

pro

KERAVAN YRITTÄJIEN YRITTÄJÄLEHTI 2019

Yrittäjät

KERAVA

PÄIVITÄ
JÄSENTIETOSI
NETISSÄ:

yrittajat.fi/crm/link



VUODEN YRITTÄJÄ 2019



**NIKOLAI
SINEBRYCHOFF
YRITTÄJÄKSI 16-VUOTIAANA**



**KUVA-RANEN
RAUNO JULKUSEN
TARINA**



**KIRKKOHERRA
MARKUS TIRRANEN
AJAA POLKUPYÖRÄLLÄ**

YRITYKSESI TIETOTURVA = ASIAKKAASI TIETOTURVA

Yrityksesi tietoturva on yhtä kuin asiakkaittesi tietoturva. Markkinoiden parhaalla tietoturvalla pidät huolen myös asiakkaistasi - toimitettuna jo tänään.

- ✓ Älä huolehdi - me huolehdimme puolestasi
- ✓ Valvomme laitteitasi 24/7
- ✓ Luokkansa paras yritystason tietoturva toimitettuna jo tänään
- ✓ Korjaamme viat ja uhkat ennen kuin edes kuulet niistä

YLLÄPITO ALK. VAIN 89 € alv 0 % / KK



www.datasky.fi
Puh. 010 820 9920

DataSky
Tietotekniikan ammattilainen

Keilailu • Biljardi • Darts • Kerava

- Keilailu, hohtokeilailu
- Biljardi, snooker
- Darts
- Saunaosasto
- Lasten syntymäpäivät
- Kilpailutoiminta
- Tyhy-päivät



PIKKUJOULUT!

Bowling & Billiard Garage
Lintulammenkatu 18, 04250 Kerava
Puh. 050 471 5977
www.bowlingbilliardgarage.fi



KERAVAN YRITTÄJIEN YRITTÄJÄLEHTI

Julkaisija Keravan Yrittäjät ry • www.keravanyrittajat.fi
Päätoimittaja Juha Wickman
Toimitustyö, taitto, ulkoasu, grafiikka, valokuvaus
Symboli Advertising Oy • www.symboli.fi • Jukka Nissinen
Painopaikka Painojussit Oy, Kerava
Kannen kuva Vuoden Yrittäjä 2019 Kentonec Oy
Ilmestyminen joulukuu 2019

Keravan yrittäjien Facebook-sivu – tule tykkäämään, keskustelemaan ja jakamaan, [Facebook.com/keravanyrittajat](https://www.facebook.com/keravanyrittajat).
Nyt löydät Keravan yrittäjät myös Instagramista
[@keravanyrittajat](https://www.instagram.com/keravanyrittajat), käytä hashtagia [#keravanyrittajat](https://www.instagram.com/keravanyrittajat) [#kerava](https://www.instagram.com/kerava)

Nyt on aika luoda parempaa tulevaisuutta!

PÄÄKIRJOITUS



Yrittäjät luovat uusia uria, uusia innovaatioita ja tietenkin tuottavat uutta jaettavaa. Suomessa viime vuosien aikana suurin osa työpaikoista on syntynyt juuri pk-yrityksiin. Pk-yrityksiä on meillä koko Suomen yritysraKENNASTA jo yli 90 %. Haasteita kuitenkin riittää nyt ja tulevaisuudessa. Talous Suomessa on alkanut näyttämään hiipumisen merkkejä. Yksi syy tähän on ikääntyvä väestö. Heikko syntyvyys ei tuo meille uusia työntekijöitä tulevaisuudessa. Tarvitsemme jatkossa lisää yrittäjiä ja yrityksiä, tarvitsemme työntekijöitä ja asiantuntijoita myös ulkomailta.

Konkurssin tehnyt yrittäjä ei pidä hylättyä, tai rankaista enempää sulkemalla häntä yhteiskunnasta. Yrittäjällä pitää olla myös se toinen, uusi mahdollisuus. Konkurssi pitää kääntää voimavaraksi ja opettavaiseksi tarinaksi. Paikallisella tasolla Keravan Yrittäjät järjestää kouluyhteistyötä ja tapahtumia, joilla pyritään kertomaan lapsille ja nuorille, että yrittäminen on todellinen vaihtoehto, kun nuori harkitsee elämänuoraansa. Tarvitsemme tulevaisuudessa jatkuvaa vuoropuhelua oppilaitosten ja yrittäjien välillä. Me tarvitsemme myös muutoksia lainsäädäntöön – työnteon täytyy olla kannattavampaa, kuin kotiin jäämisen.

Ensi vuosi on meille erityisen tärkeä, on Keravan Yrittäjähdistyksen juhlavuosi, täytämme 90 vuotta! Toivomme että saisimme myös yrittäjiltä ideoita ensi vuoden tapahtumiin. Toivontakin nyt kaikille yrittäjille oikein hyvää joulua ja menestystä vuodelle 2020.

Juha Wickman, puheenjohtaja, Keravan Yrittäjät ry, www.datasky.fi

nettisivut uusiksi

nettisivut ja niiden sisällöt • valokuvaus • tekstit • videot • logot • domain

symboli.fi

TARVITTAESSA SIVUT VALMIIKSI JOPA SAMAN PÄIVÄN AIKANA
Puh. 0400 812922 • www.symboli.fi • symboli@symboli.fi



Kaupunginjohtaja Kirsi Rontu piti juhlapuheen.



Keravan Yrittäjien puheenjohtaja Juha Wickman ja Keravan kaupunginjohtaja Kirsi Rontu ottivat juhlavieraat vastaan.

Yrittäjäjuhla toi valoa

Yrittäjäjuhla keräsi tänäkin vuonna elinkeinonharjoittajia puoli-soineen lähes parisataa henkeä Klondykeen juhlimaan Vuoden Yrittäjän valintaa, pitkäaikaisia yrittäjäuria ja yrittämisen aatetta. Iloinen ohjelma ja juhlava illallinen virittivät tunnelmaan.

-Yrittäminen on meil-le elämäntapa. Kun nouset aamulla ylös, sinulla on mielekästä tekemistä. Usein siitä saa myös rahallisen korvauksen, aloitti Keravan Yrittäjien puheenjohtaja **Juha Wickman** tervetuliaispuheensa.

Puheessaan puheenjohtaja kuvaili Keravan Yrittäjien tarjoamia tapahtumia ja palveluja yrittäjille. Henkilökohtaisen rakennusprojektinsa kautta hän oli käyttänyt keravalaisia yrityksiä kumppaneinaan ja muistutti, että vain käyttämällä paikallisia palveluja ne säilyvät paikkakunnalla.

Hän toi esiin yrittäjien suuren merkityksen yhteiskunnassa. On luotava edellytyksiä yrittämiselle, kuten saatava työntekijöitä, jos ei kotimaasta niin ulkomailta. Eikä yrittäjiä saa hyljätä, vaikka konkursi olisi iskenyt.

Wickman muistutti siitä, että yrittäjää voi kohdata stressi. Tämän vuoksi yrittäjähdistyksemme on järjestänyt erilaisia stressinpoistomahdollisuuksia, kuten esim. rentoutustilaisuus Nuottakodossa, golftapahtuma Talmassa, perhekeilaus Keravan uudessa keilahallissa ja KUT:n kesäteatteri Krapilla.



Harri Peltomaa, Juha Wickman ja Tia Ceder Keravan Yrittäjistä veivät Sinebrychoffin toimitusjohtaja Anders Frydenlundille kaiverretun muistolautasen yhtiön täytettyä tänä vuonna 200 vuotta.

pimeyteen

Hän kertoi myös Keravan Yrittäjien kouluyhteistyöstä, jonka perusideana on antaa koululaisille myönteistä kuvaa yrittämisestä ja tehdä siitä todellinen vaihtoehto.

Lopuksi puheenjohtaja muistutti, että vuosi 2020 on Keravan Yrittäjien 90. toimintavuosi. Yrittäjäjuhlaa tullaan viettämään monipuolisemalla ohjelmalla ja 90-vuotiaalle sopivin juhlallisoin menoin.

Kaupunginjohtaja Kirsi Rontu aloitti juhlapuheensa:

– Mielestäni yrittäjiä voi verrata tähtitaivaaseen, jossa loistaa erilaisia, toinen toistaan kauniimpia tähtiä. Toiset tähdistä loistavat suurempina ja toiset pienempinä, toiset ovat ryhmittyneet lähekkäin kuin toisiaan tukien ja toiset taas viihtyvät kauempana, hiukan muista erillään. Kuitenkin kaikki ovat yhtä tärkeitä ja merkityksellisiä. Kuten te kera-



Juhlan aluksi Keravan Voimistelijoiden Fixe-joukkueet esittivät Grease-tanssiesityksen.



valaiset yrittäjät olette Keravan kaupungille.

Puheessaan hän kertoi kaupungin järjestämistä tapahtumista yrittäjille, kuten Crazy Day -popup -tapahtumasta ja

Yrittäjäpäivänä toteutettu Food from Kerava Narinkkatorilla Helsingissä. Lisäksi Rontu kertoi kaupungin pyrkimyksistä vähentää työttömyyttä ja osallistumisesta ensi kevään työllis-

syden kuntakokeiluun, johon toivoi keravalaisien yritysten ottavan osaa.

Vuoden Yrittäjäksi 2019 valittiin Kentonec Oy, jonka palkinnon kävi pokkaamassa yri-

tyksen toinen omistaja **Mika Nousiainen** (juttu yrityksestä seuraavalla aukeamalla).

Vuosipalkintoja kävivät noutamassa 60 vuotta toimineen Höyrytys Oy:n hallituksen puheenjohtaja **Harry Viiala**, 50 vuotta toimineen Pika-Lasin **Mona ja Pekka Vesterinen** sekä 50 vuotta toimineen Matti Eklund Oy:n **Maarit Sivén**. Suomela & Kalke Oy:n Seppo Suomela sai yrittäjäristin timanttiristin 30 vuoden yrittämisestä.

Juhlan aluksi Keravan Voimistelijoiden Fixe-joukkueet esittivät Grease-tanssiesityksen. Kilpa-aerobicin puolelta esiintyi **Magnolia Auno Medeiros**, joka kilpailee yksilö-ohjelmallaan kilpa-sarjan neljännessä luokassa. Valmentaja **Carla Vesto** esitteli muutamalla sanalla Keravan Voimistelijoiden toimintaa.

Illan juontajana oli **Harri Peltomaa** ja musiikista vastasi **Melli Arnberg** ja Kukkopojat -orkesteri. Viralliset jatkot juhittiin The New Sherwood -ravintolassa.



Vas. Juha Wickman ja palkitut Harry Viiala, Seppo Suomela, Marit Sivén, Pekka Vesterinen, Mona Vesterinen ja Mika Nousiainen.



Mika ja Nina Nousiainen

Vuoden Yrittäjä Kentonec Oy

TEKSTI JA KUVAUT JUKKA NISSINEN

Kaalimato.com on erotiikkavälinebisneksen 2000-luvun uranuurtaja. Yksi syy menestykseen lienee se, että yhä suurempi osa ihmisistä elää yksin. Toinen se, että on kehitetty parempia tuotteita. Ja onhan erotiikka edelleen suuri tabu henkilökohtaisella tasolla.
- Tutkimusten mukaan asennemuutos vie sata vuotta, toteaa yrittäjä Mika Nousiainen.

Mika Nousiainen tänä päivänä on perusti Kaalimaton edeltäjän T:mi Kentonin jo vuonna 1962 myymään postimyyntillä kondomeja.

Kondomeja ei kehdattu ostaa edes apteekista. Erotiikkajuttuja salakuljetettiin Ruotsista, kuten lehtiä ja dildoja. Tietääkseni T:mi Kenton

oli alan ensimmäinen virallinen yritys. Markkinointinimenä käytettiin nimeä Suomen Supermo, Nousiainen kertoo.

