

Yrittäjä

*Yrittäjien
uusi jäsenlehti!*

KORVAAKO
vakuutus
koronaa?

NUORI
YRITTÄJÄ
saa voimaa
yhteisöstä

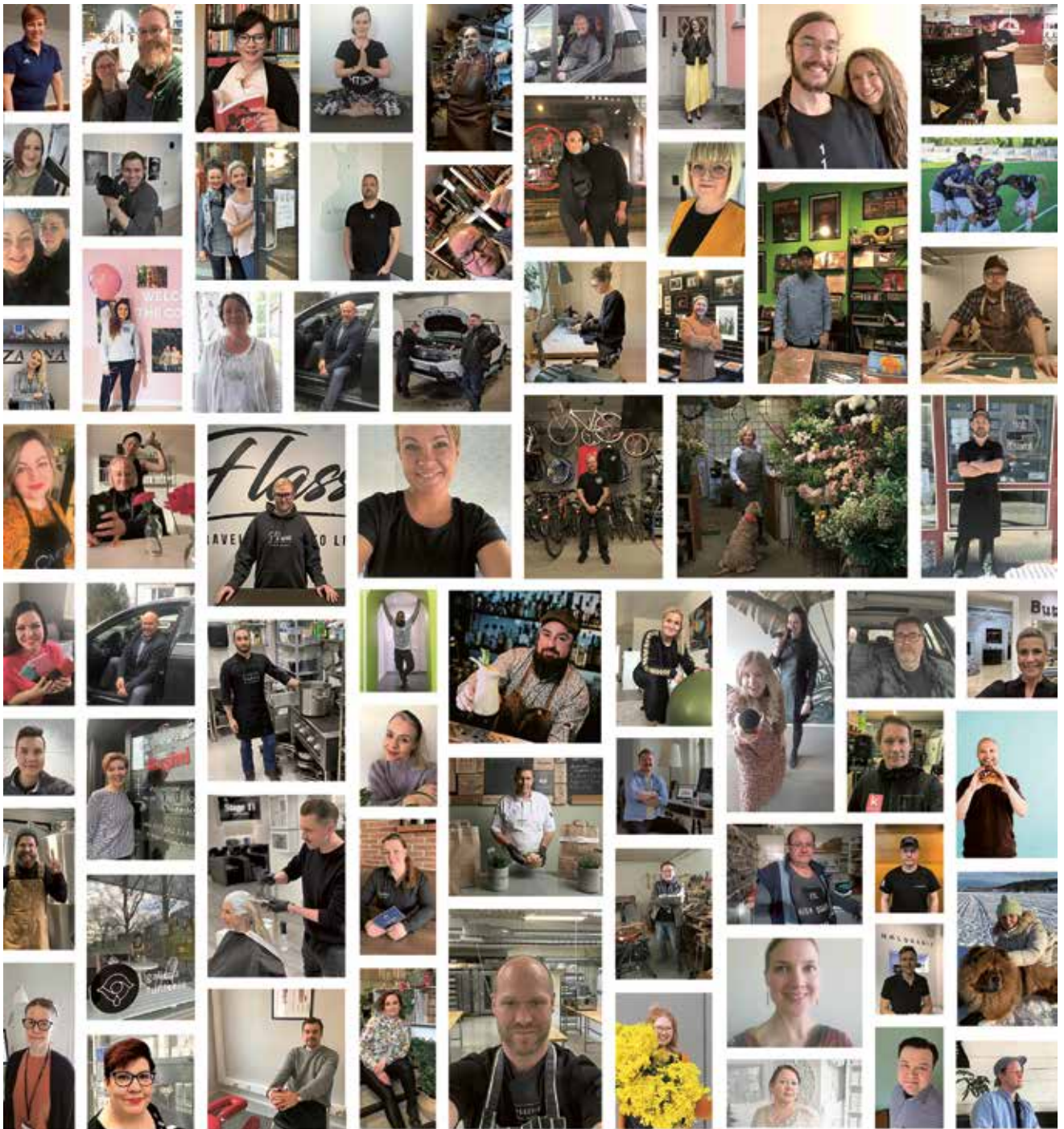
MISTÄ HAET
tukia ja
rahoitusta?

”SAIRASTUIN KORONAAN”

Yrittäjien hätä on nyt suuri

Petri Hollmén sairastui koronaan. Virus on mullistanut hänen ja kaikkien muidenkin yrittäjien elämän. Monen bisnes on pysähtynyt – muutamia menestyjiäkin on.

TÄSTÄ NOUSTAAN



Ajat koettelevat etenkin pienyrittäjiä.
Siksi halusimme antaa mainoksemme heidän käyttöönsä.
Tukemalla toinen toisiamme, liiketoiminta jatkuu ja nousemme yhdessä.

Tue yrittäjää ja tule mukaan osoitteessa telia.fi/yhdessa

#YHDESSÄ

ONE



Oletko pysynyt kasassa?

Melkein purskahdan itkuun. Kello on 23.56 perjantai-iltana ja luen messengeristä **Salovaaran Laurilta** saapunutta viestiä:

- Oletko pysynyt kasassa tän kaiken keskellä? Muistathan huolehtia itsestä-sikin etkä vain muista, Lauri muistuttaa minua.

Olen itse tsempannut Lauria pari viikkoa aiemmin vaikean hetken yli, kun yrittäjän kalenteri on viikossa tyhjentyntä lähes koko loppuvuodeksi. Tunnemme 20 vuoden takaa.

Tilanne on poikkeuksellinen, se on ennennäkemätön suurimmalle osalle elossa olevia sukupolvia. Jokaisen suomalaisen on venyttävä, jokaisen kestäkykyä koetellaan, ja jokaisen on jaksettava. Kuuluisaa suomalaista sisua koetellaan.

”Joko sinne TE-toimistoon voi ilmoittautua? Kelassa eivät tieneet tästä mitään? En tajua tätä Ely-hakemusta? Milloin niitä päätöksiä alkaa tulla? Ehdinkö saada tukea ajoissa?”

Joka päivä meillä Yrittäjissäkin on edessämme kysymyksiä, joihin emme osaa vastata, koska kukaan ei vielä tiedä vastausta. Uusia tukijärjestelmiä esimerkiksi sorvataan kasaan ja pystytetään sellaista vauhtia, että vastauksia ei kertakaikkisesti ole kenelläkään. Yrittäjän hermoja koetellaan ja lomautusilmoituksia rustataan pakon edessä kyneleet valuen. Moni yksinyrittäjä

laskee, kuinka pitkään rahat riittävät ruokakaupassa käymiseen.

Jokaisen suomalaisen henkinen jaksaminen on koetuksella, mutta uskallan väittää, että eniten on koetuksella yrittäjien ja heidän perheidensä psyyke. Lähes jokaisen yrittäjän liiketoiminta on vaakalaudalla; korona iskee omalla tavallaan jokaiseen perheeseen. Yhteistä kaikille yrittäjille on se, että vaikeita tunteita on käsiteltävänä jokaisella. ”Miten kerron perheelle, että koti on kohta lähdössä alta?” Saamme Yrittäjiin myös näitä kysymyksiä.

”Sain tänään sydänlääkkeet”, kertoo yrittäjäystäväni minulle. Hänen silmänsä näyttävät itkusta turvonneilta. ”Pulssi hakkaa taivaassa ja verenpaine on korkealla. Oli pakko käydä hakemassa lääkkeitä ja aloittaa ne.” Mies on minua nuorempi ja erinomaisessa kunnossa.

Sydänlääkkeiden lisäksi yrittäjä on

saanut lähetteen juttelemaan psykiatristaustaisen psykoterapeutin kanssa. Ensimmäisen terapeuttikäynnin jälkeen hän selittää innostuneena jatkavansa ainakin kolme kuukautta.

Omasta jaksamisesta täytyy nyt pitää huolta, koska jos sinä hyvä yrittäjä lamaannut, kenellekään ei käy hyvin. Suomen Yrittäjät tekee yhteistyötä Mieli ry:n kanssa. Mieli ry:n Yrittäjäkilta tarjoaa vertaistukea ja mahdollisuuden jakaa huolia luottamuksellisesti. Yrittäjien nettisivuilta löydät myös mielenterveyteen keskittyviä webinaaritallenteita.

Pidetään huolta itsestämme, ja annetaan sen itkunkin välillä tulla. Pidetään huolta myös toisistamme! Pysykää terveinä!

TARU JUSSILA
PÄÄTOIMITTAJA



TILAA yrittajat.fi/yrittajaplus

PS.

Jos sinulla ei ole mentoria, kannattaa sellainen hankkia nyt. Mentoriksi voit ilmoittautua tai etsiä itsellesi sopivan mentorin Yrittäjien mentorisi.fi -palvelusta. www.mentorisi.fi

Hallitse sähkömarkkinan riskit ja hyödynnä mahdollisuudet

Energiasta ei kenenkään kannata maksaa enempää kuin tarvitsee!

Sähkön tukkumarkkinan hintojen vaihtelut ovat viimeisen vuoden aikana olleet suuria, joten kilpailukykyisen hinnan saavuttaminen on ollut yrityksille entistä haastavampaa. VENI Energialla on ratkaisu tähän.

VENI Energia on yksi Pohjoismaiden suurimmista energian hankkijoista ja palvelee yli 40 000 asiakasta teollisuudessa, liike-elämässä ja maataloudessa.

VENI Energia ei ole sähköyhtiö, vaan toimii puolueettomana sähkön ammattiostajana ja tarjoaa hankintamallit kaiken kokoisille yrityksille. VENI Energia kilpailuttaa sähköyhtiöt ja hankkii sähköä asiakkailleen mahdollisimman edullisesti. Säästöä syntyy usein sähkölaskujen lisäksi myös sähkönsiirtomaksuista.

Sähkön kilpailutuspalvelu on asiakkaalle vaivaton, helppo ja kustannustehokas. Palveluun sisältyy kaikki sähköenergiaan ja -sopimukseen liittyvät asiat.

Palvelun edut:

- rahallinen säästö sähkökustannuksista
- vakaa hintakehitys ja ennustettavuutta budjetointiin
- työajan säästyminen ja helppous
- mahdollisuus 100 % uusiutuvilla energiamuodoilla tuotettuun sähköön

OTA YHTEYTTÄ NIIN TULEMME KERTOMAAN AIHEESTA LISÄÄ!

VENI Energia: 020 7414 110 tai asiakaspalvelu@venienergia.fi

Yrittäjien Sähkönhankinta: 044 5871 700 tai asiakaspalvelu@sahkonhankinta.fi

*Lisäksi! Olemme Suomen Yrittäjien uusi valtakunnallinen yhteistyökumppani.
Saat kaikki palvelumme edulliseen jäsenetuhintaan!*

VENI
Energy Group

ecuring energy for your business



6 Aino Pajukangas tietää, että verkoston avulla yksinyrittäjä voi olla kokoaan suurempi.



22 Mentorisi.fi:n kautta Johanna Salonen sai apua arkeensa Katariina Yrjönkoskelta.

KAIKKI KORONASTA YRITTÄJÄLLE



10 Petri Hollmén selvisi koronaviruksesta lievillä oireilla – ja firman työt lisääntyivät.

10 UUTTA BISNESTÄ
C.P.E. Production tekee normaalisti luotiliivejä, mutta koronan vuoksi se alkoi valmistaa suojavaivareita.

12 71-V KENKÄKAUPPIAS JOUTUI ERISTYKSIIN
71-vuotias Harri Hasa on sekä yksinyrittäjä että kahden kouluikäisen pojan yksinhuoltaja.

13 RAVINTOLOILLE TULI VALOMERKKI
Toistakymmentä ravintolaa omistavat Anne ja Sakari Tainio ovat kovan paikan edessä.

14 NUORI YRITTÄJÄ KIITTÄÄ YHTEISÖÄ
Satu Viiru on kiitollinen Nuorille yrittäjille ja Etelä-Karjalan Yrittäjille tuesta näinä vaikeina aikoina.

15 LOMAUTUKSET KYYNELSIKSI
Ilkka O. Lavas itki, kun joutui lomauttamaan noin 20 työntekijää.

16 NÄIN AUTAT ITSEÄSI JA MUITA
Kokosimme koronakriisistä huoneentaulun, jonka avulla voit selvittää ehkä vähän paremmin pahimman yli.



21 DIGITOHTORI
Millainen tietoturva-ohjelmisto pk-yrityksen kannattaa hankkia?

24 KORONA-VAKUUTUKSET
Millaisia vahinkoja ja menetyksiä keskeytys- ja epidemiovakuutukset korvaavat?

26 MIELIPITEITÄ JAKAVA YEL
Neljä yrittäjää kertoo, kuinka suurta YEL-maksua he maksavat.

28 TULOREKISTERI & TILINPÄÄTÖS!
Jos aiot hakea koronatuella ja -rahoitusta, kannattaa varmistaa, että tulorekisteritiedot ovat ajan tasalla ja tilinpäätös toimitettu PRH:hon.

YRITTÄJÄ

Lehti ilmestyy neljä kertaa vuodessa, ja se postitetaan Suomen Yrittäjien jäsenille. Painos 78 846
ISSN 2341-7722 (painotuote)
ISSN 2341-7714 (verkkajulkaisu)
Aikakauslehtien Liiton jäsen
www.yrittajamediat.fi

JULKAISIJA

Suomen Yrittäjien Sypoint Oy
PL 999, 00101 Helsinki
Puhelin 09 229 221
www.yrittajat.fi

KUSTANTAJA

Suomen Yrittäjien Sypoint Oy
Puhelin 09 229 221
toimitus@yrittajat.fi

OSOITTEENMUUTOKSET

Yrittäjä
PL 999, 00101 Helsinki
Puhelin 09 229 221

VASTAAVA PÄÄTOIMITTAJA

Taru Jussila
taru.jussila@yrittajat.fi

TOIMITUSPÄÄLLIKÖ

Jari Lammassaari
jari.lammassaari@yrittajat.fi

TOIMITTAJAT

Elina Hakola
elina.hakola@yrittajat.fi
Riikka Koskenranta
riikka.koskenranta@yrittajat.fi
Pauli Reinikainen
pauli.reinikainen@yrittajat.fi

SENIOR AD

Maarit Kattilakoski
maarit.kattilakoski@yrittajat.fi

KANNEN KUVA

Vesa-Matti Väärä

ILMOITUSMYNTI

Otavamedia OMA Oy
Maistraatinportti 1,
00015 Otavamedia
oma.otavamedia.fi
www.yrittajamediat.fi

ILMOITUSHINNAT

2/1	7900 €
1/1	5900 €
2 x 1/2	6300 €
1/2	4200 €
1/4	2200 €

PAINOAIKKA

UPC Print
ISO 14001 ympäristö-
sertifioitu kirjapaino

PAINOPAPERI

Kansi UPM Fine 200g
Sisus UPM Fine 100g

Yksinyrittäjäkin voi olla suuri

Aino Pajukangas haaveili yrittäjyydestä 20 vuotta. Lopulta osteoporoosidiagnoosi sysäsi unelmat liikkeelle. Verkoston avulla pienikin toimija voi olla täyden palvelun viestintätoimisto.

Viestintäalan yrittäjä Aino Pajukangas nojaa kädet lattiaan ja nostaa ilmaan ensin yhden ja sitten toisen jalan. Kuvaaja saa rauhassa kuvata, sillä joogaohjaajakoulutuksenkin käyneen Pajukankaan päälliseisona ei horju.

Pajukangas työllistää itsensä, mutta tarvittaessa hänen viestintäalan yritys Aivela on myös suuri. Projekteihin on saatavilla tekijöitä 12 yrittäjän verkostosta. Siksi hän voi sanoa tarjoavansa täyden palvelun viestintätoimistoa.

- Olemme luoneet verkoston luottotyyppeini kanssa. Isommissa projekteissa kaksi tietää aina, missä asiakasprojektissa mennään. Salassapitosopimukset asiakas kirjoittaa Aivelan kanssa ja se edelleen projektiin osallistuvien kanssa. Tämä toimii yllättävän hyvin, Pajukangas kertoo.

Verkostomallissa kukaan ei odota töitä tyhjäkäynnillä.

