta osaaminen, aika tai raha ovat esteenä. Näinhän se usein menee. Yrittäjällä olisi hinkua hyödyntää digin mahdollisuuksia enemmänkin, mutta se tuntuu vieraalta tai jopa vähän pelottavalta. Kaiken maailman digipuheesta on vaikea suodattaa, mistä lähtisi liikkeelle ja mikä olisi tärkeää juuri omalle yritykselle.

Me emme vain puhu digitalisaatiosta. Järjestämme tiiviitä ja tehokkaita koulutuksia muun muassa hakukoneoptimoinnista, digitaalisista työympäristöistä ja kyberturvallisuudesta. Tutustu digikoulutuksimme ja ota askel parempaan bisnekseen: [www.yrittajat.fi/digikoulu](http://www.yrittajat.fi/digikoulu)







## 27 PÄÄTÖKSIÄ HELPOTTAVAT LASKURIT

Yrittäjät.fi-sivuston laskureilla voit laskea muun muassa, kuinka paljon kustannuksia uuden työntekijän palkkaaminen tuo tai kuinka paljon pitää tehdä lisämyyntiä, jotta alennusprosentti kannattaa.



## 28 VALMIIT ASIAKIRJAT SÄÄSTÄVÄT AIKAASI

Sopimusten laatiminen on työlästä hommaa. Verkosivujemme asiakirjapankista saat kaikkiaan 70 erilaista asiakirja- ja sopimusmallia, joita voit täydentää omien tarpeidesi mukaan ja säästää aikaa ja hermoja: [yrittajat.fi/asiakirjapankki](http://yrittajat.fi/asiakirjapankki)



## 29 TUNNEMME SINUT JA MUUT YRITTÄJÄT

Tutkimme ja seuraamme yrityskentän kehitystä muun muassa Pk-yritysbarometreilla ja kyselytutkimuksilla. Tunnemme kentän ja olemme siksi aina askeleen edellä, kun edessä on yrittäjien kannalta tärkeitä päätöksiä.

## 30 TUOREIN JA TARKIN TIETO

Tärkeimmät tietopakettit olemme koonneet verkkoon Yrittäjän ABC -otsikon alle. Sieltä löytyy yksityiskohtaista taustatietoa kaikenlaisiin asioihin ja tilanteisiin, joihin yrittäjänä törmää aina omistajanvaihdoksesta sosiaaliturvaan.

.....

## 31 AUTAMME TULEVIA YRITTÄJIÄ ALKUUN

Emme voi perustaa yritystä puolestasi, mutta neuvomme, mikä yritysmuoto olisi sinulle sopiva, mistä voit hakea rahoitusta ja miten selviät byrokratiasta niin, että pääset vikkellästi vauhtiin. Yrittäjät.fi-palvelusta tulevat yrittäjät löytävät paljon hyödyllistä tietoa oman yrityksensä aloittamiseen.

.....

## 32 KUULET UUSISTA ASIOISTA ENSIMMÄISENÄ SOMESSA

Kerromme ajankohtaisista uutisista ja tutkimuksista, varoitamme huijausyrityksistä, tiedotamme uusimmista koulutuksista ja keskustelemme kanssasi sosiaalisessa mediassa. Instagramissa pääset kurkistamaan, miltä erilaisissa yrittäjätapahtumissa, koulutuksissa, yrityksissä ja toimistollamme todella näyttää.

SEURAAT MEITÄ HELPOSTI:



Twitterissä:  
[@suomenyrittajat](https://twitter.com/suomenyrittajat)



Facebookissa:  
[www.facebook.com/suomenyrittajat](https://www.facebook.com/suomenyrittajat)



Instagramissa:  
[@suomenyrittajat](https://www.instagram.com/suomenyrittajat)



YouTubeissa:  
[www.youtube.com/user/yrittajat](https://www.youtube.com/user/yrittajat)



## 33 TÄRKEIMMÄT UUTISET JA INSPIROIVIMMAT TARINAT

Tiesitkö, että Suomen Kovabetonin toimitusjohtaja Marjet Mäkinen hyppäsi perheyrittäjien johtoon vain 26-vuotiaana? Yrittäjäsanomista pääset lukemaan kiinnostavimmista henkilöistä ja yrittäjän elämää koskettavista teemoista kuten verotuksesta, markkinoinnista ja johtamisesta. Postiluukusta kolahtavan printin lisäksi Yrittäjäsanomata uutisoi myös tuoreeltaan verkossa. Erikseen tilattava Yrittäjä-aikakauslehti on täynnä inspiroivia yrittäjiä sekä ideoita ja innostusta työn lisäksi vapaa-aikaan.

## 34 VAROITAMME HUIJAREISTA

Seuraamme tarkasti, mitä uutta yrittäjien rahoista haaveilevat huijarit ovat keksineet. Joskus he ovat suorastaan innovatiivisia: kerran oli voro, joka varasti laskut yrittäjän postilaatikosta, korvasi saajan tilinumerot omallaan ja lykkäsi takaisin laittokoon. Me varoitamme huijareista, jotta et menisi lankaan.

## 35 PYSYT PERILLÄ, MITEN UUDET LAIT VAIKUTTAVAT YRITTÄJIIN

Seuraamme silmä kovana, mitä eduskunnassa tapahtuu. Opastamme, miten tietosuoja-asetus ja muut voimaan tulevat uudet lait vaikuttavat yritysten toimintaan. Kun me tiedämme, sinäkin tiedät. Kukaan muu ei kerro niin tarkasti ja kattavasti, miten uudet lait vaikuttavat yritysten toimintaan ja yrittäjän elämään. Pysy kuulolla!

L oimaan Konepaja Oy:n yrittäjä **Markku Peltola** havahtui todellisuuteen vuosi sitten.

– Tajusin, että digitaalisuus muuttaa oikeasti yritysten toimintaympäristöä. En ollut aikaisemmin tiennyt, mitä digitaalisuus tarkoittaa.

Samoihin aikoihin Peltolan silmiin osui ilmoitus Yrittäjän digikoulusta.

– Ennen kouluun menoa oma tasoni oli hyvin puutteellinen. Digikoulu avasi silmiä kaikesta.

Peltolalla on kaksi metallikonepajayritystä, joissa molemmissa on alle kymmenen työntekijää. Aikaisemmin niitä kehitettiin varsin perinteisin keinoin.