Yritys ilmoitteli 1970-luvulla isosti alan lehdistä, kuten Kallessa ja Jallussa, ja sillä oli postimyyntitukku Kalliossa 5. linjalla, jossa oli tuolloin paljon kuluttajille suunnattuja erotiikkaliikkeitä.

Setä kuoli 1995 ja yrityksen peri tytär. Vuonna 1998 työntekijä lähti pois ja tytär pohti myydäkö vai lopettaa yritys kokonaan. Olin ollut silloin tällöin mukana auttelemassa ja päätin ostaa yrityksen. Yrityksen nimi muuttui tuossa yhteydessä Kentonec Oy:ksi.

Vuonna 1998 toiminta oli tosi pientä, pari-kolme paket-

tia päivässä ja vähän tukku-myyntiä. Nykyisin lähtee reilut 300 pakettia päivässä. Vakituksia työntekijöitä on kymmenen ja osa-aikaisia neljä. Vietimme henkilökunnan kanssa juuri yrityksen 20-vuotispäiviä viime syksynä Kööpenhaminassa.

Verkkokauppa Kaalimato.com on perustettu vuonna 2005. Nimi 'kaalimato' tulee

seksualaisen hieromasauvanvalmistajan Patchy Paul -sauvasta, jonka lempinimi oli 'kaalimato' – dildo kun oli vihreä ja kurttuinen. Nimi toimii, koska se ei viittaa suoraan erotiikkaan, on kysymyksiä herättävä ja vähän humoristinenkin. Nimi toimii erinomaisesti myös radiomaijonnassa tunnistettavuuden ja persoonallisuuden vuoksi.

Nykyisin Kaalimato.com on perheyrittäjä, kun mukana on Mikan vaimo Nina Nousiainen.

Voimakkaita kasvun vuosia

Nuorempana oli sen verran hullu, että otti enemmän riskiä, mutta ei ollut paljoa menetettävääkään.

Vuonna 2007 lähdimme lyömään kaiken sisään tulevan rahan mainontaan ja siitä seu-

rasi kasvun vuosia. Ensimmäisimmme Castreninkadulla 100 m²:n tiloissa pari vuotta, sitten 2007 Sörnäisiin 240 m² tiloihin, parin vuoden päästä 400 m² tiloihin Klondyke-taloon Keravalle ja lopulta vuonna 2009 nykyisiin 1050 m² tiloihin samaisessa Klondyke-talossa, Nousiainen toteaa.

Aina on jonkinlaisia paineita, mutta enää emme ota riskiä muuta kuin sen verran kuin on varaa. Tilanne on hyvä ja elämään voi suhtautua luottavaisesti, Mika Nousiainen toteaa.

Yksinasujia on paljon ja kun seksivalistus on kehittynyt, myös nuorista on tullut asiakkaita. Monet 18–20 -vuotiaat tytöt ostavat toisilleen synttärilahjoiksi tai tupareihin dildoja, liukuvoiteita, alusvaatteita, hupitavaraa.

Koulussa toteutettavien

”YHTÄHYVIN VOISIMME OLLA K-KAUPPIAITA, JOTKA MYYVÄT MAITOA, PORKKANOITA, LEIPÄÄ”

seksuaaliterveysopintokokonaisuuden seurauksena ilmapääri yhteiskunnassa on avoimempi ja vastaanottavampi seksuaalisuuden monimuotoisuuden suhteen. On tärkeää, että asioista puhutaan ja keskustellaan.

Keravan kaupunki tilasi meiltä 40 000 kondomia, joita se on jakanut nuorisolle ilmaiseksi eri yhteyksissä. Kondomit nimettiin kaupungin mukaan 'Keravan Kolli' -kondomeiksi.

Erotiikka-alaa ei saa mainostaa erotiikalla

Erotiikka-alaa ei saa mainostaa erotiikalla. Tämä on vähän erikoista, sillä vaatemarkkinassa tai matkailumainoksissa on usein paljasta pintaa. Facebookissa seksialaa ei saa mainos-

taa lainkaan, mutta omat sivut saa olla. Menemmekin oivaltavalla huumorilinjalta.

Tärkein mainoskanavamme on radio. Myös TV:ssä on ollut mainoksia, mutta siitä on vuosia.

Tuotevalikoimamme ei perustu pelkästään heterosekssiin. Pyrimme palvelemaan kaikenlaisia ihmisiä ja heidän tunteisiinsa ja fantasioitaan, Nina Nousiainen kertoo.

Alkuaikoina ei kannattanut paljon huudella, millä alalla toimii – sai äkkiä 'pornokey-sarin' lempinimen. Mutta yhtä hyvin voisimme olla K-kauppiaita, jotka myyvät maitoa, porkkanoita, leipää. No, on sitä itselläkin ollut punainen ja sa-vuinen kuva pornoliikkeestä, jossa kultaisella kaulaketjulla varustettu karvarintainen mies istuu tiskin takana sikari suussa, Mika Nousiainen toteaa.

Kaalimadon kautta on tullut leipää ja onnistumista. Jos en olisi tähän ryhtynyt, olisin varmaan taksikuski tai K-kaupan varastossa, Mika Nousiainen toteaa.

Ihmisen kosketusta ei mikään korvaa

Myyämme aika tarkkaan yhtä paljon naisille ja miehille, mutta ehkä loppukäyttäjänä on enemmän naisia, sillä monesti miehet ostavat naisille.

Kaalimato.comin hyllyssä on 3500 erilaista tuotetta. Tämän hetken suosituin tuote on naisten kiihotin, jonka ansiosta yritys on saanut kasvua myyntiin. Muita suosittuja tuotteita ovat hieromasauvat, liukuvoiteet ja alusasu.

Rakkauteen kuuluu erotiikka ja välineet voivat olla osia siitä. Ihmisen kosketusta ei mikään korvaa, mutta parisuhteessa välineet voivat olla kiva lisämauste tai sinkuille loistava tapa purkaa paineita ja tutustua omaan kehoonsa ja sen tarpeisiin.

Välineellä ei saa rakkautta, mutta yksinäisiä auttavat nukket. Robotiikka on oma alansa, mutta Kaalimato.comissa myydään suuresti ihmistä muistuttavia nukkeja. Nuket ovat samoja kuin Helsingissä toimivassa Antti Kurhisen seksinukkebordellissa ja ne todella muistuttavat ihmistä. Nukkien tulo valikoimaan otettiin hyvin vastaan ja niille oli tarvetta.



Seksuaaliterveystietoa firman sivuilta

Nina Nousiainen on auktorisoitu seksuaalineuvoja (SSS). Hän vastaa asiakkaiden kehoon ja seksuaalisuuteen liittyviin kysymyksiin Kaalimato.comin Klubin sivuilla.

Klubissa vastataan kysymyksiin, jotka liittyvät sukupuolitauteihin, fantasioihin, parisuhteeseen, seksivälineisiin, seksuaaliseen suuntautumiseen, seurusteluun, haluttomuuteen, ehkäisyyn – kaikenlaisiin kysymyksiin laadasta laitaan.

Yleisimmät esitetyt kysymykset liittyvät pippelin kokoon – että kun se on tämän pituinen ja kokoinen, onko se normaalia. Eräs 12-vuotias tyttö esitti kysymyksen, onko hänen 40 numeron jalkansa normaali kooltaan, Nina Nousiainen kertoo.

Nuoret ohjaan tarvittaessa Mannerheimin Lastensuojeluliiton, Sexpon tai Väestöliiton nuorisolle tarkoitetuille saateille, tai juttelemaan kouluterveydenhoitajan, koululääkärin tai omien vanhempien kanssa.

Seksi on aiheena edelleen monille vaikea. Ihmiset ovat valtavan erilaisia, mikä asia kävi aikanaan ilmi jo 1950-luvulla, kun Alfred Kinsey julkaisi raporttinsa. Kunnioitus aiheeseen kannattaa säilyttää, sillä se tuottaa paremman lopputuloksen. Kaalimato.com vastaa olemassa olevaan, luonnollisen tarpeen synnyttämään kysyntään.

Keravalla on yhden luukun periaate

Kaupunki on aina valmis auttamaan

Keravalla yrittäjiä ei pompoteta luukulta toiselle. Yhteys yrityspalvelupääliikkö Pirjo Leinoon ja asiat järjestyvät. - Yritykset ovat taloutemme perusta. Yrittämisen kautta saadaan verotuloja, joiden avulla voidaan luoda hyvät palvelut, toteaa kaupunginjohtaja Kirsi Rontu.

TEKSTI JA KUVA JUUKKA NISSINEN

– Keravalla on tarjota yrittäjille erittäin hyvää yhteistyötä eri toimijoiden kanssa. Kaupunki on aina valmis auttamaan, oli kyseessä uusi tai vanha yritys. Olemme nopeita reagoimaan ja päätöksenteko on nopeaa. Meillä on yhteisiä tempauksia yritysten kanssa, kuten syyskuussa järjestämämme Food From Kerava Narinkkatorilla, Rontu summaa kaupungin etuja yrittäjille.

– Keravalla asuminen ja eläminen on helppoa ja kaikki on saavutettavissa polkupyörällä. Sijaintimme on logistisesti erittäin hyvä – Kerava on joukko-

liikenteen solmukohta.

Keravalla on noin 2300 yritystä, joista 87 % on alle 10 hengen yrityksiä. Yritysrakenne on monipuolinen, eikä kaupunki ole vain suurten toimijoiden varassa. Keravan ostovoima on n. 36 000 henkeä. Työpaikkoja on n. 12 000 ja työpaikkaomavaraisuus on 74 %. 30 % keravalaisista käy Helsingissä töissä. Toisaalta Helsingistä käy Keravalla 22 % töissä. Työttömyys on n. 10 %, mutta toisaalta täälläkin podetaan työvoimapulaa – eli Keravallakin on kohtaanto-ongelma.

– Vanhustenhoidon lähihoitajista on pulaa. Tähän voisi miettiä ratkaisua maahanmuutosta, kun toisissa kulttuureissa ikäihmisiä kunnioitetaan ja arvostetaan, Rontu ideoi.

– Toivoisin, että liityntäpysäköintiä voitaisiin parantaa, että saisimme lisää ostovoimaa muista kunnista. Ympäröivien kuntien asukkaat käyttävät paljon liityntäpysäköintiä. Asemansetu pitäisi saada osaksi kaupungin keskustaa.

Vuorovaikutus on tärkeää

– Meillä on nopea päätöksenteko ja reagointi tonttikyselyihin sekä joustavat hinnat. Proaktiivinen markkinointimme kohdistuu suoraan kiinteistösiirtajiin ja rakennuttajiin, Rontu toteaa.

– Tuemme yritystoiminnan

”MEILLÄ ON NOPEA PÄÄTÖKSEN-TEKO JA REAGOINTI TONTTI-KYSELYIHIN SEKÄ JOUSTAVAT HINNAT”

aloittamista Keuken toimesta. Luomme kasvaville yrityksille kasvuedellytyksiä. Haluamme kuulla yrityksiä – millaista kasvu on, miten voimme auttaa tilaa laajentua. Järjestämme rekrytointitapahtumia ja Yrittäjyyssmyllyjä, joissa työnantajat ja -tekijät voivat kohdata. Teemme yhteistyötä Keudan kanssa saadaksemme räätälöityä koulutusta ja osaamista kehittäviä ratkaisuja.

– Yhteistyö yritysten kanssa on kaiken perusta. Teem-

me yritysvierailuja, joista itse saamme paljon ja toivottavasti yrityksetkin. Hankinnat pyrimme suorittamaan siten, että keravalaiset yritykset voivat aidosti tarjota kaupungille – että kaupunki voisi käyttää paikallisia palveluja.

Yrityksiltä Rontu toivoo sitä, että ne antaisivat rohkeasti palautetta kaupungille, jotta epäkohdat saataisiin korjattua ja jotta kaupunki voisi kehittyä.

– Avoimuus ja vuorovaikutus on tärkeää. Kun onnistumme yhdessä, on se hyvä kaupungille ja yritykselle.

