

YRIT
TÄJÄN

VOIMMA

1
2019

MAINOSLIITE

Yrittäjät

- YRITTÄJIEN OMA LEHTI -

Jani Pöysä
Konetyölle on
Jaalan seudulla
kysyntää



YRITTÄJÄN ELÄMÄÄ

Tanja Oksman
Nuoruuden
unelmat
täyttävää
yrittämistä



Pekka Vuorinen
Intohimona
kunnolla
tekeminen



TULEVAISUUTEEN
JANI PÖYSÄ
KATSELEE
VALOISIN
SILMIN.

PÄÄKIRJOITUS

Asuntomessu-
vuosi etenee

Tervetuloa vuosi 2019 ja samalla tervetuloa oikea lumen talvi. Ilmastoahdistus sai helpotusta, kun helmikuussa saimme koko Suomeen vanhanaikaisen kunnan talven. Valkoista puhdasta lunta enääntymään ja paukkuvia pakkasia. Tätähän me olemme monien harmaiden loskaisten talvien aikana kovasti odottaneetkin. Valtava lumimäärä on antanut mahdollisuuden perinteisiin talven rientoihin mutta myös kaivattua toimeentuloa tuhansille pienyrityksille, lumenaurajille ja lumen pois kuljettajille.

Olemmekin tässä lehdessä tuoneet kasvoja ja kyselleet tuntemuksia yötä päivää puurtaneilta koneurakoitsijoilta, jotka äärimmilleen ponnistaen ovat luoneet lumesta pihalueet, parkkipaikat, tiet ja pyörätiet meidän käyttömme. Monena lumituiskuisena aamuna olen ihmetellyt, miten aikaisin koneet ovat käynnistyneet ja miehet/naiset lähteneet urakkaansa.

Kun lumet ovat pikkuhiljaa saatu auratuksi ja kuljetetuksi pois, onkin vuorossa vuoden vaalihupentuma huhti- ja toukokuussa – eduskuntavaalit ja heti perään EU-vaalit.

Toivottavasti kansalaiset kiinnostuvat vaaliteemoista, ottavat selvää ehdokkaiden ajatuksista ja lupauksista sekä myös lupausten vaikutuksista ja lähtevät äänestämään. Yhden vaalilupauksena silmiini sattui lupaus pienyrityksien arvonlisäveron alarajan nostamisesta nykyisestä 10.000 aina 30.000 euroon. Tällainen lupaus tuntuu järkevältä.

Suomessa, samoin kuin täällä Kouvolassa ylivoimaisesti suurin osa yrityksistä on mikroyrityksiä eli yrityksiä, jotka työllistävät yrittäjän itsensä ja enintään yhdeksän työntekijää. Usein nämä yritykset myyvät tuotteita tai palvelujaan suoraan kuluttajille. Arvonlisäveron alarajan nostaminen parantaa pienten yritysten toimintamahdollisuuksia ja antaa pienille yrityksille mahdollisuuden työllistää uusia ihmisiä ja tuoda uutta hyvinvointia yhteiskuntaan. Toiminnan kasvattaminen tuo myös verotuloja.

Tänä vuonna ei puhuta liikaa asuntomessuista – ne alkavat jo vajaan neljän kuukauden kuluttua. Asuntomessuille odotetaan 140.000 kävijää. Meidän kaikkien tavoite pitää olla, että suurin osa messukävijöistä pysähtyy Kouvolassa. Tuntuu kauniiseen kaupunkiimme ja käyttää paikallisten yrittäjien palveluja. Saa kaikin puolin hyvän maun kouvolaalaisuudesta.

Kyselemme tässä lehdessä messualueelle Kinnon rakentamaan Kouvolan Shoppiin lupautuneiden pienyrityksien odotuksista. Jokaisen kouvolaalaisen yrittäjän ja yhdistyksen edustajan on nyt hyvä miettiä, mitä teemme yksin ja yhdessä asuntomessujen oheistilaisuuksien onnistumiseksi.

Toivotan teille kaikille nautinnollisia kevään riemuja hohkavan valkoisen lumen maisemissa!

Markku Mikkola
Kouvolan Yrittäjät ry:n puheenjohtaja



Yrittäjien Voima on Anjalankosken, Jaalan, Kouvolan, Kuusankosken ja Valkealan yrittäjien oma lehti. Lehti julkaistaan mainosliitteenä Kouvolan Sanomissa.

Sisällöt, suunnittelu ja taitto sekä paino:
Kaakon Viestintä



Kantatie 46:n ja Mäntyharjuntien risteyskys tuntutumassa on Maanrakennus J. Pöysä Oy:n tukikohta, josta löytyy työkohteita moneen lähtöön. Jani Pöysä kertoo toiminnan olevan monipuolista läpi vuoden.

TYÖN LAATU
ON IHMISSILLÄ
HYVIN
TIEDOSSA.

Konetyölle on Jaalan seudulla kysyntää

Maanrakennus J. Pöysä on tunnettu ja luotettu yritys, jolle paikalliset yritykset, vapaa-ajan asukkaat, metsäyhtiöt ja YIT ovat tarjonneet pitkäaikaisia asiakkuuksia.

