



OP-yritysmobiilissa pyörität helposti yrityksesi arkea

Voit hoitaa yrityksesi pankkiasiat
helposti OP-yritysmobiilissa silloin,
kun sinulla on sopiva hetki.

OP-yritysmobiilin
tarjoaa osuuspankki

OP Uusimaa



HENKILÖSTÖN HYVINVOINTI NÄKY YRITYKSESI MENESTYKSESSÄ!

Rohkaise henkilöstöäsi treenaamaan!

Yritystarjous: 39€ / kk / henkilö.

(Min. henkilöstömäärä 10)

Hinta sisältää täyden pääsyn kuntosalille ja ryhmäliikuntaan.

Ota yhteyttä info@vivaclub.fi

Vival! Wellness Naisten hyvinvointi- ja liikuntakeskus sijaitsee

Tuusulassa hyvien liikenneyhteyksien varrella.

Osoite: Moukarinkuja 2, 04300 Tuusula. Puh: 046 878 2800

www.vivaclub.fi



ŠKODAT MYY JA HUOLTA LAAKKONEN KERAVA.



ŠKODA
SIMPLY CLEVER

Laakkonen Kerava tarjoaa täyden palvelun ŠKODA-yritysaeratoratkaisut, jotka räätälöidään käyttäjän ja yrityksen tarpeisiin. Meillä tutustuttavissa ŠKODA-uutuudet, ja auton hankintaan käytössäsi kaikki rahoitusvaihtoehdot. Asiakkaanamme autostasi huolehtivat Laakkosen ammattitaitoinen ŠKODA Service -merkkihuolto ja monipuoliset oheispalvelut.

Tervetuloa Keravan Laakkoselle!



Laakkonen KERAVA
Sarviniitynkatu 10
04200 Kerava

ŠKODA-myynti 010 214 8310
ŠKODA-huolto 010 214 9032
Varaa huolto laakkonen.fi/huolto

Puheluhinnat 010 -yritysnroon: 8,35 snt/puhelu + 16,69 snt/minuutti (sis. alv. 24 %)

laakkonen.fi

100 SYYTÄ VALITA PAIKALLINEN

Hallitus 2021

Tuusulan Yrittäjät ry.
Moukarinkuja 2
04300 TUUSULA

Puheenjohtaja
Raija Asikainen
Vepe Oy Peltonen
Liekonkuja 6, 04300 TUUSULA
Puh. +358 40 738 2637
raija.asikainen@vepe.fi

Sihteeri/tiedottaja ja taloudenhoitaja
Hannu Sahanen
Suksitehtaankatu 7 B 2,
04420 JÄRVENPÄÄ
Puh. +358 400 430 447
hannu.sahanen@tuusulanyrittajat.fi

1. varapuheenjohtaja
Sari Husa
Kauneushoitola Keto-Orvokki
Hyökkäläntie 10 A 4 04300 TUUSULA
Puh. +358 408385970
sariohusa@gmail.com

2. varapuheenjohtaja
Aleksi Lindkvist
Rakennus-Lindkvist Oy
Augustovintie 3, 04300 TUUSULA
Puh. +358 40 594 7829
aleksi.lindkvist@rakennuslindkvist.fi

Hallituksen jäsen
Virpi Grönfors
RedPoint Oy
Ostosraitti 1, 04300 TUUSULA
Puh. +358 50 400 3830
virpi.gronfors@gmail.com

Hallituksen jäsen
Samuli Halla-aho
Viva! Wellness Club Oy
Moukarinkuja 2, 04300 TUUSULA
Puh. +358 40 592 7889
samuli.halla-aho@vivaclub.fi

Hallituksen jäsen
Toni Rantala
Kondotoria pH7 Oy
Haarakaari 45, 04360 TUUSULA
Puh. +358 40 509 0426
toni@konditoriaph7.fi

Hallituksen jäsen
Petri Vuollet
Suomen Mediavakuutus Oy
Tikankuja 7 04320 TUUSULA
Puh. +358 40 7505 293
petri.vuollet@gmail.com

Hallituksen jäsen
Rita Sohlman
Rita S kauneushoitola
Pellavamäentie 5-7, Riihikallio 04320
TUUSULA
Puh. +358 40 5605 321
rita.sohlman@gmail.com