– Kun toiminta on hiljalleen laajentunut, olen tajunnut, että tarvitaan muutakin kuin pelkkä sähköposti ja Office-työkalut. Nyt olemme ajaneet sisään toiminnanohjausjärjestelmiä ja verkkolaskutusta. Samalla mukaan tulevat tietoturva-asiat.


Peltola on huomannut, että digitaalisuus antaa paljon uusia työkaluja myös markkinointiin. Hänen mielestään jokaisen yrityksen kannattaisi ottaa niistä selvää.

– Nyt olemme hyvässä vauhdissa uusien digitaalisten välineiden käyttöönotossa. Rakennamme tuotekategorisointia ja otamme käyttöön kustannusten seurantaan helpottavia työkaluja. Verkkolaskutuksen myötä laskujen teko helpottuu selvästi.

### ”ROHKEASTI TUTKIMAAN”

Moni yrittäjä on nyt siinä asemassa, missä Markku Peltola vuosi sitten. Digitaalisuus saattaa aiheuttaa paljon avoimia kysymyksiä, etenkin jos oma tietotaito ja osaaminen on puutteellista.

– Oma lähtötilanteeni oli se, että molemmat yritykset olivat kuolemassa. Jatkajaa niille ei ollut omasta takaa. Yritysten kehittäminen oli jäänyt puolittiehen.

A man with glasses and a mustache, wearing a black quilted jacket, is leaning on a metal railing in a workshop. He is holding a smartphone in both hands, looking at the screen. The background is a dimly lit workshop with various tools and equipment.

# Digitaalinen konepajayrittäjä

Yrittäjien digikoulu voi parhaassa tapauksessa herättää yrittäjän kiinnostuksen digitalisaatiota kohtaan. Näin kävi loimaalaiselle konepajayrittäjälle, jolla ei ollut aikaisemmin edes kotisivuja.

Kummallakaan Peltolan yrityksistä ei ollut omia kotisivuja. Toisella oli sähköposti.

– Oli hyvä tilanne rakentaa uutta nousua tyhjästä. Vastaavia yrityksiä on Suomessa paljon, Peltola sanoo.

Yrittäjän digikoulussa Peltola istui 30 muun yrittäjän kanssa kuulemassa asioista, jotka tuntuivat aluksi vierailta.

– Sanoisin, että osallistuminen kannattaa, jos on mahdollisuus. Sen jälkeen kannattaa rohkeasti lähteä tutkimaan asioita ajan kanssa. Apua saa esimerkiksi yritysneuvojilta ja yrityskeskuksista, jotka järjestävät koulutusta ja auttavat kontaktien löytämisessä.

Peltola kehottaa haastamaan yritysneuvoja ja kysymään, mitä digitalisaatio tarkoittaa.

– Yrittäjän olisi hyvä etsiä itselleen itselleen sopivia työkaluja. Verkkolaskutus on tässä mielessä hyvä esimerkki. Jossain vaiheessa tulee vastaan tilanne, etteivät yritykset lähetä enää muuta kuin verkkolaskuja. Siihen ja muihin tulevaisuuden haasteisiin on pakko vastata, muuten käy huonosti.

Peltola on päässyt mukaan paikalliseen digihankkeeseen, jonka kautta hän on saanut muun muassa konsultointipalveluita.

## ”PAKON EDESSÄ OLLAAN”

Peltolan tavoitteena omissa yrityksissään on saada digitaaliset työkalut käyttöön, jotta ne helpottaisivat päivittäisiä toimintoja.

– Jonkinlaisen pakon edessä tässä ollaan. Tilanne on nyt parempi, olemme löytäneet markkinointiin uusia kanavia ja ottaneet käyttöön Facebook-sivut.



Kuva: Vesa-Matti Väätä

**Henkilöstön motivointi on digitaalisissa uudistuksissa avainasemassa, vinkkaa yrittäjä Markku Peltola.**

Haasteita riittää edelleen, sillä henkilökuntaa ei ole paljon ja merkittävä osa vastuusta on Peltolalla itsellään.

– Kannattaa ehdottomasti hyödyntää niitä työntekijöitä, jotka voivat muiden töiden ohella hoitaa yrityksen Facebook-sivujen päivittämisen. Kaikilla ei ole siihen kiinnostusta.

Seuraavaksi Peltola harkitsee chat-palvelun käyttöönottoa yrityksen kotisivuille.

– Henkilöstön motivointi on digitaalisissa uudistuksissa avainasemassa. Pitää motivoida henkilökunta esimerkiksi perustelemalla, että uudet digitaaliset välineet helpottavat myös heidän työtään. Muutosvastarinta on normaalia mutta kyllä työntekijätkin ymmärtävät, että maailma muuttuu.

**Yrittäjän digikouluja järjestetään myös 2018. Maksuttomasta koulusta lisätietoja: [yrittajat.fi/digikoulu](http://yrittajat.fi/digikoulu)**



## 36 YKSI KAIKKIEN PUOLESTA

Yrittäjä ei yksin pysty valvomaan etujaan lainsäädännön kehityksessä. Siksi me teemme sen kaikkien yrittäjien puolesta. Kuin musketöörit aikoinaan. Vaikuttaminen vaatii pitkäjänteisyyttä: kannanottojen laatimista, lausuntojen kirjoittamista, lainvalmistelutyöryhmissä ja ministeriöiden kuulemisissa istumista. Teemme tämän, jotta yrittäjänä olisi Suomessa vuosi vuodelta vähän parempi olla.



## 37 OLEMME SIELLÄ, MISSÄ TAPAHTUU

Oli kyseessä sitten sote-, maakunta-, työaikalaki- tai jokin ihan muu uudistus, pidämme huolen, että kansanedustajat, ministerit ja muut päättäjät tietävät, miten pitää huolta yrittäjien menestyksestä nyt ja jatkossa.



## 38 AITO VÄYLÄ VAIKUTTAA

Soita tai kirjoita meille ja kerro, mikä epäkohta pitää ratkaista. Me viemme asiaasi eteenpäin.



## 39 RAIVAAMME ESTEITÄ PAIKALLISEN SOPIMISEN TIELTÄ

Kuvittele pieni yritys, joka ei kuulu työnantajaliittoon. Pitkäaikainen työntekijä haluaisi tehdä tunteja talteen kuumimman sesongin aikaan ja lähteä sen jälkeen pidemmälle reissulle. Yrittäjälle tämä sopisi mainiosti, mutta laki tai työehtosopimus ei salli heidän sopia tällaisia keskenään. Lopulta yrittäjä joutuu palkkamaan lisää hartiavoimia alihankkijalta, jonka työntekijät hänen täytyy perehdyttää hommiin erikseen.