Kantatie 46:n ja Mäntyharjuntien risteyskys tuntutumassa on Maanrakennus J. Pöysä Oy:n tukikohta, josta löytyy työkohteita moneen lähtöön. **Jouko Pöysän** jo vuosikymmeniä sitten perustamaa yritystä vetää nykyisin hänen poikansa **Jani**, joka kertoo toiminnan olevan monipuolista läpi vuoden.

– Tienteko ja kunnossapito, metsätiet, rakennusten pohjat, pihat, vesi- ja viemärivedot, rantojen kunnostus sekä lumityöt tarjoavat työtä mukavasti 20–30 kilometrin toimintasaiteella.

Pöysä nostaa esiin erityisesti seudun vapaa-ajan asukkaat, jotka työllistävät yritystä moninlaisilla tarpeillaan. Myös nykyinen YIT, jonka toiminta on aiemmin ollut muun muassa nimillä Tieliikelaitos ja Destia, on pitkäaikainen kumppani jo 20 vuoden ajalta.

– Kantatie 46 Heinolan rajalta Mikkelin tielle asti lisättyä Kuusankosken ja tehtaan lenkillä on hoidossamme. Sorateiden pölynsidonta, tasaukset ja muu kunnossapito kuuluvat niin ikään ohjelmaan, kuten myös mökkiteiden ja kevyen liikenteen väylien hoito.

Hyvä työ markkinoiden

Kuluneena talvena aurasukalusto on saanut olla liikkeellä alvariinsa. Pöysä sanoo heidän kirjanneen todella suuria tunti-



Kuluneena talvena aurasukalusto on saanut olla liikkeellä alvariinsa.

määriä viikkoonsa.

– On saanut ajaa todellakin. Olemme pystyneet pitämään väylät suhteellisen hyvässä kunnossa ja kiitostakin on satanut.

Jaalan seudulla löytyy kilpailua alalle, mutta se on pysynyt onneksi terveenä. Maanrakennus J. Pöysä on tunnettu ja pitkään toiminut yritys, jonka työn laatu on ihmisillä hyvin tiedossa.

– Täällä ihmiset tuntevat toisensa melko hyvin ja sana kiihii nopeasti. Kun tekee työnsä hyvin, se on paras markkinointiväline.

Jani Pöysän, toimistotöitä hoitavan vaimon ja isä Joukon ohella yrityksessä toimii yksi vakituinen työntekijä ja yksi apulaiskonekusi. Yksi paikallinen yrittäjä toimii alihankkijana ja kesäisin on töitä tarjolla muutamalle tekijälle. Pöysä on

tyytyväinen tuttujen tekijöiden osaamiseen ja heidän intoonsa opetella uutta.

Lahteen ja takaisin

Lahteen kotinsa taannoin muuttanut Pöysä ajaa 45 minuutin matkan useamman keran viikossa talviaikaan, mutta jos sattuua pidempi työrupeama, niin vastikään valmistunut taikotupa mahdollistaa hyvän lepopaikan. Kesällä oleilu mökillä Jaalassa, muutama viikon loma vuodessa sekä pidennetyt viikonloput aika ajoin suovat hengähdystaukoja ja irtiottoja työrytmistä.

Lenkkeily koiran kanssa on hyvä vaihtoehto liikkuu ja nauttia ulkoilmasta päivittäisen työkonen ohjaamossa istumisen sijaan. Tulevaisuuteen Pöysä katselee valoisin silmin.

– Töitä on riittänyt mukavasti ja puhelin on soinnut kiitettävästi tulevaa kesää silmällä pitäen.

MAANRAKENNUS J. PÖYSÄ OY

TOIMIALA
Maanrakennus, lumityöt
HENKILÖSTÖ
5 + alihankkijayrittäjä
+ kesätyöntekijät
KONEKANTA
Kuorma-auto 3 kpl
Traktori 1 kpl
Kaivinkone 2 kpl
Tiehöylä 1 kpl

Persoonallisia käsitöitä kierrätysnahasta

Ulla Metiäiselle on ollut aina ominaista käsillä tekeminen ja luova ongelmien ratkaisukyky. Asuntomessuvieraat saavat ihailia hänen ekologisia LETHERgo -tuotteitaan.

Hortonomiksi opiskellut **Ulla Metiäinen** teki uransa alkuajoina viihersuunnittelua ja -rakentamista. Floristin koulutus vei hänet myöhemmin kukka-alalle, missä hän työskentelee edelleen. Sen rinnalle on yhä vahvemmin tullut "lapasesta lähtenyt" harrastus, josta on kasvanut kiertotalouteen pohjautuvaa yritystoimintaa.

– Kaikki alkoi keväällä 2014, kun käsiini kulkeutui palanen vanhaa nahkasohvaa. Aluksi nahkapalasta syntyi kukka, joka herätti huomiota ja pian ympäriltä alkoi kuulua kyselyjä, mistä sellaisia saa. Kokeilut nähan kanssa jatkuivat ja koristeellinen kukka siirtyi sivumalle, kun hapsut ja geometriset muodot veivät mukanaan.

Koruissa käytetyistä teräksistä prikoista ja muttereista tuli pian Metiäisen tavaramerkki. Kun ystäväpiiri ja asiakkaat kannustivat jatkamaan toimintaa, oli aikaa perustaa yritys, joka sai nimen LETHERgo. Se toimii samalla tuotemerkkinä.