Keravan imago vastaamaan todellisuutta

– Keravan imago on parantunut. Keravan sisällä se on hyvä,

”YHTEISTYÖ YRITYSTEN KANSSA ON KAIKEN PERUSTA”

mutta se mietityttää, kuinka saisimme imagon ulkopuolisten silmissä vastaamaan todellisuutta. Kaikki kehittämistyö rakentaa imagoa – millainen työnantaja kaupunki on, miten kohtelemme yrityksiä. Imago rakennetaan ennemminkin teoilla kuin mainoskampanjoilla, Rontu toteaa.

Asuntomessut tärkeät

– Asuntomessut 2024 ovat Keravalle tärkeitä, hienoa, että saimme ne. Aiomme tehdä urbaanin alueen eri konseptilla kuin muut. Kutsummekin kaikki Keravan yritykset mukaan kehittämään Asuntomessuja – miten yritykset voisivat näkyä ja osallistua Asuntomessuihin.

Uutena avauksena kaupunginjohtaja mainitsee työkokeyhteistyön tehostamisen – kuinka yrittäjille saataisiin tehtyä helpoksi ottaa työntekijöitä kokeilemaan työtä.

– Keravalaisien tulisi käyttää keravalaisien yritysten palveluita. Ei pitäisi ostaa muualta sellaista, jonka voi saada Keravalta. Etenkin kun joulua tulee – ostetaan Keravalta!



Kaupunginjohtaja Kirsi Rontu kehottaa käyttämään keravalaisia palveluita.



kaalimato.com

search of excellent people
interpars

Karunpiiristä rekrytointia, soitte 045 118 4406

FlowLab
Innova edelläkävijä

Certified Business Coach® Joni Uotila

Business Coaching on työhön liittyvien asioiden pohtimista yhdessä. Se on potentiaalinen löytämistä vuorovaikutteisen keskustelun ja toiminnallisten menetelmien avulla tavoitteellisesti ja ratkaisukeskeisesti.



Business Coaching • Työnohjaus
• Hyvinvointikartoitukset • Konsultointi

joni.uotila@flowlab.fi • 050 544 9432 • flowlab.fi • Kerava

Keravan Yrittäjät Brysselissä "Kyllä siellä Suomen asioita oikeasti ajetaan"

- Heräsi luottamus, että kyllä siellä joku oikeastikin Suomen asioita ajaa ja että Suomella on mahdollisuus vaikuttaa. Muut tulevat kysymään suomalaisilta neuvoa, toteavat Kaalimato.comin keravalaiset yrittäjät Mika ja Nina Nousiainen, jotka olivat mukana Keravan Yrittäjien järjestämällä matkalla, jossa tutustuttiin Brysselin europarlamenttiin.

- Positiivinen kokemus, hyvin organisoitu ja tietoa tuli valtavasti. Ensimmäisenä päivänä tutustuimme EU-parlamenttiin, sitten Euroopan talous- ja sosiaalikomitean toimipisteseen ja lopuksi Suomen yrittäjien ja liikennejärjestöjen EU-toimistoon.

- Vaikka Suomi on pieni maa, meillä näyttää olevan merkittävä asema. Siellä oli tekemisen meininkiä - jäi tunnelma, että tehdään töitä.
- Erityisesti jäi mieleen, millaisen myllytyksen läpi uudet hankkeet ja asetukset menevät. Ne on loppuun asti pu-

reskeltu, ennen kuin tulevat ulos. Minkä tahansa asian valmistuminen vie kymmenen vuotta keskimäärin.

Kaikki nauravat brexitille

- Brexitillehän siellä kaikki nauraa. Tullut maksamaan Britannialle älyttömiä summia.

Kaupungilla Nousiaiset huomasivat olevan yllättävän paljon kerjäläisiä, ja vielä lasten kanssa, kupit kourassa.

- Ainakin virkamiehet näkevät maahanmuuttoasioita käytännössä. Kurjuutta oli tosi paljon esillä. Otinkin siellä

"PALJON ON ASIOITA, JOISTA EU:TA SYYTETÄÄN, MUTTA JOISTA SE EI PÄÄTÄ OLLENKAAN"

esille romanikerjäläisten asiat - miksei kerjäläisten asioista huolehdi lähtömaissa, Nina Nousiainen toteaa.

- Euroopassa on vapaa liikkuvuus, mutta kolmen kuukauden jälkeen pitää poistua maasta.

Äänestä valiokunnan mukaan

Suomen yrittäjien ja liikennejärjestöjen toimiston johtaja Pasi Moisio kertoi päätöksen teosta ja mitä tapahtuu, kun he saavat ehdotuksen ja alkavat työstää ja lobata sitä EU-koneistossa.

- Paljon on asioita, joista EU:ta syytetään, mutta joista se ei päättää ollenkaan. Meilläkin lehdistö on onnistunut väärällä informaatiolla aivopesemään ihmisiä, Mika Nousiainen toteaa.

- Sitten on päätöksiä, joita ei noudateta. On paljon lepsuuta.

- Tärkein anti oli se, että jos miettii MEPin äänestämistä, olennaista on se, missä valiokunnassa tämä istuu. Voimme vaikuttaa äänestämällä sitä



henkilöä, joka istuu siinä valiokunnassa, joka vaikuttaa sinun asioihisi.

Yhtiön kotipaikaksi Kerava

- Matkaseura oli hienoa porukkaa. Olimme ekaa kertaa reissussa ja jäi hyvä, lämminhenkinen fiilis. Tämä oli aktivoivaa ja lähdetään jatkossakin mukaan. Reissun jälkeen olemme olleet jo muiden yrittäjien kanssa yhteyksissä.

Brysselissä tuli esiin, että kaikkien Keravalla toimivien yritysten kotipaikka ei välttämättä ole rekisterissä Kerava, jolloin yhteisövero menee muualle. Nousiaiset muuttivatkin yrityksensä kotipaikan Keravaksi ja kannustavat muitakin tekemään samoin.

Nousiainen yritys Kaalimato.com sijaitsee Klondyke-talossa Saviolla ja myy seksivälineitä. Kaalimadon takana oleva Kentonec Oy valittiin Keravan Vuoden Yrittäjäksi ja yrityksestä on tarkempi juttu sivulla 6.

KEHITÄ
yritystäsi meidän kanssamme.

97%
asiakkaistamme on valmis suosittamaan palveluitamme toisille yrittäjille.

Varaa aika maksuttomaan tapaamiseen, keuke@keuke.fi, puhelin 050 341 3210

KEUKE
KASVUN MAHDOLLISTA JAA

TILITOIMISTO ANU HELIN

Palopellonkatu 1, 04250 Kerava
kppanuhelin@gmail.com
Puh. 050 593 8309
www.anuhelin.fi

Palvelua myös iltaisin ja viikonloppuisin
Kirjanpito-ohjelmistot Procountor ja Asteri

arkMILL

Urheilurakentamiseen erikoistunut arkkitehtitoimisto
Jäähallit, urheiluhallit, uimahallit, monitoimihallit

arkMILL Oy
Savenvalajankatu 3 A, Kerava | www.arkmill.fi | 050 468 7354

Säästä energiaa
- paranna tuottavuutta

Myymälävalaistus • Teollisuusvalaistus
Toimistovalaistus • Urheilutilavalaisuus

KERANEON
www.keraneon.fi

Yksinyrittäjänä kuihtuvalla alalla



TEKSTI JA KUVAT JUUKKA NISSINEN

— **T**almassa toimi valokuvakerho. Opettelin taidon ja sitten aloin neuvoma muille kehittämistä. Siinä sitten 15-vuotiaana neuvoin valokuvien kehittämistä aikamiehille, Rauno Julkunen muistelee.

— Kun osasin kehittää valokuvia, pääsin **Ekmanin Veikon** valokuvausliikkeeseen töihin. Veikko oli uskova ja kävimme aika ajoin herätysjuhliilla, jossa Veikko kuvasi ja minä kehitin.

Edesmennyt vanhempi veli **Markku** oli haaveillut omasta yrityksestä ja niin hän perusti yhdessä Raunun kanssa Stereo-Foton vuonna 1978, joka myi nimensä mukaan stereota ja valokuvausalan tuotteita. Stereo-Foton toiminta päättyi vuonna 1992 ja Rauno Julku-

Kaikki alkoi Talman kansakoulusta, jossa innostava opettaja Antti Nikulainen antoi 12-vuotiaalle Rauno Julkulle Bilora-merkkisen kameran, jolla Rane valotti mustavalkoista filmiä. Parin valokuvausliikkeen kautta mies aloitti oman yrityksen veljensä kanssa jo vuonna 1978. Nyt alkaa eläkeikä hämmöttää - ja on aikakin.

nen perusti itse yksin Kuva-Ranen vuonna 1993 Aleksintorin ovenpieleen. Kun kauppa-keskus purettiin, siirtyi Rane muutamia metrejä itäänpäin nykyiselle paikalle.

— Alussa tämä oli kannattavaa, mutta nykyisin niukkaa toimeentuloa. Palkkaa saa, ehkä vähän enemmän kuin kaupan kassa. Eläkeikä alkaa olla lähellä, ettei niin haittaa, mutta sääliksi käy nuorempia yrittäjiä.

— Viimeisen kymmenen vuoden aikana kolmannes valokuvausliikkeistä on hävinnyt. Jatkajia on vaikea löytää – jos, niin tällaisia yhden miehen yrityksiä, joissa on lähinnä paperikuvien ja vanhojen videofilmien digitointia sekä passikuvauksia.

— Tavarannmyynti ei enää kannata. Nettikauppa on vienyt kivijalkaliikkeiden asiakkaita.

Nykyisin käyvät liikkeessä katsomassa tuotteita ja ostavat sitten netistä. Kivijalassa on kuluja, netissä ei mitään, kun kaikki kulut peritään suoraan asiakkaalta, Julkunen toteaa.

— Nyt tässä eletään passiivuuksella ja valokuvien sekä kaitafilmiä ja vanhojen videoiden digitoinnilla. Perinteinen kameramynti on pientä, kun kännykät ovat korvanneet pokkarit. Kuvanmyynti on olematonta. Ihmiset laittavat kuvansa pilveen. Kultra-aika, kun kuvia kehitettiin, on ohi. On pitänyt keksiä kaikkea muuta myytävää.

Koskaan ei ole ollut liike kiinni

— Omat eväät on mukana. Koskaan ei ole ollut liike kiinni, ei edes sairauden takia. Kerran olin umpisuolenleikkauksessa kaksi päivää, mutta silloin sain kesälomittajani avuksi.

Hyllyillä on kymmenittäin vanhoja, mekaanisia kameroita, joita ihmiset eivät ole raaskineet viedä roskiin vaihdettuaan digiin.

— Digitaalisuus on ok, mutta ei ole koskaan iskenyt henkilökohdaisesti. Olen 'vanhan liiton miehiä'. Jouduin opettelemaan alan uudestaan, kun digi tuli. Filmikameroissa on jotain harmoniaa.

Julkukselle yrittäminen on elämäntapa. Harrastuksena on maailmanhistoria, eritoten Suomen sotahistoria. Parin viikon kesäloman ajaksi hän saa lomittajan, että pääsee mökille Kesälahdelle vaimon kanssa.

Rauno Julkunen sai kultaisen yrittäjäristin vuonna 2017.

Sadoilla yrityksillä "väärä" kotipaikka

Keravan kaupungin CRM-asiakastietojärjestelmässä on 2328 yritystä. Tässä luvussa on mukana myös uudet perustetut yritykset sekä pöytälaattikkoyritykset, joilla ei listauksessa ollut vielä liikevaihtoa. Aktiivisia yrityksiä tuosta kokonaisuudesta on noin 1550 kpl.

Liikevaihtoa tuottavista yrityksistä 349 yrityksen kotipaikka ei ole Kerava. Tämä tarkoittaa sitä, että yrityksen tuottama mahdollinen yhteisövero ei tulekaan Keravalle, vaan menee muualle.