Me uskomme, että jos työpaikalla on yhteinen tahto toimia, työehtosopimusten määräysten ei tulisi olla esteenä. Tätä viestiä viemme eteenpäin päättäjille, oli kyse sitten työajoista, palkoista tai erilaisista korvauksista.

## 40 TUNNEMME KUNTASI

Aluejärjestömme ja paikallisyhdistyksemme toimivat lähellä kuntapäätäjiä, maakuntaliittoja ja kuntayhtymiä. Ne tuntevat kulmakunnan yrittäjätaustaiset valtuutetut ja tuovat alueen yrittäjien näkökulmaa esille, kun kunnassa tehdään yrittäjien elämään vaikuttavia päätöksiä. Kuntien valtuustoissa istuu yli 2000 yrittäjää. Pidämme huolta, että kunnat ottavat yrittäjät huomioon hankinnoissa ja kaavoituksissa ja autamme verkostoitumaan.

.....

## 41 PÄRJÄÄMME ISOLLAKIN KIRKOLLA

Heinäkuussa 2016 komissio esitti EU:n maankäyttöä, sen muutosta ja metsätaloutta koskevan lainsäädäntöehdotuksen. Niin kutsuttu Lulucf-asetus lähti kulkemaan parlamentin ympäristövaliokunnassa sellaiseen suuntaan, että sillä olisi ollut ikäviä vaikutuksia myös metsäketjussa mukana oleville pk-yrityksille.

Brysselin-toimistomme kääri hihat ja ryhtyi hommiin: osallistui asiasta käytävään EU-keskusteluun, piti yhteyttä parlamentin jäseniin sekä teki yhteistyötä muiden suomalaisten organisaatioiden, pohjoismaisten metsänomistajien EU-toimiston ja eurooppalaisen pk-kattojärjestön UEAPME:n kanssa. Siellä Yrittäjien edustajat sitten olivat, paikan päällä Strasbourgissa, kun EU-parlamentin täysistunto äänesti suomalaisten yrittäjien kannalta huomattavasti edullisemman vaihtoehdon puolesta.

Hihoja ei ole laskettu vielääkään, sillä asian käsittely jatkuu. Voisi hyvin sanoa, että EU-edunvalvonta ei ole pikajuoksua vaan maratonia, mutta ainakaan meiltä ei lopu kestävyys kesken. EU:n päätöksenteko vaikuttaa suoraan tai välillisesti kaikkiin jäsenmaiden yrityksiin. Siksi olemme alituisesti valppaina.

.....

## 42 NOSTAMME YRITTÄJIEN HÄNTÄÄ

Tiesitkö, että Suomi on jo useamman vuoden peräkkäin keikkunut kärkikolmikossa European Chamberin listalla, joka laittaa yritystoiminnan kannalta maailman parhaat maat järjestykseen? Meidän teemme töitä, jotta Suomi myös pysyisi siellä.

Tai oikeastaan, jotta Suomi nousisi ykköseksi.

## 43 LYHENSIMME YRITTÄJÄN SAIRAUSPÄIVÄKARENSSIA

Yrittäjien neljän päivän sairauspäiväkarensi on tähän asti tarkoittanut sitä, että etenkin pienyrittäjät tekevät töitä sairaanakin. Me laadimme hallitukselle tarkan ehdotuksen laskelmineen kaikkineen ja tapasimme keskeisiä päättäjiä niin monta kertaa ja painotimme heille asian tärkeyttä, että he saattoivat jo hieman kyllästyä. Keväällä 2017 hallitus vihdoinkin esitti, että omavastuu lyhenee yhteen päivään. Ensi vuoden alusta yrittäjät voivat jäädä kotiin sairastamaan ilman, että menettävät toimeentulon kokonaan lyhyiden sairauslomien ajalta.

## 44 TAISTELEMME TASA-ARVOISEN VEROTUKSEN PUOLESTA

Yksi isoimmista tavoitteistamme Arkadianmäen suuntaan on, että kaikki olisivat verotuksen näkövinkkelistä tasa-arvoisia – myös keskenään erikokoiset ja -muotoiset yritykset. Olimme jo pitkään vaatineet yrittäjävähennystä, joka tekisi pienyrityksen verotuksesta tasapuolisempaa osakeyhtiöihin nähden, nämä kun saivat jo aiemmin nauttia yhteisöveron vähennyksestä. Viimein vuoden 2017 alusta saatiin käyttöön viiden prosentin yrittäjävähennys, joka koskee noin 200 000:ta elinkeinonharjoittajaa ja henkilöyhtiötä.



## 45 ENEMMÄN ON ENEMMÄN

Meillä on jo 105 000 jäsenyritystä, ja juuri sen ansiosta voimme vaikuttaa lainsäädäntöön yrittäjien puolesta. Mitä enemmän meitä on, sitä vahvempia me olemme.

Jos et ole jo jäsen, liity hyvä yrittäjä heti. Se kasvattaa muskeleitamme entisestään.

[www.yrittajat.fi/liity](http://www.yrittajat.fi/liity)

# Enemmän kuin kuukuppi

Yli 40 maassa myytävän kuukautiskupin tarina on huikea. Lune Group Oy:n toimitusjohtaja Heli Kurjanen kehitti tuotteen vanhempainvapaallaan. Oli vuosi 2005.



Kuva Esa Siltäoppi

**Y**ritys on kasvanut reilun 50 prosentin vauhtia parin vuoden ajan ja kasvu ottaa lisää kierroksia. Yhdysvaltain markkinat avautuivat vuonna 2011, kun tuotteen fani halusi tuotteen jakeluun kotimaahansa.

– Perustimme hänen kanssaan yrityksen. Vuonna 2011 aloittanut USA:n tytäryhtiö työllistää nyt kaksi henkilöä, kertoo **Heli Kurjanen**.

Vientiin menee 86 prosenttia liikevaihdosta.

– Suurinta kasvua lähivuosien aikana haemme USA:sta.