- Koronakriisin kaltaisessa yllättävässä tilanteessa verkostomaisesta toimintatavasta on etua: Ketään ei esimerkiksi tarvitse lomauttaa, koska kaikki verkoston jäsenet ovat itsenäisiä yrittäjiä.

Aivelan liikevaihto oli 136 000 euroa vuonna 2019. Se yli kaksinkertaistui edellisvuodesta.

YRITTÄJYYS ON YLI 20-VUOTINEN HAAVE

Pajukangas valmistui joogaohjaajaksi vuonna 2017 ja leikkeli ajatuksella sen alan yrittäjyydestä, mutta pian viestintä vei mennessään.

- Olin salaa haaveillut yrittäjyydestä jo opiskelijana. Opintojen ohessa tein

freelance-toimittajan töitä. Turvallisuushakuisena ihmisenä kuitenkin ajattelin, että vakituinen työ tuo turvan ja onnen, Pajukangas sanoo.

Pajukangas tempautui palkkatöihin ensin toimittajaksi ja sitten viestintäalalle. Ansioluettelosta löytyy Helsingin Sanomat, VR, Sodexo ja Nestlé.

Kaikissa työpaikoissaan Pajukangas viihtyi muutaman vuoden, kunnes mieli janosi uusia haasteita. Lopulta Pajukangas halusi viestintäkonsultiksi, jolloin saisi palvella useampaa asiakasta.

- Järkeilin, että ehkä yrittäjyyden aika olisi sitten, kun lapset ovat kasvaneet aikuisiksi ja huoli perheen taloudesta olisi pienempi. Kävin Espoon Uusyrityskeskuksessa jo vuonna 2014, mutta silloinen idea sisällöntuotanto-palvelusta ei ollut kannattava.

ULKOPUOLINEN SYSÄYS LÄÄKÄRIN VASTAANOTOLTA

Lopulta sysäys yrittäjyyteen tuli lääkärin vastaanotolta vuonna 2015.

- En unohda sitä koskaan. Olin jo vätämässä takkia päälle, kun työterveyslääkäri hämmästeli ohuita ranteitani. Olin mennyt valittamaan niskasärkyjä ja lähdin vastaanotolta luuntiheysmittauslähetteen kanssa.

Diagnoosi oli osteoporoosin esiaste osteopenia. Sairaus ei vaikuta normaaliin elämään, mutta se pisti vauhtia unelmien toteuttamiseen.

- Diagnoosi sai miettimään, voinko odottaa unelmien toteuttamista siihen, että lapset ovat aikuisia.

Pajukangas halusi toteuttaa itseään ja työskennellä vapaammin. Hän kävi

kuitenkin vielä kartuttamassa kokemustaan viestintätoimistoissa ennen oman yrityksen perustamista.

- Minulla on ollut tärkeitä sparraajia ympärilläni. Yksi heistä kysyi, että eikö kannataisi harjoitella toisen palveluksessa ennen yrittäjäksi lähtemistä.

Aivela syntyi lopulta vuonna 2018. Nimi tulee yrittäjän ja tämän lasten nimistä: Aino, Venla ja Lauri.

KORONAKRIISISTÄ SELVITÄÄN

Yrittäjyyttä pohtiessaan turvallisuus-hakuinen Pajukangas laski ja mietti läpi kaikki pahimmat tilanteet. Mitä jos rahaa ei tule mistään?

- Ennen yrityksen perustamista marssimme mieheni kanssa pankkiin ja neuvottelimme asuntolainaan 10 vuotta lisää maksuaikaa. Sillä saimme kuukausierän niin pieneksi, että vaikka rahaa ei tulisikaan jonain kuukautena, niin pärjäämme, Pajukangas kertoo.

Koronakriisiin asti Pajukankaan kalenteri on ollut täynnä töitä. Työuran varrella muodostuneet verkostot auttoivat saamaan asiakkaita. Pajukangas on myös ollut aktiivinen keskustelija sosiaalisen median LinkedIn -alustalla ja viestijöiden yhteisöissä. Hän on myös panostanut Aivelan nettisivujen haku-koneoptimointiin.

Poikkeustilanteen takia Aivelan valmennuksia on siirretty syksylle ja markkinointiviestinnän hankkeita peruttu. Entinen varman päälle pelaaja kuitenkin uskoo, että asiat lopulta järjestyvät.

- Olen varma, että viestinnän töitä riittää jatkossakin, Pajukangas sanoo.



Kuka: Viestintäyrittäjä
Aivelan perustaja

Perhe: Puoliso ja kaksi lasta sekä koira

Harrastukset: jooga, crossfit ja lasten harrastusten kannustaminen

Mitä seuraavaksi: Räättälöityjen valmennusten lisäksi aion paketoita osaamistani verkkokurssien muotoon.

KAIKKI KORONASTA YRITTÄJÄLLE | KAIKKI KORONASTA YRITTÄJÄLLE

TEKSTIT ELINA HAKOLA, RIIKKA KOSKENRANTA JA PAULI REINIKAINEN KUVAT VESA-MATTI VÄÄRÄ, MEERI UTTI JA EMMI HASA

YRITTÄJÄT KERTO VAT: NÄIN KORONA TULI ELÄMÄÄMME

Moni yrittäjä on nyt kassakriisissä ja lomauttaa - mutta joillakin työt ovat myös lisääntyneet tai yritys on alkanut tehdä ihan uusia tuotteita. Osa yrittäjistä on myös itse sairastunut.



Lyytin perustaja Petri Hollmén aloitti yrityksensä valmistelut koronan varalta helmikuussa. Maaliskuun puolivälissä hän itse sairastui koronaan.

Petri Hollmén on turkulaisen Lyyti Oy:n perustaja ja toimitusjohtaja. Maaliskuun puolivälissä hänellä todettiin koronavirustartunta.

- Todennäköisesti se tuli lomareissulta Itävallasta tai työmatkalta Tukholmasta. Sinänsä en ihmetellyt tartuntaa, koska samassa matkaporukassa useammalla muullakin on ollut oireita. Lähinnä ihmettelin, voiko tämä tosiaan olla koronavirus, koska oireet olivat niin lieviä.

Lyyti tarjoaa asiakkailleen verkko-pohjaista tapahtumien hallintajärjestelmää. Se työllistää 70 henkilöä Suomessa ja maailmalla. Vuonna 2018 Lyytille myönnettiin Valtakunnallinen yrittäjäpalkinto.

"KERROIMME, ETTÄ LOMAUTUKSIA EI TULE"

Hollménin yritys toimii välillisesti tapahtuma-alalla, joka on kokenut kovia tapahtumien peruunnuttua.

- Meillä korona näkyy asiakkaiden toiminnan kautta. Sen sijaan, että olemme auttaneet asiakkaita luomaan tapahtumia, olemme alkaneet auttaa peruuttamaan niitä, yrittäjä kertoo.

Tämä on lisännyt yrityksen työmäärää.

- Rahojen ja lippujen palautukset tulevat varmasti työllistämään meidät seuraavat kuukaudet. Kyse on väliaikaisesta töiden lisääntymisestä.

Lyytissä varotoimet koronaepidemian varalta alkoivat helmikuussa.

- Kaikki asiakastapaamiset sovittiin etäpalavereiksi. Varmistettiin, että kalenteri ei täyty peruutuksista. Uu- moilimme, että jonkinlainen sulkutila Suomeen tulee.

Myyntipalavereita ei ole vähennetty vaan ne käydään nyt verkossa.

Varautumista on ollut sekin, että Lyytissä ilmoitettiin työntekijöille, ettei lomautuksia tule.

- Kun aktiivinen asiakkuuksien hoito



hiljenee koronan takia, voimme edistää strategisia toimia.

Hollmén arvioi, että korona aiheuttaa tapahtuma-alalla muutaman kuukauden pituisen sokkitilan.

- Uskon, että välittömästi kun tilanne normalisoituu, perutut tapahtumat ilmestyvät kalentereihin. Ihmisten into tulee olemaan aikamoinen, kun rajoitukset poistuvat.

Luotiliivien valmistus vaihtui koronavisiireihin

Forssalainen C.P.E. Production on lähtenyt taistelemaan koronavirusta vastaan kahdella tavalla. Se aloitti suojavaisiirin valmistuksen. Niitä on myyty jo 170 000 kappaletta.

Yritys on myös kerännyt 30 000 euroa hengityskoneiden hankintaan.

Normaalioloissa luotiliivejä ja mellakkavarusteita valmistava C.P.E. Production sai kyselyn Viron maahan- tuojalta mahdollisuudesta valmistaa suojavaisiireitä sairaaloihin.

- Tuotekehityspäällikkömme **Markku Haakana** kehitti idean pohjalta nopeasti ensimmäisen mallin. Saimme saman tien Virosta 2700 kappaleen tilauksen, yrityksen myyntijohtaja **Nestori Nurmi** kertoo.

Varsinainen projekti alkoi nopealla aikataululla. Nyt yrityksessä on täysi tuotanto käynnissä.

- Olemme myyneet suojavaisiireitä Suomeen nyt yli 170 000 kappaletta. Lisää tilauksia on varmasti tulossa, Nurmi jatkaa.

Yritys yrittää nostaa tuotantoka- pasideettiään nopealla aikataululla.

Tuotantoa varten on palkattu lisää työntekijöitä.

KERÄYS HENGITYSLAITTEISIIN

- Pari viikkoa sitten mietimme, miten saisimme hengityskoneita Suomeen. Puolittain tosissaan pohdimme, että olisiko meillä mahdollista valmistaa niitä itse, myyntijohtaja Nestori Nurmi kertoo.

Yrityksessä päätettiin järjestää keräys Kanta-Hämeen sairaanhoitopiirille hengityksen tukilaitteisiin. Tavoitteeksi määritettiin 30 000 euroa.

- Soitin arpajaishallintoon ja ongel- maksi paljastui rahankeruuluvan pitkä käsittelyaika. Mietimme, että otamme yhteyttä johonkin yhdistykseen, jolla on jo tarvittava lupa olemassa.

Kohteeksi valikoitui ViaDia ry.

- Seuraavana aamuna meillä oli yh- distyksen avulla keräyksen tilinumero ja kampanjasivu selvillä.

Viisi päivää keräyksen lanseerauk- sesta C.P.E. Production oli kerännyt tavoitteena olleen 30 000 euroa. Sillä saa kaksi hengityskonetta.



C.P.E. Production muutti tuotantaan nopealla aikataululla. Yritys on myynyt suojavaisiireitä Suomeen jo kymmeniätuhansia kappaleita.



Riihimäellä toimiva kampaamoyrittäjä Tanja Mannelin aikoo selvittää pahimman yli omilla säästöillään.

Kampaamoyrittäjää ei huoleta pelkkä rahan menetys

Riihimäellä toimivan Parturi-kampaamo Sinisen Helmen yrittäjä **Tanja Mannelin** on kokenut eturintamassa koronaviruksen taloudelliset vaikutukset.

- Ensimmäisinä koronapäivinä peruttiin jo neljä isoa työtä ja pari leikkausta. Rahallinen menetys on ollut noin 800 euroa viikossa, hän laskee.

Mannelin on tyytyväinen siihen, että osa asiakkaista kantaa vastuunsa ja peruuttaa, jos tuntevat olonsa kipeäksi.

- On hyvä, että asiakkaat peruvat, koska moni ihminen ei huolehdi hygieniastaan. Jos ovesta kävelee sisään kipeä asiakas, kieltäydyin palvelemasta.

Mannelinilla on kokemuksia myös niistä asiakkaista, jotka eivät ole yhtä vastuullisia.

- Moni asiakas on sellainen, että ei välitä tartuttamisriskistä. Ajatellaan, että jos ei voi mennä omalle työpaikalle, kampaajalle voi aina tulla, vaikka kipeänä. Unohdetaan yskää hihaan. Jätetään räkärärit tiskille ja aivastellaan päin naamaa.

TUSKIN VEROJA SAA ANTEEKSI!

Tanja Mannelin uskoo, että rahallisia menetyksiä tulee koko ajan lisää. Hän on varautunut pahimpaan omilla säästöillään.

- En usko, että veroja saa anteeksi. Laskut pitää maksaa. Olen säästänyt sen verran, että pystyn kesällä pitämään pari viikkoa lomaa. Muut lomat olen nyt karsinut. Olen töissä koko ajan, jotta

2 000 euroa yksinyrittäjille

Yksinyrittäjät voivat hakea 2 000 euron koronatuken yrityksen sijaintikunnasta. Sen rinnalla on mahdollista hakea myös yrittäjän työttömyysturvaa (724€/kk).

saan firman taloutta tasapainotettua. Vakuutukset ovat onneksi kunnossa.

- Ihmiset eivät nyt leikkaa hiuksiaan, ellei ole aivan pakko. Normaalisti netti-ajanvarauksia on paljon viikonloppuna, viime viikonloppuna ei tullut yhtäkään, Mannelin kertoo.

Kriisitietoinen yrittäjä teki ajoissa koronabudjetin

Rovaniemelläisyrittäjä **Riina Hyöky** laati jo 7. maaliskuuta koronabudjetin ja sulki liikkeen kaksi viikkoa myöhemmin.

Valley Shopin yrittäjänä toimiva Hyöky on taloushuolista huolimatta toiminut määrätietoisesti. Hän on hakenut erääntyneiden verojen maksujärjestelyä osakeyhtiölleen. Näin Hyöky ja yhtiökumppani saivat arvonlisäveron jaksottamisen avulla rahaa lainanmaksuun ja vuokriin.



Valley Shopin yrittäjä Riina Hyöky on sopinut asiat vuokraisännän, verottajan ja pankin kanssa ja tehnyt sopeuttamistoimet yrityksen pelastamiseksi.

- Olemme saaneet vuokraisännän kanssa sovittua vuokranmaksun, ja pankista on myönnetty meille lyhennysvapaata. Verottajan kanssa on tehty maksujärjestely verojen maksusta.

Lisäksi yhtiökumppanit ovat hakenneet Business Finlandilta avustusta koronasta selviytymiseen.

Napapiirillä Joulupukin Pajakylässä sijaitsevan liikkeen asiakkaista 80 prosenttia on ulkomaan matkailijoita. Mymälän myynti putosi viime vuoden maaliskuuhun verrattuna reilut 40 prosenttia. Onneksi kuluneen talven myynti oli hyvä.

- Meillä sesonki alkaa olla loppupuolella, ja olemme saaneet puskuria kerättyä hiljaisempaa aikaa varten. Meillä ei ole akuuttia hätää, Hyöky kertoo.

”MAKSAMME OPPI-RAHOJA EDELLEEN”

Riina Hyöky on kokenut yrittäjän syväsuikelluksen vuonna 2018, kun hän oli yhtiökumppaninsa, **Outi Askan**, kanssa Mumin Kaffe -franchisingyrittäjänä.



- Kahvilatoiminta piti ajaa nopeasti alas, kun pääyhtiö ajautui talousvaikeuksiin. Kuulimme vuokraisännältä, että liiketilamme vuokrasopimus on puretu, ja jäimme tyhjän päälle. Ehkä se on syy, miksi olemme tarkkoja budjetista, ja olemme varautuneet pahanpäivän varalle.

Valley Shopilla on käytössään kasvavirtalaskelmat ja maaliskuun alussa Hyöky teki koronabudjetin.

- Jos kaikki menee huonosti, niin olemme siihen varautuneet, ja laskevat ennusteen tosi pitkälle.

71-vuotias kenkäkauppias joutui eristykseen

Helsinki Alppilan Kengän kauppias **Harri Hasa** laittoi maaliskuun puolivälissä liikkeensä oven kiinni toistaiseksi. Hän aikoo noudattaa hallituksen ohjetta ja välttää kontakteja toisiin ihmisiin.

Hasan tilanne on vaikea huonon talvimyynnin vuoksi ilman koronan aiheuttamaa kriisiäkin. Kahden alaikäisen pojan yksinhuoltaja ja yksinyrittäjä joutui velkaantumaan lisää tänä talvena.

