

# pro

**Yrittäjät**

KERAVA

**PÄIVITÄ  
JÄSENTIETOSI  
NETISSÄ:  
[yrittajat.fi/crm/link](http://yrittajat.fi/crm/link)**

**KERAVAN YRITTÄJIEN YRITTÄJÄLEHTI 2021**



## **SIPTI OY - VUODEN YRITTÄJÄ 2021**



**OSALLISTU  
YRITTÄJYYS-  
KASVATUKSEEN**








**TYÖNOHJAUS  
TARJOAA KEHITTÄVÄN  
NÄKÖKULMAN**



**NUORI!  
RYHDY  
YRITTÄJÄKSI!**



## MIKSI TARVITSISIT JOUSTAVAN IT-KUMPPANIN?

-  Konsultoimme, kuinka tehostat toimintaasi IT-palveluiden avulla
-  Huolehdimme tietoturvasi, jolloin pidämme huolta myös asiakkaasi tietoturvasta
-  Turvaamme liiketoiminnallesi tärkeän datan ja pidämme sen tallessa
-  Katsomme, että laitteesi pysyvät ajan tasalla sekä toimintakunnossa
-  Varmistamme etätyöntekijöiden tietoturvan ja tehokkuuden

**DataSky** on tietoturvan ja tietotekniikan asiantuntija, jonka tiimi on työskennellyt alalla jo **yli 20 vuotta**. Me tiedämme, miten oikeat ratkaisut tuovat asiakkaalle **tehokkuutta, kustannussäästöä** ja **parantavat kilpailukykyä**.

Vanha yhdystie 14b  
04430 Järvenpää

Länsikaari 1  
04220 Kerava

Karhumäentie 3  
01530 Vantaa

Puh. 010 820 9920 | yritystuki@datasky.fi | www.datasky.fi



**KERAVAN YRITTÄJIEN YRITTÄJÄLEHTI**

**Julkaisija** Keravan Yrittäjät ry • www.keravanyrittajat.fi  
**Päätoimittaja** Juha Wickman  
**Toimitustyö, taitto, ulkoasu, grafiikka, valokuvaus**  
 Symboli Advertising Oy • www.symboli.fi • Jukka Nissinen  
**Painopaikka** Savion Kirjapaino, Kerava  
**Kannen kuva** Vuoden Yrittäjä 2021 Sipti Oy, yrittäjät Teemu Rahikainen ja Ossi Rintala jo valmistuneen työmaansa Amos Rexin äärellä.  
**Ilmestyminen** joulukuun 2021

Keravan yrittäjien Facebook-sivu – tule tykkäämään, keskustelemaan ja jakamaan, [Facebook.com/keravanyrittajat](https://www.facebook.com/keravanyrittajat).  
 Nyt löydät Keravan yrittäjät myös Instagramista  
 @keravanyrittajat, käytä hashtagia #keravanyrittajat #kerava

## Suomi ja Kerava tarvitsevat yrittäjiä

PÄÄKIRJOITUS



**Yrittäjyys on lähivuosisien** aikana muutoksen edessä, kun uusi sukupolvi on ottamassa yrityksen ohjaimia käsiinsä. On tärkeää, että valtiovalta tukee näitä sukupolvenvaihdoksia verohuojennuksin. Yhtäkään yritystä ei pitäisi päästää lopettamaan tervettä liiketoimintaa sen takia, että jatkajaa ei löydy.

**Meillä on Suomessa** nyt sekä työttömyyttä että työvoimapulaa samanaikaisesti. Olen keskustellut useamman yrittäjän kanssa ja kuullut samaa, että avoimiin paikkoihin ei meinaa saada päteviä hakijoita. Tämä vaatii meiltä yrittäjiltä uutta ajattelua ja toimintatapoja. Joudumme osittain itse nämä ammatillaiset luomaan, kouluttamalla ja opettamalla työpaikalla. Se vaatii resursseja ja hyvää yhteistyötä ammatillisten oppilaitosten kanssa. **Valitettavan matala syntyvyys** osaltaan aiheuttaa sen, että tarvitsemme myös koulutettuja ulkomaalaisia avuksi. Tarvitsemme yhä vahvempaa yrittäjyyskasvatusta, jo varhaiskasvatuksesta lähtien.

**Yritysten ja oppilaitosten** välinen yhteistyö tulee olemaan yhä tärkeämmässä roolissa ja olemmekin avoimia erimuotoisille yhteistyökuvioille. Kannustamme, että myös keravalaiset yrittäjät lähtisivät rohkeasti mukaan yrittäjyyskasvatustoimintaan ja saisivat näin mahdollisuuden vaikuttaa ja saada näkyvyyttä. Loimmekin yrittäjäpankkijärjestelmän Keravan Yrittäjissä, jossa yritykset voivat aktiivisesti osallistua toimintaan. Onneksi nyt onkin jo havaittavissa nuorten nouseva yrittäjyysinnon kasvu, josta olemmekin varsin iloisia.

**Juha Wickman, puheenjohtaja**  
Keravan Yrittäjät

## Sohvia, sänkyjä ja parasta palvelua!



Sohvat | Vuodesohvat | Kulmasohvat | Vuodekulmasohvat | Säätosängyt | Jenkkisängyt | Runkopatjat...

**FINSOFFAT**  
www.finsoffat.fi

KERAVAN TEHDAS JA TEHTAANMYYMÄLÄ | Huhtimontie 4, Kerava  
 VANTAAN TEHTAANMYYMÄLÄ | Porttisuontie 4, Vantaa  
 FINSOFFAT HELSINKI | Kalevankatu 13, Helsinki



Yrittäjäjuhlassa palkitut, vas. Eero Lehti, Jorma Niemi ja Kati Niemi, Janne Jääskeläinen, Pirjo Leino, Sirpa Bäckström, Ossi Rintala, Sakari Vääntinen, Juulia Kotajoki, Elina Hirvonen, Laura Soikkeli, Tatjana Kuitunen ja Pasi Haverinen. Oikealla Keravan Yrittäjien puheenjohtaja Juha Wickman.

Yrittäjiä palkittiin pitkästä urasta

## Onnistuneet juhlat koronan varjossa

Keravan Yrittäjät pääsi vihdoin viettämään juhlia pitkän, rankan koronajakson jälkeen. Väki kokoontui Klondykeen ja lehterit olivat täynnä. Ohjelma sisälsi puheita, palkitsemisia, tanssiesityksen, standup-shown, mainion illallisen juomineen sekä elävää musiikkia.



Keravan Tanssiopiston Tendency-ryhmä ilahdutti yleisöä.

**J**o ennen varsinaisen ohjelman alkua paikalle saapuvaa yleisöä viihdytti Ukulissut-yhtye, jonka musiikki syntyi paitsi laulusta, myös ukuleleista ja pilleistä.

Täysilukuinen yleisö sai heti alkuun nauttia Keravan Tanssiopiston Tendency-ryhmän tanssiesityksestä.

Juontaja **Harri Peltomaa** kutsui lavalle avauspuheta pitämään Keravan Yrittäjien puheenjohtaja **Juha Wickmanin**, joka loi puheessaan katsauksen keravalaiseen yrityskulttuuriin. Suomen Yrittäjien tervehdyksen juhlaan toi johtaja **Harri Jaskari**.

Juhlapuheen piti Keravan kaupunginvaltuuston puheenjohtaja **Anne Karjalainen**, jolla on kokemusta työskentelystä myös Euroopan Unionin organisaatiossa Brysselissä. Hänet valittiin Euroopan alueiden komitean ”Sosiaalipolitiikka, koulutus, työllisyys, tutki-

mus ja kulttuuri” -valiokunnan (SEDEC) puheenjohtajaksi helmikuussa Brysselissä.

Karjalainen kuvaili puheessaan muun muassa sote-uudistuksen aiheuttamia muutoksia toimintakentässä, sekä kertoi, että Uusimaa on valittu Euroopan yrittäjyysalueeksi 2021-2022.

Illan pääesiintyjä oli standup-koomikko **Jacke Björklund**, jonka naisten ja miesten välisiä suhteita kuvaillut esitys sai hersyvät naurut irtoamaan yleisöstä.

Koska viime vuonna ei päästy koronan takia kunnolla palkitsemaan, saivat tässä tilaisuudessa viime vuotisen, Vuoden Yrittäjä 2020 -palkinnon Uudenmaan Ohutlevy ja yrittäjät **Pasi Haverinen** ja **Janne Jääskeläinen**.

Vuoden Yrittäjä 2021 -palkinnon kävi pokkaamassa **Ossi Rintala** Sipti Oy:stä. Siptistä on juttu seuraavalla aukeamalla.

**Yrittäjäjuhlassa palkittiin seuraavat yrittäjät ja yritykset:**

### **Vuoden Yrittäjä 2021**

Sipti Oy, Ossi Rintala, Teemu Rahikainen

### **Vuoden Yrittäjä 2020**

(koronan vuoksi palkinto luovutettiin vasta nyt)

Uudenmaan Ohutlevy Oy, Janne Jääskeläinen, Pasi Haverinen

### **Tasavuospalkinnot yrityksille:**

40 vuotta KN Collection-Jorretuote Oy (Kati Niemi, Jorma Niemi)

40 vuotta Talosakke Oy (Sakari Vääntinen, Juulia Kotajoki)

50 vuotta Taloustutkimus Oy (Eero Lehti)

60 vuotta Asianajotoimisto E. Galle Oy (Elina Hirvonen)

70 vuotta Uudenmaan Herkku Oy (Sirpa Bäckström)

80 vuotta Kelloliike T. Soikkeli Ky (Laura Soikkeli)

### **Yrittäjäristi pitkästä yrittäjyydestä**

30 vuoden yrittäjyydestä Tatjana Kuitunen, Timanttiristi

(Proweld Consulting Oy, Keravan Kielikoulu)

40 vuoden yrittäjyydestä Seppo Penttinen,

Timanttiristi, (Steel Life Oy)



Ukulissut esiintyi ennen kuin juhla ehti edes alkaa.



Oik. Sipti Oy:n yrittäjä Ossi Rintala ottaa vastaan Vuoden Yrittäjä 2021 -palkintoa. Siptin toinen yrittäjä on Teemu Rahikainen. Palkintoa jakamassa vas. Juha Wickman, Tia Ceder ja Minna Skog.



Vuoden Yrittäjä – Sipti Oy

# Helsingin valloittaja

**Yrittäjätalo Juho-Kustissa päämajaansa pitävä rakennusalan suunnittelu- ja suunnittelutoimisto Sipti Oy on valittu Keravan Yrittäjien vuoden 2021 Vuoden Yrittäjäksi. Yrityksen perustivat vuonna 2011 kokeneet suunnitteluun erikoistuneet rakennusinsinöörit Teemu Rahikainen ja Ossi Rintala. Sipti on erikoistunut rakennusten rakennesuunnitteluun ja pohjarakenteisiin, maanalaisten rakenteiden suunnitteluun, geotekniikan suunnitteluun ja rakennusten perustuksiin.**

**Y**rittäjäsuunnitella rakenteita erityisesti taajamien keskustoihin ja on valloittanut muun muassa pääkaupunkimme Helsingin keskustan.

– Jotta pääsisi Helsingin keskustan kohteita suunnittelemaan, pitää olla kokemusta ja referenssejä alueelta. Jossain voi olla vaatimuksena jopa ko-

kemusta tietyltä postinumeroalueelta, toteaa yrittäjä Teemu Rahikainen.