Osalla yrityksistä on pääkonttori muualla, mutta toimipiste Keravalla ja pääkonttori määrittelee kotipaikan sijoittumisen. Olisikin hyvä, jos Keravalla päätoimipaikkaansa pitävät yritykset tekisivät kotikunnan muutossilmoituksen kaupparekisteriin, jotta verotulot tulisivat sinne, missä yritys toimii.

Työpaikkoja näissä 'väärän kotipaikan' yrityksissä on noin 2100. (Lähde: Keravan kaupungin CRM-asiakastietojärjestelmä 28.10.2019)

— Kotipaikan perusteella yhteisövero kohdistuu kuntaan. Näillä verotuloilla kunta voi tarjota yrityksille puitteita ja palveluita eli parantaa yritysten toimintamahdollisuuksia, toteaa Keravan kaupunginkamreeri **Teppo Verronen**.

Pari kokousta ja lomake

Kentonec Oy:n omistaja **Mika Nousiainen** muutti Helsingistä Keravalle vuonna 2005, yritys vuonna 2009. Viime vuosina Nousiainen havahtui siihen, että yrityksen verotulot menivät edelleen Helsinkiin.

— Piti tehdä yhtiöjärjestyksen muutos, pitää hallituksen kokous ja yhtiökokous, joiden pöytäkirjaan tehtiin kotipaikan muutos. Kaupparekisterin nettisivuilla on linkki, josta löytyi kotipaikan muutos -lomake.

— Alkuun ajatus yhtiön siirtämisestä tuntui rasittavalta, mutta tuumasta toimeen, eikä se sitten lopulta kauaa vienyt. Tarkoitus oli niin hyvä. Tein kotipaikan muutoksen Keravaksi ennen kesälomia 2019.

Yhteisöveron tuoton laskeaminen on melko monimutkainen ja siinä otetaan huomioon useamman vuoden kertyneet tulot. Yhteisöveroprosentti on 20, josta kunta saa 30 % ja valtio 70 %.

Keravalla yhteisöveron tuotot ovat olleet viime vuosina suuremmat kuin naapureillaan Tuusulalla ja Järvenpäällä. Tälle vuodelle Keravan arvioidut yhteisöveron tuotot ovat noin kahdeksan miljoonaa, naapureilla karkeasti puolet vähemmän.



— Kotipaikan perusteella yhteisövero kohdistuu kuntaan, toteaa kaupunginkamreeri Teppo Verronen

Tervetuloa!

Tunnelmallinen kukkakaupamme kävelykadulla palvelee Sinua ilolla ja ammattitaidolla joka päivä!

Helleborgin kukka

Kauppakaari 4, 04200 Kerava • puh. 040 041 3257
www.helleborginkukka.fi
Palvelemme ma-pe 9-18, la klo 9-16, su 11-16



HAUTAUSPALVELU
Ari Lumme

Seunalantie 25, 04200 Kerava
Puh. 09 294 8725, 040 555 5100
ari.lumme@hautauspalveluarilumme.fi

Sanoista tekoihin - myynti on systematiikkaa

Myydä pitäisi, mutta mistä aika? Markkinoida pitäisi, mutta se aina vaan jää. Kuulostaako tutulta? Lue tämä ja voit löytää itsestäsi todellisen myyntitykin.

Myynti ja markkinointi ovat tutkitusti suurimpia haasteita pienissä ja keskisuurissa yrityksissä. Niiden merkitys ymmärretään ja useimmiten perusteetkin ovat hallussa, mutta silti niihin ei panosteta riittävästi. Miksi?

– Haasteellisinta on ajankäytön hallinta. Yrittäjällä on tunnetusti kädet monessa sassa ja tekemistä riittää viikon jokaiselle tunnille ja enemmänkin, toteaa Keuken yrityskehittäjä Tomi Paakkunainen.

– Olen sitä mieltä, että jokainen osaa kyllä myydä. Näkökulman vaihtaminen voi auttaa, jos myyminen tuntuu ahdistavalta. Eli mitä jos ajatteleekin sen asiakkaiden auttamisena eikä niinkään myyntinä.

Älä multitaskaa

Monet asiat jäävät tekemättä, jos yrittää tehdä niitä muiden hommien ohella tai pahimmillaan samaan aikaan.

– Opettele käyttämään kalenteria eli suunnittele päivät ja viikot etukäteen. Se on paras neuvo, jonka voin antaa. Merkkaa myyntiin varaamaasi aika kalenteriin ja käytä se aika tehokkaasti ja yksinomaan myyntiin keskittyen.

– Voit tehdä itsellesi helpoja tavoitteita, kuten että tänään kontaktoin kaksi uutta asiakasta ja soitan yhdelle vanhalle asiakkaalle.

Paakkunainen muistuttaa, että systematiikka on onnistumisen avain – myös myynnissä ja markkinoinnissa.

– Jos tekee myyntityötä säännöllisesti ja johdonmukaisesti joka viikko, se alkaa varmasti kuukauden päästä tuottamaan jo tulosta. Mutta paino on sillä systemaattinen -sanalla. Ihmeitä ei tapahdu hetkessä eikä ainakaan satunnaisesti haulikolla ampumalla.

Yhdessä onnistuu

Oli kysymys sitten myynnistä tai markkinoinnista, niin hyvä suunnitelma auttaa aina onnistumisessa. Tomi Paakkunainen kannustaa varamaan ajan Keuken asiantuntijalle, jonka kanssa on hyvä aloittaa suunnittelu.

– Myynnille ja markkinoinnille voidaan tehdä omat prosessit ja suunnitelmat. Autamme vaikka sen myyntipuheen kärjen ja sisällön miettimisessä.

Yksinkertainen ja erittäin toimiva työkalu markkinoinnin toteuttamiseen on vuosikello. Se auttaa suunnittelemaan ja varautumaan.



– Olen sitä mieltä, että jokainen osaa kyllä myydä, toteaa Keuken yrityskehittäjä Tomi Paakkunainen.

– Ihan ensimmäiseksi voi merkata vuosikelloon kaikki mahdolliset pyhät, juhlat ja sesongit. Seuraavaksi miettiä, mitä niihin voisi tarjota, ajoittaa ja budjetoida markkinointi ja sitten vain toimeksi.

Varaa aika maksuttomaan tapaamiseen 050 341 3210 tai keuke (at) keuke.fi. Näppärän vuosikellon voit ladata keuke.fi/oppaat



- näöntarkastukset
- piilolasisovitukset
- erityistyölasit
- työsuojalasit

Keravalainen yrittäjä, piilolasi- ja työnäköoptikko Anu Louko



Keravan Katse

Kauppakaari 6, Kerava
puh. 09 230 3500 • www.keravankatse.fi

Katse kuntoon!

Matti Eklund (1.8.1941 - 6.10.2019)

Ylirakennusmestari Matti Tapio Eklund kuoli vaikean sairauden uuvuttamana 6. lokakuuta Keravalla. Hän oli 78-vuotias, syntynyt Hämeenlinnassa 1. elokuuta 1941.

Matti Eklund aloitti 16-vuotiaana rakennusalan uransa betonilaboranttina IV0:n kenttävalimossa Ruovedellä. Ura jatkui nosturin kuljettajana ja betonielementtien kuljettajana rekan rattissa.

Vuonna 1964 Eklund aloitti Lahden teknisessä koulussa talonrakennuslinjalla ja hän valmistui rakennusmestariksi kolmessa vuodessa.

Eklund aloitti Elementtituote Oy:n tehtaalla asennus- ja kuljetuspuolen pääliikkeenä valmistuttuaan teknisestä koulusta.

Vuonna 1969 hän perusti oman elementtiasennusyrityksen yhtiökumppanin kanssa. Paperitehtaiden elementtiasennuksia Eklund johti toistakymmentä uransa aikana.

Eklund valittiin Kauppakamarin henkilöstöjärjestöjen suositteluksella Kauppakamarin Tavarantarkastajaksi rakennustyöryhmään vuonna 1985.

Tietoisuus kosteus ja homeauri-

oista ja niihin liittyvistä ongelmista lisääntyivät ja elementtiasennustyöt vähenivät 90-luvun alussa.

Eklund Matti T:mi muuttui Matti Eklund Oy:ksi 1996 ja yritystoiminnan painopisteeksi tulivat kosteus- ja homeauriot. Hän työskenteli asiantuntijana ja projektinjohtajana aina kuolemaansa saakka.

SF-Caravan ry:n toimintaan Matti Eklund tuli vuonna 1975. Matti Eklund valittiin Vuoden karavaanariksi 1984 ja palkittiin liiton kultaisella ansiomerkillä 1989.

Eklund oli Ylikeravan Rotaryklubin ja Keravan klubin jäsen.

Eklund oli mukana Tavarantarkastajayhdistys HTT ry:n hallituksessa ja toimi puheenjohtajana vuosina 2009-2011. Hän sai yhdistyksen kultaisen ansiomerkin ja oli kolmas kunniajäsen.

Eklund oli Keski-Uudenmaan Rakennusmestariyhdistyksen puheenjohtaja vuonna 1990-2000 ja kunniapuheenjohtajana vuodesta 2016. Hän toimi myös Rakennusmestarien keskusliitossa (nykyinen Rakennusmestarit ja -insinöörit AMK ry).

Eklund halusi jakaa omaa ammatitaitoaan ja tietämystään kou-



luttamalla ja toimimalla luennoitsijana. Menetimme opettajan ja vahvan asiantuntijan.

Matti Eklund on saanut lukuisia tunnustuksia työstään ja vapaaehtoistyöstään eri henkilöjärjestöiltä, yhdistyksiltä ja liitoilta. Merkittävimmät niistä ovat Suomen Leijonan Ritarikunnan ritarimerkki, Suomen Yrittäjien timanttiristi, Vuoden Rakennusmestari 2003, Keravan Yrittäjät ry:n yrittäjäpalkinto 40 vuoden yritystoiminnasta ja Vuoden yrittäjä 2018. Sotilasarvoltaan hän oli reservin kapteeni.

Matin perheeseen kuuluivat vaimo Sirpa ja neljä aikuista lasta ja kolme lastenlasta.

Matti oli avulias ja ymmärtäväinen. Hän oli helposti lähestyttävä ja hänellä oli käytännön läheinen tapausuhtautua ihmisiin ja heidän ongelmiinsa. Voimakkaana persoonana hän ajoittain sai aikaan myös poikkeavia miellipiteitä, joita hänen ei aina ollut helppo hyväksyä. Kaikesta huolimatta hänellä oli laaja ystävöpiiri töiden ja harrastusten parissa.

LUNDBERG

PYÖRÄLIIKE

Laadukkaat merkit
Huollot, korjaukset kaikille pyörille

Verkkokauppa
www.lundberg247.fi

Santaniitynkatu 2, 04250 Kerava • Ma-pe 9 - 18, la 9 - 14
lundberg@lundberg.fi • www.lundberg.fi • 09 294 8456

KARR Control

VALVOMOIDEN JA OPERAATIOKESKUSTEN
SUUNNITTELU

www.karrcontrol.fi
050 5618 255
Info@karrcontrol.fi



LOUNAS

Reilu suomalainen lounas 9,90€
Runsas salaattibuffet 8,40€



Palopellonkatu 7 • Kerava • 050 584 4868
Täyden palvelun pitopalvelu • makujapala.fi
Haluttaessa toimitamme lounaita yrityksiin

Keravan Yrittäjät haluaa vaikuttaa siihen, minkälainen kuva yrittämisestä muodostuu ihmisille lapsesta alkaen - että yrittäminen on aito vaihtoehto, kun aletaan tosissaan miettiä, mitä elämällään tekisi. Keravan Yrittäjät on mm. järjestänyt koululaisille vierailuja yrityksissä, ollut mukana Yrityisleiri-konseptissa ja Resepti Yrittäjäksi -kilpailussa - ja pitänyt aamunavauksen koulussa.