Hallituksen jäsen
Riitta Tulimaa
TritMar Oy Ltd.
Morokiventie 3, 04300 TUUSULA
Puh. +358 50 560 6593
riitta.tulimaa@tritmar.com

Asiantuntijat jäsenistön tukena:

Suomen Yrittäjät, jäsenille maksuton puhelinneuvonta antaa monipuolista yritystoiminnan opastusta ja neuvontaa. Suomen Yrittäjien omien asiantuntijoiden lisäksi käytössäsi on lähes sata valtakunnan eturivin asiantuntijaa. Yksikin yhteydenotto neuvontapalveluun voi säästää useamman vuoden jäsenmaksun verran selvää rahaa.

- Neuvontapalvelu toimii arkisin klo 8–20 numerossa 09 229 222.
- Varaudu kertomaan jäsennumerosi.
- Ethän lähetä neuvontaan liittyviä kysymyksiä sähköpostitse!

YRITTÄJYYS KANTAA SUOMEA

Yrittäjäviesti 1/2021

Puheenjohtajan mietteitä – tehdään tulevaisuutta yhdessä	4
Vuoden Yrittäjä 2021	5
Paikallisuus ja paikallisyhdistysten tukeminen keskiöön	6
Kustannustuki IV:n haku alkoi 17. elokuuta – tarkoitettu myös yksinyrittäjille	6
Hygieenistä huolenpito!	7
Jäsenyrittäjän tarina: Marko Hoikkaniemi, Artmos Ay	8
Pankinjohtaja vaihtoi alaa	9
Ravintola Kerho vahvisti omistusohjaansa	10-11
Perinteinen kesäteatteritapahtuma	12
Luottamus, taito ja tasapuolisuus	13
Lintilän mukaan viides kustannustukierros on rakenteilla	14
Omistajanvaihdosprosessi kannattaa aloittaa nyt!	15
Kevytyrittäjäyys aiheuttaa edelleen sekaannuksia	16
Mitä EU:n ilmastopaketti tarkoittaa pienyrittäjälle?	17
Jäsenmaksut vuonna 2021	17



Puheenjohtajan mietteitä – tehdään tulevaisuutta yhdessä

Aurinko paistaa siniseltä taivaalta, kesälomat on suurimmalla osalla pidetty. Vuoden viimeinen vuosineljännes on kohta edessä. Yrityksissä peilataan, mihin koronapandemia on meitä kuljettanut ja mihin se vielä tulee meitä kuljettamaan.

Tuloksen ja tilauskannan arvioinnit ovat yhä haasteellisempia, talousarvioista ja työvoimaresursseista puhumattakaan. Tulevaisuuteen liittyvät päätökset on vain tehtävä niillä tiedoilla ja taidoilla, mitä meillä on kulloinkin käytettävissä. Luotetaan positiivisiin tulevaisuuden ennusteisiin ja kasvuun!

Työvoiman saatavuus koetaan usealla alalla erittäin haasteelliseksi. Oppilaitoksista valmistuu jatkuvasti myös uusia tekijöitä. Haasteena on kuitenkin todettava, että vastavalmistuneet ovat usein vailla työelämän perehdytystä. Liian paljon jää työnantajien vastuulle. Perusasiat, töihin tuloajat, töissä oleminen ja työntekeminen ovat usein hukassa. Juuri tähän muun muassa yrittäjyyden kasvatasta tulee painottaa.

Yrityksille on tarjolla erilaisia korona-ajan avustuksia ja kehittämistukia. Hakeminen ja tukien saanti ei ole aina kovin helppoa. Näissä asioissa meitä yrittäjiä auttaa KEUKE Keski- Uudenmaan kehittämiskeskus Oy. Heillä on ajantasainen tieto saatavilla olevista avustuksista sekä osaamista hakemusten tekemisessä. Tässäkään asiassa ei kannata jäädä yksin.

Teemmekö oikeita asioita Tuusulan Yrittäjissä?

Yhdistystoiminta perustuu vapaaehtoiseen panostukseen meidän kaikkien hyväksi. Silti samat asiat kuin yrittämisessä askarruttavat myös yhdistystoiminnassa. Teemmekö oikeita asioita ja miten ne toteutetaan? Millä resursseilla? Miten ne näkyvät ulospäin jäsenistölle?