Siptin insinööreillä on kokemusta esimerkiksi Kiasmas-ta, Sanomatalosta, Kaiwokadun tunnelista, Kansallisteatterista, City Centeristä, Amos Rexistä, Helsinki-Vantaan lentoaseman terminaaleista, mereen rakennetuista asuintaloista Verkko-

saassa ja Lauttasaarella. Tällä hetkellä työn alla mm. on Kulttuurikasarmi Kampissa, Konekortteli Aalto yliopistossa Otaniemessä, Kansallisteatterin saneeraus ja Tieteiden talo Helsingin Kirkkokadulla.

Siptin asiakkaita ovat suu-remmat instituutiot, vakuutusyhtiöt, liikealalta Sokos ja Kesko, kiinteistönomistajat,

Sponda ja rakennusliikkeet, kunnat ja valtio. Keravallekin on tehty töitä, Tuusulaan ja Porvooseen.

## Monta Siptiä

Teemu ja Ossi ovat tehneet yhdessä töitä jo vuodesta 1988. Ossi on rakennesuunnittelija ja Teemu on erikoistunut geotekniikkaan. Vuonna 1996 perustettiin ensimmäinen oma suunnittelufirma nimeltä Suomen IP-tekniikka. Yritys myytiin FCG:lle vuonna 2008, sen jälkeen oli neljä vuotta kilpai-

gin Malmilla. Sipti-yhtiössä työskentelee vakinaisissa työsuhteissa yli 40 suunnittelijaa ja liikevaihto on noin 5 M€.

Viime kesään asti emoyhtiö Siptin omistivat Teemu ja Ossi, mutta sen jälkeen yrityksestä on myyty henkilökunnalle 35 %. Tämä on siis tapa siirtää yritystä eteenpäin toimintaa jatkaville, kun perustajat lähestyvät eläkeikää.

## Haasteita rekrytoinnissa

– Haasteita on ollut rekrytoinneissa. Isot toimistot vetävät enemmän. Esimerkiksi Aalto yliopiston lähetyvillä Otaniemessä on tiloja, joissa opiskelijat voivat tehdä opiskelun ohessa töitä yrityksille. Pienelle firmalle tällainen ei ole mahdollista. Moni työntekijä on aloittanut opiskeluaikoina ja jatkanut siitä työskentelyä yritykselle, Teemu Rahikainen toteaa.

– Meillä on ollut rekrytointikampanjoita somessa ja nettisivuilla ja olemmekin saaneet uusia työntekijöitä. Tänä vuonna on palkattu viisi uutta suunnittelijaa.

– Toinen haaste on ollut se, että tarjouskilpailut ovat menneet sellaisiksi, että referenssit vanhenevat nopeasti. Nyt vaaditaan jopa kolme vuotta tai sitä tuoreempia referenssejä. Esimerkiksi sairaaloihin vaaditaan kolme referenssiä viiden vuoden sisällä. Isoilla firmoilla

on paljon referenssejä.

Rakennusteollisuuden kuumeneminen on vaikuttanut siten, että töitä on ollut.

– Etelässä ja 4-5 kaupungissa rakennetaan, muualla on hyvin hiljaista. Yliopistokaupungeissa tapahtuu. Kuopiossa meillä on täystyöllisyys, Ossi Rintala toteaa.

Kumpikin yrittäjä asuu Keravalla. Henkilökuntaa emoSiptissä on 16, joista Kuopion aluetuomistossa kolme henkeä. Suurin osa Keravan työntekijöistä asuu lähialueilla.

– Kerava on hyvä paikka yrittää. Asema on juoksumatkan päässä, jos olisi kauempana, olisi kävelymatkan päässä, virnistää Teemu Rahikainen.

## Tulevaisuus henkilökunnassa

– Tulevaisuus on piirretty henkilökunnan yrittäjyyden kautta. Entistä enemmän jaetaan yritystä heille, laajennetaan omistuspohjaa. Firmaa ei saa omistaa, jos ei ole töissä siellä. Jos ei noudata sopimuksia, joutuu myymään osakkuuden pois. Emme halua, että firman osakkeita on siellä sun täällä, vaan niiden pitää pysyä työntekijöiden hallussa, Teemu Rahikainen toteaa.

– Eläkepäivät siintävät. On tullut yhteydenottoja, että myisimme yrityksen, mutta olemme aina kieltäytyneet samantien. Tarkoitus on, että yritys

jatkaa työntekijöistä löytyvien, uusien osakkaiden kautta.

Teemu Rahikainen harrastaa veneilyä ja mökkeilyä Porvoon saaristossa ja Levillä Sirkkajärven rannalla. Vaimon kanssa on oma Sofi-hevonen Porvoossa ja nyt myös koira, Kittilästä kotoisin oleva 5 kk ikäinen suomenlapinkoira Halli.

Ossi Rintala harrastaa polkupyöräilyä ja lavatansseja vaimon kanssa. Kesäisin ja syksyisin ohjelmassa on ulkoilua ja marjojen poimintaa. Myös matkailu on mieluista.

Sipti Oy vietti 10-vuotispäivää huhtikuussa, mutta juhla vietettiin koronan takia vasta lokakuussa Kuopiossa.



Osallistu yrittäjyyskasvatukseen

# Anna nuorelle yrittäjyyden eväitä

Me tarvitsemme lisää yrittäjiä tähän maahan tai tämä maa kaatuu omaan mahdottomuuteensa. Ei ole elintasolle kustantajia. YES on yrittäjyyskasvatuksen kehittäjäverkosto, joka edistää yrittäjyyskasvatuksen toteutumista vahvistamalla yrittäjämäistä toimintakulttuuria, valmentamalla opettajia, kehittämällä koulutusta ja rakentamalla koulu-yrittäjäyhteistyötä. YES-aluepäällikkö Leena Rättyä valaisee mahdollisuuksia auttaa nuoria omaksuma yrittämistä vaihtoehtona.

**Y**rittäminen pitäisi tuoda koulujen jokapäiväiseen arkeen, jotta se siirtyisi oppilaiden selkäyttimeen selkeäksi, potentiaaliseksi vaihtoehdoksi. Itse asiassa se onkin sisällytetty nykyiseen opetus-suunnitelmaan: kokonaisuus L6 on nimetty työelämätaidoiksi ja yrittäjyydeksi. Tärkeää olisi jalkauttaa se toimivasti ja tehokkaasti.

Ydinidea on se, että yrittäjyyttä opetettaisiin kaikissa oppiaineissa. Käytännössä kouluissa toteutetaan tätä vahvistamalla yrittäjämäisiä toimintatapoja, kuten antamalla oppilaan toimia itsenäisesti.

## Keravalla on tehokas yrittäjyyskasvatustiimi

– Pyrimme siihen, että jokaisessa kunnassa olisi yrittäjyyskasvatustiimi. Kutsumme tiimiin opettajia varhaiskasvatuksesta toiselle asteelle, rehtoreita, kehitysyrityksiä, kuten Keuke, Mäntsälän Yrityskeskitys ja Hyvinkään YritysVoimama. Paikalliset yrittäjyyskasvatustyöt ovat tärkeitä, samoin kolmas sektori, kuten harrastusseurat. Tavoitteena on, että eri tahot keskustelevat yrittäjyydestä, Leena Rättyä toteaa.

Tiimi mahdollistaa suunnitelmallisen työn yrittäjyyskas-

vatuksen edistämiseksi. Tiimityön avulla voidaan todeta, mikä tilanne kunnassa on yrit-



YES-aluepäällikkö Leena Rättyä

täjyyskasvatuksessa sekä minikäläisiä tarpeita kunnassa on kehittää yrittäjyyskasvatusta eteenpäin.

Keravalle perustettiin yrittäjyyskasvatustiimi viime keväänä. Siinä ovat **Minna Skog** Trukkihuolto Marjetasta, **Santteri Suomela** Sallakeittiöstä ja **Annukka Sumkin** Myynti- ja



15-vuotias Erko Siltanen TET-harjoittelussa K-Market Parilassa. Erkolla on myös oma yritys, joka valmistaa mm. korkealaatuisia, pussia shakkilautoja.

yritysvalmennus Asset Oy:stä.

– Keravan yrittäjyyskasvatustiimi on hyvä esimerkki siitä, että lyhyessäkin ajassa saadaan aikaiseksi paljon. Keravalla järjestettiin yrittäjille kysely, milaista koulu-yhteistyötä he olisivat valmiit tekemään, Rättyä toteaa.

## Veto- ja pitovoimaa kuntiin

– Pitäisi pystyä luomaan kuntastrategioita, joissa huomioidaan yrittäjyyskasvatus. Osassa kuntia onkin yrittäjyyskasvatusstrategia.

– Yrittäjyyskasvatusta voidaan luoda veto- ja pitovoimaa kuntiin, että lasten ja nuorten olisi kiva palata kuntaan sen jälkeen kun ovat hankineet koulutuksen. Verkostomainen tilanne houkuttelee, peräänkuulutan osallisuutta. Kaikille pitää löytää oma tekeminen, joka tuntuu mielekkäältä ja järkevältä – miten yrittäminen löytyy omasta kunnasta, Rättyä toteaa.

– Yrittäjät ja oppilaat pitää saada kohtaamaan. Kapea kuva, mikä oppilailla on työelämästä, saadaan laennettua, kun oppilaat tutustuvat yrittä-

miseen ja yrittäjiin. Yhteistyöllä luodaan kuvaa työelämästä ja yrittäjyydestä.

– Yrittäminen ja yritykset sitovat paikkakuntaan – meidänkö paikkakunnalla on tällaisia? Tavoitteena on luoda paikallinen näkökulma, kokemus oppilaalle oman lähiympäristön kautta.

## Vuoden yritys

Kouluilla ja oppilaitoksissa valmennetaan yrittämiseen esimerkiksi siten, että oppilaat perustavat vuodeksi yrityksen osallistumalla Nuori Yrittäjyys yhdistyksen Vuosi Yrittäjänä -ohjelmaan. Yrityksen voivat ansaita verovapaasti 15 000 euroa, sen jälkeen siirrytään verotuksen piiriin.

– Olin tuomaroimassa esimerkiksi puutarhayrityksiä, jotka tekevät puutarhan hoitoa ja pieniä maalausurakoita. Auton huolto- ja pesu-yrityksiä, jotka voivat toimia kauppojen parkkihalleissa. Tai yritys, joka tulee paikan päälle pesemään auton. Tuotantopuolella on kestokassien, huppareiden tuotantoa, Rättyä luettelee.

– Ysiluokilla tehdyn tutki-

muksen mukaan 88 % nuorista ajattelee, että työn pitäisi vastata omia arvoja. Yrittäjyysjärjestö tarjoaa siihen mahdollisuuden. Tällä hetkellä tutkimuksen mukaan 49 % pojista ja 37 % tytöistä ajattelee, että voisivat toimia yrittäjinä.

– Mikä mahdollisuus olisi sikaan nyt, kun selvityksen mukaan peräti 13 500 työntekijää hakee omistajavaihdosta. Pitäisikö kouluttaa myös omistajayrittäjyteen.

## Miten voit auttaa nuoria

Yrittäjä voi osallistua yrittäjyyskasvatukseen lähemällä koulun kertomaan omasta yrittäjyydestään tai ottamalla koululaisia tutustumaan yritykseen. Voit myös toimia neuvonantajana koulujen harjoitusyrityksille tai ottaa koululaisia TET-harjoitteluun.

Olellaista on se, että nuoret ihmiset saavat kosketuksen yrittäjiin ja yritystoimintaan, jotta yrittämisestä kasvaa heille selkäyttimeen realistinen vaihtoehto ansaita toimeentulonsa.