Huhtikuussa Kurkelan koulun oppilaat vierailivat keravalaisissa yrityksissä Finsoffat, Elido, Keravan Teräsmiehet ja Uudenmaan Ohutlevy. Vierailut sujuivat mukana olleiden opettajien mukaan hienosti ja olivat antoisia ja elämyksellisiä.

Opettaja **Anne Arojärvi** toteutti palautekyselyn. Oppilaille oli mm. jäänyt mieleen, että yrittäminen vaatii paljon aikaa, työ on koko ajan mielessä ja vastuu on suuri. Yrittäjyys on riskinottoa, oman vision toteuttamista, eikä menestys ole itsestään selvää. Yrittäjyys ei ole aina helppoa, mutta yrittäjä näyttää nauttivan työstään.

Yrityisleirillä luotiin yrityksiä

Nikkarin lukiolla toteutettiin Yrityisleiri, jonka alussa Trukkihuolto Marjetan Minna Skog esitteli yrityksensä oppilaille. Sen jälkeen nuoret jäivät yöksi perustamaan yrityksiä ja seuraavana aamuna Minna Skog ja Johanna Rasilainen Rasilaisen Hapankaali Oy:stä kommentoivat ja tuomaroivat ryhmien töitä, valitsivat voittajan ja palkitsivat ryhmän jäsenet lahjakorteilla.

Kouluilla yrittämisestä ja yrityksistään ovat käyneet kertomassa Minna, Johanna sekä Sallakeittiöiden Santeri Suomela.

Kurkelan koulun yhdeksäsluokkalaisten Resepti Yrittäjäksi -kirjoituskilpailussa Keravan Yrittäjät järjesti stipendit



Resepti Yrittäjäksi -kirjoituskilpailun voittaja eturivissä

ja kakkukahvit parhaalle: **Juho Heikkilälle, Aino Koskimäelle, Vilma Niemelle ja Vivi Vestamalle.**

Opetusjohtaja **Terhi Nissisen** kanssa on käyty keskuste-

lua syväoppimisesta. Yritykset voisivat tehdä yhteistyötä oppilaiden kanssa antamalla konkreettisia tehtäviä tai ongelmia oppilaille, joita he pääsisivät ratkaisemaan ja sitten voisivat



Yrityisleirin voittajat Intersport Keravan lahjakortit käsissään.

tulla yrityksiin kertomaan näkemystään.

Aamunavaus Kurkelan koululla

Yrittäjän päivänä 5. syyskuuta **Santeri Suomela** kävi pitämässä aamunavauksen Kurkelan koululla. Puheen oli laatinut **Minna Skog**.

Puheessa tuotiin esiin yrittäjille yhteisiä ominaisuuksia, kuten että emme ole oikein koskaan tyytyväisiä – aina on hommat kesken ja parannettavaa, liiketoiminta ei ole riittävän iso, eikä kannattavuus halutulla tasolla.

Toiseksi kaikilla yrittäjillä on aina yksi ja sama pomo –

asiakas. Halu palvella ja nöyryys asiakkaiden edessä on ainoa keino rakentaa pitkäjänteistä menestystä.

Mutta yrittäjällä on vapaus itse päättää mitä tekee. Yrittäjyys antaa uskoa siihen, että tahtuipa maailmassa mitä tahansa, aina voi löytää keinon selvittää. Yrittäjä ei mene lakoon, vaan yrittää kaksin verroin kovemmin parantaakseen asian laidan.

Lopuksi oppilaita kannustettiin aloittamaan vaikka pienellä yrityksellä, jonka kanssa voisi epäonnistua alkuvaiheessa, sillä siitä kun nousee, ei mikään haaste enää ole ylityspääsemätön.



Koululaiset vierailulla Finsoffilla



Apuisäntä

Remontointi, talon pienet korjaukset – homma hoituu!

Apuisäntä Oy • Metsätuvankuja 6, 04220 Kerava • p. 010 327 3631 • jari@apuisanta.fi • www.apuisanta.fi

ordent oy

KONSULTOINTI JA TILITOIMISTOPALVELUT

Sähköisesti ja perinteisesti

Tuotamme laadukkaita ja monipuolisia taloushallinnon palveluja.

Auktorisoitu Taloushallintoliiton jäsen

Puh. 010 841 6670
ordent@ordent.fi

Palokorvenkatu 2, PL 52
04251 Kerava
www.ordent.fi

Pidä hymysi kunnossa

Hammaslääkäriasema

Paasikivenkatu 10, 04200 Kerava (KATUTASO)
Puh. 044 500 1000 • www.hammasomppu.com

KETEMA

Insinööritoimisto Ketema Oy
Sankariintyöntökatu 4 A, 04250 Kerava • 0400 715 771

rakennustoimisto nousiainen oy

Sementtitehtaankatu 2
04260 Kerava
www.raksto-nousiainen.fi
Puh. 09 2747 2621

Markus Tirranen aloitti tänä vuonna kirkkoherran työt Keravan seurakunnassa. Hänen tavoitteenaan on viedä seurakunnan palvelua seinien ulkopuolelle seurakuntalaisten luo. Yrittäjille seurakunnalla on tarjota oma 'yrittäjöpappi' - Kristiina Nyman.

TEKSTI JA KUVAT JUKKA NISSINEN

Keravan Yrittäjät ovat virkistäneet uuden puheenjohtajansa Juha Wickmanin myötä yhteistyötä Keravan seurakunnan kanssa. Tänä syksynä järjestettiin yhteistyössä yrittäjien hyvinvointipäivä Nuottakodossa ja sitä on tarkoitus jatkaa.

– Yhteiskunnallinen työ on meillä tärkeässä roolissa. Yksi pappi on nimetty juuri verkos-

toitumiseen ja yrittäjäyhteyksiin, Kristiina Nymanin tehtävä on olla tukemassa elinkeinonharjoittajia. Sittenhän meillä perinteisesti Tuomaanpäivänä kutsutaan yrittäjiä kirkkoon.

– Yrittäjien aamukahvit järjestetään joulukuussa seurakuntakeskuksella Hyvä Tuomas joulun tuopi – hartaushetken jälkeen, Tirranen



- Näöntarkastukset
- Silmänpaineenmittaukset
- Silmälasit
- Työsuojalasit
- Erikoistyölasit
- Näyttöpäätelasit
- Ampujanlasit
- Urheilulasit
- Aurinkolasit
- Silmälasien korjaukset

Nopeat toimitukset yli 30 vuoden kokemuksella Juho-Kustissa, kirjastoa vastapäätä

OPTIKKO
Lintukorpi

Paasikivenkatu 13, 04200 Kerava • Puh. 09 294 6113
optikko@optikkolintukorpi.fi • www.optikkolintukorpi.fi

Seinien ulkopuolelle



jatkaa.

Edellisen saarnansa Tirranen piti Virossa, Kopun seurakunnassa. Hän saarnasi siitä, miten ihmisen elämässä soiteaan herätyskelloa säännöllisin väliajoin. Vastoin käymisten kautta muistutetaan siitä, että elämä ei ole omissa käsissä. Herätyskellon soittohetkissä joutuu pohtimaan, mikä kantaa ja kestä.

– Ihmiset turruttavat itsensä viihteellä, ei siedetä tyhjää tilaa. Viihdettä on niin paljon, ettei se enää viihdytä. Missä on ihmisten kyky hiljentyä? Kyky

sietää tylsyyttä ja tyhjyyttä? Keskittymiskyky on viriketullisissa haasteiden edessä.

– Ihmissydessä on tarve ja kaipuu hiljaisuuteen, jossa voidaan keskittyä. Osaammeko luoda itsellemme ja tuleville sukupolville aikaa muuhun kuin virikkeellisuuden täyttämään todellisuuteen?

– Yksinkertainen elämä on vastaus ja lääke siihen, mistä viihtyminen löytyy. Omille lapsille tulee viestittää: ihmisen elämän joka hetki ei tarvitse olla viihdettä.

Heikoissa hetkissä

Tutkimusten mukaan ihmiset haluavat olla mukana seurakunnassa pitkälti siksi, että kirkko tekee työtä vähävaraisten ja heikkojen eteen. Kirkko myös pitää esillä asioita, joista muuten vaiettaisiin, kuten lähimmäisenrakkauteen perustuva auttamistyö.

– Ihmiset haluavat kuulua yhteisöön, joka on osa hyvän tekemisen ketjua. Mutta kirkko ei saa olla hyväntekeväisyysjärjestö, sillä on syvällisempi merkitys – usko Jumalaan, Tirranen toteaa.

– Perinteisesti kirkko järjestää toimintaa kokoamalla ihmiset yhteen. Seurakunnassamme on 22 000 jäsentä, joista jumalanpalveluksessa käy n. 150 henkeä kerralla. Uusi tapa ajatella on, että seurakunnan toimialue on koko Kerava. Ei ajatella, että toiminta tapahtuu seinien sisäpuolella, vaan ulko-

puolella. Muutos on iso. Pitää etsiä uusia tapoja olla ihmisten arjessa.

– Lääke yksinäisyyteen saadaan kohtaamisesta. Järjestimme Kaveritreffit Katupappilassa lokakuussa. Tavoittelimme yksinäisiä ihmisiä ja paikalle tulikin noin 70 henkeä.

Jumalanpalvelus ei ole show

Voisiko jumalanpalvelusta kehittää viihteellisemmäksi?

– Mielikuvat jumalanpalveluksesta eivät oikein pidä paikkaansa. Yhtä palvelusta suunnittelee 10–20 ihmistä. Musiikkina voi olla nuorten bändejä, saarna voi olla jotakin muuta kuin perinteinen saarna. Kaikkea voi luovasti käyttää, jos tavoitteena on suurempi päämäärä.

– Jumalanpalvelus ei voi olla show, koska palveluksen tehtävä ei ole viihdyttää. Se on sitä varten, että se antaa vas-

tauksia ja ruokii tarvetta pyhän puoleen. On oltava vakava ollakseen uskottava. Mutta moni voi yllättyä, jos tulee Keravan kirkkoon, Tirranen toteaa.

– Luterilainen malli perustuu armoon. Siihen, mitä tapahtuu kuoleman jälkeen, ei voi itse vaikuttaa. Se on lahja ja se saadaan tekemättä työtä. Miksi murehtia sellaisesta, johon ei voi vaikuttaa? Se vapauttaa suorittamisesta.

Pyörällä töihin

Järvenpäässä asuva Tirranen pyöräilee töihin. Pyöräily on muutenkin verissä ja kotona on puolen tusinaa erilaisia pyöriä. Viime kesänä hän osallistui useampaan pyöräkilpailuun. Triathlonia hän on myös harjoittanut. Liikunta on keskeinen elementti hänen elämässään.

– Pitää olla varovainen siinä, mitä sanoo. On parempi näyttää omaa esimerkkiä kuin saarnata.

Mitä jumala on?

– Hän on se joka on, Tirranen vastaa.



ALLIUM
Asiantunteva viherrakentaminen ja pihasuunnittelu
Puh. 0400 705 123 • 09 8364 4343 • www.allium.fi



BALANCERIA
TILITOIMISTO

Uudet toimitilat Sampolassa
Käytössämme johtavat ohjelmistot **Netvisor** ja **Procountor**. Sähköiset ja paperiset kirjanpidot tehokkaasti ja ajallaan. Tarvittaessa autamme sinua muuttamaan perinteisen kirjanpidon sähköiseksi.

Ota yhteyttä!
Räätälöidään kustannustehokas taloushallinnon paketti juuri sinulle sopivaksi.