Yrityksen kotipesä on edelleen Juupajoki, Pirkanmaalla. Toimiston yhdeksältä työntekijältä eivät ideat loppu. Myös Helin mies Mika Kurjanen toimii perheyrityksessä yrittäjänä. Lunetten pakkaukset on valmistettu kierrätysmateriaalista ja ne pakataan Tampereella Titryllä, joka työllistää muun muassa osatyökykyisiä henkilöitä.

## AJATTELE ISOSTI

Heli Kurjaselle tämä on ensimmäinen työpaikka. Koulutukseltaan hän on suunnitteluassistentti. Yrityksen missio on paljonpuhuva: ”Me Lunetella olemme enemmän kuin kuukuppi. Olemme elämäntapa, yhteisö ja tulevaisuus.”

– Myymme paljon enemmän kuin kuukautissuojaa. Koulutamme myös kuukautisterveyttä erityisesti kehitysmaissa. Haluamme tehdä muutosta laajemmin koko yhteiskunnassa. Kurjanen

puhui syksyllä YK:n päämajassa naisten oikeuksista ja seksuaaliterveydestä. Suomen ulkoministeriö järjesti tapahtuman, joka oli YK:n pääkokouksen yhteydessä.

Menestyssaaga jatkui lokakuussa, kun Lune Group palkittiin valtakunnallisella yrittäjäpalkinnolla.

– Se oli valtava kunnianosoitus meille. En olisi uskonut, että tässä vaiheessa saamme tällaista tunnustusta. Palkinto myös antaa osviittaa siitä, että teemme jotain ihan oikeasti oikein. Informaatio, jota saamme kuluttajilta, ei kerro kaikkea. Yritystoiminnan alussa oli epäilijöitäkin.

Kurjasen mukaan tunnustus antaa voimia jatkaa ja näyttää entistä enemmän, mihin yritys pystyy.

Eräs oppi, jota kahden teini-ikäisen äiti on noudattanut yrittäjyydessä, kuuluu: uskalla luottaa unelmiin, äläkä pelkää ajatella isosti.

Yrittäjänä joutuu välillä venyttämään omaa jaksamistaan.

– Tärkeää on löytää punainen lanka, jonka avulla sitten jaksaa tsemputa itseään. Vaikeina hetkinä on fiilis, että tämän takia teen tätä hommaa.

Kasvun tavoittelussa yrittäjällä on ollut mentoreita tukenaan, ja aiemmin mukana oli hallitusammattilainen.

– Käyn ulkomailla joka toinen viikko. USA:ssa olen tänä vuonna käynyt viisi kertaa, Kurjanen kertoo ja jatkaa, että yrittäminen on suhteellisen leppoista.

Yrittäjän mielentila lienee kohdallaan.

46

## VAKUUTUKSET



Kari Björklöv

Johtaja - Yhteisöasiakkaat

"Tarjoamme Yrittäjien pitkäaikaisena kumppanina ratkaisut sekä yrityksen että kodin vakuutustarpeisiin. Saat meiltä esimerkiksi 50 %:n alennuksen sairausvakuutuksen päiväkorvauksosan maksusta ja henkivakuutuksen 50 % korkeammalla korvaussummalla sekä yritys vakuutuksen jäsenhintaan. Fenniasta saat yrityksesi ja perheesi vakuutuksiin kattavimman jäsenetukokonaisuuden. Jäsenetuja kehitetään jatkuvasti asiakkaiden palautteen perusteella yhteistyössä Suomen Yrittäjien kanssa. Jäsenille tarjottavat vakuutusratkaisut ovat pysyviä etuja, jotka ovat voimassa niin kauan kun yrittäjän jäsenyys on voimassa. Asiakkaanamme käytössäsi ovat myös palvelut, jotka auttavat vahingon sattuessa, kuten FenniaHoitaja."

Lisätietoja: [www.fennia.fi/suomenyrittajat](http://www.fennia.fi/suomenyrittajat)

47

## VIESTINTÄRATKAISUT



Elisa-tiimi

"Yrittäjät ovat meille tärkeitä. Uskomme että pitkä ja sitoutunut yhteistyömme antaa hyvät lähtökohdat tarjota yrittäjää kiinnostavat ja hänelle tarpeelliset edut. Järjestön jäsenenä saat Elisalta erityistä jatkuvaa jäsenetua liittymäpalveluistamme, joita tarvitaan sujuvaan liiketoimintaan. Monet hakevat jo apua tehokkaaseen arjen pyrittämiseen ja myös kasvuun digitaalisten palvelujen avulla. Järjestön jäsenenä saat Elisalta tukea harkintavaiheeseen, mm. maksuttomia koulutuksia ja Yritysguru-neuvontapalvelun, sekä apua digitaalisten palvelujen käyttöönottoon. Kaikki jäsenedut löytyvät osoitteesta **elisa.fi/yedut**. Edut saat käyttöön vierailemalla **elisa.fi/ajanvaraus** tai soittamalla Elisan Yritysassiakkaiden myyntipalveluun 0800 04411."

Lisätietoja: [www.elisa.fi/yedut](http://www.elisa.fi/yedut)





**Mikko Karemo**

Myynti- ja markkinointijohtaja

“Tarjoamme Yrittäjien jäsenyrityksille helposti saavutettavat, valtakunnalliset jäsenedut, jotka sisältävät muun muassa ilmaisen internetnumerohaun, arvoportin jäsenetuhintaan, sopimusasiakkuuden ilman vuosimaksua, sekä ensimmäiseksi vuodeksi 30 euron arvosta Prepaid-etua, jolla voi suorittaa tietohakuja. Lisäksi tarjoamme jäsenyrityksille tietoa kassavirran hallintaan sekä Asiakasoptimi-palvelun, jonka avulla yrittäjä näkee helposti, keneltä kassavirta tulee. Me Suomen Asiakastieto Oy:ssä autamme kaikkia yrittäjiä ymmärtämään paremmin omaa liiketoimintaansa. Suomen Asiakastieto Oy on yksi Suomen johtavista yritysjohdon, taloushallinnon, riskienhallinnan sekä myynnin ja markkinoinnin tietopalveluyhtiöistä Suomessa. Autamme asiakkaitamme tehostamaan päätöksentekoprosesseja ja asiakkuuskien hallintaa automatisoiduilla yritys- ja luottotietoratkaisuilla, sopimusasiakkaille räätälöidyillä verkkopalveluilla, sekä kaikille avoimilla yritys- ja kuluttajatietopalveluilla.”