## Sähköiset, maksuttomat palvelut yrittäjälle

► Kun etsit yhteistyökumppania tai haluat saada yrityksellesi näkyvyyttä:

### YRITYSHAKEMISTO

[www.kerava.fi/palvelut/työ-ja-elinkeinot/sähköiset-palvelut](http://www.kerava.fi/palvelut/tyo-ja-elinkeinot/sahkoiset-palvelut)

► Kun etsit tonttia tai toimitilaa tai haluat ilmoittaa vapaasta tontista tai toimitilasta:

### TONTTI- JA TOIMITILAPORTAALI

[www.yritystontitjatoimitilat.fi](http://www.yritystontitjatoimitilat.fi)

► Kun etsit yrittämiseen liittyvää perustietoa:

### YRITYSTULKKI

[www.yritystulkki.fi](http://www.yritystulkki.fi)

► Kun etsit työntekijää tai haluat ilmoittaa avoimesta työtehtävästä:

### TYÖMARKKINATORI

[www.kokeile.tyomarkkinatori.fi/Etusivu](http://www.kokeile.tyomarkkinatori.fi/Etusivu)

## Keravan elinkeinopalvelut

Tarja Vakkila  
p. 040 318 2116  
tarja.vakkila@kerava.fi

Helena Karvinen  
p. 040 318 2797  
helena.karvinen@kerava.fi

 **kerava**

**Yritetään yhdessä Keravalla!**

## Tervetuloa!

Tunnelmallinen kukkakaupamme kävelykadulla palvelee Sinua ilolla ja ammattitaidolla!

 **Helleborgin kukka**

Kauppakaari 4, 04200 Kerava • puh. 040 041 3257  
[www.helleborginkukka.fi](http://www.helleborginkukka.fi)  
Palvelemme ma-pe 9-18, la klo 9-16, su 11-16



Työelämätiistai:

## Keravan Yrittäjät ry:n aktiivit kannustavat uudistumiseen ja yhteistyöhön

**Toimintaympäristön muutokset haastavat yritysten arkea. Keravan Yrittäjät ry:n edustajat muistuttavat, että asioiden muuttuessa on itsekkin tärkeä uudistua. Yritysten yhteistyö ammatillisten oppilaitosten, kuten Keudan kanssa kannattaa.**

**K**eravan Yrittäjät ry tarjoaa paikallisille yrittäjille vaikutuskanavan kunnalliseen päätöksentekoon ja vaikuttamiseen: tavoitteena on parantaa yrittäjien asemaa ja olosuhteita. Lisäksi tavoitteena on lisätä tietoa, kirkastaa yrittäjyyttä ja vaikuttaa yritysten hankintaketjuihin. Pohdittavana lähitulevaisuudessa ovat myös yrityksissä oleva osaaminen ja työvoiman saatavuus.

– Haluamme tarjota yrittäjille mahdollisuuden tiivistää yhteistyösuhteita ja verkostoitumista järjestämällä mahdollisimman hyviä tapahtumia. Yhdessä olemme enemmän, toteaa toimitusjohtaja **Juha**

### Wickman.

Juha Wickman toimii toisena omistajana ja yrittäjänä tietotekniikka-alan yritys DataSky Oy:ssä.

Wickmanin mukaan Keravan Yrittäjien jäsenmäärä on kasvanut syksyllä.

– Koronapandemian myötä kaivataan yhteisöllisyyttä, keskustelumahdollisuuksia ja tukea, Wickman toteaa.

### Toimintaympäristön muutokset haastavat arkea

Ihmisten arki on muuttunut toimintaympäristössä tapahtuneiden muutosten ja koronapandemian seurauksena. Tämä näkyy myös Keravan Yrittäjien

jäsenyrityksissä: monissa yrityksissä on ollut tuotanto- ja toimitusvaikeuksia, varaosien saatavuuden kanssa on ollut vaikeuksia ja kustannustaso on noussut. Yritystoiminnan ennakoinen on vaikeutunut.

– Muutosten myötä moni asia on myös siirtynyt verkkoon. On säästynyt aikaa, kun matkustaminen on jäänyt pois ja kokous on pidetty verkon välityksellä. Toisaalta kaupat ovat voineet jäädä syntymättä, kun ei ole voinut fyysisesti käydä tapaamassa asiakasta, rakennusalan ja keittiöalan yrittäjä **Santeri Suomela** kertoo esimerkin.

### Asioiden muuttuessa on itsekkin tärkeä uudistua

Yrittäjältä vaaditaan laaja-alaista osaamista, jonka rooli korostuu muuttuvassa maa-

ilmassa. Keskeistä on muun muassa toimintaympäristöihin liittyvä osaaminen. Yrittäjäksi aikovalla on tärkeä olla selkeä kuva omasta tekemisestä, tavoitteista ja kyvykkyydestä niiden toteuttamiseen. Häneltä vaaditaan myös avarakatseisuutta, asennetta ja rohkeutta. Yhteistyökumppanit ja verkostot antavat tarvittaessa tukea.

– On hyvä tiedostaa, että asioiden muuttuessa on itsekkin tärkeä uudistua. Edellä mainitut tekniset muutokset voivat tuoda yrittäjälle yllättäviäkin haasteita: vuorovaikutus verkon kautta vaatii uudenlaista osaamista, yrittäjä ja valmentaja **Annukka Sumkin** Myynti- ja yritysvalmennus Asset Oy:stä kertoo.

### Yrittäjien ja ammatillisten oppilaitosten yhteistyö tärkeää - yrittäjyys iso mahdollisuus

Yrittäjä tarvitsee koulutuksen lisäksi uusia ideoita, kumppaneita tai työvoimaa, ja siinä ammatilliset oppilaitokset, kuten Keuda, voivat auttaa. Yritysten ja oppilaitosten yhteistyön muodot ovat monet esimerkiksi yrittäjyyskasvatus, koulutus- ja oppisopimuskoulutus, lyhytkoulutus tai yritysvierailujen järjestäminen. Toimitusjohtaja **Minna Skog** (Trukkihuolto Marjeta Oy) antaa Keudalle kiitosta aktiivisesta ja monipuolisesta toiminnasta ja yhteistyöstä. Hän kannustaa erityisesti yritysvierailuihin ja yrittäjyyteen. – Yrittäjyys on iso mahdollisuus yhteiskunnassa. Tukea yrityksen perustamiseen ja yrittäjyyden alkuun on tarjolla niin paikallisissa yrittäjäjärjestöissä kuin kehittämissyhtiöissä, Minna Skog hymyilee.



Vas. Keravan Yrittäjien puheenjohtaja Juha Wickman sekä yrittäjyyskasvatusryhmän jäsenet Minna Skog, Annukka Sumkin ja Santeri Suomela.



# kaalimato.com

Saa tulla, mutta ei ole pakko

## ŠKODAT MYY JA HUOLTAAN LAACKONEN KERAVA.



ŠKODA  
SIMPLY CLEVER



Laakkonen Kerava tarjoaa täyden palvelun ŠKODA-yritysaeratoratkaisut, jotka räätälöidään käyttäjän ja yrityksen tarpeisiin. Meillä tutustuttavissa ŠKODA-uutuudet, ja auton hankintaan käytössäsi kaikki rahoitusvaihtoehdot. Asiakkaanamme autostasi huolehtivat Laakkosen ammattitaitoinen ŠKODA Service -merkkihuolto ja monipuoliset oheispalvelut.

Tervetuloa Keravan Laakkoselle!

**LAAKKONEN**

Laakkonen KERAVA  
Sarviniitynkatu 10  
04200 Kerava

ŠKODA-myynti 010 214 8310  
ŠKODA-huolto 010 214 9032  
Varaa huolto [laakkonen.fi/huolto](http://laakkonen.fi/huolto)

[laakkonen.fi](http://laakkonen.fi)

Puheluhinnat 010 -yritysnroon: 8,35 snt/puhelu + 16,69 snt/minuutti (sis. alv. 24 %)

# Koronalla ratkaiseva rooli nettikaupan kehityksessä

**Keravan Citymarket aloitti elintarvikkeiden nettikaupan ensimmäisten K-kauppojen joukossa vuoden 2018 toukokuussa. Aiemminkin oli ollut mahdollista tilata kotiinkuljetus puhelimella, mutta se oli työlästä ja aivan eri asia. - Korona vauhditti elintarvikkeiden nettikaupan vakiintumista. Ilman koronaa samaan tilanteeseen olisi päästy vasta 5-10 vuoden päästä, arvioi kauppias Jarmo Taruvuori.**

— **E**nnen koronaa meillä oli 3-5 työntekijää keräilemässä, mutta kun korona alkoi maaliskuun puolivälissä 2020, jo maaliskuun loppuun mennessä keräilijöitä oli paljattu 15, Taruvuori kertoo.

— K-ryhmä tarjosi palveluajatus meille ja näimme henkilökunnan kanssa, että tämä oli tulevaisuuden asia. Halusimme olla kehityksen kärjessä. Nettikauppa lähti liikkeelle musertavan hitaasti. Oli vaikeaa myydä palveluajatus ihmisille.

— Kannattavuus on haaste. Kaksi ensimmäistä vuotta olivat vahvasti tappiollisia. Kun

vaihto on saatu tietyllä tasolla, saadaan pientä plussaa. Nettikaupassa on paljon liikkuvia osia ja laskeminen on haastavaa. Lisämyynti ei ole vain keräilyä, tavara pitää myös hylly

lyttää, kerää sen asiakas tai keräilijä.

— Keräily ei ole niin helppoa kuin voisi kuvitella, pitäisi päästä asiakkaan päin sisään ja ymmärtää vaikka, että mitä ruokaa asiakas on laittamassa, mitä asiakas on tarkoittanut tilauksellaan. Olemme kyllä saaneet sujuvoitettua keräilyprosessia, mikä on homman akillenkantapää. Tuotteita on valikoitu asiakkaiden toiveiden mukaan ja nyt on jo yli 10 000 tuotetta valikoimassa.

— Korona-ajan alussa asiakkaina oli paljon eläkeläisiä, mutta nyt painopiste on siirtynyt ruuhkavuosia kokeviin lapsiperheisiin, joiden elämää tämä helpottaa. Nettikauppa on ympäristöystävällinen tapa hankkia elintarvikkeet, kun liikkuminen on keskitettyä.

— Nettikauppa on lisännyt selkeästi kokonaisyhteistyä. Kun koronatilanne alkoi helpottamaan, luulimme, että

myynti laski koronatasolta, mutta päinvastoin – myynti kehittyi edelleen. Alueellisesti kehitys on muuten ollut erilaista, etelän keskuksissa palvelua käytetään enemmän kuin pohjoisessa, Taruvuori toteaa.

Hyllyissä on koodatut, elektroniset hintalaput, joissa on LED-valo. Hintalappu tunnistaa keräilylaitteen ja alkaa vilkkua. Systeemi tulee käyttöön vuonna 2022.



Kauppias Jarmo Taruvuori keräilijän kanssa kylmätavarahyllyllä.



Tilaukset tulevat suoraan keräilijän keräilylaitteeseen. Laite myös ohjaa keräilijän optimoidussa järjestyksessä halutuille hyllyille.



Hyllyissä on koodatut, elektroniset hintalaput, joissa on LED-valo. Hintalappu tunnistaa keräilylaitteen ja alkaa vilkkua. Systeemi tulee käyttöön vuonna 2022.