- Mulla on myymättömiä kenkiä liikkeessä odottamassa, mutta nyt en pysty myymään. Olen pitänyt kolme viikkoa lomaa 13 vuoteen. Nyt on ikään kuin loma, jonka kustannan itse nahoistani,



Yksinyrittäjä Harri Hasan kenkäkauppa on kiinni toistaiseksi. - 2000 euron yksinyrittäjätukituki ei ole myynnin kannalta mikään summa, Hasa kritisoi.

Ravintoloitsija: ”Nyt on lohduton tilanne”

Pitkän linjan ravintoloitsija ennustaa synkkiä aikoja. Kolmannes ravintoloista mennee koronakriisin vuoksi nurin pikkujoulukauteen mennessä.

Konkurssiaaltoa voi helpottaa valtion suoran tuen turvin. A&S Ravintoloiden toimitusjohtaja **Sakari Tainion** mukaan yritys selvisi niin it-kuplan puhkeamisesta kuin finanssikriisistä, joka vei 35-40 prosenttia myynnistä.

- Tämä on ihan eri luokkaa kuin kaksi kovaa taantumaa. Nyt ei ole mitään tietoa siitä, milloin saamme loppujen lopuksi avata ja koska asiakkaat palaavat.

14 RAVINTOLAA, YLI 100 TYÖNTEKIJÄÄ

Anne ja **Sakari Tainion** perheyritykseen kuuluu tunnettuja ravintoloita Helsingissä, kuten Saslik ja Sirpalesaarella sijaitseva Saari. Heillä on lisäksi neljä ravintolaa Rovaniemellä. Tainiot joutuivat lomauttamaan lähes kaikki työntekijät toistaiseksi. A&S Ravintolat ja Nams Oy työllistävät toista sataa henkilöä. Koronakriisiin ei ole kukaan voinut varautua etukäteen.

- Nyt on lohduton tilanne, ja harmittaa syvästi henkilökunnan puolesta, emme ole ikinä tällaiseen joutuneet lähes 30-vuotisen ravintolayrittämisen

aikana. Tärkeää on, että saamme rattaat pyörimään taas heti, kun sen aika on.

Ravintoloiden sulkemisen yksityiskohdat ovat vielä hallituksen käsittelyssä, muun muassa kiellon aiheuttamien menetysten kompensointi yrityksille.

- Tärkeää olisi, että valtio tukisi suoraan yrityksiä ja että tuki menisi oikeudenmukaisesti. Myyntikatteen perusteella myönnettävä tuki olisi reilua. Vuokranantajien tulisi myös kantaa vastuu, Tainio korostaa.

Eläkemaksujen ja vuokrien siirtäminen syksyyn ei ole pysyvä ratkaisu ravintola-alalla, koska se vain siirtäisi ongelmia syksyyn.



14 ravintolan omistajayrittäjät Anne ja Sakari Tainio joutuivat koronan takia lomauttamaan lähes koko henkilöstönsä toistaiseksi.

Harri Hasa kertoo apeana.

Hänen uransa kenkien parissa alkoi jo varhain. Vanhemmilla oli kenkätehdas, Kenkä Oy V. Hasa. Taantumaa ja finanssikriisit ovat riepottelleet Alppilan Kengän omistajaa. Harri Hasa tuli perheyritykseen töihin vuonna 1969. Yrittäjä Hasasta tuli vuonna 1978 ja hän palkkasi työntekijöitä.

Parhaimmillaan Hasalla oli kolme liikettä Helsingissä 2000-luvun alussa. Kenkämarkkinat kuitenkin muuttuivat Suomessa, kun hypermarketit alkoivat myydä kenkiä. Hypermarkettien kenkämyynti vei osan kivijalkamyymälöiden myynnistä. Vielä silloin yritys työllisti noin 20

työntekijää. Yrittäjä keskitti toiminnan yhteen liikkeeseen.

HUOLI VELKAANTUMISESTA

Viime tilikauden liikevaihto Alppilan kengällä oli noin 350 000 euroa. Parempina vuosina yrityksen myynti on ollut reilun miljoonan.

Kenkäkauppias toivoo nyt hallitukselta ohjausta pikavippifirmojen toimintaan. Hasa aikoo hakea arvonlisäverojen maksuun lykkäystä koronakriisin vuoksi, ja on ollut jo yhteydessä verottajaan.

Yrittäjä maksoi YEL-maksua 63-vuotiaaksi, jonka jälkeen hän on nostanut

eläkettä.

Hasa asuu yksityisessä vuokra-asunnossa poikiensa kanssa yksinhuoltajana. Kaupungin vuokra-asunto toisi helpotusta tilanteeseen, mutta Hasan kokemuksen mukaan iäkäs yrittäjä ei pääse niihin käsiksi kovin helposti.

Alppilan kengällä on verkkokauppa, tosin hiljainen, mutta palvelee hyvin näyteikkunana.

- Jokainen päivä on nyt tappiota. Yksinyrittäjille tarkoitettu 2 000 euron tuki ei ole myynnin kannalta mikään summa. Hain keskeytysvakuutuksesta korvausta, sillä hallitus on käsenyt yli 70-vuotiaat kotiin eristyksiin.

Tuore päätös oli kuitenkin kieltävä.



Rakennusalan kilpailu kiristyy koronan myötä

Adam Zaghoul omistaa kaksi yritystä, joista molempien tilanne on muuttunut koronakriisin seurauksena. Yksi yritys myy kierrätettyjä it-laitteita sekä alan palveluita, toinen toimii rakennusosalalla.

- Rakennusalan yritys otti ensimmäisen iskun, kun asiakas ei maksanut 17 000 euron edestä maksuja ja omista ja pakeni Viroon. Koronan takia tilanne paheni.

Zaghoulin yritys on työllistänyt 17 työntekijää, mutta takaiskujen takia lomautettuina ovat viittä lukuun ottamatta kaikki. Uusia yritysasiakkaita ei ole tiedossa.

- Meillä on sopimus Helsingin kaupungin kanssa toukokuun loppuun, mutta sen jälkeen en tiedä, mitä tapahtuu, Zaghoul sanoo.

Hänen yrityksensä on osallistumassa uusiin Helsingin kaupungin kilpailutuksiin, mutta isot yritykset ovat menettäneet myös töitään ja osallistuvat kaikkiin kilpailutuksiin, jolloin pienemmät toimijat joutuvat ahtaalle.

Zaghoulin mukaan mahdollinen alan yritysten konkurssiaalto muuttaisi kilpailua niin, että isot yritykset syvine taskuineen jäävät jäljelle ja vievät pieniltä yrityksiltä elintilan.

- Toivon, että kaupunki ottaisi pienet yritykset huomioon, eivätkä antaisi



italialaisilla on sanonta 'Mangia bene, ridi spesso, ama molto', eli syö hyvin, naura usein ja rakasta paljon", Adam Zaghoul sanoo ja yrittää elää sen mukaan kriisissäkin.

koko urakkaa yhdelle isolle toimijalle, Zaghoul sanoo.

Toisen yrityksen liiketoiminta on hiljentynyt. Yritys ostaa käytettyä elektroniikkaa suurilta yrityksiltä ja kuluttajilta, kunnostaa niitä ja myy eteenpäin. Zaghoul on harkinnut verkkokauppaa ja kotiinkuljetusta, mutta ei ole varma, onko se kestävä ratkaisu.

Yritystukia yrittäjä ei ole vielä hakenut.

- En tiedä, onko laina meille vaihtoehto. Tarvitsisimme suoria tukia, mutta nekin ovat vain särkylääke. Nyt tarvitsemme aikaa miettiä, Zaghoul sanoo.

Hankalasta tilanteesta huolimatta Zaghoul ei vaikuta ahdistuneelta.

- Olen puoliksi egyptiläinen ja puoliksi italialainen. Me elämme viimeiseen saakka. Teen töitä kotona, urheilen ja yritän elää niin normaalisti kuin mahdollista. Olen maksanut kaikki velvollisuuteni ja laskuni pienille yrityksille. Uskon, että tämä on suuri oppimiskäyrä, ja ne jotka selviävät, voivat jatkossa hyvin, Zaghoul sanoo.

Nuori yrittäjä saa voimaa yhteisöstä



Aluksi olin shokissa, sitten vähän lamaantunut, mutta nyt alkaa näkyä valoa tunnelin päässä, Satu Viiru kertoo.

Satu Viiru on osakkaana kolmen yrittäjän yhteisessä Fysiokaari Lappeenrannassa. Yritys on kokenut koronaviruksen vaikutukset ensimmäisten joukossa, sillä asiakaskunnasta suuri osa on yli 70-vuotiaita tai koronaepidemian riskiryhmään kuuluvia.

Ensimmäisenä peruttiin liikuntaryhmät, ja sen jälkeen muukin asiakasvirta yrityksen tiloissa on hiipunut.

- Emme ole tehneet etäkuntoutusta, eikä se kaikkien kohdalla ole mahdollistakaan.

Nyt Kela on sallinut vaativan lääkinällisen jatkumisen toimipisteellä, jos etenevät sairaudet sitä vaativat. Riskit kartoitetaan yksilöllisesti.

- Nyt meillä on etäohjelmisto olemassa

ja testaamme sitä, jotta saisimme sen pian markkinointivalmiiksi, Viiru kertoo.

Yrittäjät ovat harkinneet jo aikaisemmin hankerahoituksen hakemista, mutta suunnitelmat ovat jääneet arjen kiireisiin. Nyt ideat ovat saaneet potkua ja suunnittelulle on aikaa. Suunnitelmat liittyvät etäpalveluihin, mutta sen enempää Viiru ei vielä paljasta.

VALOA NÄKYVISSÄ TUNNELIN PÄÄSSÄ

Aikaa töiden parissa kuluu, sillä soittelu, suunnittelu ja selvittely syövät energiaa. Viiru kertoo, että energiatasot eivät ole olleet aivan normaalilla tasolla.

- Aluksi olin shokissa, sitten vähän lamaantunut, mutta nyt alkaa näkyä

Kasvuyrittäjä lomautti: Ikäviä päätöksiä

Kasvuyrittäjä **Ilkka O. Lavas** jakoi sopeuttamistoimien to do -listansa monessa some-kanavassa sen jälkeen, kun pieniäkin kokoontumisia alettiin rajoittaa. Lista koostui lukuisista toimista ja 50 lomautusilmoituksen antamisesta työntekijöille.

Business Finlandin tukien ansiosta osa lomautuksista siirtyi eteenpäin ja osa peruutettiin. Tällä hetkellä 20 työntekijää on lomautettuna Lavaksen omistamissa yrityksissä.

City Digital Groupin toimitusjohtaja Lavaksen mielestä tärkeintä on nyt

auttaa yrittäjiä selviytymään koronan aiheuttaman talousahdingon yli. Lavaksen yritysryppäeseen kuuluvat City-lehti, eat.fi -ravintolatietopalvelu, pöytävarauspalvelu TableOnline sekä Suomi24 ja Treffit24 -palvelut.

TÄRKEÄÄ SEURATA KASSAVIRTAA

Maaliskuun 16. päivä hän sopi pankkien kanssa lainojen lyhennysvapaista kuukaudesta, rahoituspaketeista sekä YEL- ja TyEL-maksujen lisämaksuajasta.

- Nyt on tärkeää seurata kassavirtaa ja asiakkaiden luottotietoja päivittäin. Konkursseja tulee. Asiakkaiden maksukyky heikkenee, ja maksuajat pitenevät. Yrittäjän on hyvä pohtia skenaarioita, eli sitä mitä hän tekee, jos tilanne kestää neljä kuukautta tai kuusi kuukautta.

Lomauttamisesta Lavaksella on kokemusta vuodelta 2001, jolloin Lavas oli 23-vuotias. Silloin pakolliset irtisanomiset tapahtuivat pidemmän ajan kuluessa. Lomautusvaroitusten antaminen oli tälläkin kertaa ”tuskaista”.

- Jokainen työntekijä on rakas ihminen ja haluamme pitää heistä kiinni. Tämä on pakko. Yrittäjänä joutuu itse tekemään myös ikävät päätökset.

Lavas haluaa auttaa ravintolatoimialaa kriisitilanteessa. Tableonline.fi avasi listan lounasravintoloista, joista saa take away-annoksia.

Ilkka O. Lavas oppi edellisestä sanerouksestaan sen, että on parempi liika varovaisuus kuin yhtäkkinä tyhjentyneet kassa.



Business Finlandin tuki auttoi, ja iso osa lomautuksista peruttiin, muun muassa City-lehteä kustantava yrittäjä Ilkka O. Lavas kertoo.

valoa tunnelin päässä, hän kertoo.

Viiru kuuluu Nuorten Yrittäjien johdoryhmään ja Etelä-Karjalan Yrittäjiin. Hän kiittelee yhteisön tukea hankalana aikana.

- Kirjoitin blogikirjoitukseenkin siitä, miten yrittäjä ymmärtää parhaiten toista ja nuori tai aloittava yrittäjä samassa tilanteessa olevaa erityisesti. Paikallis-

ten eteläkarjalaisten nuorten tuki on ollut mahtava tuki ja olemme saaneet ajantasaista tietoa. Ilman näitä yhteisöjä tilanne olisi ollut hyvin erilainen ja vaikea. Saan myös itse voimaa siitä, että voin jakaa tietoa ja tsemppata muita, Viiru kertoo.

Työstävien, ystävien ja perheen tuki on myös ollut tärkeää.

Koronan tuomat muutokset näkyvät myös vapaa-ajassa. Viiru yrittää pitää rutiineista ja harrastuksista kiinni, vaikka tanssitunnit ja viime syksynä aloitettu rengastrapetsi ovatkin taulla.

- Pidän tiiviimmin yhteyttä ystäviini ja olemme keksineet soitella videopuheluita, mitä emme aiemmin tehneet, Viiru kertoo.



KORONA KURITTA

– hyödynnä kaikki apu

Me Suomen Yrittäjissä olemme käärineet hihamme ja olemme tukenasi monin eri tavoin. Nyt sinun kannattaa hyödyntää kaikki saatavilla oleva apu – ja olla itse mukana auttamassa!

ET OLE
YKSIN -
MEILTÄ SAAT
APUA

NÄIN AUTAT ITSEÄSI

Aloita asiakkaistasi ja keskity myynnin varmistamiseen. Miten voisit auttaa asiakkaitasi juuri tässä tilanteessa?



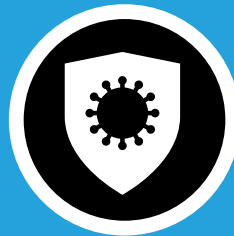
RAHOITUS

- Ole yhteydessä omaan pankkiisi. Kaikki keskeiset pankit tarjoavat erilaisia rahoitusvaihtoehtoja.
- Finnvera takaa pankkien lainoja ja antaa myös suoraan itse lainoja.
- Vältä pikavippejä ja varo liikkeellä olevia huijareita.



VEROTUS

- Jos yrityksesi tulos laskee, tee ennakkoveroilmoitus. Tällöin yritykseltäsi perittävät ennakkoverot pienentyvät tai lakkaavat kokonaan.
- Jos olet jo maksanut ennakkoveroja, yrityksesi voi saada verottajalta veronpalautusta.



VAKUUTUS

- Normaali keskeytysvakuutus ei korvaa koronan vaikutuksia.
- Epidemiakeskeytysvakuutuksesta voit saada korvauksia, jos viranomaisen määrää sulkemaan toimitilat tartuntataudin leviämisen estämiseksi. Korvausta ei todennäköisesti saa, jos koko maan ravintolat suljetaan. Jos olet epävarma, tee vakuutusyhtiölle korvaushakemus.



OMA JAKSAMINEN

- Jos kaipaat henkistä apua kriisitilanteessa, voit soittaa nimettömästi Suomen Mielenterveysseuran maksuttomaan puhelimeen.

MIELI Suomen Mielenterveysseuran maksuton puhelin 09 2525 0111

NÄIN AUTAT TOISIA YRITYKSIÄ



Anna maksuaikaa asiakkaillesi ja jatka yhteistyötä muiden yritysten kanssa, jos suinkin vain pystyt. Kun ohjaat hankintoja pienyrityksille, säilytät kotimaisia työpaikkoja ja pidät talouden pyörät pyörimässä. Liity mukaan Facebook-ryhmään Yrittäjät #ostapieneltä.