Lisätietoja: [www.asiakastieto.fi](http://www.asiakastieto.fi)



**Janne Ojalehto**

Myyntijohtaja

“Restel tarjoaa laadukkaita majoitus- ja kokouspalvelut Yrittäjien jäsenille pysyvällä alennuksella. Jäsenet saavat majoituspalveluista 20 %:n alennuksen ja kokouspalveluista 10 %:n alennuksen. Tarjoamme myös sesonkiluontoisesti vaihtuvia tarjouksia. Kattava hotelli-, kylpylä- ja kokoustilaverkosto mahdollistaa jäseneduista nauttimisen ympäri Suomen. Uutena palveluna olemme starttaamassa myös kansainvälistä etuohjelmaa, jonka kautta Yrittäjien jäsenet voivat hyödyntää yli 4400 InterContinental Hotels Group -kohteen viikonlopputarjouksia ympäri maailman. Yrittäjyys on usein hektisen arjen ja vapaa-ajan yhdistämistä. Tämän etuohjelman avulla haluamme tarjota yrittäjille mahdollisuutta tasapainottaa arkeaan. Etujamme voivat hyödyntää kaikki Yrittäjien jäsenyritykset työ- ja vapaa-ajanmatkustamiseen. Lisäksi jäsenyritysten työntekijät sekä Yrittäjien toimihenkilöt voivat hyödyntää etuja työmatkoilla. Palveluitamme käyttävät jo tuhannet tyytyväiset yrittäjäasiakkaat, ja etuja hyödynnetään vuosi vuodelta enemmän. Pystymme tuottamaan aidosti arvoa lisäävää palvelua, joka auttaa yrittäjiä työssä ja vapaa-ajalla.”

Lisätietoja: [www.restel.fi/fi/hotellit/erityisesti-yrityksille](http://www.restel.fi/fi/hotellit/erityisesti-yrityksille)

## 50 POLTTOAINEET

NESTE

**Tero Ristolainen**

Myyntipäällikkö

“Neste tarjoaa kaikille Yrittäjien jäsenyrityksille tuntuvat edut ja helppoa asiointia. Nesteen asiakkaana varmistat, että päivittäisen työnteon tukena on aina markkinoiden parhaat tuotteet ja ratkaisut. Nesteen kumppanuudesta hyötyvät niin raskaan kuin kevyen kaluston käyttäjät, kuten myös teollisuuden toimijat. Tankatessasi Neste-palveluasemalla Neste Yrityskortilla tai näyttämällä Yrittäjien jäsenkorttia, sinulle myönnetään bensinistä ja dieselistä 2,5 senttiä alennusta asemakohtaisista vähittäismyyntihinnoista (sis. alv). Tankkaaminen on vaivatonta ja kustannuksiltaan kilpailukykyistä myös Suomen lähialueilla Baltiassa, Venäjällä ja Ruotsissa. Suoratoimituksina hankittavat Neste-voiteluaineet, -kemikaalit, -nestekaasut ja -polttonesteet tarjotaan aina kilpailukykyisin sopimushinnoin. Yritysassiakkaana hyödyt paitsi laajasta huoltoasemaverkostosta myös joustavasta ja kattavasta palvelusta. Extranet-palvelut ja sähköiset ostokanavat tukevat yritysasiakkaiden toimintaa monin tavoin ja tekevät asioinnista helppoa.”

Lisätietoja: [www.neste.fi](http://www.neste.fi)

## 51 POLTTOAINEET

TEBOIL

**Anne-Maria Paavola**

Avainasiakaspäällikkö

“Tarjoamme jäsenetuna 2,2 sentin alennuksen per litra bensiniistä ja dieselistä. Alennuksen saa jäsenkortilla tolpahinnoista kaikilta Teboil-huoltamoilta ja -automaattiasemilta, lukuun ottamatta nettohintaisia Teboil Express -automaattiasemia. Teboil Yrityskortti tuo lisää etuja: Yrittäjien jäsenet saavat Teboil Yrityskortilla 2,7 sentin alennuksen per litra bensiniistä ja dieselistä. Lisäksi jäsenetuna tarjoamme 10 %:n alennusta voiteluaineista (pl. yli 10 litran astiat), autokemikaaleista, nestekaasusta sekä autonpesuista. Olemme Yrittäjien pitkäaikainen kumppani, yhteistyömme on alkanut jo vuosituhatien alusta. Kaikki Teboil-kauppiat ovat yksityisyrittäjiä ja monet heistäkin Yrittäjien jäseniä. Kattava asemaverkostomme sekä kilpailukykyinen hinnoittelu pitävät huolen siitä, että Teboil on erinomainen valinta yrittäjille kautta Suomen!”

Lisätietoja: [www.teboil.fi/yritytajat](http://www.teboil.fi/yritytajat)



**Tarja Luomala**  
Myyntipäällikkö

“Tallink Silja tarjoaa Yrittäjien jäsenille etuja sekä työ- että vapaa-ajan matkustukseen. Tarjoamme jäsenetuna työ- ja kokousmatkoista 10 %:n sopimusalennuksen Tallinkin ja Silja Linen normaalihintaisista risteily- ja reittimatkoista. Laivakokouksessa yhdistät työn ja huvia. Merellä ei ole toimistoympäristön tavallisia häiriötekijöitä, porukka pysyy kassassa ja tapahtuman kruunaa kuvankauniit merimaiset! Kun tiimityön lomassa tulee tarve irrottautua, on laiva paras paikka päästä irti.

Vapaa-ajan matkustuksen jäsenetuna pääsevät jäsenet liittymään suoraan Club One -kanta-asiakasohjelman keskimmäiselle Silver-tasolle. Vapaa-ajan matkat ovat varattavissa suoraan netistä, työmatkoja varatessa myyntipalvelumme auttaa yrittäjiä.”

Lisätietoja: [www.tallinksilja.fi](http://www.tallinksilja.fi)



**Maria Hernberg**  
Myyntipäällikkö

“Viking Line tarjoaa Yrittäjien jäsenille kotimaisena yrityksenä monipuolisia etuja merimatkailusta. Tarjoamme pysyviä etuja vapaa-ajan risteily- ja reittimatkoista. Edut ovat voimassa aina kalenterivuoden, ja näiden etujen lisäksi tarjoamme myös vaihtuvia arvokuponkitarjouksia. Monipuolisesta valikoimastamme Yrittäjien jäsenet saavat risteilyistä jopa 20 %:n alennuksen päivän hinnoista, sekä reittimatkoilla vaihdellen reitin mukaan 10–20 %:n alennuksen. Jäseneduille on omat tuotetunnukset, joilla risteilyt saa varattua. Lisäksi tarjoamme Yrittäjien jäsenliitoille jäsenetuna kokous- ja ryhmämatkaetuja. Myös pienyritykset voivat hyödyntää jäsenetuja esimerkiksi työmatkustamisessa reittimatkoilla. Matkustat sitten vapaa-ajalla tai työn puitteissa, valikoimistamme löytyy varmasti jokaiselle sopiva vaihtoehto.”