## ELINTARVIKKEIDEN NETTIKAUPPA TAPAHTUU NÄIN

1. Mene nettiin osoitteeseen: k-ruoka.fi
2. Valitse kauppa
3. Valitse tuotteet
4. Tilaus tulee sähköisesti keräyspäätteisiin
5. Pääte ohjaa keräilijän kulkemaan liiketiloissa tietyssä järjestyksessä
6. Kylmätuotteet kerätään viimeisinä
7. Kaikki pakasteet kerätään erikseen – yksi kerääjä kerää kaikkien pakasteet ja vie. Turvallisempi tapa kuin jos itse ostaisi. Keräilyhuoneissa on pakastealtaat.
8. Ulkopuolinen kuljetusliike hakee tavarat. Pakasteet asetetaan autossa kylmälaatikkoon, jossa on geelikylmäkallet. Tavaratilakin on niin kylmä, että basilika pitää ottaa yhtä.
9. Kaupasta reitti lähetetään sähköisesti. Kuljetusliikkeellä on ohjelma, joka optimoi kuljetusreitit mm. siksi, että polttoainetta kuluisi mahdollisimman vähän.
10. Ensimmäiset kuljetukset klo 8 jälkeen aamulla, viimeiset klo 20-21. Asiakas valitsee aikaikkunan, mihin haluaa toimituksen. Viisi aikaikkunaa päivässä, jotka ovat 2-4 tunnin mittaisia.
11. Kun kuljetus lähtee, asiakas saa arvion lähetysten saapumisajasta kännykkään. Kuljettaja tarkentaa ajankohtaa ollessaan edellisessä toimituspaikassa.
12. Jos ei vastaanottajaa, tavara palautuu takaisin.

HAUTAUSPALVELU  
*Ari Lumme*

Seunalantie 25, 04200 Kerava  
Puh. 09 294 8725, 040 555 5100  
ari.lumme@hautauspalveluarilumme.fi

1991-2021

**JO 30 VUOTTA  
PYÖRÄALAN  
KESKIÖSSÄ**

**LUNDBERG  
PYÖRÄLIKE**

Santaniitynkatu 2, Kerava lundberg.fi

arkMILL

Urheilurakentamiseen erikoistunut arkkitehtitoimisto  
Jäähallit, urheiluhallit, uimahallit, monitoimihallit

arkMILL Oy  
Savenvalajankatu 3 A, Kerava | www.arkmill.fi | 050 468 7354

TILITOIMISTO  
**ANU HELIN**

Palopellonkatu 1, 04250 Kerava  
kppanuhelin@gmail.com  
Puh. 050 593 8309  
www.anuhelin.fi

Palvelua myös iltaisin ja viikonloppuisin  
Kirjanpito-ohjelmistot Procountor ja Asteri

# Verkkokauppa on välttämätön

**Keravan Muovi ja Lelun yrittäjä Päivi Linnapuomi toteaa ykskantaan, että verkkokauppa on täysin välttämätön olemassaololle - vaikka se on haastava. Muovi ja Lelun on joutunut hankaluuksiin kuten vaikka tuotteiden hävittyä yhtäkkiä sivuilta. Yritys uusi verkkokaupansa vuonna 2019 ja ilmeensä vuonna 2020.**

**M**uovi ja Lelun netti-kauppa alkoi vuonna 2013 osin sattumalta, kun Keudan datanomi-opettaja Aino Heikkinen tiedusteli, olisiko liikkeessä työharjoittelu-paikkaa datanomiopiskelijoille.

– Vastasin että ei ole, kun ei ole mitään sellaista tietokone-pohjaista. Hän kysyi vielä, että onko verkkokauppaa, vastasin että ei ole. Sitten hän lähetti kaksi poikaa tekemään verkko-

kaupan perustamistyötä. Aloitimme kotisivukoneella, jossa oli muutama tuoteryhmä, kuten koottavat pienoismallit, liimat, teipit, toteaa **Päivi Linnapuomi**.

– Huomattiin, että koko järjestelmämme oli kynän, paperin ja omassa päässä sijaitsevan muistin varassa. Kun asiakas osti jotain kivijalka-myymälästä, se ei lähtenyt pois verkkokaupan saldosta. Piti hommata digitaalinen kassa- ja varastojärjestelmä.

– Kun saatiin se kuntoon ja kaikki tavarat syötettyä sinne, hommattiin yhteensopiva verkkokauppa-alusta. Artikkeleita oli alkuun 10 000, ilman metritavaratuotteita. Nyt nettikaupassa on 14 000 tuotetta. Leluissa on suuri vaihtuvuus. Joka päivä tulee muutoksia verkkokauppaan, tulee uusia tavaroita, Päivi Linnapuomi toteaa.

– Vaikka tavara olisi entinen, jos sen väri muuttuu, on tuote kokonaan uusi uudella EAN-koodilla. Verkkokauppa on hidasta työtä, meillä sitä tekee 1,5 henkeä vakituises-ti. Toimitukset tapahtuvat keran päivässä Postilla tai Matkahuollolla – mikä on kallista leikkiä.

Haasteitakin on ollut. Kun viimeksi uudistettu verkkokauppa tuli käyttöön juuri ennen joulumyynnin alkua, sivujen uudelleenohjaus epäonnistui ja yritys katosi Googlesta. Siitä tuli isot tappiot.

– Pikkuyrittäjille yritän sanoa, että yrittäkää vain perustaa nettisivut, ne ovat olemassaolon ehto. Vaikka ei myisi paketteja, ihmiset voisivat tulla ostoksille.

– Korona-aikana oli tosi tärkeää, että oli verkkokauppa. Tehtiin kauppaa niin, että ih-

miset noutivat ostamansa tavarat pihaltamme, Linnapuomi muistelee.

– Verkkokaupalla on iso merkitys siinä, että kivijalka-myymälään tulee asiakkaita sisään. Se toimii markkinointikanavana. Tosi harva tulee suoraan myymälään käymättä verkkokaupassa ensin.

Ennen nettikauppaa Muovi ja Lelun liikevaihto oli lievässä laskussa. Nettikaupan perustamisen jälkeen liikevaihto on ollut kasvussa. Verkkokaupan osa liikevaihdosta on noin 30 %.

Muovi ja Lelun perustivat vuonna 1968 Päivin vanhemmat **Taina ja Pentti Helsto**. Nykyisin yrittäjinä ovat Päivi Linnapuomi ja **Petri Helsto**. Työntekijöitä on 10 ja liikevaihto n. 1,4 Me.



Yrittäjä Päivi Linnapuoli ja tytär Ester Linnapuoli liikkeessä, jossa on yli 14 000 artikkelia.



## Vastuullisuus on konkreettisia tekoja

- ⚡ Energiantuotantomme on hiilineutraalia viimeistään 2030 – olemme jo nyt pudottaneet CO2-päästöjä 88 % vuodesta 2010.
- ⚡ Ylläpidämme Suomen halvimpiin kuuluvia sähkönsiirtohintoja. Näköpiirissä vain alennuksia – ei korotuksia!
- ⚡ Tuemme paikallisesti hankkeita ja harrastamista.

Katso edullinen sähkötarjous yrityksille: [www.keravanenergia/etusahko](http://www.keravanenergia/etusahko)

## Me uskomme yrittäjiin

Ihmisiin, jotka eivät pelänneet seurata unelmiaan. Tai toimivat peloista huolimatta. Me haluamme teidän onnistuvan. Siksi tarjoamme kattavat palvelut ja asiantuntevat neuvot käyttöönne.

[op.fi/yrittajat](http://op.fi/yrittajat)

Yrityksestä onnistumiseen

OP Uusimaa



Kerran kuussa

# Yrittäjät pelaavat padelia

**K**eravan Yrittäjät järjestää jäsenilleen kerran kuussa tilaisuuden tutustua suosittuun, uuteen mailapeliin nimeltä padel. Pelaajat kokoontuvat Jaakkolan alueella sijaitsevalle Padel Box -hallille, jossa on viisi kenttää. Opastajana on Keravan Yrittäjien **Harri Peltomaa**.

– Kivaa oli. Palloa ei tarvinnut lyödä niin kovaa kuin josain tenniksessä, helposti lähtee pallo mailasta. Hiki tulee, totesi **Kati Huhta**.

– Hyvää kuntoilua, lämmin tuli. Kyllä voi tulla toiste ja tulenkin, totesi **Pasi Haverinen**.

– Padel on luonteeltaan koppitennistä, Harri Peltomaa kuvailee lajia. Peliä pelataan

tavallaan tenniksen säännöillä ja pistelaskulla, seinillä varustetussa tilassa. Pelin aikana pallo saa osua myös seiniin ja siitä saa jatkaa pelaamista.

– Padel on matalan kynnyksen laji eli sitä on helppo oppia pelaamaan. Tarvitaan vain sisäpelikengät. Keravan Yrittäjille tuntihinta on seitsemän euroa ja se sisältää mailat ja pallot.

Kaksinpelille on eri kentät, nelinpelikenttä on suurempi. Tyypillisesti peliä pelataan juuri nelinpelinä.

Peliä aloitetaan syötöllä lyömällä syöttöviivan takaa maasta pompannut pallo verkon yli syöttöruutuun, johon pallon osuttava, ennen kuin vastaaja saa lyödä palloa takaisin.



Yrittäjäpelistit – oikeassa laidassa Harri Peltomaa.



Keravan Yrittäjät järjestää myös koulutuksia, matkoja ja golf-kursseja.

**KIRJAUŠKETJU**  
TALOUŠHALLINTO JURIDIikka

**procountor<sup>a+</sup>**

AUKTORISOITU OSAAJA

Santaniitynkatu 2, 04250 KERAVALA • P. 09 292 50 500 • info@kirjausketju.fi • www.kirjausketju.fi

**LIITY**  
KERAVAN YRITTÄJIIN

**Tässä hyötyjä miksi kannattaa olla jäsen (niin valtakunnallisesti kuin paikallisesti)**

- Suomen Yrittäjät ajaa yrittäjien asioita
- Jäsenet saavat konkreettisia jäsenetuja ja alennuksia
- Kun soitat meille, ohjaamme sinut asiasi tuntevalle lakimiehelle. Yksikin puhelu meille voi olla jo vuoden jäsenmaksun arvoinen. Yrittäjien lakineuvonta on maksuton palvelu jäsenillemme.
- Jäsenet saavat alennuksia bensasta, vakuutuksista, puhelinlaskusta, majoituksesta, ammattikirjallisuudesta ja –lehdistä
- Jäsenet saavat osallistua maksuttomiin koulutuksiimme.
- Meiltä saat verkostot valmiina – löydät kumppaneita ja voit tarjota palveluitasi.
- Kun kuulut Yrittäjiin, kuulut samalla myös paikalliseen yrittäjäyhdistykseen. Saat tukea ja verkostoja oman alueen yrityksistä. Saat lisäksi alueellisia jäsenetuja, tarjolla on koulutuksia ja tapahtumia.
- Oma lehti ja Facebook
- Aamupalatapahtumat kerran kuussa

**Ota yhteyttä Juha Wickman puh. 050 467 2250 tai keravan@yrittajat.fi**

**Valitse se, joka myy eniten.**

Tee toimeksianto, me hoidamme loput!  
Niin helposti se käy, kun asialla on Suomen suosituin.



**Kiinteistömaailma Kerava**  
Aleksis Kiven tie 14, 04200 Kerava  
p. 09 4174 1600  
www.kiinteistomaailma.fi/kerava  
www.facebook.com/kiinteistomaailmakerava

**KM**  
Kiinteistömaailma



Vas. Heikki Lehti, Sirpa Bäckström, Tarja Lehti ja leipurimestari Wolfgang Ballis, joka työskenteli 1990-luvulla Uudenmaan Herkussa.

Uudenmaan Herkku 70 vuotta

# Haki munia, tuli leipomo

**Martti Lehti lähti vuonna 1951 Helsingistä Tuusulaan hakemaan kananmunia syntymäpäiväkakun leivontaan. Keravan asemalla sattui silmään kyltti "Leipomo myytävänä". Loppu on historiaa - perinteinen keravalainen leipomo on toimittanut maailmalle leipää ja muita herkkuja 70 vuoden ajan.**

Ensimmäinen toimitalo sijaitsi Pohjanheimon talon takana osoitteessa Huvilakatu 2, nykyisin tien nimi on Ilmattarentie. Talossa toimi aiemmin Laitisen leipomo. Martti Lehti oli Yhtyneiden Kuvalehtien toimittaja ja pyrki leipomoliiketoiminnalla leventämään leipää köyhänä aikana jälkeen sodan. Niinpä hän keräsi sukulaisilta rahat ja osti leipomon.