NÄIN VALTIO JA KUNNAT AUTTAVAT SINUA



Hae myös julkista suoraa tukea.

Sitä voi hakea yrityksen kotikunnasta (yksinyrittäjät), ELY-keskukselta (1–5 henkilöä, sis. yrittäjä(t) tai Business Finlandilta (6–250 työntekijää).

NÄIN AUTAMME SINUA

Jäsenten neuvontapalvelu toimii arkisin klo 8–18 numerossa 09 229 222

VINKKI

Olemme koonneet Kaikki koronasta -sivuillemme tuoreimmat tiedot, vinkit ja uutiset, jotka auttavat sinua.

Katso osoitteesta yrittajat.fi/korona

TARKISTUSLISTA



Aloita asiakkaistasi. Ole yhteydessä heihin ja varmista töiden jatkuvuus.

Mieti, voitko tarjota uusia palveluita tai tuotteita. Ota suunnitteluun mukaan työntekijöitä tai ulkopuolisia aivoja. Kuuntele asiakkaitasi. Myy palveluita, joista saat välittömästi kassavirtaa.

Käy läpi kulusi ja leikkaa niitä. Aloita isoimmista kuluista. Irtisano sopimukset, jotka eivät ole välttämättömiä. Neuvottele vuokran alennuksesta ja uusista maksuajoista.

Ano eläkemaksuille maksuaikaa (TyEI & YEL).

Ano yrityslainoille lyhennysvapaata.

Tee OmaVerossa muutositilaisuus yrityksesi arvioidusta tuloksesta. Näin maksat vähemmän ennakkoeroja.

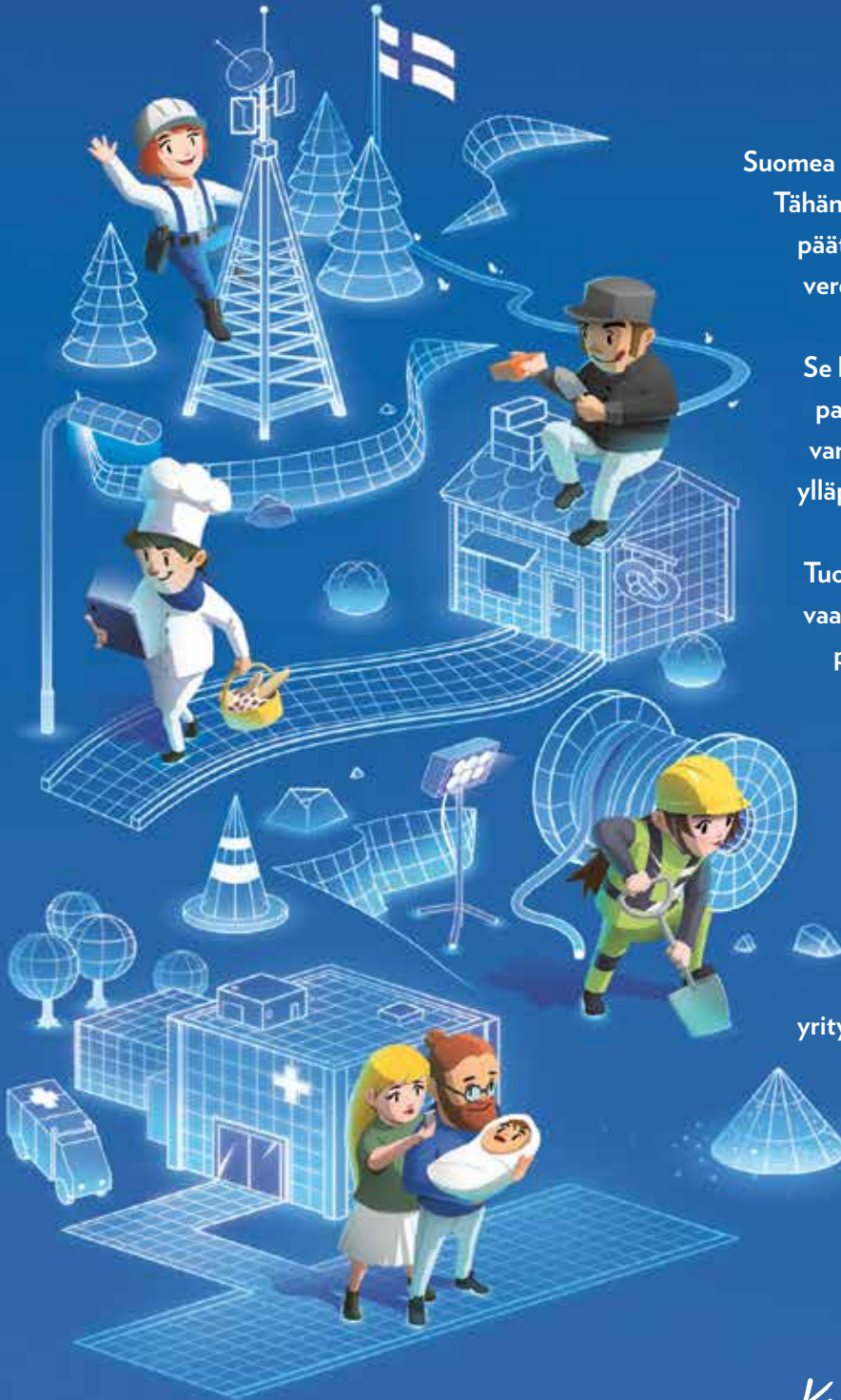
Analysoi henkilöstötarve. Voitko tarjota työntekijöillesi uusia tehtäviä? Jos et, arvioi lomautustarve ja tee välttämättömät lomautukset.

Analysoi kassavirtasi eri tilanteissa. Laske yrityksesi tilanne, jos kriisi jatkuu 2, 4 tai 6 kuukautta.

Selvitä mahdolliset muut lisärahoituskeinot.

YRITTÄJÄT TEKEVÄT SUOMESTA VEROPARATIISIN

Siksi myös Elisa maksaa veronsa Suomeen.



Suomea ei heti miellä veroparatiisiksi. Tähän me Elisalla olemme silti päätyneet. Me nimittäin maksamme veromme Suomeen.

Se hyödyttää Elisan ohella myös paikallista yrittäjää, sillä näiden varojen avulla rakennetaan ja ylläpidetään Suomea.

Tuottomme ei karkaa ulkomaille, vaan niiden avulla kehitämme entistä parempia IT- ja tietoliikennepalveluita muille yrittäjille, jotka taas puolestaan kantavat kortensa kekoon.

Eikö siis tämä, jos mikä, ole todellinen veroparatiisi?

Lue lisää osoitteessa yrityksille.elisa.fi/elisalaisuus-on-tekoja

elisa

Kun kaikki pelaa yhteen.



Näin teet vastuullisia hankintoja

Touchpoint Oy tekee kestävän kehityksen työvaateratkaisuja. Yrityksen on helpompi toimia vastuullisesti, kun toimitusketju on läpinäkyvä ja toimittajat sijaitsevat mahdollisuuksien mukaan lähialueilla.

- Tuotamme paljon lähialueilla, jolloin seuranta on helppoa. Baltian maissa noudatetaan EU-lakeja, ja niihin on maantieteellisesti helpompi mennä tekemään tarkistuskäyntejä. Panostamme myös pitkäkestoisiin kumppanuuksiin, kertoo pitkän linjan kiertotalousosaaja toimitusjohtaja **Outi Luukko**.

Yrityksellä on volyymitavaran toimittajia myös kauempana. Ne kaikki on käyty henkilökohtaisesti tarkastamassa.

- Aasialaisilla toimijoilla pitää olla sertifikaatit kunnossa. Vastuullisuus ei ole pelkästään sertifikaatteja, vaan vastuullisuus lähtee materiaaliratkaisuista. Kuituja ei voi aina jäljittää ihan alkulähteille. Tämä on tekstiilialalla vaikea yhtälö.

Paimioon avataan poistotekstiililaitos vuoden 2021 alussa. Hankkeen taustalla on joukko tekstiilialan edelläkävijöitä, joista isoimmalla osuudella Touchpoint.

KIERRÄTETTÄVYYS LÄHTEE SUUNNITTELUPÖYDÄLTÄ

Touchpointissa kierrätettävyys ja vastuullisuus lähtevät suunnittelupöydältä. Yritysten työvaateratkaisuja toimitetaan muun muassa Hesbur-

gerille, Viking Linelle ja Finivialle.

- Kierrätettävyys lähtee materiaaleista. Meillä on materiaalistrategiana, että hyödynnämme laatuja, joissa on jo kierrätettävä raaka-aine. Tuotesuunnittelussa myös minioidaan ylimääräiset tekijät, jotka vaikeuttavat myöhempää korjaamista. Ajattomuus ja tuotteen kestävyys ovat tärkeitä.

Kierrätyskuiduille tarvitaan standardit, jotta esimerkiksi uusiokuidut olisivat vertailukelpoisia kilpailutus-tilanteissa.

Touchpoint voitti viime vuonna terveystalvuselämykselle suunnatussa työvaatekilpailutuksessa ison siivun. Tarjousten pisteytyksessä noudatettiin vastuullisuuskeriteitä.

1. Osta fiksusti. Älä tuijota pelkästään investointikustannuksia ostohetkellä, vaan mieti jokaisen uuden investoinnin yhteydessä sen mahdolliset vaikutukset lyhyellä ja pitkällä aikavälillä.

2. Älä osta ylimääräistä. Aseta hankinnoille vähimmäisvaatimukset kuten energiatehokkuus, vähäpäästöisyys, ympäristöystävällisyys ja kierrätettävyys.

3. Panosta kestäviin ja laadukkaisiin työvaatteisiin. Suosi ympäristöystävällisiä ja kestäviä materiaaleja, valmistustapoja ja valmistajia.

4. Selvitä tuotteen tai palvelun elinkaaren ympäristövaikutukset. Esimerkiksi missä ja millaisissa oloissa käyttämäsi raaka-aineet valmistetaan? Miten niiden rahti hoidetaan?

5. Suosi laatua. Valitse lähellä

tuotettuja ja ympäristömerkittyjä tuotteita. Ympäristömerkkejä ovat muun muassa Joutsenmerkki, Euroopan ympäristömerkki ja energiamerkit.

6. Ota huomioon pakkaukset ja niiden kierrätys. Suurpakkauksista syntyy vähemmän pakkausjätettä.

7. Harkitse sertifioituja tuotteita ja palveluita. Aloita

esimerkiksi WWF:n suosittelamista sertifikaateista.

8. Tee tuotantoketjustasi mahdollisimman läpinäkyvä. Selvitä, mistä tuotteidesi raaka-aineet tulevat, kuka ne tuottaa ja millaisissa oloissa. Edellytä läpinäkyvyyttä niiltä ulkopuolisilta toimijoilta, joiden kanssa teet yhteistyötä.

Vinkkien lähde: SY:n Yrittäjän ilmasto-opas

Näytä, että autat!

Tampereella painetut Yrittäjien omat

#autapientä

-puuvillakassit

TILAA TÄÄLTÄ:
kauppa.yrittajat.fi



Kahdessa värissä, kolmella kielellä!



Yrittäjät

Miten valitsen tietoturvaohjelmiston yritykselle?



DIGITOHTORI

ONKO SINULLA DIGIONGELMA?
LÄHETÄ KYSYMYKSESI DIGITOHTORI
PAULI REINIKAISALLE OSOITTEeseen
DIGITOHTORI@YRITTAJAT.FI

Mitä hinta kertoo tietoturvaohjelmiston laadusta?
Hannu Mäkelä, operatiivinen johtaja, Clewat Oy

DIGITOHTORI

Hinta on usein suoraan verrannollinen ohjelmiston laatuun. Poikkeuksena tästä on Windows 10:n mukana tuleva Defender. Se on tietoturvaohjelmisto, joka on pärjännyt hyvin myös erillisiä, maksullisia tietoturvaohjelmistoja vastaan. Kannattaa googlettaa vertailuja ja testejä eri ohjelmistoista ja vertailla, mitä ominaisuuksia kukin ohjelmisto tarjoaa.

HANNU MÄKELÄ, CLEWAT OY

Mikä on oleellisin kriteeri ohjelmiston valinnassa?

DIGITOHTORI

Kun ohjelmisto toimii reaaliaikaisesti tunnistaen erilaisia uhkia kuten nettiliikenne, sähköposti, tiedonsiirto, laitteistot ovat parhaiten suojattuja erilaisilta haittaohjelmilta. Tällöin torjuntaohjelmisto havaitsee yleensä haittaohjelmat ennen kuin ne asentuvat laitteisiin. Reaaliaikaisesta suojauksesta huolimatta säännöllisiä laitteiden tarkastuksia ei pidä koskaan unohtaa.

HANNU MÄKELÄ, CLEWAT OY

Voinko luottaa siihen, että tietoturvaohjelmisto päivittyy automaattisesti?

DIGITOHTORI

Kun ohjelmisto päivitetään säännöllisesti ja päivitykset ovat saatavilla helposti, jopa automaattisesti, sillä on parhaat mahdollisuudet havainnoida erilaisia uhkia. Jos päivityksiä tulee liian harvoin tai ei lainkaan, ohjelmistosta ei ole mitään hyötyä.

HANNU MÄKELÄ, CLEWAT OY

Mistä tietoturvaohjelmisto kannattaa hankkia?

DIGITOHTORI

Internet on täynnä erilaisia tietoturvaohjelmistoja, joista osa on ilmaisia, osa maksullisia, osa harrastajavoimin tehtyjä. Kun ohjelmisto hankitaan luotettavalta, tunnetulta toimijalta, voit olla varma sen ajanmukaisena pysymisestä ja tuen saamisesta. Missään tapauksessa ei kannata ladata edes maineikkaan tietoturvallisuustalon tekemää tietoturvaohjelmistoa internetin syövereistä.

HANNU MÄKELÄ, CLEWAT OY

Miten varmistan, että saan tukea ongelmatilanteissa?

DIGITOHTORI

Kun ohjelmiston valmistaja tarjoaa tukea, käyttäjä voi olla varma siitä, että ohjelmiston asetukset ja muut ohjelmiston oikeaan käyttöön liittyvät ohjeet ovat oikeita. Omalla äidinkielellä saatava tuki on tärkeää.

Silppuinen arki järjestykseen mentorin avulla

Johanna Salosen arki oli silppua työn, tiimin ja perheen yhdistämisessä, mutta mentorointi Katariina Yrjönkosken kanssa auttoi priorisoimaan omaa aikaa.

Yrittäjä on vapaa aikatauluttamaan arkensa, mutta toisaalta arjen hallinta voi kadota ja yrittäjä huomaa, ettei työn ja vapaa-ajan välillä ole juuri eroa. Yrittäjän täytyy itse vetää omalle ajankäytölleen rajat.

Itsenäisenä yrittäjänä Forever Living -tuotteita myyvä **Johanna Salonen** huomasi pari vuotta sitten, että ajankäyttö ei ollut hänen omissa käsissään. Verkostomarkkinointitiimin vetäjänä hän vastaili tiimiläistensä ja asiakkaidensa kysymyksiin heti, kun niitä tuli ja oli käytettävissä pitkin päivää. Samalla hän pyöritti kuusihenkisen perheen arkea.

- Tiimiläisensä eivät ole työntekijöitäni. Heihin kuuluu ihmisiä, jotka harrastavat, osa hankkii lisäansioita ja osa tekee verkostomarkkinointia työkyseen. Sitoutumisaste vaihtelee. Tulin helposti antaneeksi tiedon valmiina sen sijaan, että ohjaisin heitä etsimään vastauksia itse. Olin jatkuvasti heidän käytettävissään. Olen koulutukseltani mielenterveyshoitaja ja hoitaja minussa nosti päätään, Salonen kertoo.

Porissa asuva Salonen huomasi Satakunnan Yrittäjien uutiskirjeessä ilmoituksen mentorointipalvelusta ja päätti etsiä tukeaa ajanhallintaansa.