Lisätietoja: [www.vikingline.fi/yrittajat](http://www.vikingline.fi/yrittajat)

54

## TUKKUKAUPPA



**Heli Vihervuori**  
Myyntipäällikkö

“Metro on täyden palvelun päivittäistavaratukku, joka palvelee asiantuntevasti ja luotettavasti HoReCa-alan, julkishallinnon sekä vähittäis- ja huoltamokaupan asiakkaita. Meillä voi asioida kaikkien alojen yrittäjät. Haluamme palvella, niin suuria kuin pieniä yrityksiä. Olemme osa Wihuri-konsernia, joka on kasvanut pienestä perheyhtiöstä kansainväliseksi, yli 30 maassa toimivaksi monialakonserniksi. Tänä vuonna 116 vuotta täyttävä yhtiö on edelleen perheomistuksessa ja sen kotimaa on Suomi. Tarjoamme Yrittäjien jäsenyrityksille 5 %:n alennuksen normaalihintaisista tuotteista, poislukien alkoholi- ja tupakka-tuotteet. Päivittäistavarakaupan tuotevalikoimamme on erittäin laaja, sisältäen noin 25 000 eri tuotetta ja Metro-pikatuokkuja on 25. Toimintamme ulottuu aina Rovaniemeltä Tammisaareen, joten etumme tavoittaa suurimman osan Suomen yrittäjistä. Edun saa käyttöön näyttämällä Yrittäjien jäsenkortin Metro-pikatukussa asiointiin yhteydessä. Etu on käytössä myös mobiilijäsenetukorttia näyttämällä.”

Lisätietoja: [www.emetro.fi](http://www.emetro.fi)

55

## LAKIASIAT



**Markus Talvio**  
Toimitusjohtaja

“JuriNet Oy on palvellut Yrittäjien jäseniä lakipalveluissa ainoana valtakunnallisena kumppanina jo vuodesta 2013. Vuosien aikana olemme palvelleet tuhansia suomalaisia yrittäjiä ja uskomme kokemuksemme perusteella ymmärtävämmme yrittäjien arkea varsin monipuolisesti. Tarjoamme Yrittäjien jäsenyrityksille maksuttoman 20 minuutin alkuneuvottelun JuriNetin toimistoissa, 15 %:n alennuksen lakipalveluista sekä vaihtuvia kampanjoita. Kaikki edut koskevat myös yrittäjien työntekijöitä henkilökohtaisesti sekä lisäksi samassa taloudessa asuvia yrittäjien perheenjäseniä. Ammattitaito on edellytys juristin työn menestyksellisessä hoitamisessa. Työmme tarkoitus on ennen kaikkea tukea yritystä ja yrittäjää menestymään omassa liiketoiminnassaan, välttämään konflikteja sekä riitatilanteissa auttaa yrittäjää voittamaan asiansa.”

Lisätietoja: [www.jurinet.fi](http://www.jurinet.fi)



**Ilkka Torkkel**  
Levikkipäällikkö

“Tarjoamme jäsenetuna Yrittäjien jäsenille monipuoliset ammattisisällöt eri aloilta niin printtimediana, kuin digitaalisena palveluna. Mediavalikoimaamme kuuluu julkaisuja monelta eri alalta, joten jokaiselle yrittäjälle löytyy etujemme piiristä varmasti ajankohtaisia ja hyödyllisiä julkaisuja. Yritykset voivat hankkia myös toimistoonsa alan ammattikirjallisuutta, jolloin koko henkilökunnalla on mahdollisuus itsensä kehittämiseen ja oman alansa trendien seuraamiseen. Mediavalikoimaamme kuuluvat mm. Talouselämä, Arvopaperi, Tekniikka&Talous, Tivi, Markkinointi&Mainonta, Fakta, Metallitekniikka ja MikroBitti. Paperilehdistä jäsenet saavat 20 %:n alennuksen. Jäsenillä on myös mahdollisuus tutustua kahden kuukauden ajan maksutta Alma Talentin Summa-palveluun. Summa kokoaa digitaalisesti yhteen paikkaan Alma Talentin aikakauslehtien printti- ja verkkosisällön sekä bisneskirjat – palvelussa on myös sisältöä, jota muualta et saa.”

Lisätietoja: [yrittajat.almatalent.fi](http://yrittajat.almatalent.fi)



**Antti Käsälä**  
Toimitusjohtaja

“Eazybreak-mobiilisovelluksella omasta ja työntekijöiden jaksamisesta huolehtiminen on helppoa ja vaivatonta. Yrittäjät tekevät tutkitusti pitkää päivää. Yli kolmannes tekee säännöllisesti yli 50 tunnin työviikkoa – syö ja liikkuu epäsäännöllisesti. Kiireen keskellä on tärkeää huolehtia omasta jaksamisestaan. Eazybreak on suomalainen kasvuyritys, joka tarjoaa Yrittäjien jäsenille jäsenetuotteena luontoisetujen mobiilipalvelun jopa 60 %:n alennuksella. Sovelluksen avulla on helppo käyttää ja hallinnoida sähköisiä lounasaseteleitä, liikunta- ja kulttuuriseteleitä sekä työmatkaetuja. 1.4.2018 mennessä Eazybreakin käyttöönsä ottaneet saavat palvelun 5 euron alennetulla kuukausimaksulla vuoden 2018 loppuun saakka. Haluamme helpottaa yritysten ja yrittäjien arkea automatisoimalla luontoisetujen hallinnoinnin ja käytön. Palvelun käyttöönotto kestää vain muutaman minuutin. Yrittäjien jäsenet voivat ottaa palvelun käyttöön rekisteröitymällä Eazybreakin nettisivuilla. Jäsenedet saa käyttöön kampanjakoodilla: YRITTÄJÄT\_EB.”