Itse leipomo oli kellarisä, katutasossa sijaitsivat leipomon myymälä ja kemialio-paperikauppa. Martin Kaisa-vaimo oli sairaanhoitajakollegaltaan kuullut, että Lohjalla oli menestyksekkäs paperikauppa, joka toi haluttua tavaraa Ruotsista.

Yläkerrassa asui vuokralaisia, jotka eivät halunneet asunostaan luopua, vaikka yrittäjä olisi tilat tarvinnut. Lopulta varten ostettiin Keravan Viron kaupunginosasta talo,

joka sitten myytiin vuokralaisineen.

Elettiin säännöstelyn aikaa ja hinnat oli määrätty, mikä toisaalta suoja kilpailulta. Kaikki säästettiin ja niinpä leipomosta myytiin ulos kuutta erilaista korppua, kun nykyisin on vain yhtä lajia silloin tällöin. Pakettiauto sullottiin täyteen korppuja ja mentiin tarjoamaan niitä asiakasliikkeisiin.

## Legendaarinen kauraleipä

Leipurimestari Matti Männikkö ja johtava leipuri Irja Maremäki kehittivät legendaarisen, yhä myynnissä olevan kauraleivän tuohon aikaan. Leivässä oli enemmän kauraa kuin kilpailijoilla.

Leipomon suosittu tuotepaketti tuohon aikaan oli puolikas hillopitko ja puoli litraa maillotia. Hillo piti tuotteen kosteana kesän lämmössäkin. Silloin tulivat myös 'murut', joita sai

**"1960-LUVULLA LEIPOMON RANSKAN-LEIVÄLLÄ SAATIIN HOUKUTELTUA SIRKUKSESTA KARANNUT VIRTAHEPO HUMMELI TAKAISIN TALLIINSA"**

50 pennillä ison pussin. 'Murut' olivat tähteitä, joita jäi kun leivonnaisia leikattiin tuottoon.

Uusi kiinteistö, jossa leipomo toimii nykyisin, rakennettiin vuonna 1959 Kytö-

maantielle. Leipomolle oli oma pistoraide, sillä suunnitteilla oli jopa leivän vienti Pietariin – mikä ei toteutunut.

Martti Lehti kuoli yllättäen vuonna 1961. Martin kuollessa Uudenmaan Herkku oli Suomen 12 suurimman leipomon joukossa. Suvusta löytyi agrologi Eino Nikula, josta tuli yrityksen vetäjä. Alkoi selviytymistaistelu, jossa yritys luisui alamäkeä, joskin hallitusti.

## Vetovastuu takaisin suvulle

Alasluisu päättyi siihen, että vaihdettiin 1980-luvulla uusi toimitusjohtaja, Elvi Horn (ent. Pellikka), yhtiön monivuotinen toimitusjohtaja. Hän alkoi markkinoida reippaasti, hankki mainostarvikkeita, kuten logomappeja, niin suuret määrät, että niitä on edelleen käytössä.

Keravan Kahveri kukoisti ja sinne meni paljon tuotteita. Konsulentteja otettiin

**"1960-LUVULLA KERAVAN NUORISO-VANKILASTA KARANNUT VANKI PIILOUTUI ISON KIVIARINAUNIN TAAKSE MUUTAMAKSI PÄIVÄKSI JA ELELI LEIPOMON HERKUILLA."**

käyttöön, muun muassa Raketin-Anttilassa. Elvin aikana rakennettiin uudisrakennus samalle tontille, osoitteeseen Kytömaantie 4. Talous meni siinä ja siinä. Eräänä marraskuun päivänä Elvi sairastui vakavasti.

Martin pojan Heikin vaimo Tarja Lehti oli kauppa-keakoulun käynyt. Hän oli jotenkin aavistanut, että homma kaatuisi hänelle.

– Istuimme puhelinsoiton jälkeen Tarjan kanssa olohuoneessa. Totesin, että sinun on nyt ryhdyttävä hommaan, Heikki Lehti muistelee.

Tarja oli noita aikoja Keravan kaupunginvaltuustossa ja -hallituksessa, joten tilanne oli haastava ajankäytöllisesti.

Hän otti toimitusjohtajan tehtävät vastaan loppuvuodesta 1993. Tarjan aikana yhtiö koki liikevaihtoveron muutoksen arvonlisäveroksi sekä markkojen muutoksen euroiksi. Vuoden 1992 devalvaatio



Tarja ja Heikki Lehti sekä Sirpa Bäckström



Uudenmaan Herkku aloitti tässä rakennuksessa Huvilatiellä (nyk. Ilmattarentie) vuonna 1951.

vaikutti edelleen monta vuotta ja yritys pysyi pystyssä nippa nappa.

## Viisi myymälää

Tarja Lehti jäi eläkkeelle 2003, jolloin vetovastuun otti saksalaistaustainen Kaj Schulz. Schulzin aika oli laajenemisen aikaa, kun yritys perusti viisi myymälää sekä myymäläleipomon Keravan Citymarkettiin. Kajn isä oli leipuri ja niinpä uusi toimitusjohtaja osasi kaikki hommat myös leipomon puolella. Nykyisin hän on leipuriopettaja Järvenpään Keu-

dassa.

Nykyinen yrittäjä, Heikin ja Tarjan tytär Sirpa Bäckström (os. Lehti) ryhtyi johtamaan vuonna 2014. Hän oli ollut kesätyössä leipomossa ja koulutukseltaan kasvatustieteiden maisteri.

– Ajat olivat vaikeat. Myymälät eivät kannattaneet ja jouduin irtisanomaan ihmisiä, lopettamaan myymälöitä. Palasimme juurillemme ja omiin vahvuksiimme – nyt on vain tehtaanmyymälä, eikä rönsyjä. Myymälää on kehitetty ja laajennettu, toteaa Sirpa Bäckström.

– Kilpailu on koko ajan ollut kovaa. Pahin oli kun Lidl toi halpatuotteet. Kun koulut haluavat leipätarjouksia, tuotteiden pitää olla suositusten mukaan vähäsuolaisia. Muut kuin Lidl tekevät vähäsuolaisia leipiä.

– Tulevaisuus näyttää hyvältä, sillä leipomoamme vastapäättä järjestetään Asunotomessut vuonna 2024. Pyörittelimme jo ideoita sitä silmällä pitäen, Sirpa Bäckström iloitsee.

**Leipomo, myymälä-kahvila**

**Herkkuja jo 70 vuoden ajan**

**Uudenmaan Herkku**

Kytömaantie 4, 04200 Kerava puh. 09 274 6610  
24/7 verkkokauppa [www.uudenmaanherkku.fi](http://www.uudenmaanherkku.fi)

# Keravan Yrittäjistä historiavideo

**Keravan Yrittäjistä tehdään video**, joka kertoo yhdistyksen tarinaa 90 vuoden takaa alkaen. Videon toteuttavat Keudan opiskelijat Misa Koivisto ja Valtteri Kyöstilä. Työ on osa media-alan kaksivuotista perustutkintoa.

**Projektin alkoi huhtikuussa.** Misa ja Valtteri ovat käyneet vuoden mittaan kuvaamassa Yrittäjien erilaisia tapahtumia, kuten aamupalatapahtumia, kesäteatteria ja golfkurssia.

**Opiskeluun kuuluu** muutama koulupäivä viikossa, muuten itseopiskelua ja omia projekteja. Koulu pyrkii luomaan painetta opiskella itsenäisesti. Kurssiin kuuluu myös paljon näyttötöitä, Misa Koivisto toteaa.

**Media-alan perustutkintoon** kuuluu paljon muutakin kuin videon tekemistä. Ohjel-

mistopuolella opetellaan InDesignia, joka on taitto-ohjelma, Photoshopia, joka on kuvankäsittelyohjelma ja Illustratoria, joka on grafiikkaohjelma. Videota leikataan Premierellä, apuna After Effects. Ensimmäiset kaksi kuukautta menikin näiden ohjelmien opettelussa. Tällä hetkellä kurssi on näillä nuorilla miehillä puolivälissä.

**Keravan Yrittäjien historiavideo** perustuu paljolti olemaan olevaan materiaaliin. Videolle on myös haastateltu muun muassa yrittäjä Eero Lehteä, Keravan kaupungin yrityspalvelupäällikkö Pirjo Leinoa sekä Keravan Yrittäjien entisiä puheenjohtajia, kuten Väinö Heliniä, Tapio Sariolaa, Pekka Vesteristä, Brita Metzgeriä, Harto Viialaa.

**Misa Koivisto on aiemmin** ollut kuljetusalalla esimiehenä ja vartijana, Valtteri Kyösti-



Valtteri Kyöstilä ja Misa Koivisto tekevät Keravan Yrittäjien videon.

lä taas tuli Keudaan varusmiespalveluksesta, jota ennen hän oli käynyt Erkkö-lukion. Tulevaisuudessa Misan aikomuksena on opiskella äänen jälkikäsittelyä, Valtteri puolestaan

aikoo opiskella verkkosivujen tekemistä.



Keuke auttaa

## Yrittäjän paras kehittäjäkaveri

**Liiketoiminnan kehittäminen on menestyvän yrityksen ykkösaasia. Se ei välttämättä tarkoita yksinomaan kasvua numeroina, vaan kehittäminen on palvelujen, tuotteiden ja markkinoinnin jatkuvaa hiomista niin, että ne vastaavat paremmin asiakkaiden odotuksia.**

**J**os tarvitset apua hinnoitteluun ja paremman tuloksen tekemiseen, kenen puoleen käännyt? Jos sinulla on uusi yritysidea tai innovaatio, jota haluaisit lähteä vieämään eteenpäin, kuka selvittää sinulle mahdolliset rahoittajat?

– Me olemme tehneet tämän helpoksi yrittäjille ja yrityksille. Ei tarvita kuin yksi sähköposti tai puhelu Keuken ja asiat lähtevät rullamaan eteenpäin. Meillä on 12 omaa asiantuntijaa, jotka sparraavat ja auttavat, ja sen lisäksi ympärillämme on laaja verkosto kasvun kumppaneita, kertoo Keuken toimitusjohtaja **Elina Pekkarinen**.

Keski-Uudenmaan Kehittämiskeskus Oy (Keuke) on seitsemän kunnan omistama kehittämissyhtiö, jonka tehtävänä

on mahdollistaa paikallisten yritysten kasvu ja elinvoimaisuus. Keuke palvelee Järvenpään, Karkkilan, Keravan, Nurmijärven, Pornaisten, Sipoon ja Tuusulan alueen yrityksiä.

– Usein asiakkaat osaavat kertoa hyvinkin tarkkaan, mihin asiaan he kaipaavat neuvoja. Esimerkiksi myyntiin ja markkinointiin kaivataan toimivia käytäntöjä ja työkaluja. Toisinaan asiakkaalla on vain tavoite tehdä esimerkiksi parempaa tulosta, mutta hän ei tiedä, mitä pitäisi tehdä ja mistä lähteä liikkeelle.

### Konkretiaa kehittämiseen

Kun asiakas tulee Keuken jututuille, yhteistyö aloitetaan usein liiketoiminnan arvioinnilla. Sen avulla löydetään yri-

tyksestä konkreettiset kehittämiskohteet.