LUPA PITÄÄ ANTAA ITSE

Mentoriksi löytyi **Katariina Yrjönkoski**, joka oli paininut samojen ongelmien kanssa yrittäjänä. Yrjönkoski on sittemmin väitellyt tekniikan tohtoriksi liiketoimintakumppanuuksista Tampereen yliopistosta ja työskentelee nykyään yliopiston jatkuvan oppimisen asiantuntijana.

- Oma oivallukseni ajankäytön suhteen on ollut se, että jos joku muu määrittelee työlistani ja tärkeysjärjestykseni, tilanteen täytyy muuttua.

Jos aloitat aamusi lukemalla meillejä ja reagoit niihin heti, alat jo toteuttaa sitä, mitä maailma haluaa sinulta, etkä päättä itse omaa tärkeysjärjestystäsi, Yrjönkoski sanoo.

- Kukaan muu ei anna sinulle lupaa olla vastaamatta jokaiseen viestiin heti, joten lupa pitää antaa itse.

Salosta ja Yrjönkoskea yhdistivät samantyyppiset elämäntilanteet, eli työn ja perheen yhdistämisen haasteet. Salonen löysi Yrjönkosken Mentorisi.fi-palvelusta ja he sopivat tapaamisesta.

- Sovimme alkuun neljästä tapaamisesta, mutta mielestäni ensimmäisen tapaamisen jälkeen aktorilla täytyy olla oikeus sanoa, että ei halua jatkaa, jos ei koe sitä hyödylliseksi, Yrjönkoski sanoo.

YHTEISET SÄÄNNÖT

Lopulta Salonen ja Yrjönkoski tapasivat seitsemän kertaa. Molempien mielestä yhteistyön onnistumisen edellytyksenä on se, että molemmat ymmärtävät mentoroinnin luonteen: Mentori ei korjaa aktorin liiketoimintaa tai tapoja,

1. Opettele sanomaan ei, mutta tee se rakentavasti.
2. Uskalla katkaista viestien virta.
3. Älä toteuta toisten unelmaa.
4. Etsi itseäsi motivoivia asioita.
5. Paras työ on valmiiksi saatettu työ: usein keskinäisenä riittää.

vaan antaa ajateltavaa, kannustaa ja tarjoaa vertaistukea.

Tärkeää on myös tehdä jonkinlainen suunnitelma siitä, miten tapaamiset etenevät.

- Vaihdomme kuulumiset, mutta sitten menttiin asiaan ja mielestäni on mentorin tehtävä huolehtia asiasta. Kunnioitamme toistemme työaikaa, emmekä käytä sitä tyhjän puhumiseen, Salonen sanoo.

Yläotsikko, eli mentoroinnin aihe täytyy olla keskustelussa mukana koko ajan.

- Mietin sitä, että en hölötä omia asioitani, jos se ei liity Johannan tarpeeseen, Yrjönkoski sanoo.

Hänen mielestään on tärkeä sopia myös reunaehdot sille, miten kommunikoidaan. Yhteydenpidon voi sopia rajattavaksi vain tapaamisiin tai yhteydenpitoa voi jatkaa viestitellen. Tärkeää on, että säännöt ovat selvät.


VAPAA-AIKA ENNEN TÖITÄ - JOSKUS

Johanna Salonen sanoo, että hänen arkensa neljän lapsen kanssa on edelleen silppua, mutta nykyään siinä on järki mukana. Työaika ja vapaa-aika ovat selkeämmin erillään.

- Jos jollain on hätä, hän soittaa. Laitteeni menevät kiinni tiettyyn aikaan. Käyn nykyään myös Otsolan kansalaisopiston kalligrafiakursseilla sekä verkostoitumistapahtumissa. Merkkailen niitä kalenteriin ennen työmenoja, enkä pelkää töiden ehdoilla, Salonen kertoo.

Yrjönkoski oli otettu siitä, kuinka nopeasti Salonen alkoi toteuttaa yhdessä pohdittuja käytäntöjä.

- Ajatustyö, oivallus ja toteutus tuottaa positiivisen palautteen ja oppimiskokemuksen. Uusia tapoja kannattaa rohkeasti kokeilla, Yrjönkoski sanoo.



Johanna Salosta (vas.)
ja Katarina Yrjönkoskea
yhdistivät samanlaiset
elämäntilanteet, eli
työn ja perheen
yhdistämisen
haasteet.

Korvaako vakuutus koronan aiheuttamia vahinkoja?

Vakuutukset eivät korvaa yritykselle sitä, jos asiakkaat katoavat koronaviruksen aiheuttaman pelon vuoksi tai jos koko maan ravintolat suljetaan. Mitä keskeytysvakuutukset ja epidemiavakuutukset yleensä korvaavat?

Yleisellä tasolla voi lyhyesti todeta, että keskeytysvakuutukset yleensä korvaavat normaalit omaisuusvahingot, laiterikot, sairastumiset ja tapaturmat ja niistä yritykselle aiheutuneet katemenetykset. Epidemiakeskeytysvakuutuksesta korvausta saa elintarvikealalla silloin, kun viranomaisen määrää toimitilat puhdistettavaksi ja desinfioitavaksi.

Nyt kun hallitus on määrännyt koko maan ravintolat suljettaviksi yleisöltä (henkilöstöravintoloita lukuun ottamatta), epidemiavakuutuksesta ei saa korvausta. Sen sijaan jos yksittäinen ravintola tai hotelli suljettaisiin siellä olevan koronatartunnan vuoksi, siitä saisi korvausta.

- Sellaisia vakuutuksia, jotka voivat realisoitua koronakriisiin liittyen, on valitettavasti hyvin marginaalinen joukko. Lisäksi vakuutusten enimmäiskorvausmäärien rajat tulevat hyvin nopeasti vastaan, sillä yleensä turvat kattavat noin viikon mittaisia keskeytyksiä liiketoiminnassa, toteaa Suomen Yrittäjien asiantuntija, juristi **Karoliina Katila**.

- Korvauskattomäärät ovat suhteellisen pieniä, koska vakuutukset on tarkoitettu korvaamaan tilanteita, jossa liiketoiminta on nopeasti käynnistettävissä uudelleen laiterikon, puhdistuksen ja desinfiointin tai muiden sellaisten toimenpiteiden jälkeen, Katila selventää.

Yritysten vakuutukset ovat usein hyvin räätälöityjä jokaiselle vakuutuk-

senottajalle erikseen. Vakuutuksissa on eroja paitsi vakuutusyhtiöiden välillä niin myös saman vakuutusyhtiön sisällä eri vakuutuksissa. Sen vuoksi jokainen korvauspäätös on käytävä läpi erikseen.

YLEISTÄ KESKEYTYSVAKUUTUKSISTA

Keskeytysvakuutukset korvaavat yleensä normaalit omaisuusvahingot, laiterikot, sairastumiset ja tapaturmat ja niistä yritykselle aiheutuneet katemenetykset. Keskeytysvakuus korvaa liiketoiminnan keskeytymisestä aiheutuvan taloudellisen vahingon, kun vahingon aiheuttaa vakuutusehtojen mukainen korvattava esinevahinko, kuten esimerkiksi tulipalo tai konerikko.

- Perusmuotoinen keskeytysvakuutus ei korvaa koronaviruksen aiheuttamaa vahinkoa, koska kyse ei ole omaisuusvahingosta, jonka vuoksi liiketoiminnan harjoittaminen keskeytyy, toteaa Karoliina Katila.

Keskeytysvakuutuksiin voi ottaa erityistä lisäturvaa epidemiakeskeytysvakuutuksella.

EPIDEMIAKESKEYTYSVAKUUTUS

Epidemiakeskeytysvakuutus on tarkoitettu ensisijaisesti elintarviketuotannon ja ravitsemusalan yrityksille. Jos viranomaisen määrää esimerkiksi koko maan tai tietynt alueen kaikki ravintolat suljettaviksi, korvausta ei saa.

Epidemiakeskeytysvakuutus korvaa

vahingon silloin, kun viranomaisen määrää sulkemaan toimitilat, jotta ne puhdistetaan ja desinfioidaan tartuntataudin leviämisen estämiseksi. Käytännössä näin tehdään esimerkiksi salmonellan tai noroviruksen vuoksi.

- Epidemiakeskeytysvakuutuksesta korvataan pääsääntöisesti irtaimen omaisuuden puhdistus- ja desinfiointikulut, toimitilan puhdistus- ja desinfiointikulut, hävitettäväksi määrätyn irtaimen omaisuuden arvo sekä liiketoiminnan keskeytymisen vuoksi menetettyä katetta, kertoo asiantuntija Karoliina Katila.

Korvauksen edellytyksenä on, että kustannukset ovat suoranainen seuraus viranomaisen antamasta määräyksestä, jolla rajoitetaan tartuntatautilain perusteella tarttuvien tautien leviämistä. Tämän johdosta yrityksen toimintaa rajoitetaan esimerkiksi toimitilojen käyttökielolla, joka koskee kiinteää rakennusta tai toimitilaa.

Pääsääntöisesti epidemiavakuutuksesta korvataan vain sellaista toiminnan keskeytymistä, joka on aiheutunut nimenomaan yrityksen harjoittamaa liiketoimintaa ja sen vakuutettua toimipaikkaa koskevasta viranomaisen määräyksestä.

Jos viranomaisen määrää yrityksen vakuutetun toimipaikan suljettavaksi ja desinfioitavaksi todetun korovirustartunnan vuoksi, korvausta epidemiavakuutuksesta voi saada vakuutusehdoissa määritellyssä laajuudessa.

PPYSSIMME FENNIESTA, LÄHITAPIOLASTA, OP POHJOLASTA JA IFISTÄ MYÖS VASTAUKSIA, KUINKA VAKUUTUKSET KORVAAVAT ALLA MAINITTUJA ESIMERKKITILANTEITA:

1. Korvaako vakuutus, jos asiakkaat katoavat ja kassa tyhjenee?
2. Korvaako vakuutus, jos yhteistyökumppani ei pysty toimittamaan komponentteja ja yritys puolestaan ei voi toimittaa valmiita tuotteita?
3. Korvaako vakuutus, jos yritys joutuu peruuttamaan tapahtuman?

NÄIN YHTIÖISTÄ VASTATTIIN:

FENNIA:

1. Vakuutus ei kata vahinkoa, joka aiheutuu ihmisten omaehtoisesta käyttäytymisen muutoksista kuten muutoksista palveluiden ja kulutustavaroiden käytössä. Epidemiavakuutus korvaa vakuutuksen kohteena olevan irtaimen omaisuuden puhdistus- ja hävityskustannukset,

ja vakuutettuun toimintaan käytettävän rakennuksen tai rakennuksessa sijaitsevan toimitilan puhdistuskustannukset.

Epidemiaturvan sisältämästä omaisuuskeskeytysvakuutuksesta korvataan lisäksi liiketoiminnan keskeytyminen, joka on suoranainen seuraus edellä mainituista korvattavista esinevahingoista.

Korvauksen edellytyksenä on, että edellä mainitut vahingot ovat suoranainen seuraus viranomaisen antamasta pakottavasta kirjallisesta määräyksestä, jolla rajoitetaan tartuntatautilain (1227/2016) perusteella tarttuvien tautien leviämistä ja tämän johdosta vakuutuksenottajan toimintaa (esim. toimitilojen käyttökielto), ja joka koskee vakuutus kirjassa mainittua kiinteää vakuutuspaikkaa sijaitsevaa rakennusta tai toimitilaa.

2. Riippuvuuskeskeytysvakuutus kattaa keskeytysvahinkoa, joka aiheutuu vakuutus kirjassa merkittyä liikeympännen kohdanneesta korvattavasta esinevahingosta, esimerkiksi laiterikko tai tulipalo, ja kumppani ei tämän johdosta pysty toimittamaan tilattuja komponentteja, eikä niitä voida hankkia muualta.

3. Vakuutus ei kata liiketoiminnan keskeytymistä, joka aiheutuu viranomaisten päätöksistä minimoida tautien leviämistä yleisötilaisuuksia rajoittamalla, julkisia tiloja sulkemalla tai epidemia-alueita koskevilla matkustusrajoituksilla.

LÄHITAPIOLA:

1. Vakuutus ei korvaa asiakkaiden katoamista pandemian tai viranomaisen varotoimenpiteen seurauksena.

2. Vakuutus ei korvaa tilannetta, jossa koronan takia alihankkija tai yhteistyökumppani ei voi toimittaa komponentteja. Jos yrityksellä on riippuvuuskeskeytysvakuutus, vakuutuksesta korvataan keskeytys vain silloin, kun toimintahäiriön syy on omaisuudelle aiheutunut vahinko, esimerkiksi tulipalo.

3. Tapahtuman peruuttaminen osana pandemian leviämisen ehkäisemistä ei ole keskeytysvakuutuksesta korvattava tapahtuma.

OP POHJOLA:

1. Sitä ei vakuutus korvaa, jos asiakkaat katoavat ja kassa tyhjenee. Tämä on poikkeustilanne. Epidemiakeskeytysturva korvaa, jos viranomaisen päättää, että esimerkiksi hotelli on laitettava kiinni ja karanteeniin koronaviruksen vuoksi.

Korvauksia saa myös siitä, jos pitää desinfioida tai hävittää jotakin ja tilalle pitää hankkia uutta tavaraa.

2. Riippuvuuskeskeytysvakuutus ei pysty toimittamaan komponentteja koronaviruksen vuoksi. Kriteerinä on, että yhteistyökumppanilla on ollut esimerkiksi

si tulipalo.

3. Rääätälöidystä vakuutuksesta voi saada korvauksia tapahtuman peruuntumisesta, jos viranomaisen antaa velvoittavan määräyksen.

Annamme erikoisvakuutuksia esimerkiksi konserteille ja elokuvatuotannoille. Jos esimerkiksi konsertin artistille tulee koronavirustartunta, silloin pitää olla henkilökeskeytysvakuutus – ja lääkärin toteama työkyvyttömyys.

IF:

1. Keskeytysvakuus korvaa liiketoiminnan keskeytymisestä aiheutuvan taloudellisen vahingon, kun vahingon aiheuttaa vakuutusehtojen mukaan korvattava esinevahinko, kuten esimerkiksi tulipalo tai konerikko. Keskeytysvakuutus ei siten lähtökohtaisesti korvaa koronaviruksen mahdollisesti aiheuttamia keskeytysvahinkoja.

Yleistasonen määräys kieltää esimerkiksi ravintolatoiminta koko maassa tai tietyllä alueella ei ole epidemiakeskeytyksestä korvattava tapahtuma. Myöskään liiketoiminnan häiriöt henkilökunnan sairastumisen, karanteeniin asetamisen tai asiakasmäärien vähenemisen myötä eivät mahdollista epidemiakeskeytyksen käyttämistä.

Mikäli yrityksen liiketoiminnan kannalta on tärkeää toimipaikan hyvä ja häiriötön saavutettavuus voidaan keskeytysvakuutusta laajentaa ns. Pääsyn estyminen -turvalla. Sen osalta korvattavuus edellyttää poliisin tai pelastusviranomaisen antamaa määräystä vaaran torjumiseksi. Määräyksellä tulee kieltää pääsy vakuutetun yrityksen toimipaikkaan.

Elintarvikkeita käsittelevän yrityksen keskeytysvakuutusta voidaan laajentaa kattamaan myös erilaisia elintarvikkeisiin liittyviä epidemiavahinkoja. Epidemiakeskeytyksen osalta korvattavuus edellyttää tartunta- tai eläintaudin toteamista vakuutuksenottajan toiminnassa ja toimipaikassa ja sen perusteella annettavaa viranomaismääräystä vakuutetun toiminnan keskeyttämiseksi.

2. On mahdollista ottaa riippuvuuskeskeytysvakuutus. Silloin olennaista on se, mistä syystä keskeytys tapahtuu. Riippuvuuskeskeytyksen korvattavuuden edellytyksenä on muun muassa omaisuusvahinko, kuten tulipalo sopimus kumppanilla, jonka johdosta esimerkiksi alihankintaketjussa tulee katkos.