Kodin keittiön pöydän äärestä ja kellari-kerroksesta matka on johtanut omiin tiloihin Taideruukkiin, välipysäkinä toimi alivuokralaisaika naapurissa Littlebit Designin yhteydessä.

Tekemällä oppii

Pohjoismaiden suurin kädentaito- ja design- tapahtuma Tampereen Kädentaito-messut on ykkösjuutu tuotteiden esittelylle ja myynnille. Kun Metiäinen pyörittää yritystään palkkatyön rinnalla, on tapahtumiin osallistuminen harkittava tarkasti.

Jälleenmyyjinä toimivat reilut



Kodin keittiön pöydän äärestä ja kellari-kerroksesta matka on johtanut omiin tiloihin Taideruukkiin, välipysäkinä toimi alivuokralaisaika naapurissa Littlebit Designin yhteydessä.

PÄÄKOHDERYHMÄNI
IKÄHAITARI
ON MELKO
LAAJA.

10 sisustus- ja lifestyle -myymälää sekä oma verkkokauppa ovat tärkeimmät myyntiväylät. Instagram on tärkeä markkinointikanava, jonka kautta löytyy uusia kiinnostuneita tuotteiden käyttäjiä ja myyjä.

– Pääkohderyhmäni ikähaitari on melko laaja. Asiakkaitani puhuttelevat kotimaiset, ekologiset, persoonalliset ja aidosta nahasta käsin tehdyt korut ja laukut. LETHERgo -tuotteille myönnettiin vuosi sitten arvostettu Designin voiton Finland -merkin käyttöoikeus.

Materiaalin tuotteisiin Metiäinen hankkii muun muassa kirpputoreilta, huonekaluteollisuuden ylijäämästä ja jäteasemilta. Nahan

työstämisen ja puhdistamisen hän on oppinut kantapään kautta tekemällä.

Herkälle silmälle katsottavaa

Pelkistetyt, suoraviivaiset ja minimalistiset LETHERgo -tuotteet ovat ensi kesänä kaikkien asuntomessuvieraiden ihasteltavissa ja ostettavissa Kouvolan Shopissa.

– Messuilla vieraillee paljon siutuksesta kiinnostuneita esteetikkoita, jotka katsovat herkällä silmällä muutakin. On ilo olla mukana tuomassa esille kouvolaalaisia tuotteita. Meillä on täällä paljon luovuutta, vahvaa näkemystä sekä ennen kaikkea tekemisen meininkiä.



MITALIT, POKAALIT,
LAUTASET, PLAKETIT,
PATSAAT, RUUSUKKEET,
PINSSIT, VIIRIT,
KAIVERRUKSET,...

Savonkatu 23, 45100 Kouvola
05 375 0700 040 559 9680
www.palkinto-pajarinen.fi



KORIAN HIRSI
Suviojantie 13
45610 Korja

Pentti Tonteri
gsm. 0400-657 766
pentti.tonteri@korianhirsi.fi

Kouvolan Teräsmies Oy

AIDAT • PORTIT

- Asennukset
- Huollot
- Korjaukset

puh. 050 4433 919



Kouvola innovation
YRITTÄJÄN VOIMAN VOIMASTA 2007

Kinnosta henkilökohtaista ja maksutonta neuvontaa kaikille yrityksille. Ota yhteyttä, mietitään yhdessä.

JOKAINEN YRITYS ON MAHDOLLISUUS.

• KINNO.FI • 020 615 2710 (VAIHDE) • PARAAKENTÄÄ 4, KOUVOLA

Luonnonkosmetiikan myymälä ja
ekokosmetologin palvelut

EKOPUTIIKKI
puro
KAUNEUSSALONKI

Kauppalankatu 26, myymälä: ti-pe klo 13-17
www.ekoputiikkipuro.fi



Arboretum Mustilan toiminnanjohtaja Jukka Reinikainen muistuttaa, että arboretum pysyy aina arboretumina, mutta uudet avaukset ruokivat sopivalla tavalla vanhaa perinteistä Mustilaa.

Mukaan pieni pala Mustilaa

Perinteinen arboretum yllättää asuntomessukävijät kauniilla visuaalisuudella. Mustilaan on tulossa veistospuisto, metsägalleria ja muita taiteellisia elämyksiä.

Arboretum Mustilan toiminnanjohtaja **Jukka Reinikainen** haluaa tehdä uudenlaisia avauksia. Perinteinen ja pitkään toiminut upea luontomiljöö kun on isolle osalle suomalaisia yhä tuntematon.

– Etsimme keinoja joilla uudet kävijät löytävät tiensä ensimmäistä kertaa arboretumiin. Uskon, että se ei jää moneen viimeksi! Tulevan kesän asuntomessujen Kouvolan Shoppiin mukaan lähtevä Mustila haluaa olla siellä esillä näyttävästi, visuaalisen kauniisti ja tunteita herättävästi. Näin on tarkoitus saada uusia

kontakteja ja lisää kiinnostusta yritystä ja sen tuotteita kohtaan. Messuvieraille on luvassa myös kotiin viemiseksi jotakin erityistä.

– Haluamme antaa heille pienen palan Mustilaa, se voi olla pieni puu, atsalea tai rhodo. Helposti kuljetettava ja sopivasti kassiin sujahtava pitkäaikainen muisto Mustilasta.