– Paremman tuloksen tekeminen koostuu monesta asiasta. Siihen vaikuttaa markkinointi, myynti, asiakastuntemus, hinnoittelu, erikoistuminen, varastohallinta, asiakaspalvelu, saavutettavuus, kilpailutilanne ja kaikki yrityksen prosessit. Liiketoiminnan arvioinnilla pääsemme niihin asioihin kiinni, joissa on selkeästi kehitettävää, Elina Pekkarinen kuvailee.

– Kehittäminen sanana on hyvin epämääräinen ja monesti yrittäjän voi olla vaikea hahmottaa, missä kaikissa asioissa Keuke voi auttaa. Asiakaspalautteemme mukaan pelkästään ulkopuolisen asiantuntijan näkökulma auttaa yrittäjää näkemään oman yrityksen ke-

hittämiskohteet.

Keuken perusneuvontapalvelut ovat yrittäjille maksuttomia.

– Tässä tulee vinkki, josta kannattaa ottaa vaari. Mikä tahansa asia tai kysymys sinulla onkaan yritykseesi liittyen, soita tai meilaa meille. Jos emme itse osaa auttaa tai tiedämme, että joku muu tietää asiasta enemmän, ohjaamme verkostossamme eteenpäin. Mutta me hoidamme!

**Miten voisimme auttaa sinua? Lue lisää keuke.fi, laita postia keuke@keuke.fi tai soita 050 341 3210.**

**TÄNÄÄNKIN ON HYVÄ PÄIVÄ KEHITTÄÄ!**

050 341 3210  
keuke@keuke.fi  
www.keuke.fi

**KEUKE**  
KASVUN MAHDOLLISTAJA

Keski-Uudenmaan Kehittämiskeskus Oy  
Puuvalonaukio 2 D,  
2 krs. 04200 Kerava

**SUOMEN ALKUSAMMUTUSKOULUTUS OY**  
WWW.ALKUSAMMUTUS.COM

- Alkusammutuskoulutukset
- Tulityökurssit
- Ensiapukurssit
- Turvallisuuskävelyt
- Ym. Kysy lisää!

**Puh. 0406 112 112**  
**info@alkusammutus.com**

# Yrittäjien työnohjaus alkaa keväällä

**Missä sinä käsittelet työsi haastavia puolia? Tahdotko oppia niistä? Nyt on mahdollisuus saada sparrausta yhdessä toisten yrittäjien kanssa luottamuksellisessa ilmapiirissä! Keravan seurakunnan työnohjaaja Kristiina Nyman ohjaa keväällä 2022 yrittäjien ryhmää, jossa pääset tarkastelemaan omaa työtäsi eri näkökulmista. Et ehkä ole tullut ajatelleeksi tällaista tapaa parantaa toimintaa... Kurssi on ilmainen.**

**T**yönohjaus sanana synnyttää erilaisia mielikuvia, jotka saattavat viedä harhaan. Tarkoituksena ei ole opettaa, kuinka teet työsi paremmin – kuten mestari opettaa kisälliä – vaan saada ohjattava katsomaan työtä uudesta näkökulmasta.

– Tavoitteena on kehittyä omassa työssä ja jaksaa paremmin. Ei käytetä termejä oppilas ja opettaja, vaan ohjaaja ja ohjattava. Tarkoitus on, että ohjattava tutkii omaa työtään ja tekemisen tapaa. Mikä auttasi jaksamaan työssä paremmin ja millaisia muutoksia kohti on työssä tai tekemisen tavassa tarpeen mennä, **Kristiina Nyman** toteaa.

Työnohjauksessa ohjattava tyypillisesti löytää vuorovaikutuksen kautta teemoja oppimisen keskiöön, oivaltaa itse. Ohjaus on oman työn johtamisen pohtimista, suuremmissa yhteisöissä esimiestyön pohtimista.

## Auttaa jaksamiseen, motivoi

– Työnohjaus auttaa jaksamiseen. On mahdollisuus pohtia kysymyksiä, joita arjessa ei ehdi miettiä. Se palvelee oppimisen välineenä.

– Ryhmässä kuulee muiden näkökulmia. Vuorovaikutuksessa voi syntyä uutta, mitä ohjattava ei tiennyt olevan olemassa, jotain mitä ei itse olisi keksinyt. Kyseessä ei ole oppilas-opettaja-näkökulma. Kaikki on itsessä, mutta vuorovaikutustilanne auttaa havaitsemaan olennaisen, Kristiina Nyman toteaa.

– Eräs ohjattava ilahdutti, kun keskustelu auttoi näkemään, että onkin onnistunut asioissa, joissa on kipuillut. Tämä antoi tsemppiä kohdata seuraavia haasteita. (, korjasi asennetta.)

Työnohjaaja on mahdollistaja. Hän ilmaisee, paljonko aikaa voi käyttää ja pitää tilaisuuksien rakenteista huolta. Tärkein tehtävä on antaa tila ja luoda turvalliset ja toimivat puitteet, että voidaan oppia omasta työstä ja toimintatavoista. Ohjaajan tehtäviin kuuluvat myös havainnointi, kuunteleminen, hyvien kysymysten tekeminen.

## Erlaisia sessioita

Työnohjausmenetelmiä on monenlaisia. Yksi muodostuu taupauskertomuksista, jossa vuorokerron ohjattavat tuovat omasta työstään esille haasta-

van tilanteen, jota sitten käsitellään yhdessä.

Ryhmätyönohjaus voi toimia niin, että on kuulemiskierros. Sitten yksi tuo haastavan tilanteen, josta muut keskustelelevat. Ohjattava vain kuuntelee ja muut kommentoivat. Kun kuulee muiden keskustelevan omasta aiheesta, saa kuvan toisesta näkökulmasta ja syntyy oivalluksia. Lopuksi on mahdollisuus vielä tehdä kysymyksiä ja keskustella.

– Työnohjaus liittyy työhön, mutta sivuvaikutuksena voi oppia jotain omasta itsestä ja omista toimintatavoistaan. Työnohjaus ei ole terapiaa, mutta sen voi kokea terapeutiksi.

– Luottamussuhde on tärkeä – kun syntyy luottamus, uskaltaa tuoda haastavimpia ajatuksia, ongelmia ja tunteita

esiin. Työnohjaukset vievät aikaa ja ovat usein pitkiä prosesseja. Ryhmätyön ohjauksissa tavallisin määrä on 30 kertaa, yksilöiden ohjauksissa 40 kertaa. Pituus riippuu myös ihmisten tarpeista. Erään esimiesryhmän toive oli kahdeksan kertaa – ja sillä menttiin.

Kokenut pastori Kristiina Nyman opiskelee työnohjausta toista vuotta kolmevuotisesta koulutuksesta. Keväällä 2022 tarkoituksena on järjestää ohjausta yrittäjille. Ryhmä kokoontuu joka toinen viikko puolitoista tuntia kerralla. Ryhmään otetaan 3-6 osallistujaa. Kokoontumiskertojen määrä on ryhmän koosta riippuen 8-10 kertaa. Keravan seurakunta on järjestänyt yrittäjille työnohjausta aiemmin vuonna 2019 yhteistyössä työnohjaajakoulutettavien kanssa.



Kristiina Nyman

- Näöntarkastukset
- Silmänpaineenmittaukset
- Silmälasit
- Työsuojalasit
- Erikoistylölasit
- Näyttöpäätelasit
- Ampujanlasit
- Urheilulasit
- Aurinkolasit
- Silmälasien korjaukset

**Nopeat toimitukset yli 30 vuoden kokemuksella Juho-Kustissa, kirjastoa vastapäätä**

**OPTIKKO**  
Lintukorpi

Paasikivenkatu 13, 04200 Kerava • Puh. 09 294 6113  
optikko@optikkolintukorpi.fi • www.optikkolintukorpi.fi

**Yrittäjä-psykoterapeuttien keskustelua tyotehoa ja -kykyä uhkaavaan stressiin ja ylikuormitukseen sekä jaksamisen ja työn merkityksellisyden kysymyksiin. Matalan kynnyksen tukea ja apua, ei läheteitä eikä kirjauksia.**

**Harri Peltomaa ja Saija Hongisto-Peltomaa**  
OVK.FI/PPT

**FYSIOSTUDIO**  
-liikettä ammattitaidolla-

Fysioterapiaa, hierontaa ja liikuntaa yrittäjille

www.fysiostudio.fi | 09 – 294 0218 | Koivikontie 10 KERAVA

Uudenmaan  
**Ohutlevy Oy**

www.uudenmaanohutlevy.fi

search of excellent people  
**interpars**

Kansainvälistä rekrytointia, soita 045 116 4405  
www.interpars.com

**ordent oy**  
KONSULTOINTI JA TILITOIMISTOPALVELUT  
Sähköisesti ja perinteisesti

Tuotamme laadukkaita ja monipuolisia taloushallinnon palveluja.

Auktorisoitu  
Taloushallintoliiton jäsen

Puh. 010 841 6670  
ordent@ordent.fi

Palokorvenkatu 2, PL 52  
04251 Kerava  
www.ordent.fi

SUOMEN VAHVIMMAT PLATINA  
2008 – 2021  
asiakastieto.fi

Kauppalehti Menestyjät 2017-2021  
Yksi Kestomenestyjistä.

**KIVA KUN KÄYT MEILLÄ – NÄHDÄÄN TAAS!**

Kauppias **Samuli Ruusu**

**KMarket**  
KERAVAN ASEMA

Asianajotoimisto Galle 60 vuotta

# Muuttuvalla alalla

**Keravalla, sen enempää kuin Tuusulassa tai Järvenpäässä ei ollut yhtään asianajotoimistoa, kun Erhard 'Eetu' Galle perusti omansa Keravalle HOKin taloon lokakuussa 1961. Reippaalta tennis- ja musiikkimieheiltä toimisto siirtyi Jaakko Hirvoselle vuonna 1996 ja häneltä edelleen nykyiselle yrittäjälle Elina Hirvoselle 2000-luvun alussa.**

Oikeustieteen opin-  
tojen loppuvaiheessa 1956 Erhard Galle harjoitteli lakimaailmaa poliisin univormussa nuorempana konstaapelina Helsingin Poliisilaitoksen liikennetoimistossa. Vuonna 1957 hän oli ylen-  
nyt vs. komisarioksi. Saatuaan lakimiehen paperit, hän tarvitsi nimismiehen viran ja soitti poliisitarkastajalle.

Poliisitarkastaja vastasi: "Helkkarin hyvä, että soitit, huomenna Tuusulaan." Tuusulalla tarkoitettiin Keravaa, jossa Tuusulan käräjät istuttiin. Sen seurauksena Erhard Galle hoiti virallisen syyttäjän virkaa kolmen vuoden ajan Tuusulan piirissä, hoitaen noin 4000 juttua.

Saatuaan varatuomarin arvon Erhard Galle näki asianajajien puuttuvan alueelta ja perusti asianajotoimiston Keravalle osoitteeseen Tuusulantie 17, suurin piirtein nykyistä Kauppakeskus Karusellia vastapäätä. Vuonna 1974 toimis-



Erhard Galle

to siirtyi Puuvalonaukiolle Kes-tiseurin taloon, osoitteeseen Kauppakaari 4.

## Toimisto siirtyi Hirvosille

Jyväskylässä lakiasioita hoita-  
nut Jaakko Hirvonen tapasi Er-

hard Gallen asianajopäivillä Aulangolla 1980-luvun lopulla. Musiikki yhdisti miehiä ja he alkoivat jammailla asianajajien oma bändin AdvoJazzin ollessa tauolla, ja tästä alkoi ystävyys.