3. Jos asiakas on ottanut tapahtumakeskeytyksen, niin IF:llä on mahdollista peruuttaa koko vakuutuksen ottaminen asiakkaan järjestämän tapahtuman peruuntuessa. Tämä tarkoittaa, että tapahtumajärjestäjä saa vakuutusrahat takaisin.

Minkä verran maksat YEL-maksua?

YEL-järjestelmän uskottavuus yrittäjien silmissä ei ole paras mahdollinen. Kysyimme neljältä yrittäjältä, miten he ovat huolehtineet omasta vakuutus- ja eläketurvastaan.



JUSSI IKKELÄ
EXIM SERVICE EUROPE OY
HELSINKI

Maksan YEL-maksua sen verran, kuin lain mukaan pitää maksaa. Olen maksanut vähän enemmän, mutta aloin laskea, että eihän siinä hommassa ole mitään järkeä. Jos lasken YEL-maksuni 6 000 euron kuukausipalkan mukaan, minun pitäisi maksaa 20 000 euroa vuodessa. Lopulta eläkkeellä saan alle puolet siitä, mitä olen maksanut sisään järjestelmään. Jos sen sijaan sijoitan saman rahan esimerkiksi osakerahastoon ja vähennän tuotoista 20 prosenttia tuloveroa, saan huomattavasti suuremman summan. Lisäksi rahat jäävät perheelleni, jos kuolen.

Tokihan minun pitää varautua vakuutuksilla, jos maksan pientä YEL-maksua. Yrittäjyyden alkuvaiheessa tuli hankittua sellaiset sairasturvavakuutukset, että piti mennä lääkärintarkastuksiin asti. Se on osa varautumista pahimpaan.



TEIJA RUOKAMO
NORTASTIC OY
OULU

Maksan minimimäärän YELiä, mutta minulla on hyvin laajat vakuutukset sen varalta, jos sairastun tai joudun työkyvyttömäksi. Olen päätenyt siihen lopputulokseen, että YEL on varsin huono järjestelmä. Jos minulla olisi 100 000 euron tulot ja maksaisin sen mukaan, heittäisin rahaa tuuleen. Se hyöty, jonka YELillä saa, ei ole hyvä.

Minulla on hyvin vakaa aikomus hankkia itselleni jokin eläkejärjestely, mutta en ole vielä saanut tarpeeksi tolkkua sellaisista vaihtoehdoista, joissa riskitaso olisi riittävän matala. Yksi tapa on ostaa sijoitusasunto.

Olen ollut yrittäjänä noin kolme vuotta. Jotenkin tuntuu, että tuskin pääsen koskaan eläkkeelle. Suomen eläkemalli ei tunnu kestävältä. Kun ikäluokat pienentyvät, eikä lapsia synny tarpeeksi, kuka maksaa eläkkeet?



KARI OKSANEN
TMI ER-TUKI
LOHJA

Maksan YEL-maksua minimi verran. Täytyy myöntää, ettei minulla ole suurta luottoa järjestelmään, mutta onhan se kuitenkin jonkinlainen turva yrittäjälle. Jos sitä ei olisi, löytyisi varmasti yrittäjiä, jotka eivät maksaisi itselleen minkäänlaista eläketurvaa.

Toisaalta YEL tuntuu rahan hukkaan heittämiseltä. Järjestelmää pitäisi parantaa niin, että yrittäjällä olisi enemmän mahdollisuuksia vaikuttaa siihen, mitä sillä rahalla tehdään. Vaikka maksettu summa olisi sama kuin nykyisin YEL-järjestelmässä, yrittäjällä voisi olla mahdollisuus päättää, miten eläketilillä olevia rahoja sijoitetaan. Silloin varmasti osa yrittäjistä maksaisi YELinsä ja osa yrittäjistä lähtisi aktiivisemmin sijoittamaan eläketilillä olevia varojaan. Olen sitä mieltä, että jokaisen yrittäjän pitää huolehtia aktiivisesti omasta vakuutusturvastaan.



JUHA ANDERSSON
LUOTTOVÄLITÄJÄ LKV
RIIHIMÄKI

Maksan tällä hetkellä YEL-maksua 45 000 euron vuositulojen mukaan. Ajattelen asian niin, että jos jotain sattuu, saan reilut pari tonnia kuukaudessa. Olen laskeskellut, että sillä pärjällee, jos joutuisin lopettamaan työt esimerkiksi työkyvyttömyyden takia. Tämän lisäksi olen sijoittanut jonkin verran rahastoihin ja osakkeisiin. Sijoituksia on muutamissa rahastoissa ja lisäksi olen tehnyt asunto- ja liiketilasijoituksia. Maailma ja lainsäädäntö muuttuvat ja todennäköisesti YEL ei tule olemaan 30 vuoden päästä ainoa ja oikea ratkaisu eläketurvaan. On hyvin mahdollista, että Suomen valtio rokottaa yrittäjiä vielä niin, että eläkkeitä ei saada maksettu. Siksi on hyvä miettiä vaihtoehtoisia tapoja YEL-järjestelmälle. Tällä hetkellä luotan YELiin.



Hyvä yrittäjä

Haluamme olla mukana suomalaisten yrittäjien arjessa.

Olemme täällä, kun tarvitset uutisia, ideoita,
näkemyksiä tai kokemuksia yrittäjyyteen liittyen.

Mene osoitteeseen

[YRITTAJAT.ALMATALENT.FI/EDUT](https://www.yrittajat.almatalent.fi/edut)

ja tutustu monipuoliseen sisältöömme.

AL
MA TALENT

Ovatko tulorekisteritiedot ajan tasalla?

Tietoja tarvitaan verojen järjestelyyn ja päivärahojen maksamiseen.

Tulorekisteri-ilmoitukset on syytä hoitaa kuntoon erityisesti nyt, jotta viranomaisvelvoitteet ja lomautuksiin liittyvä byrokratia hoituvat mahdollisimman mutkattomasti.

Tulorekisterin tietoja käytetään monissa etuuspäätöksissä esimerkiksi silloin, kun lasketaan lomautusten päivärahoja.

- Yrityksen tulorekisteriin ilmoittamat palkkatiedot välitetään tulorekisteristä monelle eri viranomaiselle. On tärkeää, että tiedot ovat tulorekisterissä oikein, jotta päätökset perustuvat oikeisiin tietoihin. Jos tiedoissa on virhe ja työnantaja korjaa tietoja tulorekisteriin, sillä on vaikutus moneen paikkaan. Korjaus voi vaikuttaa viranomaisten aikaisemmin työnantajille tekemiin päätöksiin, kertoo tulorekisteriyksikön johtaja **Terhi Holmström**.

Toisaalta monella yrittäjällä saattaa olla nyt tarvetta verojen maksujärjestelyyn, mikä osaltaan edellyttää tulorekisteri-ilmoitusten olevan kunnossa. On tärkeää, että tiedot on ilmoitettu ajallaan ja oikein.

ILMOITA PALKKATIEDOT KATTAVASTI

Kun tiedot maksetuista palkoista on

ilmoitettu tulorekisteriin kattavasti, jälkikäteen annettavien selvitysten, kuten palkkatodistusten määrä vähenee. Lisäksi etuuspäätökset voidaan käsitellä nopeammin, kun tiedot ovat käytössä suoraan tulorekisteristä.

Ilmoita tiedot tulorekisteriin eritellysti käyttäen 200-sarjan tulolajeja ja käytä tulojen ansaintajaksoja.

Ilmoita täydentävistä tiedoista ainakin työntekijän työsuhtetiedot ja poissaolotiedot.

Työnantaja voi myös omalta osaltaan vaikuttaa siihen, että hänen työntekijöillään on mahdollisuus saada lomautustilanteessa ansiopäivärahaa sujuvasti ja nopeasti.

- Keskeisimpiä tietoja ansiopäivärahan maksamisessa ovat palkkatiedot. Niiden avulla selvitetään työssäoloehdon täyttyminen ja lasketaan ansiopäivärahan määrä. Kun tiedot ovat kattavasti tulorekisteristä saatavilla, ei työttömyysedun maksajan tarvitse pyytää tietoja palkkatodistuksilla ja muilla selvityksillä, mikä hidastaa edun myöntämisen prosessia, Terhi Holmström kertoo.

Jos työnantaja ilmoittaa tulorekisteriin vain suppeat pakolliset tiedot, eivät ne riitä ansiopäivärahan laskemiseksi.

Tällöin etuudenmaksaja joutuu pyytämään lisätietoja työnantajalta. Tämä aiheuttaa ylimääräistä työtä etuuden maksajille sekä työnantajille ja lisää viiveitä ansiopäivärahan maksamisessa.

EHTO VEROJEN MAKSUJÄRJESTELYYN

- Yritys voi päästä verojen helpotettuun maksujärjestelyyn, kun kaikki palkkatieto- ja erillistietoilmoitukset on annettu tulorekisteriin, Holmström muistuttaa.

Maksujärjestelyn avulla verojen maksuun saa lisää aikaa. Verohallinto ei siis ryhdy perintätoimenpiteisiin, jos sinulla on maksujärjestely voimassa.

KORJAA VIRHEELLISET PALKKATIEDOT

Jos tulorekisteriin ilmoitetuissa tiedoissa on virhe, työnantaja korjaa ilmoittamansa virheelliset tiedot tulorekisteriin. Korjatut tiedot välittyvät tulorekisteristä tiedon käyttäjille. Näin eri viranomaiset käyttävät oikeaa tietoa päätösten perustana.

Tulorekisteri ei voi tietoja korjata. Tulonsaaja voi käydä myös katsomassa tulorekisteristä itse palkkatietojaan, jotka työnantaja on sinne ilmoittanut.

Toimita tilinpäätös PRH:lle pikaisesti

Finnveralle lähetettyjen rahoitus- ja muutoshakemusten käsittelyä on hidastanut se, että lukuisten yritysten tilinpäätöstiedot puuttuvat PRH:n tiedoista. Jos tilinpäätöksiä ei ole toimitettu tai ne ovat vanhoja, se hidastaa hakemusten käsittelyä.

Rahoittajat, kuten pankit ja Finnvera hyödyntävät Patentti- ja rekisterihallituksen (PRH) tietoja. Suomen Asiakastieto, Bisnode ja muut luottoluokittajat ostavat tilinpäätöstietoja PRH:ltä ja hyödyntävät niitä rating-tiedoissa.

Pk-liiketoiminnan tilinpäätösanalyseistä Finnverassa vastaava kehityspäällikkö **Merja Hautaniemi** kertoo heidän törmänneen nyt hakemusrumban keskellä siihen, etteivät yritykset välttämättä ole toimittaneet edes vanhempia tilinpäätöksiään PRH:lle.

Normaaliolosuhteissa hakemuksen mukana tulevat tilinpäätöstiedot käsitellään käsin, mutta nyt poikkeustilanteessa Finnvera hyödyntää omassa prosessissaan robotiikkaa.

- Kun tiedot on toimitettu PRH:lle, robotti pystyy käsittelemään tilinpäätöksiä prosessin osana nopeasti, mikä edesauttaa hakemusten käsittelyä.

- Yrittäjät voivat siis itse joututtaa hakemustensa käsittelyä pankkeissa ja Finnveralla laittamalla tilinpäätökset pikimmiten PRH:lle, mistä ne soljuvat nopeasti järjestelmiin, Hautaniemi korostaa.

Jos yritys ei toimita tilinpäätöstietoja PRH:een, saattaa sen rating-luokka olla todellista huonompi tietojen puuttumisen vuoksi.

TEKSTI RIIKKA KOSKENRANTA KUVAT PIXHILL

Finnvera alensi takauskuluja huomattavasti

Finnvera on alentanut koronan vuoksi antamiensa takauksen hinnoittelua takautuvasti maaliskuun alusta lähtien. Esimerkiksi 100 000 euron lainan pk-takauksen toimitusmaksu putoaa 800 eurosta 80 euroon.

Aloittavien yritysten alkutakauksen, yli kolme vuotta toimineiden yritysten pk-takauksen ja Finnvera-takauksen fast trackin vuosittaiset takausprovisiot alenevat ja ovat enintään 1,75 %. Aiemmin esimerkiksi pk-takauksen marginaali on vaihdellut yrityksen

luottoluokituksen mukaan välillä 0,95-3 prosenttia.

Alkutakauksen ja pk-takauksen toimitusmaksu alenee ja on jatkossa 0,1 % takauksen määrästä. Muutos koskee 1.3.2020 lähtien myönnettyjä edellä mainittuja takauksia, ja se tullaan huomioimaan yrityksen laskutuksessa automaattisesti. Yrittäjän ei tarvitse ottaa yhteyttä Finnveraan.

Lisäksi Finnvera tulee hyvittämään takautuvasti maksujen erotuksen niille asiakkaille, jotka ovat jo maksaneet

korkeampaa takausprovisiota tai toimitusmaksua.

Hintamuutos koskee kaikkia maaliskuun alusta lähtien myönnettyjä alkutakauksia, pk-takauksia ja Finnvera-takauksen fast track -menettelyjä. Erotus hyvitetään asiakkaille ilman eri vaatimusta, mutta Finnvera toivoo ymmärrystä palautusten käsittelyviiveelle, sillä hakemuksia on tullut viime viikkoina ennätysmäärä ja samalla käsitellään uusia takaus- ja muutoshakemuksia.

*Kaikki
koronasta
yrittäjälle*

Olemme koonneet sivuillemme tuoreimmat tiedot, vinkit ja uutiset, jotka auttavat sinua yrittajat.fi/korona

Olemme sähköisen
taloushallinnon
asiantuntija.
Procourtort sertifioidut
taloushallinnon
asiantuntijat
palveluksessasi.

YKP
TILITOIMISTO

Taloushallintoliiton auktorisoima tilitoimisto
Tilitoimisto YKP. Käenkuja 8 A 46, 00500 Hki

www.ykp.fi
info@ykp.fi
044 755 4414

Asiakkaamme suosittelevat meitä.



SKILLVILLE

markkinointimentorisi verkossa

Kehitä markkinointiasi 20 €:lla kuukaudessa* ja kasvata tulovirtaasi

Markkinoinnin supertehokas 8 oppituntia menestykseen
-verkkokurssimme antaa:

- konkreettiset neuvot ja toimivat työkalut markkinointisi kehittämiseen
- 18 huippuammattilaisen markkinointivinkit yrityksen talouden kohentamiseksi

Suomen Yrittäjien jäsenenä saat kurssistamme
-50 % alennuksen (säästöä 244 € + alv) alekoodilla
2020SY50 osoitteessa www.skillville.fi.

* Vuosilisenssin (12 kk) alennettu hinta 244 € + alv



Anni

Päivi

Jenni

Sanni

WWW.SKILLVILLE.FI

Kehitämme kanssasi markkinointiosaamistasi bisnksesi hyökeksi.

Printer
ACTIVE WEAR

VAHVISTA BRÄNDIÄSI

Luo yrityksesi näköinen asukokonaisuus
vetoketjun vetimiä myöten.

Printer Essentials -mallisto on vastaus kaikkiin profiilipukeutumisen tarpeisiin. Laadukkaat tekstiilimme on suunniteltu brändättäviksi. Tekstiilien värit toistuvat samana läpi malliston. Tarjolla on useita kokoja sekä vaihtoehtoisia värejä vetoketjujen vetimiksi, nyöristoppereiksi sekä paidan napeiksi. Upeilla, raikkailta ja käytännöllisillä Printer Essentials -vaatteilla teet vaikutuksen jokaisena vuodenaikana.



Löydä lähin jälleenmyyjäsi: www.printeractivewear.fi



Papadag paikkaa päivähoidon vajetta

Hollannissa isien perhevapaa on hyvin erilainen kuin Suomen isyysvapaa. Tällä hetkellä Hollannissa vanhemmat kustantavat itse perhevapaat. Euroopan unionin vaatimuksesta Hollantiin valmistellaan maksettua perhevapaajärjestelmää.