Lisätietoja: [www.eazybreak.fi/yrittajalle](http://www.eazybreak.fi/yrittajalle)

## 58 YRITYSTEN HÄLYTYSJÄRJESTELMÄT



**Sami Ranta**  
Toimitusjohtaja



“Me Verisurella tarjoamme edullisia ja kustannuksiltaan ennustettavia, ammattimaisesti valvottuja, älykkäitä palveluita, joilla yrittäjät voivat turvata toimintansa. Palvelumme lähtee liikenteeseen kattavalla kartoituskäynnillä, jonka perusteella teemme kiinteähintaisen tarjouksen. Räättälöimme aina yrittäjälle sopivan kokonaisratkaisun ennustettavalla kuukausikustannuksella, jolloin ikäviä yllätyksiä lisää ja piilokuluista, kuten vartijan käynnistä, ei synny. Tarjoamme Yrittäjien jäsenille kertaluontoisen alennuksen yrittäjän hälytysjärjestelmän perusmaksusta sekä tuntuvia alennuksia lisäpaketeista. Edun voi käyttää aina kun Verisure asentaa Suomen Yrittäjien jäsenyrityksen toimitiloihin järjestelmän. Useamman toimipisteen yrittäjä siis voi hyödyntää edun kaikkiin kohteisiin.

Palvelumme tarjoaa yrityksille paljon muutakin, kuin perinteistä murto-suojaa. Hälytysjärjestelmämme näkee, kuulee, tuntee ja puhuu. Olemmekin yrittäjän silmät, korvat ja suu yrityksen toimitiloissa, myös silloin kun yrittäjä tai henkilökunta on itse muualla. Peruspakettiimme kuuluu murto-, palo- ja vuotohälytysjärjestelmät. Näiden lisäksi tarjoamme lisäpaketteina esimerkiksi SOS-paniikki-turvapalvelua, jossa yrityksen tiloihin asennetaan hiljaiset hätäpainikkeet. Uhaavassa tilanteessa yrittäjä saa apua nappia painamalla.”

Lisätietoja: [www.verisure.fi/suomenyrittajat](http://www.verisure.fi/suomenyrittajat)

UUSIA JÄSENETUJA TULEE SÄÄNNÖLLISESTI LISÄÄ.  
JÄSENETU-SIVUILTA LÖYDÄT TARKAT TIEDOT  
JÄSENEIDUISTA, NIIDEN VOIMASSAOLOSTA  
JA HYÖDYNTÄMISEN TAVOISTA.

KLIKKAA ITSESI ETUIHIN:  
[www.yrittajat.fi/jasenedut](http://www.yrittajat.fi/jasenedut)

# ISKE KIINNI YRITTÄJÄN ETUIHIN.

Yrittäjät tarjoaa jäsenilleen runsaasti rahanarvoisia palveluita, etuja, tarjouksia, tapahtumia ja verkostoitumismahdollisuuksia. Liity jäseneksi ja lataa samalla uusi Yrittäjän mobiilikortti. Sen ansiosta jäsenetusi kulkevat aina mukana. Liity jäseneksi osoitteessa [yrittajat.fi/liity](http://yrittajat.fi/liity) ja lataa applikaatio sovelluskaupasta!





# ”Yrittäjyys mahdollisti haaveeni”

Jenni Parpala katsoi pikkutyttönä vierestä äidin siivotessa Lapin lomamökkejä. Nyt Parpala luotsaa itse menestyvää siivousalan yritystä.

**A**idin siivotessa Saariselällä yritysten edustusmökkejä 5-vuotias Jenni-tytärkin halusi osallistua. – Äiti opetti, että työ ei ole välttämätön paha, vaan se voi olla mukavaa hommaa. Lähdin innoissani äidin mukaan, **Jenni Parpala** kertoo.

Yhdessä pikkusiskon kanssa nuori neiti keräsi roskia – mehupalkalla.

– Poimimme muutaman roskan ja olimme heti vinkumassa ”palkkaneuvotteluja”. Roskienkeruu oli meille leikkiä, mutta opetti yrittäjyyttä.

Parpala ei vielä tuolloin unelmoinut yrittäjyydestä.

– Haaveilin korkeakoulutuksesta ja isosta firmasta työnantajana.

Vaasassa Parpala opiskeli merkonomiksi ja liittyi mukaan Vuosi yrittäjänä -ohjelmaan.

– Halusin tehdä työtä, kuten olin tehnyt 13-vuotiaasta lähtien – tuoda oman osuuteni perheen pöytään.

Parpala mietti alaa, jossa hän olisi hyvä.

– Olen hyvä siivoamaan. Aloitin siivoamisen yrittäjäohjelman puitteissa.

Matkustin bussilla siivousvälineiden kulkiessa repussa.

Parpala suoritti opinnot ja perusti toiminimen vuonna 2014. Puoli vuotta myöhemmin hänen Kiffel-yrityksellään oli ensimmäinen työntekijä.

– Olen aina luottanut omaan tekemiseen, joten ei se pelottanut.

– Aloittaessani sanoin, etten viiden vuoden päästä enää halua itse siivota. Haluan tuoda yritykselle kasvua.

Kiffeli tarkoittaa rikkalapiota, mutta Parpala poisti viimeisen kirjaimen pois.

– Ajatuksena oli kansainvälistyä. Nyt olemme kehittäneet oman mobiilisovelluksen, jonka kanssa katsomme, pysymmekö myymään sitä Suomen lisäksi myös ulkomaille.

Parpala kertoo olevansa onnellinen valinnoistaan.

– Siivousala on perinteinen, mutta sisältää valtavasti mahdollisuuksia tehdä asioita uudella tavalla.

– Timanttisen työntekijän löytäminen on helpottanut asioita, mutta olen kipuillut itseäni vanhempien ihmisten johtamisessa, jotka ovat tottuneet



tekemään asioita tietyllä tavalla, vuonna 1992 syntynyt Parpala myöntää.

Vaasan jälkeen Kiffel on laajentunut Saariselälle. Toiveissa on kolmaskin toimipiste.

– Olen kysynyt itseltäni, pelottaako, jännittääkö, alkavatko asiat toimimaan, riitänkö minä tähän. Miettiessäni päätöksiä käytän omaa ”mittariani”. Mitä enemmän se aiheuttaa fyysistä pahoinvointia, olen taas askeleen edempänä kilpailijaa. Pelottavia päätöksiäkin on uskallettava tehdä.