Uusia ideoita taidehankkeesta

Pohjois-Kymen Kasvun organisoiman Leader-rahoituksen taidehankkeen avulla Mustila siirtyy näkyvästi taiteen maailmaan. 300.000 euron kokonaisbudjetilla syntyy kolmen vuoden aikana erilaisia elämyksiä, joista ensimmäisenä on vuorossa veistospuisto.

– Olemme hankkineet jo

30 puuveistosta ja tänä vuonna meillä on tulossa tämän tiimoilta iso tapahtuma. Teemme tiivistä yhteistyötä Puuveistäjät ry:n kanssa.

Keväällä Mustila julistaa valokuvakilpailun, kuvista syntyy näyttely uuteen metsägalleriaan. Musiikki- ja konserttitapahtumien järjestäminen luontoympäristössä on niin ikään suunnitelmassa.

– Tavoittemme on tarjota koko perheelle kiinnostavia ja opettavaisia taide-elämyksiä.

Reinikainen muistuttaa, että arboretum pysyy aina arboretumina, mutta uudet avaukset ruokivat sopivalla tavalla vanhaa perinteistä Mustilaa. Asuntomessut ovat mainio mahdollisuus tuoda tätä ainutlaatuisia alueita tutuksi uusille kohderyhmille.

KEVÄÄLLÄ MUSTILA JULISTAA VALOKUVAUS-KILPAILUN.

Yrittäjän aamu käynnistyy yöllä

Rauno Heikkiselle hyvä kiinteistönhoito merkitsee tinkimätöntä työn laatua ja asennetta työhön. Yrittäjäyys on antanut elämälle erilaiset kasvot.

Kukapa meistä ei joskus pyörisi sängyssä, kun unet ovat jääneet puolitiehen ja aamuun on vielä aikaa. Näin tekee myös **Rauno Heikkinen**, joka ei jaa lampaita uudelleen laskemaan, vaan lähtee ulos ja tarttuu työnsä ohjaimiin.

– Minusta töihin, kouluun ja päivän muihin askareisiin on mukavampi lähteä, kun reitti on auki. Niinpä on hyvä aurata taloyhtiöiden pääväylät ja parkkipaikat aamuksi kuntoon.

Yksin ei Heikkinen urakkaa tee, hänen lisäkseen piholla häärää kolme muuta yrityksen työntekijää sekä yksi ulkopuolinen koneurakoitsija. Jos aamuhaisella ei ole aurattavaa, hiekoitettavaa tai muuta akuuttia toimintaa, Heikkinen on silti jo varhain paikalla.

Taidon ja motivaation tulos

Heikkinen toimii yrittäjänä ja toimintasuojajana Kouvolan Talohuollos-

sa, jonka hän perusti vuonna 2013. Reilut viisi vuotta yrittäjäyttä ovat olleet omalla tavallaan antoisaa aikaa.

– Yrittäjä näkee elämää ikään kuin eri puolelta. Esimerkiksi käsitteet sairaus- ja vuosioma saavat uuden merkityksen. Suosittelen ehdottomasti kokeilemaan yrittäjäyttä, jos se on sinun mahdollista.

Ihmisten saaminen liikkeelle ja työllistyminen ovat Heikkiselle läheinen aihe. Kiinteistöhoito ei alana ja työnä juurikaan muuta muotoaan tulevaisuudessa, mutta silti Heikkinen on jonkin verran huolissaan. – Ammattitaitoisen työvoiman saanti voi olla jatkossa vaikeaa. Ilta-, yö- ja viikonlopputyö ei kiinnostaa nuoria. Koulutusta alalle on ja taitoa löytyy, vaan riittääkö motivaatio.

Kiinteistön hoidossa jokainen kohde on erilainen ja hyvälaatuinen työ edellyttää kohteen tuntemista ja siihen tutustumista. Koneen hytistä on



Runsa lumentulo ja pihojen ahtaus korostavat ammattitaidon merkitystä aurauksessa. Rauno Heikkinen lähettää terveisiä myös uusien kiinteistöjen suunnittelijoille, jotka unohtavat usein lumenlajitusalueet tonteilta. Se tietää lumen siirtä ja poisajoa, mikä tuo taas ylimääräisiä kustannuksia.

siten noustava aika ajoin ulos, jos meinaa pärjätä moitteitta. Nykyisen henkilöstönsä asenteeseen ja osaamiseen Heikkinen on hyvin tyytyväinen.

Nopeita säätöjä

Kouvolan Talohuollossa on hoidossa se määrä kiinteistöjä, jotka unohtavat usein lumenlajitusalueita tonteilta. Se tietää lumen siirtä ja poisajoa, mikä tuo taas ylimääräisiä kustannuksia.

niällä hoitamaan läpi vuoden. Mennyt talvi ei tehnyt tässä suhteessa poikkeusta. – Lunta tuli normaalisti, mutta se tuli pääosin yhden kuukauden eli tammikuun aikana, mikä oli normaalia poikkeavaa. Säätiedotusten epätarkkuus ja nopeat säätövähtelut teettivät töitä, mutta hyvin selvimmiksi. Konekuskimme ovat talvisaikaan

KIINTEISTÖN HOIDOSSA JOKAINEN KOHDE ON ERILAINEN.

aina valmiustilassa. Runsa lumentulo ja pihojen ahtaus korostavat ammattitaidon merkitystä aurauksessa. Heikkinen lähettää terveisiä myös uusien kiinteistöjen suunnittelijoille, jotka unohtavat usein lumenlajitusalueita tonteilta. Se tietää lumen siirtä ja poisajoa, mikä tuo taas ylimääräisiä kustannuksia.