Sampolankatu 6 B 22, 04250 Kerava
050 576 1613, riia.ahvonen@balanceria.fi, www.balanceria.fi

Kaikki

LVI

alan työt ammattitaidolla

Kauppalehden **Menestyjä-yrittäjä 2016**

Kauppalehden **KASVU-YRITYS 2016**

UVS OY
UUDENMAAN VUOTO JA SANEERAUS OY
0458020475
www.uvsoy.fi

KIRJAU & KETJU
TALOUSHALLINTO JURIDIikka

Santaniitinkatu 2, 04250 KERAVA • P. 09 292 50 500 • info@kirjausetju.fi • www.kirjausetju.fi

Psykoterapeutti Harri Peltomaa

Mittauksella voi selvittää stressitason

TEKSTI JA KUVA JUUKKA NISSINEN

Stressi, paine ja kiire ovat normaaleja elämään kuuluvia asioita. Jokainen yrittäjä toimii jonkinlaisessa stressissä, josta nauttii siitä tilanteesta riippuen. Kyse onkin siitä, onko riittävästi palautumista sen vastapainoksi. Yrittäjä ja psykoterapeutti Harri Peltomaa on erikoistunut ja koulutettu stressinhallintaan ja palautumisen lisäämiseen – hän käyttää apunaan uutta teknologiaa, joka kuvaa numeraalisti ihmisen stressitasoa.

Ihmisen autonomisen hermojärjestelmän muodostavat parasympaattinen ja sympaattinen hermosto, jotka tasapainottelevat keskenään. Sympaattinen hermosto auttaa vaativissa suorituksissa nostamalla fyysistä ja henkistä aktiivisuutta. Parasympaattinen hermosto on sille vastakkainen ja edustaa rentoutta ja palautumisen tilaa.

Peltomaa käyttämä menetelmä perustuu parasympaattisen hermoston tilan arvioimiseen mittaamalla sydämen sykeväli vaihtelua. Sydämen



lyöntien väleissä on pientä, mutta mitattavissa olevaa vaihtelua. Jos vaihteluväli on suurta, kuvaa se parasympaattisen hermoston hallitsevan, jolloin elimistössä vallitsee palautumistila.

Jos mittauksessa vaihteluväli on vähäistä, kuvaa se palautumisen olevan kesken ja elimistössä vallitsee stressitila. Tällöin voi esimerkiksi ottaa ohjelmaan sopivasti taukoja, jotka kääntävät tasapainoa parasympaattisen hermoston puolelle.

Sykevälinvaihtelumittaus kehitettiin jo 2000-luvun alussa selvittämään urheilijoiden ylikuntotilaa.

Mittauksen voi tehdä omalla kännykällä

– Moni yrittäjä kärsii paineista johtuvista stressioireista ja unihäiriöistä. Mittausten avulla voidaan tehdä parempia valintoja ja siten edistää jaksamista ja hyvinvointia. Voi harkita lepoa, kun mittaus tulos näyttää, että on syytä irrottautua, Peltomaa toteaa.

Harri Peltomaa esittelee kaksi mittaus tapaa – toinen on puhelinosovellus, joka suorittaa mittauksen puhelimen kameran ja valon avulla. Toinen

Harri Peltomaa näyttää, kuinka sykeväli vaihtelumittauksen voi tehdä kännykällä hyödyntäen applikaatiota.



Stressin tuntija, palautumisen asiantuntija

Yrittäjä, psykoterapeutti, tietokirjailija Harri Peltomaa
itsenjohtaminen@gmail.com • www.itsenjohtaminen.fi • puh. 044 969 9798

NYT TEKSTIT REILAAAN
intohimolla ja ammattitaidolla!

Mediatassu
– jättää jäljen

Kirjoitan NETTISIVUT, esitteet, mainoskampanjat, asiakascaset, somekanavat, PowerPointit, blogit, lehtijutut ja tiedotteet yrityksille pitkän linjan kokemuksella.

Myyvällä tekstillä kauppa käy – ota siis yhteyttä!

Tarja "Tassu" Sinervo
markkinointisuunnittelija-copywriter
www.mediatassu.com
044 502 9713 – soita jo tänään!

on tarkempi Firstbeat -mittaus, jossa rintaan kiinnitetään kaksi anturia kolmen vuorokauden ajaksi, jolloin saadaan dataa myös unen ajalta. Tarkin tapa mitata on EKG eli elektrokardiografi ja myös moderneilla sykemittareilla voi mitata sykeväli vaihtelua.

– Olen tehnyt noin sadalle henkilölle mittauksia ja osa on ollut suorastaan järkyttynyt tuloksista. Kun kuormittaa riittävästi, ei edes yöllä nukkua palautua.

Mittauksia FysioStudiolla

Kännykän sovelluksella voi tehdä itse mittauksia. Peltomaa tarjoaa FysioStudion tiloissa Saviolla Firstbeat -mittausta, jonka tekemiseksi vaaditaan koulutus, jonka Peltomaa on suorittanut. Hän myös analysoi tuloksia. Tällä mittauksella saadaan tarkkaa tietoa elimistön kuormitustilasta ja myös ylläpidon eli loppuunpalamisen kehittymisestä.

Harri Peltomaa kärsi itsekin vakavista stressioireista 2000-luvun alkupuolella, kiinnostui stressinpoistosta ja opiskeli rentoutusohjaajaksi 2006–2009 sekä psykoterapeutiksi 2011–2014. Hänen vaimonsa Saija on käynyt samat koulutukset ja heillä on yritystoimintaa yhdessä.

Tänä vuonna Peltomaa piti Keravan Yrittäjien tiloissa yrittäjille luennon aiheesta "Stressi ja palautuminen yrittäjän elämässä". Syksyllä hän toteutti Keravan Yrittäjien ja seurakunnan järjestämän Hyvinvointipäivän Nuottakodossa. Molemmat tilaisuudet saavuttivat suosiota. Ensi vuodeksi 2020 on suunnitteilla Hyvinvointiaamuja yrittäjille.

Hyvinvointipäivä Nuottakodossa

Keravan Yrittäjät järjesti yhdessä Keravan seurakunnan kanssa Hyvinvointipäivän seurakunnan toimintakeskus Nuottakodossa Vihdissä. Paikalle saapui 23 henkeä nauttimaan mahtavasta syyssäästä ja rentoutuksesta sekä herkullisista ruoista.

Hyvinvointipäivän tavoitteena oli suojata yrittäjien jaksamista ja edesauttaa stressinhallintaa. Keravan Yrittäjien puheenjohtaja **Juha Wickman** käynnisti projektin seurakunnan kanssa ja sen käytännön toteutuksen suunnittelivat seurakunnan pappi **Kristiina Nyman** ja rentoutusohjaaja, psykoterapeutti – ja yrittäjä – **Harri Peltomaa**.

Luontokävely sai suosiota

– Hyvässä mielessä irrottautuminen eli että yrittäjä sai tehdä jotain ihan muuta kuin töissä ollessaan. Suurimman suosion sai pitkä luontokävely, Harri Peltomaa kuvaili.

Ohjelma oli rento, sai sauna ja kahvitella omaan tahtiin, omassa aikataulussa. Ohjelmassa oli ohjattuja rentoutumisia ja luento aiheesta "Työssä väsyminen, loppuunpalaminen ja kuinka siitä voi toipua".

Tapahtumasta saatu palaute oli myönteistä ja se järjestetäänkin uudestaan taas ensi syksynä, syyskuun kolmantena viikonloppuna.



Tarvitsetko näkyvyyttä tapahtumissa?

www.marrow.fi
WEB SHOP

Näyttävät markkinointivälineet messuille, tapahtumiin ja myymälämainontaan löydät marrow.fi verkkokaupasta!

MARROW
MARKETING EQUIPMENT

Marrow Oy
Posliinitehtaankatu 7
04260 Kerava
puh. 010 2928 380
eMail: info@marrow.fi
web shop: www.marrow.fi

FYSIOSTUDIO
-liikettä ammattitaidolla-

Fysioterapia ja voimavara-analyysit

www.fysiostudio.fi | 09 – 294 0218 | Koivikontie 10 KERAVALA

Sinebrychoff täytti 200 vuotta Yksi miljardista

Vain yksi yhtiö miljardista toimii maailmassa aktiivisesti 200 vuoden ajan. Keravalla pääkonttoriaan pitävä juomajätti Sinebrychoff täytti tuon 200 vuotta lokakuussa tänä vuonna ja jatkaa menestyksestä taivaltaan alansa markkinajohtajana, Pohjoismaiden vanhimpana panimona.

Nikolai Sinebrychoffin ollessa vasta 16-vuotias perihän liiketoiminnan isältään Pjotrilta tämän kuoltua vuonna 1805. Kauppa- ja rakennustoimintaa tehnyt Nikolai voitti vuonna 1819 huutokaupassa kymmeneksi vuodeksi yksinoikeuden oluen myyntiin ja valmistukseen Helsingissä.

Hän sai oikeuden hankkia maata ja perustaa panimo kaavoitetun kaupunkialueen ääri-laidalle Hietalahteen keisarilliselta uudisrakennuskomitealta 13.10.1819, mitä pidetään Sinebrychoff-yhtiön perustamispäivänä sekä suomalaisen oluen päivänä, jota juhlitaan yhä vuosittain.

Sinebrychoff on viettänyt juhluvuottaan monin tavoin,

mm. julkistamalla juhlatuotteita ja tekemällä asiakkaiden kanssa yhteistyötä. 12. loka-kuuta, päivää ennen syntymäpäivää, yhtiö järjesti Red Classics -otteluun HIFK-TPS väliaikamusiikin soittajaksi Vantaan viihdeorkesterin kuoroineen – yli 80 henkeä. Aseman Lapset saavat tuoton T-paidoista, joiden kuvien ideat saatiin Walkers-kahviloissa järjestetystä suunnittelukilpailusta, jonka aiheena oli parempi huominen. Paitoja myynnissä walkers.fi-osoitteessa.

Yhtiö sponsoroi MM-kiisojen esikisana Sinebrychoff Challenge -purjehduskilpailun 6MR-veneille, jonka voitti Espanjan kuningas Juan Carlosin venekunta. Henkilöstöl-



Viestintäpäällikkö Timo Mikkola olutsammioiden äärellä

le järjestettiin Kaapelitehtaalla juhlat, johon osallistui yli 700 henkeä. Yhtiö teetti myös tutkimuksen 200 vuoden aikaisista panimomestareista, joita on ollut yhteensä 35.

Kerava paras paikka

– Parempaa paikkaa kuin Kerava on vaikea hakea. Täältä on helppo hoitaa pääkaupunkiseutua, mutta myös toimittaa juomia pohjoiseen. Täällä on tilaa hengittää ja kasvaa. Yhteistyö Keravan kanssa on toiminut mahtavasti, toteaa Si-

nebrychoffin viestintäpäällikkö **Timo Mikkola**.

– Keravan Energialta olemme saaneet kuumaa prosessivettä läheiseltä biolämpölaitokselta ja täältä vettä on sitten johdettu eteenpäin kaukolämpöverkkoon.

Sinebrychoff työllistää Keravalla noin 600 henkeä, joista kolmannes tulee Keski-Uudeltamaalta. Yritys on pidetty työpaikka, sillä työurat ovat pitkiä ja tuon tuostakin tulee esille 40 tai 50 vuotta talossa työskennelleitä.

Yhtiö tilittää myös kaupungin

suurimman yhteisöveropotin.

Täysin uusia lanseerauksia Sinebrychoffilla on vuosittain parisenkymmentä, joista puolet tuontijuomia, puolet omia. Juuri nyt on päällä vahva terveystrendi, johon yhtiö on lanseerannut Honest-luomujuomat Lemonade ja luomutee. Ja tietenkin tämän vuoden tuote on Juhlaolut 1819 – ainutlaatuinen, villihiivan avulla pantu olut.

Ilmastotyötä

Yhtiön omistaja Carlsberg on julkistanut neljä kovaa kestävän kehityksen tavoitetta: 1. Hiilivapaus vuoteen 2030

mennessä 2. vedenkäytön puollittaminen 3. työturvallisuus, jonka luomiseksi reagoidaan henkilökunnan tekemiin havaintoihin 4. vastuuttoman juomakulttuurin kehittäminen kohti nollaa.