Pienten lasten hollantilaisisät ovat usein yhden päivän viikossa papadagilla, eli isäpäivän vietossa lapsen kanssa. Henkilöstötutkimuksia ja terveystieteitä tekevän Evalua International Oy:n toimitusjohtaja **Simo Taimela** on johtanut Hollannissa toimivan tytäryhtiön tiimiä kymmenen vuotta. Terveystalo Oyj osti viime syksynä vuodesta 2003 toimineen Evaluan. Yritys toimii edelleen Taimelan mukaan omana yksikkönään.

Hollannissa ei ole subjektiivista oikeutta kunnalliseen päivähoitoon.

- Hollannissa on tavallista, että myös miehet tekevät nelipäiväistä viikkoa.

Monet pariskunnat järjestävät lasten hoidon niin, että heillä on eri päivinä etäpäivät ja eri päivinä perhevapaa.

- Järjestelmän ideana on sukupuolesta riippumatta tehdä työaikajärjestelyjä niin, että työsuhde ja eläke-edut säilyvät, Taimela kertoo.

Hollannin hallituksen verkkosivujen mukaan oikeus perhevapaaan tunteina lasketaan kertomalla viikkotuntimäärä 26:lla. Toki asiasta pitää sopia työnantajan kanssa. Suomessa isyysvapaa on pituudeltaan noin yhdeksän viikkoa, josta isä voi olla kotona samaan aikaan äidin kanssa enintään 18 arkipäivää. Tämän lisäksi isä voi pitää vanhempainvapaata, jonka vanhemmat saavat jakaa keskenään haluamallaan tavalla. Vanhempainvapaan yhteenlaskettu kesto on noin puoli vuotta.

Taimela on käynyt parinkymmenen vuoden aikana reilut sata kertaa

Hollannissa ja suurin osa hänen kontakteistaan on yliopistomaailmasta. Evaluan tytäryritys on paikallisen yliopiston spinoff-yritys.

- Hollannin työyhteisössäni papadag näkyy niin, että kontaktini, joilla on pieniä lapsia, tekevät tyypillisesti yhden etäpäivän tai he tekevät soviteltua työaikaa. Toki viikoittaisen perhevapaan pitäminen on vaikkapa tutkimusyhteisössä muutenkin helpompaa kuin esimerkiksi tuotantolinjalla. Papadag näkyy myös yhteistyökumppaneillamme.

Tyypillisesti naiset ja miehet, jotka ovat osan työajasta poissa papadagin vuoksi, ilmoittavat sähköpostinsa allekirjoituksessa, minkä päivän viikosta he ovat poissa työpaikalta.

- En muista yhtään ainuttakaan naista kontaktiverkostossani, jolla olisi pieniä lapsia ja tekisi Suomelle tyypillistä täyttä työaikaa.

Pankkien lainanhakupalvelut ovat ruuhkautuneet



Valtio takaa pankkien yrityksille myöntämiä lainoja 80 prosenttiin saakka Finnveran kautta, mutta lainan tai olemassa olevien lainojen lyhennysvapaiden saamiseksi ensimmäinen pullonkaula muodostui pankkien asiakaspalveluun. Yrittäjäjärjestö on saanut yrittäjiltä viestiä, joissa kerrotaan jopa 6-8 viikon jonotusajoista.

Yrittäjäjämediodien toimitus teki soittokierroksen pankkeihin kysyäkseen heiltä pankkien palveluista ja ruuhkista. Facebookin Yrittäjät #ostapieneltä -ryhmässä kysyimme kokemuksia yrittäjiltä palvelun sujuvuudesta.

Onneksi pahin alkaa olla takana päin, sillä huhtikuun alussa Facebookin Yrittäjät #ostapieneltä -ryhmässä tehdyn kyselyn perusteella monet ovat saaneet palvelua pikaisesti tai ainakin kohtuullisen ajan puitteissa.

SÄÄSTÖPANKKI

Säästöpankin viestinnästä kerrotaan, että pankin nykyinen yritysasiakas pääsee rahoitusneuvotteluun eri ajassa Suomen eri alueilla.

- Yleensä neuvottelu järjestyy runsaan viikon aikana, nopeimmillaan muutamassa päivässä, Säästöpankkikeskuksen yritysasiakkaista vastaava liiketoimintajohtaja **Kari Suutari** kertoo.

Suutarin mukaan osassa tapauksista aikaa kuluu tätä enemmän.

HANDELSBANKEN

Handelsbankenin mukaan pankin asiakkaat ovat saaneet vastaukset kyselyihinsä nopealla aikataululla.

- Tältä osin palvelumme ei poikkea normaalioloista. Varsinaisen ajanvarauksen asiakas saa tällä hetkellä

maksimissaan muutamassa päivässä. Pyrimme kuitenkin välttämään käyntiä konttorissa, keskusteluja käydään sähköisiä kanavia käyttäen, pankin viestinnästä kerrotaan.

OMA SÄÄSTÖPANKKI

Oma Säästöpankki kertoo neuvotteluaikojen vaihtelevan tällä hetkellä yhden ja viiden päivän välillä. Asiakasmäärissä on alueellisia eroja. Pääkaupunkiseudulla asiakaspalvelu palvelee tällä hetkellä lyhimmillä jonotusajalla. Pirkanmaalla ja Hämeessä palvelua saa 2-4 päivän kuluessa. Etelä- ja Pohjois-Pohjanmaalla palvelua saa odottaa 3-5 päivää ja Itä-Suomessa enimmillään muutaman viikon. Pankki on saanut tavallista enemmän lyhennysvapaisiin liittyviä pyyntöjä.

AKTIA

Aktia-pankki ottaa yrittäjien pyyntöjä vastaan pääasiassa sähköisesti. Hakemusprosessi on pyritty tekemään helpoksi, jotta käsittely olisi sujuvaa. Aikamääreitä tai alueellisia eroja yritysasiakkuuksista vastaava johtaja **Irma Gillberg-Hjelt** ei osaa sanoa.

- Lainalyhennysten lykkäysten hakemukset on ohjattu digitaalisen kanavan kautta ja soittamme perään vain, jos hakemuksessa on jotain epäselvää. Suurin osa menee suoraan läpi. Hakemuksia on paljon ja jonoakin on, mutta yhtäkään erää ei veloiteta ennen kuin hakemus on käsitelty. Emme aiheuta lisää kassavirtaongelmia, Gillberg-Hjelt kertoo.

Lyhennysten lykkäyshakemusten määrä on kasvanut huomattavasti, mutta myös käyttöpääomarahoitushakemuksia on tullut.

- Silloin käymme läpi vaihtoehtoja tarkemmin. Pankeilla on säädellyt

prosessit ja rajallinen määrä käsipareja käymään hakemuksia läpi, joten jonoakin muodostuu, Gillberg-Hjelt sanoo.

OP

Suurimmassa osassa OP-ryhmän osuuspankeista neuvotteluaian saa 1-3 päivän päähän ja suurimmissa pankeissa noin viikon päähän. Suurimmat asiakasmäärät sijoittuvat kaupunkeihin, joissa ruuhkautuminen näkyy eniten.

Ajat ovat lähtökohtaisesti puhelinneuvotteluaikoja. Maksuohjelman muutosta voi hakea sähköisesti, eikä neuvotteluaikaa tarvita.

DANSKE BANK

Danske Bank käsittelee lainojen maksuaikatauluja pankin digitaalisissa kanavissa. Käsittelyaika uudelle rahoitushakemukselle on noin viikko. Pankki kannustaa yrityksiä olemaan yhteydessä pankkiin ajoissa.

NORDEA

Nordea on lisännyt miehitystä lainamuutosten ja -hakemusten käsittelyyn, mutta varoittaa, että odotusaika on useampia päiviä siitä huolimatta.

Suuria alueellisia eroja ei ole, mutta Pohjois- ja Itä-Suomi sekä pääkaupunkiseutu erottuvat suhteessa hieman muuta maata korkeammilla hakemuskäytävillä koronaan liittyvien lyhennyslykkäys- ja käyttöpääomarahoitushakemusten osalta.

POP-PANKKI

POP-pankki kertoo, että asiakkaat pääsevät neuvotteluun keskimäärin 3-4 päivässä, mutta viimeistään viikon sisään. Sovitun ajankohdan saa tietää kyselypäivänä, jos se on arkipäivä. Kautungeissa on jonkin verran ruuhkai- sempää kuin maaseudulla.

elo



**”Meil on
ympärillämme ihan
rajattomasti
voimauttavia asioita”**



Entinen freestyle-laskija Pekka Hyysalo on tullut tunnetuksi energiastaan ja periksiantamattomasta asenteestaan. Nykyisin hän elättää itsensä ihmisten motivoijana, tapahtumien järjestäjänä ja kirjailijana: ”Meil on ympärillämme ihan rajattomasti voimauttavia asioita. Ei täs auta muu ku ottaa kaikki niistä irti.”

Onneksi on uskallus. Me työeläkeyhtiö Elossa palvelemme ja autamme, jotta kaikilla olisi jatkossakin mahdollisuus uskaltaa ja yrittää - ja onnistua.

elo.fi/uskallus

TUNTUVIA ETUJA JÄSENYTYDESTÄ VUODELLE 2020

Suomen Yrittäjien jäsenet ovat oikeutettuja saamaan runsaasti rahanarvoisia etuja.

Katso ajantasaiset valtakunnalliset etusi osoitteesta yrittajat.fi/jasenedut



ALMA TALENT

Alma Talent myöntää Yrittäjien jäsenille kaikista jatkuvista lehti- ja digitilauksista 20 prosentin jatkuvan alennuksen.

Tilattavat lehtituotteet ovat: Talouselämä, Tekniikka & Talous, Kauppalehti Fakta, Markkinointi&Mainonta, Arvopaperi, MikroBitti, Tietoviikko ja Metallitekniikka. Digitilauksen voit tehdä tällä hetkellä Arvopaperista, Talouselämästä tai MikroBitistä.

Mainitse tilauksen yhteydessä, että olet Yrittäjien jäsen.

www.almatalent.fi



ASIAKASTIETO

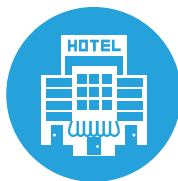
Suomen Asiakastieto on yksi Suomen johtavista yritysjohdon, taloushallinnon, riskienhallinnan sekä myynnin ja markkinoinnin tietopalvelujen toimittajista. Asiakastieto tarjoaa Yrittäjien jäsenille ilmaisen internetnumerohaun. Haut ovat käytettävissä Yrittäjien verkkopalvelun jäsen sivuilla.

Hakujen tekeminen edellyttää kirjautumista jäsen sivuille jäsennumerolla. Jäsenetuna myös 30 prosentin alennus myynnin ja markkinoinnin kohderyhmistä.

Jäsenetuna sopimusasiakkuus ilman vuosimaksua ensimmäiseksi vuodeksi.

Edun arvo on 260 €. Etu koskee uusia asiakkaita.

www.asiakastieto.fi



CLARION

Clarion Hotel Helsinki, Clarion Hotel Helsinki Airport ja lähes 200 Nordic Choice Hotels-ketjun hotelleja tarjoavat Yrittäjien jäsenyrityksille jäsenetuja lähes 200 hotellissa Suomessa, Pohjoismaissa sekä Latviassa ja Liettuassa. Jäsenetuja tarjoavat Clarion-, Quality- ja Comfort-ketjujen hotellit sekä noin 30 itsenäistä Luxury-kohdetta.

Yrittäjien jäsenyritysten matkustajat saavat 19 prosentin alennuksen päivän parhaasta hinnasta Suomen Clarion-hotelleissa. Muissa hotelleissa alennus on 10 prosenttia. Kokous- ja ryhmämatkat hinnoitellaan tapauskohtaisesti.

Alennuksen saa verkkosivuilta osoitteesta nordicchoicehotels.fi. Kirjautu yrittajat.fi -jäsen sivustolle saadaksesi alennuskoodin.

www.nordicchoicehotels.fi



EAZYBREAK

Eazybreak on se helpoin tie työsuhde-etuihin. Työsuhde-edut tuovat yrittäjällekin jopa satoja euroja verotonta palkn lisää vuosittain. Yrittäjien jäsenenä saat

jopa 60 prosentin alennuksen Eazybreakin verkkopalvelusta lounas-, liikunta-, kulttuuri-, hyvinvointi- ja työmatkaeduille. Palvelu käytännössä hallinnoi itse itseään, ja etujen käyttäminen tapahtuu helposti matkapuhelimella.

Työsuhde-edut ovat muuna kuin rahana maksettavaa palkkaa, joten Eazybreakin jäsenedun hyödyntäminen edellyttää rahapalkan maksamista työsuhde-etuja saavalle työntekijälle.

www.eazybreak.fi



ELISA

Elisa tarjoaa jopa satojen eurojen arvoisia etuja Yrittäjien jäsenille. Alennusta saat muun muassa matkapuhelinliittymistä, mobiililaaajakaistasta ja yritysnúmeroista.

Yrittäjien jäsenenä saat myös Yritysgurun ja Omagurun IT-avun 20 prosenttia muita edullisemmin. Yritysgurulta saat opastusta ja apua kaikissa IT-ongelmissa nopeasti ja helposti puhelimitse, vaikka olisit toisen operaattorin asiakas. Verkkokaupasta saat myös laitteet korottomalla kuukausimaksulla osoitteessa yrittajille.elisa.fi/.

Tutustu kaikkiin Elisan tarjoamiin jäsenetuihin osoitteessa www.elisa.fi/yedut

www.elisa.fi

TARKISTA JÄSENEDET
YRITTAJAT.FI/JASENEDET



ELO

Elo on asiakkaidensa omistama työeläkeyhtiö, joka huolehtii asiakasyritystensä työntekijöiden ja yrittäjien lakisääteistä työeläketurvasta.

Työkykyjohtaminen on ennakoivaa, tavoitteellista ja pitkäjänteistä toimintaa, jolla työpaikat edistävät työntekijöiden työkykyä ja esimiesten valmiuksia johtaa työtä. Elon palvelut helpottavat tiedolla johtamista ja auttavat yritystäsi tekemään vaikuttavia toimenpiteitä. Tarjoamme kaikenkokoisille ja eri kasvuvaiheissa oleville yrityksille kartoitustyökaluja, koulutuksia, ammatillista kuntoutusta ja asiantuntijatukea.

YEL-laskurilla voi helposti vertailla YEL-työtulon vaikutusta vakuutusmaksuusi, eläkkeesi ja sosiaaliturvasi määrään.

Elo tarjoaa monipuolisia rahoitusvaihtoehtoja eri kokoisille yrityksille mm. kasvuun ja kansainvälistymiseen, yrityskauppoihin ja omistajanvaihdokseen sekä investointeihin.

www.elo.fi



FENNIA

Fennia tarjoaa Yrittäjien pienille jäsenyrityksille suunnitellun Yritysturvatakkauksen. Lisäksi voit ottaa laajennetun oikeusturvavakuutuksen ilman lisämaksua ja saat edun yrityksen matkatavara- vakuutukseen.

Sinä ja henkilöstösi olette yrityksen tärkein voimavara, jonka turvaksi saat: 50 prosentin alennus sairausvakuutuksen päiväkorvausosan maksusta, 20 prosentin korotus pysyvän työkyvyttömyyden korvaussummaan, kuitenkin enintään 100 000 €.

Lisäturvana Yrittäjän tapaturmavakuutukseen Täysajan tapaturmavakuutus erikoishintaan.

Yksityiskäyttöisiin henkilö- ja pakettiautoihin laajaan Fenniakaskoon sekä Premiumkaskoon 30–45 prosentin alennus ja 70 prosentin bonus, ja lisäksi ilmainen lasivakuutus 100 euron omavastuulla.

Fenniasta saat laajat palvelut vahinkotilanteisiin, esimerkiksi Fennian Autoapu 24h -palvelu ja FenniaHoitaja.

Lisäksi saat 20 prosentin alennuksen useimmista kotiisi liittyvistä vakuutuksista.

www.fennia.fi



FUNDU

Fundu tarjoaa täydentävää rahoitusta suomalaisille osakeyhtiöille. Rahoitusemme soveltuu lähes mihin tahansa tarpeeseen, jonka yritys voi kohdata elinkaarensa eri vaiheissa – toiminnan käynnistämiseen, käyttöpääomaksi, investointeihin, tilausrahoitukseksi, projektirahoitukseen. Fundu on pääosin perustajiensa omistama, olemme siis yrittäjiä itsekkin ja ymmärrämme yrittäjyyden haasteet. Uskomme yhteistyön voimaan ja siksi teemme yhteistyötä lähes kaikkien keskeisten pankkien kanssa.