Pandemia on vaikuttanut paljon toimintaamme, näkyvimmin jäsentilaisuuksien järjestämiseen. Pandemiasta huolimatta olemme vaikuttaneet aktiivisesti niin kunnassa kuin Uudenmaan Yrittäjien kautta.

Jäsenyrityksiä Tuusulan Yrittäjissä oli elokuun alussa 445. Muutos vuoden alkuun verrattuna on 0,0 prosenttia, niin liittyneissä kuin eronneissa. Järjestäytymisaste on edelleen vain 27,6 prosenttia. Tässä meillä riittää vielä yhdessä töitä.

Yrittäjien jäsenmaksu jakautuu kaikille järjestötasoille. Paikallisyhdistys saa siitä 22 prosenttia. Yksinyrittäjiä jäsenistöstämme on 60 prosenttia. Näin paikallisyhdistyksen kassaan kilahtaa yleensä 37 euroa vuodessa per jäsenyrittäjä. Näillä varoilla me paikallisyhdistyksenä pyrimme järjestämään pienimuotoisia virkistystapahtumia, kuten KUT:n kesäteatterinäytökset, aamukahvilitilaisuuksia sekä yhteiset vuosijuhlat.

Toteutamme vielä tämän vuoden puolella jäsenkyselyn yhteistyössä Keudan kanssa. Tästä kerromme teille myöhemmin lisää.

Tapahutusyksyksissä liveä ja streamia

Tulevan syksyn koulutuksia ja seminaareja ja kannattaa seurata Uudenmaan Yrittäjien sekä Suomen Yrittäjien verkkosivuilta. Moniin tapahtumiin voi osallistua teams -tai streamauspalvelun välityksellä. Valitettavasti pandemiarajoitukset rasittavat meitä vielä tapahtumien järjestämisessä.

Seuraava aamukahvilitilaisuus järjestetään 1.10. Krapilla.



Vuoden kohokohta tulee olemaan Tuusulan, Jokelan ja Kellokosken yhteinen Vuosijuhla lauantaina 27.11. Krapin Onnelassa.

Tuusulan kunnan elinkeinopalvelu-tiimin kanssa yhteistyössä toteutettava yrittäjätapahtuma siirretään mahdollisesti loppusyksyyn.

Kiitos teille, jotka olette osallistuneet yhteisiin tapahtumiimme! Toivomme, että saamme nähdä sinut myös tulevissa tapahtumissa.

Lähde mukaan kehittämään paikallista toimintaa

Marraskuussa pidetään yhdistyksen syyskokous ja siihen toivotaan paljon jäseniä paikalle. Haemme hallitukseen useita uusia aktiivisia jäseniä.

Mitä sinä haluaisit tehdä ja saada aikaan? Ota rohkeasti yhteyttä allekirjoittaneeseen tai sihteerimme Hannuun ja kerro meille kiinnostuksestasi. Kerromme mielellämme yhdistyksen hallitustyöskentelystä.

Raija Asikainen
puheenjohtaja
raija.asikainen@vepe.fi

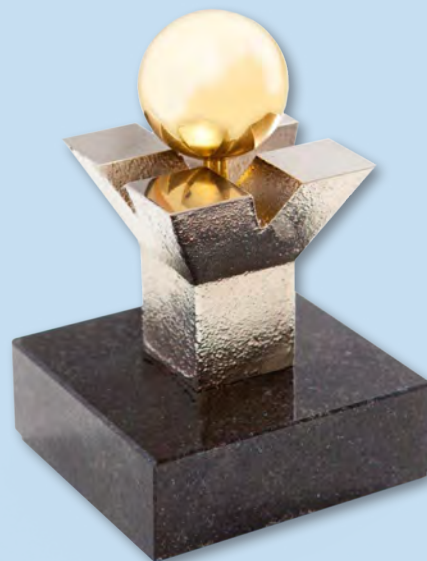
Vuoden Yrittäjä 2021

Kutsumme Sinut juhlimaan onnistumisia ja yrittäjyyttä Vuoden Yrittäjä 2021 -juhlaan lauantaina 27.11.2021 klo 18 alkaen Majatalo Onnelaan (Rantatie 34, Tuusula)

Tuusulan, Jokelan ja Kellokosken Yrittäjät jakavat Vuoden Yrittäjä 2021 palkinnot, nautimme hyvästä ruoasta ja tunnelmasta, jonka tahdittaa Käsityöläiset orkesteri.