Yhtiöllä on käytössä kestävä kehityksen järjestelmiä, kuten että oluen prosessilämmöllä lämmitetään kiinteistöä.

– Jo viiden vuoden ajan olemme keränneet talteen hiilidioksidia ja kierrättäneet sitä. Voidaan sanoa, että Cokikessa kuplii Karhu, Mikkola toteaa.

– Olut valittiin vuonna 2008 ekologisimmaksi elintarvikkeeksi yhdessä omenan ja



Espanjan kuningas Juan Carlosin venekunta voitti Sinebrychoff Challengeen.



Vantaan viihdeorkesteri kuoroineen tarjoi väliaikamusiikit Red Classics -ottelussa HIFK-TPS 12.11.2019 eli päivää ennen virallista syntymäpäivää.

perunan kanssa. Suurin haaste tuotteessamme on pakkauksista, kun hiilijalanjäljestä 40 % tulee pakkauksista.

Mikkola kertoo EU-erikoinisuudesta, joka lisää muovin määrää Suomessa. Direktiivimäärää, että jatkossa korkin tulee roikkua koko ajan kiinni pullossa, koska muualla maailmassa korkkeja ei saada kierrätykseen. Lisäosan tuottaminen maksaa ja muovista tulee lisää.

Yhtiön suurin haaste on kuitenkin verotus, sillä Suomessa oluen verotus on kovinta koko EU:ssa. Suomessa olutta verotetaan enemmän kuin viiniä. Olutralli on ikävä asia, sillä ve-

rot ja muut tuotot jäävät muihin maihin.

– Olisi hienoa, jos täällä suhtauduttaisiin siten, että olemme olutmaa ja meillä 1000 viljelijää viljelee olutviljaa. Ala työllistää kaikkiaan 23 000 henkeä kaikkineen päivineen.

Sinebrychoff valmistaakin myös Coca-Colaa, viimeisin sopimus ylittää pitkälle ensi vuosikymmenelle. Coca-Cola Company muisti 20-vuotista taivalta istuttamalla kirsikkapuiston ja hankkimalla keravalaisen taiteilijan Anu Ekin luoman patsaan tehtaan liittymän risteysalueelle.

Innovatiivista seikkailuseuraa markkinointiin ja mainontaan

elido **innobrand** **INNODIGI**

Mainostoimisto Elido – markkinointiviestinnän suunnittelu ja toteutus | elido.fi
 Innobrand – mainosmateriaalien tuotanto ja asennus | innobrand.fi
 Innodigi – innovatiivinen kopiopalvelu ja digipaino | innodigi.fi

NOPEA | HELPPO | TURVALLINEN

KIINTEISTÖMAAILMAN
DIGI-KAUPPA

No nyt on helppoa!

Kiinteistömaailman **Digikauppa** on nopea, helppo ja turvallinen tapa tehdä asuntokauppaa. Myyjä saa rahat ja ostaja kodin päivissä, ei viikoissa.

Lisätietoa:
www.kiinteistomaailma.fi/digikauppa

Ota yhteyttä, niin pistetään töpinäksi:

Kiinteistömaailma Kerava
Aleksis Kiven tie 14, 04200 Kerava
kerava@kiinteistomaailma.fi
p. 09 4174 1600

Kiinteistömaailma Tuusula
Autoasemankatu 1, 04300 Tuusula
tuusula@kiinteistomaailma.fi
p. 09 4174 1650

KM
Kiinteistömaailma

Vihdoinkin keilahalli Keravalla Bowling & Billiard Garage

Keravalla oli vuosikymmenien ajan vireää keilailutoimintaa, kunnes keilahalli purettiin vanhan keskustan ohella. Kurkelassakin oli biljardinpeluu loppunut. Nurmijärveltä kotoisin oleva yrittäjäperheen poika Kimmo Ahonen huomasi markkina-
raon ja perusti hybridihallin keilailulle ja biljardille Toivosen autoliikkeen entiseen kiinteistöön Jaakkolaan.

— Keravalla oli huuta-
va pula tällaiseen toi-
mintaan. Kävimme katsomassa
kiinteistöä 2018 tammikuus-
sa ja aloitimme saneerauksen
heinäkuussa. Marraskuun vii-
meinen päivä vuosi sitten au-
kenivat ovet yleisölle, kertoo
yrittäjä Kimmo Ahonen.

Nurmijärven keilaradat Keravalle

— Kävi sellainen tsägi, että Ke-
ravalla tila keilaradalle oli riit-
tävän saman kokoinen kuin
Nurmijärvellä, eikä hallissa ol-
lut esteitä, kuten tukitoppia.
Saimme siirrettyä samat kah-
deksan rataa ongelmitta. Van-
hassa keilahallissa Keravalla-

han oli vain kuusi rataa. Mutta
olihan se iso urakka tehdä
kaikki uusiksi.

Kimmo Ahosen vanhemmat
Marjo ja **Timo** avasivat keila-
hallin Nurmijärven kirkonky-
lälle vuonna 2008 nimellä Bo-
wling House. Kimmo veljiensä
Pekan ja **Jessen** kanssa osti-
vat liiketoiminnan vanhemmil-
taan vuonna 2013. Nurmijär-
vellä Kimmo oppi keilahallin
pitämisen salat.

Nyt hän on yksin yrittäjä-
nä Keravalla. Sisko **Minna** on
töissä yrityksessä, jossa työntekijöitä on yhteensä neljä. Halli
on auki seitsemänä päivänä vii-
kossa. Paikalle voi tulla milloin
vain ilman varaustakin, sillä
kahdeksan rataa vetää hyvin.



— Yritän pitää kaksi vapaa-
päivää viikossa ja tehdä vii-
kolla lyhyempiä päiviä, mut-
ta viikonloput painetaan kovaa.
Perheillä ja kavereilla on silloin
enemmän aikaa pitää hauskaa
yhdessä.

Biljardin SM-kilpailutoimintaa

Yritys tarjoaa mahdollisuuden
paitsi keilata, myös pelata bil-
jardia ja snookeria sekä dartsia.
Tiloissa voi järjestää yksityis-
tilaisuuksia ja lasten synttäri-
juhlia, pikkujouluja ja tyhy-päi-
viä, polttareita. Saunaosastokin
löytyy. Hallilla on jo järjestet-
ty biljardin kilpailutoimintaa
SM-tasolla.

— Keilailu on helppo aloit-
taa, kun on automaattinen pis-
telaskujärjestelmä. Täältä hal-
lilta saa vaadittavat kengät ja
voi valita sopivan kokoisen kei-
lapallo ja vaikka koettaa hohto-
keilailua.

SM-tason jääkiekkoilija

— Tottakai koen stressiä, se
kuuluu yrittäjyyteen. Burnou-
tissa käytiin, kun tätä raken-
nettiin ennen avajaisia. Mutta
tämä on kiva ala, sillä täällä ih-
miset ovat positiivisella asen-
teella liikkeellä.

Kimmo Ahonen purkaa
stressiä pelaamalla kaukalo-
palloa ja lenkkeilemällä. Joku

aika sitten tuli juostua maraton
ja sama on ensi kesänä tähtäi-
messä.

Kimmo Ahonen on entinen
SM-tason juniorijääkiekkoilija,
joka lopetti uransa HIFK:ssa
A-juniorijoukkueen kapteenina
pelattuaan 16 vuotta. Plakka-
rissa oli tuolloin pari SM-kul-
taa, hopea ja pronssi.

— Keravalla ihmiset ovat eri-
laisia, eron huomaa. Täällä ol-
laan kaupunkilaisia. Täällä pu-
halletaan enemmän yhteen
hiileen, toivotaan että homma
pysyy pinnalla ja halutaan sik-
si käyttää oman kaupungin pal-
veluja, Kimmo Ahonen toteaa.



Bowling & Billiard
Garagessa on kah-
deksan keilarataa ja
kymmenkunta bil-
jardi- ja snooker-
pöytää.

HYVÄN PALVELUN PAINOTALO

● kaikki painotuotteesi

mainokset, esitteet, hinnastot, lehdet, lomakkeet, käyntikortit ja paljon muuta

● suunnittelusta toteutukseen

saat painotyösi kaikki vaiheet tarpeesi mukaan, myös postituksen ja
väliaikaisvarastoinnin

● nopeasti ja luotettavasti

aikataulut pitävät ja toimitukset sujuvat sovitun mukaisesti

● hyvän palvelun painotalosta

hyvää ja ammattitaitoista palvelua jo yli 50 vuoden kokemuksella

Käytämme
luontoystävällisiä
menetelmiä

www.painojussit.fi

Painojussit

Terästie 26 • 04220 Kerava • puh. (09) 274 4240 • info@painojussit.fi

Uudenmaan
Ohutlevy Oy

www.uudenmaanohutlevy.fi

Laajennettu myymälämme avoinna ma-pe 6.30-17 ja la 8 -13.30

**Hae tarjottavat
tai tilaa perille toimitettuna!**

Uudenmaan
Herku

Kytömaantie 4, 04200 Kerava puh. 09 274 6610
24/7 verkkokauppa www.uudenmaanherku.fi

FITE
Digitaalisen viestinnän ratkaisut suunnittelusta toteutukseen

SAMSUNG The Wall

Info- ja mainosnäytöt, videoseinät, led-seinät, showroomit, neuvotteluhuoneet

WWW.FITE.FI - MYYNTI@FITE.FI
PUH. 020 7639080



Alussa kasvihuoneiden multaa desinfioidiin höyryllä.

Höyrytys 60 vuotta Höyryn käytön kehitystarina

- Tanskasta tuli idea, että desinfioidaan kasvihuoneiden multaa höyryn avulla, Harry Viiala kertoo perheyrittäjän syntytarinaa. Kymmenen vuotta aiemmin, vuonna 1949, Harryn isoiso 'Vaari' Harto Viiala oli perustanut autokorjaamon. Nyt näistä yrityksistä on kasvanut yritysrypäs, jossa Viialan perhe eli Harry ja vaimonsa Taina sekä lapset Harto ja Harriet omistavat 50 yritystä 20 maassa.

Höyrytys ja sitä edeltänyt autokorjaamo toimivat Hiekkaharjussa. Ensimmäisiä Höyrytys suuria keikkoja oli Hiekkaharjun vesitornin rakennustyömaa 1960-luvun alussa, jossa yritys piti betonivalut sulana. Rakennus-

höyry-bisnestä Höyrytys tekee edelleen. Keravalle yritys muutti vuonna 1977.

Liikeidea on jouduttu muuttamaan 60 vuoden aikana. Nykyisin suuria asiakkaita ovat teollisuusyritykset ja kunnalliset energialaitokset, joille



Sarjayrittäjä Harry Viiala ja pääkonttorin sisäänkäynnissä oleva, yhtiön ensimmäinen höyrykattila.

Höyrytys on varalämmön toimitaja. Kun tulee tarve, Höyrytys tulee nopeasti paikalle.

- Kun Itä-Suomessa oli keran vanhainkodin kattila hajonnut pakkasilla, oli meidän auto siellä kahdeksan tunnin kuluttua tuottamassa lämpöä ja sähköä.

- Laivojen pelastusveneet olivat eräänä talvena jäässä, jolloin ne eivät saa lähteä satamasta. Kävimme sulattamassa niitä.

- Kemin sellutehtaalla otettiin vettä kolmen metrin syvyydestä merestä. Kovilla pakka-

silla v. 1987 putki alkoi jäätyä umpeen. Ajoimme kalustomme Keravalta Kemiin ja pidimme putkea auki kuukauden ajan.

- Vesi ei häviä mihinkään, se muuttaa vain olomuotoaan. Höyryn etu on se, että kun vettä höyrystetään, se sitoo energiaa ja kun se muuttuu takaisin juoksevaksi vedeksi, se luovuttaa energiaa, Harry Viiala toteaa. Toinen etu on se, että sitä ei tarvitse pumpata, se liikkuu omalla paineellaan.