Palvelu ja tieto ovat sanat, joita Tanja Oksman painottaa apteekien kohdalla. On sitten kyse vitamiinivalmisteista, ihonhoidosta, pieneläintuotteista tai lääkkeistä, asiakas ei jää niiden kanssa yksin.



TYÖKAVERIT OVAT EHDOTON RIKKAUS.

Tietoa lääkkeistä ja niiden oikeasta käytöstä

Tanja Oksman on löytänyt apteekista nuoruuden unelmat täyttävän kehittyvän ja monipuolisen alan yrittäjä.

Lukioaikana **Tanja Oksman** selaili ammatinvalintaoppaita ja mietti lääketieteelliseen tiedekuntaan hakemista. Terveystieteiden alan hän näki kehittyvänä toimialana ja sille hän on myös päättänyt. Matka Kuopiossa Inkeröiden apteekin yrittäjäksi sisälsi yhden välietapin, joka jäi tietyllä tavalla pysyväksi.

– Muutin Rautjärvelle vuonna 1997 ja työskentelin proviisorina Lappeenrannassa, Imatralla ja Simpeleellä. Sain Rautjärven Asemansuodun apteekin apteekkiluvan vuonna 2010 ja toimin siellä apteekkarina viisi vuotta. Mieheni työ on edelleen sillä seudulla ja toinen kotini on Simpeleellä. Liikkuvuus ja pitkät matkat ovat tyypillistä tälle työlle.

Rautjärvellä Oksman toimi toitaalisena yksin ilman apulaista, mikä teki työstä ajoin rankkaa. Kun hän elokuussa 2015 siirtyi Inkeröisiin, oli edessä uusi maailma.

– Työkaverit ovat ehdoton rikkaus, vaikka mukana tulikin henkilökohtallisuuden haasteita. Meillä on tosi motivoitunut porukka, joka on hienosti toteuttanut haalamiani uudistuksia. Yhdistystoiminta Kymen apteekkariryhdyksessä ja Anjalankosken Yrittäjissä on myös rikastuttanut päivittäisiä askareita.

Oksman on koulutukseltaan proviisori, jotka vastaavat apteekissa yhdessä farmaseuttien kanssa lääkkeistä. Henkilökuntaan kuuluu myös merkonomi ja tradenomi, joiden toimenkuvaan

kuuluvat tekniset työt, kuten kassa- ja tavaralogistiikka, laskutus, somistus, markkinointi ja ei-lääkkeellisten tuotteiden myynti.

Muutospaineiden kourissa

Päivittäistavarakaupan hinku päästä mukaan reseptivapaiden lääkkeiden jakeluun luo yhdeltä suunnalta painetta apteekkeille. Hoiva-alan ja muiden Pohjoismaiden kokemukset kertovat, että kova kilpailu ei tuo aina toivottua tulosta. Kiistelty sote-uudistus tuo sen sijaan myönteisiä tuulia alalle.

– Palvelusetelien käyttö ja lääkkeiden annosjakelu toisi meille uudenlaisia palveluja.

Uudenlaisia tietoja ovat sanat, joita Oksman painottaa apteekien kohdalla. On sitten kyse vitamiinivalmisteista, ihonhoidosta, pieneläintuotteista tai lääkkeistä, asiakas ei jää niiden kanssa yksin.

– Meiltä saa luotettavaa tietoa ja neuvontaa laadukkaiden tuotteiden oikeaan käyttöön.

Oksmanin mielestä lääkekäytössä on edelleen parantamisen varaa. Ihmisten elinikä nousee, lääkkeiden tuotevalikoima laajenee, eikä lääkkeiden annostelu ja käyttö ole aina niin yksinkertaista. Lääkekokeilut ja -vaihdot näkyvät selvästi apteekin palautuslaatikossa.

– Tyhjennämme 70 litran säiliön kerran viikossa, ei se tosin aina täysi ole. Sopivat pakkaus- ja annoskoot vähentävät osaltaan lääkepalautusta.

MATKAIDEAT PALVELEVALTA PAIKALLISELTA



ADRIANMEREN-KIERROS
1495€/HLÖ, 8.–15.6.2019

KROATIA JA ITALIA, VUORTEN JA VEDEN KYLKEEN
Istrian niemimaa Kroatiaassa on paikoin kuin pala Italiaa. Sen saa aikaan yhteinen historia. Me ylitämme Adrianmeren ja matkaamme maasta toiseen. Ja miten paljon nähtävää matka tarjoaa!

Matkakohteina on mm. Split, Rimini, Ancona, San Marino ja Venetsia. Nautimme paikallisista perinne ruoista, kulttuurista, huikasta maisemista ja historiallisesta tunnelmasta eri aikakausilta.