Emme ole pankkien kilpailija, vaan täydennämme toistemme vahvuuksia. Fundun vahvuus ja ydinosaaminen on vakuudettomissa yrityslainoissa. Tarjoamme Suomen Yrittäjien jäsenille 50 prosentin alennuksen Fundun kautta välitettävän lainan perustamismaksusta. Euromääräinen alennus on 250-750 euroa riippuen haettavan lainan summasta.

Fundu-kumppanuutesi alkaa tästä: www.fundu.fi/hae-rahoitusta/

www.fundu.fi



HOLIDAY CLUB

Yrittäjien jäsenenä saat Holiday Club -kylpylähotellien ja -loma-asuntojen päivän majoitushinnasta 15 prosentin alennuksen. Etu on voimassa online-varauksissa osoitteessa www.holidayclub.fi.

Tarvitset kampanjakoodin, jonka saat kirjautumalla yrittajat.fi -jäsenisivustolle.

www.holidayclub.fi



**TARKISTA JÄSENEDET
YRITTAJAT.FI/JASENEDET**



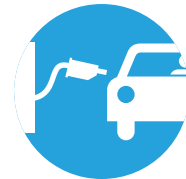
JURINET

Jurinet tarjoaa Yrittäjien jäsenyrityksille maksuttoman 20 min. alkuneuvottelun Jurinetin toimistoissa ja 15 prosentin alennuksen lakipalveluista, kuitenkin enintään 1 000 euroa. Etu koskee myös jäsenyrityksen työntekijöitä henkilökohtaisesti, sekä lisäksi samassa taloudessa asuvia yrittäjien perheenjäseniä.

Pk-yritykset tarvitsevat lakiasioissaan kumppanin, jonka kanssa on helppo asioida ja jonka asiantuntemukseen yrittäjä voi luottaa kaikissa juridisissa kysymyksissä. Tyypillisimmät oikeudelliset asiat, joissa Jurinet avustaa yrittäjiä liittyvät työsuhteisiin, sopimusten laatimiseen ja tarkastamiseen, sekä avustamiseen eri riitatilanteissa, hallintoprosesseissa ja oikeudenkäynneissä.

Kun varaat aikaa tai haluat hyödyntää etujasi, ilmoitathan jäsennumerosi.

www.jurinet.fi

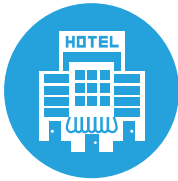


NESTE

Neste tarjoaa kaikille pk-yrityksille tuntuvat edut ja helppoa asiointia. Tankatessasi Neste-palveluasemalla yrityskortilla varustetulla mobiilimaksulla, yrityskortilla tai Yrittäjien jäsenkortin magneettiraidalla, saat bensiinistä ja dieselistä 2,5 senttiä alennusta asemakohtaisista hinnoista (sis. alv). Tankkaaminen on vaivatonta ja kustannuksiltaan kilpailukykyistä myös Suomen lähialueilla Baltiassa ja Ruotsissa.

Tankkausetua ei myönnetä Neste Truck- ja Neste Express -asemilta. Suora-toimituksina hankittavat Neste-voiteluaineet, -kemikaalit, -nestekaasut ja -polttonesteet tarjotaan aina kilpailukykyisin sopimushinnoin. Yritysassiakkaana hyödyt paitsi Suomen laajimmasta huoltoasemaverkostosta myös joustavasta, kattavasta ja asiakaslähtöisestä palvelusta. Nesteen asemaverkoston luotettavuus perustuu kokeneiden paikallisten yrittäjien osaamiseen.

www.neste.fi



SCANDIC

Scandic tarjoaa Yrittäjien jäsenille laadukkaat majoitus- ja kokouspalvelut alennettuun hintaan. Etuja saa Scandicin lisäksi myös Suomessa sijaitsevista Hilton, Holiday Inn, Crowne Plaza ja Indigo hotelleista. Saat hotelleista huoneet kilpailukykyisin sopimushinnoin, 16 prosentin alennus päivän huonehinnasta sekä 10 prosentin alennus yli 8 hengen kokopäivä-, puolipäivä- sekä iltapaketeista. Huonevaraukset ja tiedustelut online-varausjärjestelmää käyttäen www.scandichotels.com Saat alennuskoodin kirjautuessasi yrittajat.fi -jäsenisivustolle.

www.scandichotels.fi



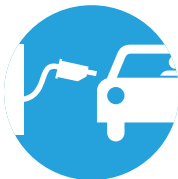
TALLINK SILJA

Tallink Silja tarjoaa Yrittäjien jäsenille etuja sekä työ- että vapaa-ajan matkustukseen. Laivakokouksessa yhdistät työn ja hovin. Merellä ei ole toimistoympäristön normaaleja häiriötekijöitä, porukka pysyy kasassa ja tapahtuman kruunaavat kuvankauniit merimaiset!

Kun tiimityön lomassa tulee tarve irrottautua, on laiva paras paikka päästää ilo irti. Vapaa-ajan matkat ovat varattavissa suoraan netistä, työmatkoja varatessa myyntipalvelumme auttaa yrittäjiä. Yrittäjien jäsenenä saat työ- ja kokousmatkoista 15 prosentin sopimusalennuksen Tallinkin ja Siljan normaalihintaisista risteily- ja reittimatkoista.

Vapaa-ajan matkustuksen etuna Yrittäjien jäsenet pääsevät liittymään suoraan Club One -kanta-asiakasohjelman Silver-tasolle.

www.tallinksilja.fi



TEBOIL

Teboil myöntää Yrittäjien jäsenille 2,2 sentin alennuksen litralta bensiinis-

tä tai dieselistä.

Alennuksen saa jäsenkortilla tolppahinnoista kaikilta Teboil-huoltamoilta ja automaattiasemilta. Lisäksi Teboil Yrittäjäkortilla 10 prosentin alennusta voiteluaineista, autokemikaaleista, nestekaasusta sekä autopesusta.

Ohjeet yrittäjäkortin hakemiseen saat kirjautuessasi yrittajat.fi -jäsenisivustolle. Teboil Lämmitysöljy ja moottoripolttoöljy kilpailukykyiseen Suomen Yrittäjien sopimushintaan.

Kerro tilauksesi yhteydessä Yrittäjien jäsennumerosi. Kertatoimituksen vähimmäismäärä 1 000 litraa.

www.teboil.fi



VIKING LINE

Yrittäjien jäsenenä saat jopa 20 prosentin alennuksen päivän risteilyhinnoista. Hyttiluokat LUX, SUM ja SUI normaalin hinnaston mukaisesti.

Jäsenenä saat Helsinki-Maarianhamina/Tukholma -reitillä hytti- ja autopaketeista sekä henkilöautopaikoista jopa 20 prosentin alennuksen, Helsinki-Tal- linna -reitillä henkilölipusta ja henkilö- autopaikoista jopa 20 prosenttia sekä hyteistä jopa 10 prosentin alennuksen ja Turku-Maarianhamina/Tukholma -reitillä hytti- ja autopaketeista jopa 10 prosenttia ja henkilöautopaikoista jopa 20 prosentin alennuksen. Lopullinen hinta määräytyy lähtöpäivän ja -ajan, varausajankohdan ja ajoneuvon koon mukaan.

Alennuskoodit saat kirjautuessasi yrittajat.fi -jäsenisivustolle.

www.vikingline.fi



VENI ENERGIA

VENI Energia auttaa Yrittäjien jäseniä hankkimaan sähköä mahdollisimman edulliseen hintaan ja hoitaa kaikki sähkösopimuksiin liittyvät asiat puolestasi. VENI Energia tarjoaa kaikille Yrittäjien jäsenille sähkönhankintapalvelut 20 prosentin alennuksella.

VENIn asiantuntijat hoitavat sähkön kilpailutuksen ja oston asiakkaan puolesta. Asiantuntijat hoitavat koko sähkön- hankinnan asiakkaiden puolesta heidän etujensa mukaisesti.

Energialaskujen tarkastuspalvelussa käydään läpi asiakkaan sähkölaskut mahdollisten virheiden varalta. Jos virhe löytyy ja asiakas saa palautusta, VENI veloittaa palkkion, josta Yrittäjien jäsenet saavat 30 prosentin alennuksen. Jos virheitä ei löydy, tarkistus on maksuton.

VENI Energian lisäksi saat vastaavat jäsenedet konsernin toisen tytäryhtiön Yrittäjäin Sähkönhankinnan kautta. Ilmoittaudu mukaan ja tee sopimus ottamalla yhteyttä VENIn asiakaspalveluun tai Yrittäjäin Sähkönhankintaan. Ilmoita sopimuksen teon yhteydessä Suomen Yrittäjien jäsennumerosi.

www.venienergia.fi



WIHURI, METRO-TUKKU

Wihurin Metro-tukku on yksi Suomen johtavista päivittäistavara-alan tukku- kaupoista, joka huolehtii päivittäin noin 30 000 HoReCa-alan, julkishallinnon sekä vähittäis- ja huoltamokaupan asiakkaasta. Valikoimissa on noin 25 000 tuotetta: tuoretuotteita, hedelmiä ja vihanneksia, pakasteita, juomia, teollisia elintarvikkeita sekä non food -tuotteita. Palvelua saa koko maan kattavan Metro-pikatukkuverkoston, toimitus- myynnin ja emetro.fi:n kautta. Yrittäjien jäsenille kaikissa Metro-pikatukkuissa 5 prosentin alennus normaalihintaisista tuotteista. Alennus ei koske tupakka- eikä alkoholi- ja panimotuotteita, pantteja ja palveluveloituksia. Edun saa kassalla jäsenkortin esittämällä.

www.emetro.fi



YRITYSPÖRSSI

Yrityspörssi.fi on kohtaamispaikka yrityksen myyjälle ja ostajalle. Kun tarpeenas on myydä tai ostaa yritys, liiketoiminta tai hakea osakasta, tutustu Yrityspörssi.fi -palveluun. Voit jättää ilmoituksen, luoda hakuvahteja ja selata satoja myytäviä yrityksiä. Yrittäjille jäsenetuna 30 euron alennus kaikista Yrityspörssi.fi-verkkoilmoituksista. Saat edun käyttöösi syöttämällä alekoodin sille varattuun kenttään jättäessäsi ilmoitusta verkkopalvelussa.

www.yrityspörssi.fi

Perusta **menestyvä** verkkokauppa

MyCashflow on johtava kotimainen verkkokauppapalvelu, joka tukee yrityksesi kasvua ja kehitystä alusta alkaen.

- ✓ Helppokäyttöinen hallintapaneeli
- ✓ Monipuoliset ominaisuudet ja toiminnot
- ✓ Suosituimmat maksu- ja logistiikkapalvelut valmiina
- ✓ Lukuisia laajennuksia ja kattavat rajapinnat (API)
- ✓ Asiantunteva, avulias ja ripeä asiakaspalvelu

Hinnat alkaen 49 €/kk (alv. 0 %). Meiltä saat kätevästi myös kaikki verkkokaupankäyntiin liittyvät lisäpalvelut ja ulkoasuun liittyvät suunnittelupalvelut.

Tutustu asiakkaidemme menestystarinoihin sivuillamme: www.mycashflow.fi



myynti@mycashflow.fi | puh. 020 741 7671



Kokeile ilmaiseksi 30 päivää!
www.mycashflow.fi

AJANTASAISET TIEDOT KORONASTA YRITTÄJÄLLE: YRITTAJAT.FI/KORONA

Yhteisvoimin eteenpäin.

Teboil huolehtii niin autoista kuin yrittäjistäkin. Kun tankkaat palvelevalla Teboil-asemalla tai automaatti-asemalla, saat **Suomen Yrittäjien -jäsenkortilla alennusta polttoaineesta 2,2 snt/l.**

Palvevalta asemalta saat energiaa myös itsellesi, kun nappaat mukaasi take away -syötävää.

TEBOIL

Teboil Yrityskortilla polttoainealennus 2,7 snt/l ja pesut -10%. Katso lisää yrittajat.fi/jasenedut-2020.



TÄMÄN SAIMME YHDESSÄ AIKAAN!

TEKSTI ELINA HAKOLA KUVA VILLE HAUTALA



Kirkas visio asiakastarpeisiin nojaten oli uudistuksen johtoajatus. Onnistunut uudistus on vähentänyt tekijöidenkin stressiä vakuttavat Hanna Viljavuori, Monna Salmi, Heta Vihervirta-Vuontelo ja Jenni Vesanen.

Vähemmän on enemmän

Päijät-Hämeen Yrittäjät uudisti viime vuonna tapahtumatuotantoaan.

Alueella on useita toimijoita, jotka kilpailevat yrittäjien ajasta.

- Jouduimme ennen perumaan useita tapahtumia vähäisen osallistujamäärän takia. Joissakin tapahtumissa oli alle 10 osallistujaa. Se ei ole tehokasta vaikutustyötä, tapahtumista vastaava **Monna Salmi** kertoo.

Uudistus oli tarpeen myös siksi, että Valtakunnalliset yrittäjäpäivät järjestettiin Lahdessa, mikä työllisti neljän hengen toimistoa. Järjestäjien aika oli kortilla.

- Päätimme keskittyä niihin teemoihin, jotka ovat meidän vahvuuksia, kuten verotus, lainsäädäntö, vaikutustyö, hallinnollinen osaaminen ja yrittäjyys Suomessa. Halusimme tarjota asiakaskokemuksen,

joka olisi ylivertainen ja olisi jäsenen ajan väärti, Salmi sanoo.

Nyt tapahtumia järjestetään vain kuusi aikaisemman 20 sijaan. Tapahtumiin suhtaudutaan miniseminaareina, joissa on teemakohtaisesti valitut asiantuntijat. Tapahtumat suunnitellaan tarkkaan ja Verkostoitumiselle varataan aina aikaa.

Uudistus on ollut onnistunut. Niin kävijämäärät kuin palautteen määräkin on kasvanut. Tilaisuuksien kävijämäärät ovat olleet 60-80, parhaimmillaan yli 100.

- Tapahtumat erottuvat järjestön omassa viestinnässä paremmin, kun ne eivät kilpaile keskenään. Kumppanit pääsevät paremmin esiin ja asiantuntijoina, eivätkä vain maksajina tai myyjinä. Meillä tekijöillä on vähemmän stressiä ja pystymme olemaan paremmin läsnä jäsenillemme. Jatkamme samalla linjalla, Salmi kertoo.

**Opi uutta
missä vain!**

Kevään
tarjonnassa
maksullisia ja
maksuttomia
koulutuksia!

Pk-yrityksen ja yrittäjän verotus

17.4.2020 klo 9.30

Ensimmäisen työntekijän palkkaaminen

21.4.2020 klo 9.30

Tekoäly – yrittäjän apuäly

24.4.2020 klo 9.30

Yritysblogi lentoon!

28.4.2020 klo 9.30

Pk-yrityksen arvonmääritys

8.5.2020 klo 9.30


Työmatkat työntekijän ja osakkaan verotuksessa

12.5.2020 klo 9.30

Facebook-mainonnan jatkokurssi

14.5.2020 klo 9.30





**Hyvä asiakkaani ja
yhteistyökumppanini,
nyt on apu tarpeen!**

Sinä voit auttaa! Ohjaamalla ostoksiasi pienyrittäjille olet tärkeänä osana säilyttämässä kotimaan työpaikkoja. Samalla varmistat, että myös pienyrittäjien perheet selviytyvät tässä rajussa muutoksessa ja yhteiskunnan rattaat pyörivät mahdollisimman vakaina.

Meillä on nyt mahdollisuus tehdä viisaita ja harkittuja valintoja sekä puhaltaa yhteen hiileen. **Yhdessä me selviämme!**

#autapientä

yrittajat.fi/autapienta