- Toimintamme perustuu Maslowin tarvehierarkiaan: ihminen tarvitsee aina vettä, ruo-

kaa, lämpöä. Meidän bisnes ei voi koskaan hävitä, mutta se muuttaa muotoaan. Voidaan sanoa, että meillä on jonkinlainen monopoli, kilpailijoita ei ole. Euroopasta ei löydy toista firmaa, jolla olisi vastaava kalusto. Pyörien päällä on höyrykeskuksia 20, konteissa noin 50.

- Liikuteltavan laitteiston hankkiminen on miljoonainvestointi, eikä siihen hevin ryhdytä. Asiakkaat eivät halua investoida omaan kalustoon. Me omistamme kattilan ja yritykset vain käyttävät sitä. Keravalla tällaisia höyrykeskuksia on esim. Stowellilla ja Teknikumilla. Meillä on tehoja niin paljon, että voisimme lämmittää koko Keravan, Harry Viiala toteaa.

Harrylle yritys siirtyi vuonna 1984, josta alkoi ripeäm-

pi kasvu. Viialoiden yritysryppäeseen kuuluu tiiviisti myös HyXo.

- Kattiloissa piti käsitellä vettä ja huomasimme, että vedenkäsittelytaitoa voisi myydä muillekin. HyXo perustettiin vuonna 1968, joten 50-vuotishiljia vietettiin viime vuonna.

Höyrytysellä ja HyXolla on toimipaikkoja myös Lahdessa, Kuopiossa, Joensuussa, Seinäjoella, Tampereella, Oulussa, Lahdessa, Vaasassa ja Turussa.

Konserni laajenee edelleen. Marraskuussa Viialat ostivat lahtelaisen Ekomuovin.

Yrittäjien harrastuksetkin liittyvät veteen - sekä Harry että Harto harrastavat laitesukellusta, aiemmin myös purjehdusta. Toinen harrastus on moottoripyöräily.



Yhtiön kalustoa vuonna 1967

ONKO SÄHKÖSOPIMUKSESI OIKEIN MITOITETTU?

Sähkösopimuksia on monenlaisia; esimerkiksi kiinteähintaisia, tuntihintaisia ja kausihinnoiteltuja. Sopimuksen hinta voidaan kiinnittää vuosiksi eteenpäin tai hintariski voidaan hajauttaa. Olennaista on, että asiakkaan tarve analysoidaan huolellisesti ja valitaan asiakkaalle hyödyllisin sähkösopimustyyppi. Asiakkaamme voivat valita useista ympäristöystävällisistä vaihtoehdoista, joiden sertifikaatteja voi hyödyntää markkinoinnissa. Kääntymällä suoraan meidän puoleemme autamme valitsemaan tarpeisiisi sopivan sähkösopimuksen. Saat sähkötkö parhaimmalla hinnalla - ilman konsulttien välityspalkkioita.

(09) 584 9550

myynti@keravanenergia.fi

www.keravanenergia.fi



Kaikki taloushallinnon palvelut yhdeltä kumppanilta

Luotettavasti - helppoa Sinulle!

Klondyke-talo
Kumitehtaankatu 5
04260 Kerava
p. 09 274 4500
tilitoimisto@tevilex.fi
www.tevilex.fi

Auktorisoitu Taloushallintoliiton jäsen

TEVILEX OY

Kiinteistöjen kunnossapitoa

- Kuntoarviot ja energiatodistukset
- Rakennussaneerausten valvontatyöt
- Ammattitaidolla ja pitkäaikaisella kokemuksella

Insinööritoimisto Osmo Suni Ky
Pohjolan tie 24 B, 04230 Kerava
puh: 045 103 2221
sposti: inststo.suni@kolumbus.fi
www-sivut: insinooritoimistoosmosuni.fi

Valokuvausalan erikoisliike vuodesta 1980



RUUSUKUVA

Paasikivenkatu 1, 04200 Kerava • p. 09 242 0628
www.ruusukuva.fi



Vuosipalkintoja syyskokouksen ohessa

Keravan Yrittäjät piti syyskokouksen lokakuun viimeisenä päivänä Uudenmaan Herkussa. Puheenjohtaja Wickman nuiji pöytään talousarvion ja toimintasuunnitelman. Ensi vuosihan on yhdistyksen 90. – eli juhluvuosi. Vuonna 2020 yhdistyksen toiminnan keskiössä ovat yrittäjien hyvinvointi ja kouluysteistyö. Pyrimme viemään nuorisolle viestiä, että yrittäminen on vaihtoehto.

Yhdistys palkitsi vuosipalkinnoilla jäseniään. Kuvassa vas. Minna Skog, jäsen, Tia Ceder, vpj., Marja Kaarakainen, Hoitola Tähtikeidas 20 vuotta, Seppo Hartikainen, Metsämania 20 vuotta, Juho Ervasti, E&E Design 30 vuotta, Tatjana Kuitunen, Keravan Kielikoulu Oy 30 vuotta, Seppo Suomela, Suomela & Kalke 30 vuotta ja Juha Wickman, pj. Datasky. Kuvasta puuttuu Nuohousliike Puumalainen, 20 vuotta. Kuva Jukka Nissinen, www.symboli.fi

Tarjosimme jäsenillemme kesäteatteriesityksen Krapilla



Keravan Yrittäjät tarjosi yhteistyössä Keravan Energian kanssa jäsenyrityksilleen tänä kesänä KUT:n teatteriesityksen ensi-illassa Tankki Täyteen 2 - Maallamuuttajat.

Krapin kesäteatterissa käynnistä on muodostunut vuosittainen iloinen jäsentapahtuma. Tänä kesänä yrittäjiä oli paikalla ennätyselliset yli 80 henkeä ja sää oli mitä mainioin kesäteatteri-illalle.

Ilmoita yrityksesi popup-tapahtumaan • www.crazyday.fi

CRAZY DAY

29.2.2020 KLO 10-15

Keravan lukiossa, Keskikatu 5

Juha Laitilan ja Jukka Laaksosen standup-show!
Taikuri Eetu Lampi • Nicke Lignell juontaa
Yksi myyntipaikka 2x2 m, hinta 50 €
Ilmoittautuminen www.crazyday.fi

LISÄTIETOJA:

Pirjo Leino, pirjo.leino@kerava.fi



OP-yritysmobiilin käyttäjä, lataa Mobiiliavain!

Mobiiliavain toimii asiakkaan valitsemalla PIN-koodilla, jota voi käyttää omassa mobiililaitteessa maksujen ja tapahtumien vahvistamiseen avainluvun sijaan.

Lue lisää op.fi

OP Uusimaa

SOHVAT JA SÄNGYT niin kuin haluat



Me **Finsoffilla** palvelemme asiakkaitamme heidän yksilöllisten tarpeidensa mukaisesti. Kotimaisen laadun takeena **20 vuoden** runko- ja joustintakuu.



Laadukas tuote on pitkäaikainen ilo omistajalle - ja ympäristölle.

Sohvat - Sängyt - Vuodesohvat - Kulmasohvat - Vuodekulmasohvat - Mekanismisohvat

FINSOFFAT

TEHDAS JA TEHTAANMYYMÄLÄ KERAVA:
Huhtimontie 4, Kerava
TEHTAANMYYMÄLÄ VANTAA:
Porttisuontie 4, Vantaa

Netvisorin eAccounting-palvelu – kustannustehokas tapa hoitaa taloushallinto

- yrityksen taloushallinto voidaan organisoida tehokkaasti
- ajantasainen mahdollisuus seurata yrityksen taloushallinnon raportointia internetin välityksellä
- asiakkaan ja tilitoimiston yhteiskäyttö tarjoaa kustannustehokkaan tavan hoitaa kaikki yrityksen taloushallintoon liittyvät prosessit



VILLA VIRTANEN
TALOUSHALLINTOPALVELUT

Kultasepänkatu 4 B 04250 Kerava
www.villavirtanen.fi | 040 575 0625



Golf-kisa Talmassa Sipoon Yrittäjien kanssa

Keravan Yrittäjät järjesti jäsenilleen syyskuussa golf-päivän Talmassa ja kutsui mukaan myös sipoolaisia lajin harrastajia. Suurta kokemusta ei vaadittu ja niinpä pienin tasoitus oli alle viiden kun suurin tasoitus taas oli 50 pykälää korkeampi. Sää suosi ja kaikilla oli kivaa.

– Rikotaan rajoja ja tehdään

yhteistyötä naapurikunnan yrittäjäyhdistyksen kanssa, kuvailee tapahtuman lähtökohtia Keravan Yrittäjien puheenjohtaja **Juha Wickman**.

– Käsittääkseni yhteistoimintaa on ollut melko vähän naapuriyhdistysten välillä, eikä olla toisiamme noteerattu. Mutta Sipoo on kunta, joka kasvaa ja kehittyy – voimme

edesauttaa bisneksen tekemistä puolin ja toisin.

Periaatteella pari-ramble täysin tasoituksin käytyyn kisaan lähti mukaan 19 keravalaisista ja seitsemän Sipoon Yrittäjien edustajaa. Matkaan annettiin eväspaketti ja neljä-viiden tunnin kisan jälkeen tarjottiin päivällinen.

Keravan Yrittäjät on aikai-

semmin järjestänyt keväisin mahdollisuuden opetella golfia ja hankkia green card eli kortti, joka golfarilla pitää olla päästäkseen pelaamaan.

– Tapahtuma onnistui niin hyvin, että suunnittelemme sille jatkoa tulevana vuosina, toteaa Keravan Yrittäjien **Tia Ceder**.

Osaavaa ja yksilöllistä palvelua
isoissa ja pienissä
ongelmanratkaisutilanteissa

Galle

ASIANAJOTOIMISTO

www.galle.fi • 09 274 4040
Kultasepänkatu 4 B, 2. krs. 04250 Kerava





50 vuotta lasiu ääressä



symboli.fi

Perheyriksen tarina alkoi Kaukonpolulta

Erkki Koskelainen etsi 1960-luvulla sopivaa kasvukeskusta, jonne voisi perustaa lasiliikkeen. Keravalla tuota kasvun aikaa elettiin ja lasialan palvelutkin puuttuivat.

Pika-Lasi aloitti Kaukonpolulla 1969 ja siirtyi Aurinkomäelle entiseen Nurmisen rautakaupan varastoon 1974. Suurin alkuvuosien kohde oli 'Arabikylä' Kurkelassa. Paljon lasia meni Keravan puusepäntehtaalle ja sen tultua keskustasta puretuksi uudelle tehtaalle Ahjoon. Rikottuja ikkunoita korjattiin.

Vuonna 1975 perheyrius rakensi Santaniitinkadulle toimitalaksi hallin, jossa nykyisin toimii katsastuskonttori.

Seuraavan sukupolven Sampsu, Pekka ja Mona aloittivat 1980-luvulla. Toiminta laajeni ja yritys aloitti automaattisoinnin. Keravan Vuoden Yrittäjäksi Pika-Lasi valittiin 1991.

Ulkopuolisia työntekijöitä yrityksessä on ollut aina – nyt työntekijöitä on kahdeksan.

Vuonna 2004 rakennettiin vanhan hallin viereen uusi, suurempi halli. Nykyisissä 600 m²:n tiloissa valmistetaan lasituotteita viimeisimmällä tekniikalla ammattitaitoista käsityötä unohtamatta.

Lisää tarinoita pika-lasi.fi/historia



Mona

Erkki

Pekka

Samu

Tuulilasit	Näyteikkunat	Ikkunalasit	Peilit
Laminoidut lasit	Lämpölasit	Karkaistut lasit	Ovilasit
Kuviolasit	Autonlasit	Palonestolasit	Terassilasit
Akryylit	Peililiukuovet	Tiffanytarvikkeet	Alumiinilistat

PIKA-LASI

Santaniitinkatu 8, 04250 Kerava • Puh. 09 242 5971 • pika-lasi.fi

Korjaus-
päivystys 24/7
09 24 25 971