Hinta sisältää:

- Norwegianin lennot turistiluokassa Helsinki–Pula–Helsinki
- lentokenttäverot, matkustaja- ja polttoainelisämaksut ja marginaalivero ja matkatavarat lennoilla
- 6 yön majoitus mainituissa hotelleissa 2-hengen huoneissa, 1 yö laivalla
- ohjelmassa mainitut ateriat, retket, opastukset ja bussikiljetukset, suosittelemme ottamaan matkavakuutuksen



KOUVOLAN MATKATOIMISTO



HELATORSTAIN VIKONLOPPU DUBLINISSA
895€/HLÖ, KE-LA, 29.5.–1.6.2019

KEVÄINEN DUBLIN
Dublin on oivallinen kaupunki shoppailuun ja hauskanpitoon. Majoitus neljän tähden Camden Court hotellissa, aivan kaupungin sydämessä. Kaikki nähtävyydet, ravintolat, pubit ja kaupat ovat hotellin läheisyydessä. Kiertoajelulla tutustumme kaupunkiin ja sen historiaan: opas antaa vinkkejä myös omatoimista tutustumista varten.

Teemme myös puolenpäivän retken Dublinin pohjoispuolelle Malahide Castle -linnaon sekä Howthin niemimaalle upeisiin Dublinin lahden maisemiin.

Hinta sisältää:

- Finnairin lennot turistiluokassa meno–paluu, matkatavarat lennolla, lentokenttäkuljetukset
- Majoituksen jaetussa 2 hengen huoneessa + aamiaiset
- Dublinissa retkien yhteydessä suomenkielisen opastuksen
- Dublinin kiertoajelun ja lounaan
- Malahiden ja Howthin retken sekä lounaan

Kouvolalainen perheyrittäjä – yhtä matkaa maailmalle
Palvelemme Sinua ma–pe 9–17 | Asemakatu 1 Kouvola | puh. 05 744 3100
matkat@kouvolanmatkatoimisto.fi | www.kouvolanmatkatoimisto.fi

Toimistokulut 10 €/varaus. Pidätämme oikeuden mahdollisiin muutoksiin.



RISTEILY: TSAARIEN VESIREITTI
ALK. 1670€/HLÖ, TO-SU, 9.–16.9.2019

MOSKOVA–PIETARI LAIVAMATKA
Moskova–Volga–Uglits–Jaroslavi–Gorits–Ääninen–Kizi–Sylväri–Mandrog–Laatokka–Neva–Pietari
Lähde nyt unohtamattomalle laivamatkalle tsaarien vesireitille Moskovasta Pietariin. Kauniin reitin varrella ovat Venäjän ikivanhat kultaisen kehän kaupungit Uglits ja Jaroslavl, kymmeniä kanavasalkuja, Stalinin kanavatoiden jäljiltä veden alta nouseva kirkkotorni, tunnelmallisia luostareita sekä Unescon maailmanperintökohde Äänisellä - Kizin museosaari puukirkkoineen. Risteily viihtyisällä ja hyväntasoisella jokilaivalla alkaa Moskovasta, jonne matkustetaan uusitulla ja mukavalla Tolstoi-yöjunalla.

Risteilyn hintaan sisältyvät herkkuiset täysihoituruokailut laivalla, päivittäiset retket ja pysähdykset matkan varrella mielenkiintoisissa kohteissa sekä runsas ohjelma laivalla. Yöjunalla Moskovaan ja paluu Pietarista Allegrolla. Suomalainen matkanjohtaja mukana matkalla.

Kysy lisää toimistoltamme!



Kuusaan Lemmikin toimintaan kuuluu myös akvaarioiden huollot ja pienjyrsijöiden hoidot loman aikana.

TUTTU KAUPPA SÄILY LÄHELLÄ ASIAKKAITA.

Rohkeutta kokeilla täysin uutta

Sanna Noronen koki hetken oikeaksi alkaa tehdä sitä mikä on kivaa. Nyt hän on tyytyväinen lemmikkieläinkaupan yrittäjä.

Kun kotitaloudessa on aina viihtynyt jonkin lajin eläin ja niihin liittyvä yhdistystoiminta on sydäntä lähellä, voi päätyä vaikka lemmikkieläinkaupan pitäjäksi. **Sanna Noroselle** tuo lapsuudenhaave muuttui täydeksi todeksi, kun hän alkoi pyörittää Kuusaan Lemmikki -liikettä tämän vuoden alussa.

– Aina olen eläinten perässä juossut, mutta yrittäjäys on minulle uusi kokemus. Tuumasin, että mikä jottei, pitää olla rohkeutta kokeilla jotakin täysin uutta.

Ensimmäiset viikot ovat osoittaneet päätöksen oikeaksi. Yrittäjän elämä kaikkein mausteinen maistuu ja kun käytännön toimintaa on pyörittämässä luottomyyjä **Mari**, on Noronen saanut keskittyä omaan rooliinsa. Toimialasta hän ei ole huolissaan.

– Lemmikeille on aina aikaa ja niiden hyvinvointiin on halua satsata, olivat suhdanteet mikä tahansa.

Pakastimet täynnä raakaruokaa

Koiranruoat ja kissanhiekat ovat myyntiartikkeleina menneimmät, mutta myös näiden eläinten hoitoon tarkoitettujen tarvikkeiden tekevät kaupansa. Useasta pakastearkusta löytyy paljon ruokaa, esimerkiksi raakaruokalle on varattu kuusi pakastinta.

– Allergiat ovat yleisiä myös eläimillä ja esimerkiksi nautanliha ei sovi kaikille. Näi-

le on raakaruokavaihtoehtona muun muassa hevosta ja kalkkunaa.