Parpala on aktiivi Yrittäjien toiminnassa. Hän kehuu yrittäjäporukan antamaa vertaistukea.

– Kun on paha paikka, niin ympärillä olevilla huipputyypeillä on todella iso merkitys. Parpalan haaveena on muutama vuoden päästä olla ”huomattavasti suuremman” Kiffelin toimitusjohtaja.

– Olen yrittäjä tyttöjeni takia. Aloittaessani en halunnut, että tytöt kulkevat työni perässä vaan toisinpäin. Yrittäjyys on ainut tapa mahdollistaa tämä haave. Työ on yksi osa elämää, mutta yrittäjyys on tapa ajatella ja elää koko elämää.

– Yrittäjyys on kaikista varmin työpaikka. Taulukko-ohjelmasta näkee itse, tuleeko potkut. Suuremman firman palveluksessa voi tehdä parhaansa, mutta silti joutua yt-neuvotteluihin.

**Etelä-Karjalan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/etelakarjala  
puh: 010 470 1100

**Etelä-Pohjanmaan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/etelapohjanmaa  
puh: 06 420 5000

**Etelä-Savon Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/etelasavo  
puh: 050 065 1312

**Helsingin Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/helsinki  
puh: 050 575 2353

**Hämeen Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/hame  
puh: 010 229 0390

**Kainuun Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/kainuu  
puh: 010 387 7870

**Keski-Pohjanmaan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/keskipohjanmaa  
puh: 06 831 5292

**Keski-Suomen Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/keskisuomi  
puh: 010 425 9200

**Kymen Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/kymi  
puh: 044 012 4190

**Lapin Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/lappi  
puh: 040 089 8200

**Pirkanmaan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/pirkanmaa  
puh: 03 251 6500

**Pohjois-Karjalan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/pohjoiskarjala  
puh: 050 367 5194

**Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/pohjoispohjanmaa  
puh: 010 322 1980

**Päijät-Hämeen Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/paijathame  
puh: 010 322 4300

**Pääkaupunkiseudun Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/paakaupunkiseutu  
puh: 010 422 1400

**Espoon Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/espoo  
puh: 010 422 1400

**Kauniaisten Yrittäjät,  
Grankulla Företagare**

www.yrittajat.fi/kauniainen  
s-posti: toimisto@kauniaistenyrittajat.fi

**Vantaan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/vantaa  
puh: 010 322 1722

**Rannikko-Pohjanmaan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/rannikkopohjanmaa  
puh: 050 463 2370

**Satakunnan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/satakunta  
puh: 050 312 9301

**Savon Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/savo  
s-posti: savo@yrittajat.fi

**Uudenmaan Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/uusimaa  
puh: 010 231 3055

**Varsinais-Suomen Yrittäjät**

www.yrittajat.fi/varsinaissuomi  
puh: 02 275 7100

**Suomen Yrittäjät**

Mannerheimintie 76 A  
PL 999, 00101 HELSINKI  
puh: 09 229 221  
s-posti: toimisto@yrittajat.fi  
www.yrittajat.fi



## 60 LIITY MEIHIN NYT

Yrittäjien kasvavaan joukkoon on helppo liittyä. On 62 syytä rakastua yrittäjiin ja liittyä Yrittäjiin. Klikkaa tästä eteenpäin jäsenlomakkeeseen: [www.yrittajat.fi/liity](http://www.yrittajat.fi/liity)

Yrittäjien jäsenenä pääset hyödyntämään kaikki palvelut ja edut, jotka on esitelty tässä oppaassa. Niiden hyödyntäminen tuo nopeasti takaisin yrityksen henkilöstömäärään sidotun jäsenmaksun, joka tietenkin on verotuksessa vähennyskelpoinen.



## 61 SENIORIT JA OPISKELIJAT JÄSENEKSI PIKKUSUMMALLA

Yrittäjien jäsenenä voivat olla myös yritystoimintansa lopettaneet seniorit, jotka haluavat olla mukana ajamassa yrittäjien etuja. Jäsenmaksu senioreille on 50 €/vuosi. [www.yrittajat.fi/seniorit](http://www.yrittajat.fi/seniorit)

Tuemme yrittäjyyttä harkitsevia opiskelijoita tarjoamalla heille edullisen opiskelijajäsenyyden. Opiskelijoiden tarpeisiin räätälöity jäsenyyspaketti opiskelijaetuineen antaa siivet unelmille. Jäsenmaksu opiskelijoille on 20 €/vuosi. [www.oonmunpomo.fi](http://www.oonmunpomo.fi)

### Jäsenmaksut 2018

Jäsenmaksu perustuu yrityksen henkilöstömäärään, yrittäjä(t) mukaan lukien, €/vuosi.

Henkilöstömäärä	Jäsenmaksu
1	160 €
2–3	237 €
4–5	296 €
6–7	355 €
8–9	431 €
10–19	512 €
20–49	633 €
50–99	1 008 €
100–	1991 €



## 62 HELPPO MOBIILIJÄSENKORTTI

Lataa Yrittäjän mobiilikortti puhelimeesi. Sovelluksen avulla voit päivittää jäsentietojasi, hyödyntää sekä valtakunnalliset että alueelliset edut sekä lukea ajankohtaisista uutisista ja tapahtumista. Lataamiseen tarvittavan jäsennumeron löydät jäsenkortista. Katso lisätiedot [www.yrittajat.fi/mobiilikortti](http://www.yrittajat.fi/mobiilikortti)



**EVLÄTÄ ONNISTUNEEN**

# Tilaa Suomen ainoa aikakauslehti, joka on tehty yrittäjälle.

**54€**

sis. alv  
6 numeroa

**TILAA YRITTÄJÄ-LEHTI NETEITÄ: [yrittaja.fi/yrittaja](http://yrittaja.fi/yrittaja)  
TILAA LEHTI PUHELEMIKILLA: MIKÄLÄN VUOKO TILAUSNUMERO 020 9022 222**

Ilmoituksen ostajalla ei ole vaikutusta lehtien sisältöön. Tilauksen toteutus on mahdollista vain jos tilaaja on rekisteröity maksajaksi. Tilauksen toteutus on mahdollista vain jos tilaaja on rekisteröity maksajaksi. Tilauksen toteutus on mahdollista vain jos tilaaja on rekisteröity maksajaksi. Tilauksen toteutus on mahdollista vain jos tilaaja on rekisteröity maksajaksi.