Vuonna 1995 Erhard Galle oli siirtymässä eläkkeelle ja ta-

pasi **Jaakko Hirvosen** läksi-  
säässään Lapilan kartanolla. Pikkutunneilla naiskollega hip-  
rakassa ehdotti Jaakolle, että  
tämä voisi ostaa Gallen Kera-  
van toimiston. Jaakko naurahti  
ehdotukselle, mutta kun 'Eetu'  
itsekin otti asian puheeksi,  
kaupat syntyivät ja uusi isäntä  
aloitti 1.3.1996.

## Uuden ajan Galle

Jaakko Hirvonen oli Keravan Yrittäjien hallituksessa pitkään ja aina kuolemaansa saakka vuonna 2002. Tuolloin yritys siirtyi hänen vaimolleen, asianajaja Elina Hirvoselle, joka oli toiminut sitä ennen asianajo-  
toimistossa Helsingissä.

Yritys toimi Kauppakaari 4:ssä vuoteen 2018, jonka jäl-  
keen se on ottanut asiakkaita vastaan Sampolan liiketalossa yhteisissä tiloissa Tilitoimisto eProfit Oy:n ja **Päivi Virtasen** kanssa.

Yrityksen siirtymistä Elina Hirvoselle helpotti se, että yri-  
tyksessä jo tuolloin töissä ol-  
lut Jaakko Vähäpassi tunsii vi-  
reillä olevat jutut ja asiakkaat. Nykyisin henkilökuntaan kuu-  
luvat myös varatuomari **Saidi Backman** ja toimistosihiteeri **Pipsa Huttunen**.

Nykyisin Asianajotoimisto Gallen toimialaan kuuluu yleis-  
juridiikka, pk-yritysten laki-  
asiat, perintöoikeus, konkurs-  
sipesät, kiinteistöriidat sekä erilaiset sopimusasiat.

– Työ ei suinkaan ole pel-  
kästään riitojen ratkomista ja kon-  
flikteja. On paljon tulevai-  
suuteen suuntaavia toimek-  
siantoja, kuten erilaisia so-  
pimus- ja kauppa-asioita, asi-  
anajaja Elina Hirvonen toteaa.  
– Ala on jatkuvassa muutok-  
sessa. Teknologia kehittyä ja lait  
muuttuvat. Asianajajilla on pa-  
kollinen, vuosittainen kouluttai-  
tusvelvoite ja lisäkoulutusta  
hankitaan jatkuvasti.

## Sovittelu lisääntynyt

– Riita-asioiden sovittelu on li-  
sääntynyt huomattavasti, mikä  
on erittäin hyvä asia. Sovit-  
telussa pyritään löytämään  
kompromissia ilman laajamit-  
taista oikeudenkäyntiä. Oikeu-  
denkäyntikulut ja kuluriskit  
ovat kasvaneen ja oikeuden-  
käynnit pitkittyneet. Sovittelu  
johtaa monesti kokonaisuutena  
asiakkaan kannalta parhaaseen



Erhard Galle perusti asianajotoimistonsa Keravan pääkadulle, vasemmalla näkyvään valkoiseen Hokin taloon.



Elina Hirvonen AdvoJazzissa



Toimiston sisäänkäynti 1960-luvulla

tietotekniikan laajamittaisem-  
paan käyttöönottoa, ja useat  
korona-ajan työtavat ovat tul-  
leet jäädäkseen.

Jos soitti Erhard Galle pia-  
noa, Jaakko Hirvonen lauloi ja  
soitti pianoa sekä kitaraa, soit-  
taa Elina Hirvonen trumpettia.  
Tämän vuoden Kerava Jazzeis-  
sa hän esiintyi Keravan Rumpu  
ja Pilli -kokoonpanossa. Elina  
soittaa myös AdvoJazzissa.

– Jos työ häiritse Eetun ten-  
niksenpeluuta, minulla se häi-  
ritsee torvensoittoa, toteaa Elina  
Hirvonen, joka on myös toimi-  
nut useamman vuoden Keravan  
Yrittäjien hallituksessa.



Erhard Galle myi toimistonsa Jaakko Hirvoselle (oik.) vuonna 1995.

## Netvisorin eAccounting-palvelu – kustannustehokas tapa hoitaa taloushallinto

- yrityksen taloushallinto voidaan organisoida tehokkaasti
- ajantasainen mahdollisuus seurata yrityksen taloushallinnon raportointia internetin välityksellä
- asiakkaan ja tilitoimiston yhteiskäyttö tarjoaa kustannustehokkaan tavan hoitaa kaikki yrityksen taloushallintoon liittyvät prosessit



Kultasepänkatu 4 B 04250 Kerava  
www.tilitoimistoeprofit.fi | 040 575 0625

lopputulokseen, Elina Hirvo-  
nen toteaa.

– Asianajotoimistot pyrki-  
vät kasaantumaa suurin kas-  
vukeskuksiin, mikä alkaa olla  
jo ongelma. Keravallakaan ei  
ole enää kuin kolme asianajo-  
toimistoa, kun aiemmin niitä  
oli 6–7.

Asianajajat ovat aina juris-  
teja, mutta kaikki juristit eivät  
ole asianajajia. Nykyisin joka  
seitsemäs lakimies on asianaja-  
ja.

## Korona pidensi käsittelyaikoja

Taluskriisit ovat yleensä li-  
sänneet lakitoimistojen työ-  
määrää, mutta korona aiheut-  
ti hetkellisen toimeksiantojen  
vähennyksen. Toinen vaikutus  
oli käsittelyaikojen pitene-  
minen. Korona-aika joudutti

## Osaavaa ja yksilöllistä palvelua isoissa ja pienissä ongelmanratkaisutilanteissa



**Galle**  
ASIANAJOTOIMISTO

# Asuntomessut tulevat

**Puurakentamista painottavat Asuntomessut järjestetään Keravalla Jokilaakson Kivisillan uudella asuinalueella vuonna 2024.**

Uusi Jokilaakson Kivisillan asuinalue on sijainniltaan upea: vain reilun kilometrin päähän Keravan asemasta ja palveluista, kauniiseen kulttuurimaisemaan, Keravan kartanon ja Keravanjoen kupeeseen on rakentamassa koteja lähes tuhannelle ihmiselle. Alueen suunnittelu perustuu hollantilaisen arkkitehtitoimisto Space&Matterin laatimaan yleissuunnitelmaan, jonka pohjalta alueelle on syksyllä 2021 hyväksytty uusi asemakaava, joka mahdollistaa kartanoalueen säilymisen ja kehittämisen sekä tarjoaa luontevan laajenemissuunnan keskustalle.

Alueen rakentamisessa painotetaan kestävää liikkumista, kiertotaloutta, puurakentamista ja toteutuksia, jotka sopivat arkkitehtuuriltaan kulttuuriympäristöön. Asemakaava mahdollistaa erilaisia asumisen muotoja mitaloista 5-kerroksisiin kerrostaloihin, jotka sijoittuvat alueen keskukseen muodostuvan Finlandia-aukion ja hulevesiallas Pilskeen ympärille.

**Pihat, puistot ja hulevedet alueella erityishuomion kohteena**

Juuri tällaisille sijainneille rakentaminen ja vieläpä pää-

osin puusta on jo sisällään ekoteko: Jokilaakson Kivisillan alueen erityinen valtti on sijainti: alueella voi asua hienossa juurevassa kartanoympäristössä ja silti Keravan asema ja palvelut ovat lähellä tuke- massaa hyvää ja sujuvaa arkea. Tontit alueella ovat melko pieniä, mutta katualueiden leikki- ja oleskelulevennykset tukevat yhteisöllisyyttä ja yhdessä tekemistä sekä korvaavat myös pienempää pihaa. Kerrostalokohteista on lyhyt matka jokivarren viheralueille ja lisäksi pihojen suunnittelussa erityisenä tavoitteena on koko alueella vehreys. Alueen omakotitalojen pihat avautuvat suoraan kar-

tanon Puuhengenpuistoksi nimettyyn puistoon.

Ilmastoviisas kaupunkirakenne huomioi myös ilmastomuutoksen aiheuttamat ääri-ilmiöt. Kivisillan alueella hulevesien hallinnan suunnitteluun on panostettu: Pilske eli alueen keskeinen aukio toimii hulevesienviivytysaltaana ja heinä- ja vesikasvit sekä kiveykset ja laituri-alueet tarjoavat asukkaille paikan oleskeluun luonnon äärellä.

Lisäksi Keravan kartanolla harjoitetaan kiertotaloutta ja kestävää elämäntapaa edistävää yhteisöllistä toimintaa.

Asuntomessualueen koko aikataulu tähtää luonnollises-

**Kaikki**

**alan työt ammattitaidolla**

Kauppalieden **Menestyjä-yrittäjä** 2016

KASVU **YRITYS** 2016

**UVS OY**  
UUDENMAAN VUOTO JA SANEERAUS OY  
0458020475  
www.uvsoy.fi



Messualueelle rakennetaan hulevesiallas.

## ILMASTO- VIISAS KAUPUNKI- RAKENNE

ti messukesään 2024 ja vaikka alueella ei vielä näy maastossa merkkejä messurakentamisesta, tapahtuu alueen suunnittelussa paljon jo monella saralla puurakkitehtuurikiilpailun lisäksi: kunnallistekniikan suunnittelu on jo loppusuoralla ja sen rakentamisessa tähdätään vuoteen 2022. Alueen pientalotontit tulevat julkisesti haettaviksi alkuvuonna 2022 ja koko alueen talorakentaminen alueella osuu vuoteen 2023, jolloin vuonna 2024 tehdään alueella vielä viimeistelytyötä ja rakennusten sisäosat loihditaan esittelykuntoon sisustuksilla.



SEURAA ASUNTOMESSUJEN VALMISTUMISTA:  
[WWW.ASUNTOMESSUT.FI/TULEVAT-MESSUT/KERAVA-2024](http://WWW.ASUNTOMESSUT.FI/TULEVAT-MESSUT/KERAVA-2024)

**RATKAISUT  
DIGINÄYTTÖIHIN  
ALKAEN 59€ / KK**

**INNOSIGN**



**NÄYTÄMME VAHVUUTESI,  
KERROMME TARINASI!**

**elido**  
mainostoimisto

**innoband**  
mainosmateriaalien  
tuotanto ja asennus

**INNODIGI**  
kopiopalvelu ja digipaino

**ilmety**  
verkkokauppa

| elido.fi | innobrand.fi | innodigi.fi | ilmetys.fi | innosign.fi |

Kaikki taloushallinnon palvelut yhdeltä kumppanilta

Luotettavasti - helppoa Sinulle!

Klondyke-talo  
Kumitehtaankatu 5  
04260 Kerava  
p. 09 274 4500  
tilitoimisto@tevilex.fi  
www.tevilex.fi

Auktorisoitu  
Taloushallintoliiton jäsen

**TEVILEX OY**

**KETEMA**

Insinööri-toimisto Ketema Oy  
Paisbackantie 49, 04130 Sipoo • 0400 715 771



**rakennustoimisto  
nousiainen oy**

Sementtitehtaankatu 2  
04260 Kerava  
www.raktsto-nousiainen.fi  
Puh. 09 2747 2621



## Vuosipalkintoja syyskokouksen ohessa

Keravan Yrittäjät piti syyskokouksen 27. lokakuuta Uudenmaan Herkussa. Vuonna 2022 yhdistyksen toiminnan keskiössä ovat yrittäjyyskasvatus ja nuorten työllistämiskampanjointi sekä kuntavaikuttaminen, jotta mahdollisimman moni paikallinen yritys voisi osallistua julkisiin hankintoihin sekä parantaa yritysten toimintaedellytyksiä paikkakunnalla. Kokous valitsi myös uuden hallituksen 2022 alkaen, kuva viereisellä sivulla.