Lapset ovat löytäneet tien- sän kauppaan hyvin ja yksi syy siihen löytyy pienistä jyrssiöistä, joita kasvaa myös myyntiin. Yhtä lailla kiinnostavia ovat akvaarioissa uiskentelevat kalat. Kuusaan Lemmikin toimintaan kuuluu myös akvaarioiden huollot ja pienjyrsijöiden hoidot loman aikana.

– Tavoitteemme on saada tänne lisää katsottavaa. Tuotevalikoimamme laajenee niin ikään koko ajan ja myymälätämme kehittyvät.

Palvelua ja joustavuutta

Noronen on toiminut aiemmin laboranttina ja suunnittelunsiöörinä, mutta työuupumus ajoi hänet alanvaihtoon. Kun hän näki lemmikkieläinkaupan olevan myynnissä, hän rupesi kypsyttämään ajatusta yrittäjäydestä. Mietinnän lomassa hän kävi kuuden päivän yrittäjäkursin.

Alkumetreit ovat osoittaneet, että käsissä on monipuolinen ala ja runsaasti työtä. Lähtövalmiudessa hän aikoo pistää pystyyn yrityksen verkkosivut, lisätä markkinointia ja järjestää tapahtumia. Pääasia kuitenkin on, että tuttu kauppa säilyi lähellä asiakkaita.

– Pysäköintipaikkoja on lähellä ja meiltä saa joustavaa palvelua kotiinkuljetusta myöten. Siinä ovat kilpailuvaltimme verkkokaupalle, joka on suurin kilpailija tälläkin alalla.

Intohimona kunnolla tekeminen

Pekka Vuorinen alihankkijoinen tekee teille, kentille ja pihalle pitävät pohjat. Taitavalle tiehöyläkuskille on käyttöä myös talvella.

Vuonna 2005 rakennetussa huoltohallissa odottaa irti pääsyään automaattisesti GPS- ja 3D-ohjattu tiehöylä. Toinen vastaava tiekarhuna paremmin tunnettu järeä työkonetta on työstämässä Valkealan lumisia taajamaita kelpo kuntoon.

– Oikealla riittävän raskaalla ja tehokkaalla laitteella sekä ammattitaitoisella kuljettajalla saa kyllä hyvää jälkeä aikaan tällaisenkin talvena.

Näin sanoo Vepek Oy:n yrittäjä **Pekka Vuorinen** 20 vuoden kokemuksella, hän perusti maanrakennukseen ja tienhoitoon keskittyneen yrityksensä vuonna 1998. Kulunutta talveä hän pitää erityisenä sen suhteen, että lunta on tullut kerralla normaalia enemmän.

Aurasta, loskan poistoa ja hiekoitusta on saanut tehdä ympäri vuorokauden. Hyvä työnohjaus ja suunnittelu

eli kuka mihinkin menee ja millä vehkeellä on avain onnistuneeseen lopputulokseen.

– Minua on aina kiinnostanut tehdä työt kunnolla, se on minulle intohimo. Asiamukaisella kalustolla ja osaavalla työporukalla, joka on valmis tekemään laadukasta jälkeä, tavoite täyttyy.

Lepopaussi osuu huhtikuuhun

Kevästä syksyyn Vepekin työt keskittyvät asvaltointia edeltävään pohjatyön tekemiseen. Tiet, kentät ja pihat Kouvolan Kotka-Hamina-Lahti -aksellilla ovat tyypillinen työnkuva. Kunnat, isot infrarakentajat, kuten NCC ja YIT, sekä maanrakennusyritykset muodostavat asiakaskunnan.

Vuorisella on alihankkijana kuusi alan yrittäjää sekä yksi

palkattu työntekijä. Näiden lisäksi hän työllistää osa-aikaisesti muun muassa pitkäaikaistyöttömiä. Kausiluontoista työtä on riittänyt ja viime aikojen suuri kysyntä on tuonut pientä kasvua. Talviajan lumityöt ovat hyvää vastapainoa toiminnan täydentäjä.

– Paussiakin tulee pitää ja minulla se osuu yleensä huhtikuuhun. Silloin on aika ladata omia akkuja ja huoltaa itseään.

Liikunta on Vuoriselle ominainen tapa kunnosta huolehtimiseen. Hiihto, koripallo, lentopallo ja lenkkeily maistuvat hänelle, samoin kerran viikossa pidettävä Valkealan Yrittäjien ohjattu kuntopiiri.

Vuorinen on koulutukseltaan rakennuspuolen tekniikko ja työnohjaaja. Viime vuonna hänen yrityksensä teki 600.000 euron liikevaihdon.

PEKKA VUORINEN PERUSTI YRITYKSENSÄ VUONNA 1998.



Vepek Oy:n yrittäjä Pekka Vuorinen sanoo, että oikealla riittävän raskaalla ja tehokkaalla laitteella sekä ammattitaitoisella kuljettajalla saa kyllä hyvää jälkeä aikaan tällaisenkin talvena.

MATKAILUYRITTÄJÄ, KATSO YRITYKSESI SIOITUS KOUVOLAN ALUEEN GOOGLE-KILPAILUSSA.

www.asuntomessumarkkinointi.fi

DIGITEAM
Digital Marketing Specialists

020 741 2480

info@digiteam.fi

Hankintaseminaari 2019

Viime vuonna suuren suosion saavuttanut hankintaseminaari on jälleen täällä. Alla muutamia esimerkkejä seminaarissa käsiteltävistä aiheista.

Kouvolan kaupungin vuoden 2018 ostolaskut ja hankintojen paikallisuusaste

Uudessa kaupunkistrategiassa hankintojen paikallisuusaste on valittu yhdeksi elinvoiman kasvutekijäksi. Vuonna 2017 Kouvolan kaupungin ostolaskut olivat yhteensä 201,5 milj. € ja kouvolaalaisilta tehdyt ostot 77,8 milj. € (38,6 %).

Miltä vuoden 2018 luvut näyttävät ja mitä ne meille kertovat?

Kouvolan hankintaohjelma - tuloksia ja tulevia kehittämistoimia

Kouvolan kaupungin hankintaohjelma vuosille 2018–2021 hyväksyttiin kaupunginhallituksessa 18.6.2018.

Elinvoiman kasvua tukevana tavoitteena on ollut mm. hankintojen paikallisuusasteen kasvu, pk-yritysten osallistumisen mahdollistaminen tarjouskilpailuihin aiempaa paremmin, innovatiivisten ratkaisujen hakemisen hankintaprosesseissa sekä lähituotannon ja pienyrittäjyyden edistäminen.

Seminaarissa kuullaan, millaisin toimenpitein tavoitteisiin on pyritty, millaisia tuloksia on tähän mennessä saavutettu ja millaisia kehittämistoimia on edessä.

Kymsoten hankinnat

Kuntien ja kuntayhtymien ostopalveluilla on merkittävä vaikutus alueen elinvoimaan. Omistajaohjauksella ja hankintaohjeistuksilla voidaan vaikuttaa siihen, miten hankintoja tehdään.

Uusi iso hankkija on Kymenlaakson sosiaali- ja terveyspalvelujen kuntayhtymä (Kymsote), jonka omistajiin Kouvolan kaupunki luokituu.

Hankintojen osalta Kymsoten yhteiset suunnitelmat ovat kehittymisvaiheessa ja uusia toimintamalleja.

leja vasta luodaan. Käynnissä on mm. kuntayhtymän kehittämissuunnitelma, jossa hankintojen kehittäminen on yksi keskeinen hanke. Millaisiin asioihin hankintojen kehittämistoimenpiteet tulevaisuudessa kohdentuvat?

Vaikuttavin kuntahankkija 2018 - Tampereen kaupunki

Vaikuttavin kuntahankkija -palkinnon tavoitteena on nostaa esille kuntia, jotka ovat esimerkiksi huomioineet hankinnoissaan niiden yhteiskunnallisia vaikutuksia joko sosiaalisesta, eettisestä, taloudellisesta tai ympäristönäkökulmasta.

Tampereen kaupunki on ottanut laajasti palveluissaan käyttöön työllisyyspalvelut ja innovatiiviset, vaikuttavat hankinnat. Vaikuttavuusperusteinen hankinta on osoittautunut toimivaksi kuntouttavan työtoiminnan ostopalveluissa isoillakin volyymeilla.

Sosiaalisten kriteerien käyttö hankinnoissa sopii heidän mukaansa lähes kaikille toimialoille, kunhan tahtoa ja kumppanuuksia löytyy.

Lisää onnistuneita kokeiluja, uusista toimintamalleista ja tehdyistä kehittämistoimista kuullaan hankintaseminaarissa. Ilmoittaudu jo tänään!

Tarkempi ohjelma täällä: <https://www.kinno.fi/article/hankintaseminaari-2019>



Yhteistyöterveisin,
Marita Melkko
Hankinta-asiamies, KTM Kouvola Innovation Oy, Vartiote 4, 45100 Kouvola Puh. 020 615 5039 marita.melkko@kinno.fi

Kouvola innovation



Kouvola innovation

TÄHÄN SEMINAARIIN KANNATTAA OSALLISTUA!

- ↘ Ajankohtaista asiaa julkisista hankinnoista ja niiden tekijöistä.
- ↘ Hankintavahti- ja kilpailutustyökalujen neuvontaa Cloudia- ja Mercell-kliinikoilla.

HANKINTASEMINAARI 11.4.2019

KRAO:n auditorio Prikaatintie 2 klo 9-16. Tarkemmat tiedot ja ilmoittautuminen: kinno.fi/hankinta2019



Suunnitelmissa **yrityskauppa tai sukupolvenvaihdos** - ota yhteyttä Kinnon asiantuntijoihin.

Kouvola Innovation

APUNA YRITYKSEN MUUTOSTILANTEISSA

.FI KINNO.FI

020 615 2710 (VAIHDE)

PARAATIKENTTÄ 4, KVL



Villa Element 2019

Kaikki mukaan asuntomessuille!



elementit.fi

Messutaloa toteuttamassa



Lumena Oy



DD-CONTROL

Sähköasennus
Espo Ky



Tasotiimi Osk



LUUMÄEN
MAALAU SPALVELU Oy



MASINEXT OY



Rakennusliike
KOLERA

KPR-
Rakennus Oy



Tmi J. Sihvonen

KouvoKate Oy

<https://www.instagram.com/villaelement/>
<http://villaelement.blogspot.com/>