VUOSIPALKITUT vas. **20 vuotta** Insinööri-toimisto Leppänen Oy: Pasi Leppänen, PrimaClean Oy: Hanna Tuomivirta, Marteaux Oy: Raine Saarto, Juha Jokinen, **30 vuotta** Keravan Isännöinti Oy: Jaana Kvist ja Anne Pulkkinen, Huolto- ja saneeraus Oy Kilponen: Marko Kilponen, Kauneuskeidas Mirva Oy: Mirva Kuutti, Insinööri-toimisto Ketema Oy: Risto Hurskainen. Kuvasta puuttuu Keravan Agentuuri Oy:n Aki Ahlfors (20 vuotta).



## Uusi hallitus 2022 alkaen

KERAVAN YRITTÄJIEN UUSI HALLITUS 2022 ALKAEN vas. Jonna Lönnroth Markkinointi Meemi, Jani Helkiö Sipulimedia, Mika Forsström CC-Klubi, Annukka Sumkin Myynti- ja yritysvalmennus Asset, Minna Skog Trukkihuolto Marjeta, Harri Peltomaa Opintoverkko, Anne Pulkkinen Keravan Isännöinti, Santeri Suomela Sallakeittiö, Sirpa Bäckström Uudenmaan Herku ja puheenjohtaja Juha Wickman DataSky.  
Kuvat Jukka Nissinen symboli.fi



Tyytyväiset asiakkaat  
ovat varainhoitomme  
onnistumisen mittari.

Yksityinen tai yrittäjä, saat meiltä jatkossakin  
asiantuntevaa ja sinun tarpeisiisi keskittyvää  
palvelua. Ota yhteyttä!

Keski-Uusimaa  
Keskikatu 1, Kerava  
handelsbanken.fi/keski-uusimaa

**Handelsbanken**

**FITE**  
Digitaalisen viestinnän ratkaisut  
suunnittelusta toteutukseen

SAMSUNG The Wall

Info- ja mainosnäytöt,  
videoseinät, led-seinät,  
showroomit, neuvotteluhuoneet

WWW.FITE.FI - MYYNTI@FITE.FI  
PUH. 020 7639080

**PRIMACLEAN.fi**  
PUHDASTA YRITYSSIIVOUSTA

Yrittäjät  
JÄSENYRITYS

# ”Yrittäminen on magee juttu”

- Yrittäminen on magee juttu. Aamulla lähdetään hyvällä fiiliksellä yritykseen. Se mitä viikon mittaan tehdään, ei välttämättä tunnu työtehtäviltä. Saat itse päättää, mihin kohtaan päivää asetat sen 12 tunnin työjakson, miten sen rytmität. On helpompaa asennoitua työhön kun on oma firma, toteaa alle kolmekymppinen Santeri Suomela, jolla on nyt parisen vuotta takana yrittäjänä kaksoisveli Samuli Suomalaisen kanssa.

Santeri ja Samuli Suomalaisen perheessä lapset kasvavat työntekoon ja yritykseen yrittäjäsän mukana. Firma lankesi vähän kuin ’pakolla’ pojille, jotka tarttuivat innokkaasti mahdollisuuteen.

– Helpotti kun oli ollut ensin töissä omassa perheyrietyksessä, seurannut pienestä asti, mitä yrittäminen on. Oliin apuna viikonloppuisin ja lomat, siivoamassa ja kantamassa tavaraa ja muuta. Nyt on kahdeksan vuotta oltu mukana, kaksi vuotta itsenäisinä yrittäjinä, Santeri Suomela toteaa.

– Katsoin ylöspäin, että isällä oli yritys. Samalla muovautui erilainen työnantaja-työntekijä-suhde kuin mitä normaali-perheessä on. Kun näki isän tekevän iltaisin töitä myöhään, ymmärsi että se johtui siitä, että hän oli yrittäjä, Santeri muistelee.

Jossain vaiheessa Suomalainen kotona otettiin puheeksi, että pojilla on mahdollisuus jatkaa, jos haluavat.

– Omalle luonteelle sopii se, että jos klo 13-14 ei tee mieli tehdä mitään, ei tarvii tehdä – jos on aikataulutettu tehtävät niin, että voi vain olla. Voit vähän päättää, mitä teet päivän aikana ja missä järjestyksessä. Ei ole samantapaista pakkoa raportoida omia tekemisiä kenellekään, vastaat itsellesi, oli kyse työajoista tai projektien etenemisestä. On paljon enemmän vapauksia kuin työntekijällä. On vapaus päättää, mitkä 12 tuntia tekee päivän aikaan, Santeri toteaa.

## Onnistumisia joka päivä

– Pieniä onnistumisia tulee joka päivä. Joku työmaa antaa hyvää palautetta tai sitten on tehnyt omasta mielestä hyvät kaupat. Epäonnistumiset voidaan käydä kaksoisveljen kanssa läpi yhdessä. Joskus ne jää-

vät vaivaamaan, mutta eivät ne yöunia vie. Pohdin, kuinka virheet olisi voinut välttää.

Santeri menee nukkumaan puolen yön ja herää kuuden maissa. Aina ei malttaisi heti käydä nukkumaan työn jälkeä, pitäisi saada vähän omaa aikaa.

Toistaiseksi Santeri ja veljensä Samuli eivät ehti muuta tehdä kuin yrittää. Korona aiheutti buumin alalla ja töitä oli jos mahdollista entistä enemmän.

– Rahalla ei ole erityistä merkitystä. Meillä on Samulin kanssa vähän huono suhtautuminen rahaan. Jos haluaa yrittäjäksi, pitäisi ehkä olla enemmän intohimoa kerätä rahaa. Toki laskut pitää saada maksettua ja ruokaa kaupasta, mutta ei raha kovin suuri kannuste meille ole.

– Tiettyä kohtaa on taloudellinen kysymys, että on mentävä jossain ajassa, mutta aina en katso kelloa, nautin vain asiakkaiden kanssa tekemisestä. Yrittäjänä toki joutuu miettimään, mihin aikaa käyttää, että toiminta on kannattavaa ja tuottoisaa.

## Kehitystyötä yrityksessä

– Suurin muutos mitä tehtiin kun saatiin yritys omiin käsiin oli se, että siirryimme paperien pyörittämisestä sähköiseen järjestelmään. Helpotti arkea useamman tunnin verran viikossa. Ja kun yritys oli oma, uskalsimme palkata lisää väkeä, Santeri Suomela muistelee.

Nyt yrityksessä on yrittäjäkaksikko mukaan lukien viisi työntekijää. Töitä on niin paljon kuin jaksaa tehdä. Uusia asiakkaita tulee puskaradion kautta. Markkinointiin ei ole tarvinnut sijoittaa.

– Aamupäivät koetaan olla toimistolla, loppupäivän asi-

akkailla ja työmailla. Puhelin soi päivän mittaan 80 kertaa. Homma tarjoaa riittävästi haastetta.

– Haaveena on ehkä siirtä aikaisemmin pois yrityk-

sen päivittäisestä toiminnasta kuin mitä perinteiseen tyyliin kuuluu. Saada asiat toimimaan niin hyvin, että 45-50 vuoden iässä olisi vähemmän mukana toiminnassa, ehkä vain neljä päivää viikossa nykyisen viiden-kuuden sijasta. Ymmärrän että ollaan pienyritys ja jokaisella on tehtäviä, jotka pitää tehdä. En tiedä onko mahdollista, Santeri Suomela toteaa.



Santeri ja Samuli Suomalainen yritys Sallakeittiö myy ja asentaa keittiöitä.



# 50 vuotta lasiu ääressä



## Perheyrietyksen tarina alkoi Kaukonpolulta

**Erkki Koskelainen** etsi 1960-luvulla sopivaa kasvukeskusta, jonne voisi perustaa lasiliikkeen. Keravalla tuotakäynnin aikaa elettiin ja lasialan palvelutkin puuttuivat.

**Pika-Lasi aloitti Kaukonpolulla** 1969 ja siirtyi Aurinkomäelle entiseen Nurmisen rautakaupan varastoon 1974. Suurin alkuvuosien kohde oli ’Arabikylä’ Kurkelassa. Paljon lasia meni Keravan puusepän- tehtaalle ja sen tultua keskustasta puretuksi uudelle tehtaalle Ahjoon. Rikottuja ikkunoita korjattiin.

**Vuonna 1975 perheyrietyksen rakensi** Santaniitynkadulle toimitaloksi hallin, jossa nykyisin toimii katsastus- konttori.

**Seuraavan sukupolven** Sampsa, Pekka ja Mona aloittivat 1980-luvulla. Toiminta laajeni ja yritys aloitti automatisoinnin. Keravan Vuoden Yrittäjäksi Pika-Lasi valittiin 1991.

**Ulkopuolisia työntekijöitä** yrityksessä on ollut aina – nyt työntekijöitä on kahdeksan.

**Vuonna 2004 rakennettiin** vanhan hallin viereen uusi, suurempi halli. Nykyisissä 600 m<sup>2</sup>:n tiloissa valmistetaan lasituotteita viimeisim-

mällä tekniikalla ammattitaitoista käsityötä unohtamatta. **Lisää tarinoita pika-lasi.fi/historia**



Tuulilasit	Näyteikkunat	Ikkunalasit	Peilit
Laminoidut lasit	Lämpölasit	Karkaistut lasit	Ovilasit
Kuviolasit	Autonlasit	Palonestolasit	Terassilasit
Akryylit	Peililiukuovet	Tiffanytarvikkeet	Alumiinilistat

# PIKA-LASI

Santaniitynkatu 8, 04250 Kerava • Puh. 09 242 5971 • pika-lasi.fi

Korjaus-  
päivystys 24/7  
09 24 25 971



CITYMARKET: OSTAMISEN HELPPOUS, PYSÄKÖINNIN HELPPOUS, VALIKOIMAT

# Paljon uutta Keravan Citymarketissa!

UUSI  
LEIPOMO JUURI  
ALOITTANUT



## LEIPOMO JUURI

Se on Citymarketin uuden, pienen leipomon nimi. Nimi kertoo salaisuutemme. Nimittäin meillä kaikki leipä, vaaleakin, leivotaan taikinajuureen. Siksi leipämme on mehevää, sisältä hieman kosteaa ja sopivan sitkeää, kertoo leipurimestari Samuli Honkanen. Leivomme tuoretta joka päivä, myös sunnuntaisin.

NYT LÖYDÄT CITYMARKETIN KIIINTEISTÖSTÄ MYÖS  
**ALKON JA  
KERAVAN KESKUSAPTEEKIN**



**PALVELEE**  
ma-pe 9-21  
la 9-18



**Keravan  
Keskusapteekki**

**PALVELEE**  
ma-pe 8-19  
la 10-18  
su 12-16

**Voit tilata meiltä tuotteet  
VERKKOKAUPASTA**

KOTIIN-  
KULJETUS



TILAA JA  
NOUDA



Osoite on [www.k-ruoka.fi](http://www.k-ruoka.fi)



**Viimeisimpänä uutuuksena  
FONUM MATKAPUHELIMIEN  
MYynti JA HUOLTOPALVELUT!**

*Sushi-*  
**pisteemme**

**PALVELEE**

ma-la klo 10-20  
su klo 11-19



**POSTIPISTEEMME PALVELEE**  
kaikkina kaupan aukioloaikoina

**K CITYMARKET**  
KERAVA

**PESULASI-  
Autopesua!**  
Ajanvaraukset 045 1100 873  
**posti** **Otto**



**PALVELEMME ma-la 8-21, su 10-20**

Nikonkatu 1, 04200 Kerava  
puh. 010 538 9300  
Puhelun hinta 8,35 snt/puh  
+ 12,09 snt/min (sis. ALV)