Kun saat virallisen kutsun postissa, ilmoittaudu pikaisesti, sillä paikkoja on rajallinen määrä.

Tervetuloa Vuoden Yrittäjä -juhlaan!



Historiallisen Kerhon
jykevät tiiliseinät
kätkevät sisäänsä rennon
ravintolan, monipuoliset
juhla- ja kokoustilat sekä
herkullisen maalaistuodin.
Tulehan tutustumaan!

Varaa syksyn yritys-
tilaisuudet ja juhlat nyt:
info@kerho.fi

www.kerho.fi

Paikallisuus ja paikallisyhdistysten tukeminen keskiöön

Ensimmäiset sata päivääni Uudenmaan Yrittäjien aluejohtajana tuli täyteen kesän aikana. On todella herkullinen tilaisuus päästä tekemään työtä itselle ja koko Suomelle tärkeän asian, yrittäjyyden, eteen.

Tavoitteeni on siirtää aluejärjestön fokuksista entistä voimakkaammin paikallisyhdistysten työn tukemiseen. Toimialueemme ei kata koko maakuntaa, ja Uudellamaalla identifioidutaan muutenkin maakuntaa voimakkaammin kotikuntaan.

Vajaa kolme vuotta kehittämissyhtiössä vahvisti näkemystäni siitä, että yksittäiselle yrittäjälle parhaimman kehittämistuen saa niiden kautta. Tulomme tiivistämään yhteistyötä alueen kaikkien kehittämissyhtiöiden kanssa ja kannustankin tuusulalaisia hyödyntämään Keuken palveluita.

Me taas pystymme tarjoamaan Tuusulan Yrittäjien ja muiden paikallisyhdistystemme kautta yrittäjille business- ja vertaistukiverkoston sekä suorat yhteydet kuntiin.

Koska minulla on myös taustaa koulutuksen puolelta, niin haemme laajalla rintamalla uusia yrittäjien työvoima- ja jatkajahaasteisiin vastaavia yhteistyöavauksia Keudan ja alueemme oppilaitosten kanssa.

Yrittäjyys muuttuaan muotoaan, yhä useampi tekee työtä yrittäjämäisesti ja myös asenteet yrittäjyyttä kohtaan ovat muuttuneet positiivisempaan suuntaan. Yksinyrittäjien määrä kasvaa tasaisesti samoin verkostomainen yhteisyrittäjyys.

Suomen suurimpana elinkeinoelämän järjestönä Yrittäjät on tehnyt hyvää työtä valtakunnallisena asenteiden muokkaajana sekä yleisten toimintaedellytysten kehittäjänä. Omalla toimialueellamme suurimmat mahdollisuudet ja tekemisen paikat ovat paikallisesti toteuttavat yrittäjyyden olosuhteiden parantamiseen tähtäävät toimenpiteet, esimerkkeinä mm. yritysvaikutusten arviointi ja paikallinen elinkeinoliittinen yhteistyö.

Uudenmaan Yrittäjissä on käynnissä strategian päivitys. Olemme siirtämässä toimintamme fokuksista entistä enemmän paikallisuuteen ja se tulee näkymään tulevissa strategissa tavoitteissamme. Tavoitteena on olla entistään vahvempi tuki ja paikallisyhdistystemme kumppani.

Käytännön toimintaa tehdään paikallisesti alueemme kunnissa. Haluamme varmistaa, että niin Tuusulassa kuin jokaisessa alueemme kunnassa on parhaat mahdolliset



yrittäjyyden edellytykset ja yrittäjille sekä business- että vertaisverkosto. Tähän tavoitteeseen pääsemme yhdessä.

*Petri Ovaska
Aluejohtaja
Uudenmaan Yrittäjät
050 558 5674
petri.ovaska@yrittajat.fi*

Kustannustuki IV:n haku alkoi 17. elokuuta – tarkoitettu myös yksinyrittäjille



Kustannustuen neljännen kierroksen hakuaika alkoi 17.8. ja päättyy 30.9. Tuen tukikausi on 1.3.-31.5.2021.

Kustannustuki on tarkoitettu yrityksille, joiden liikevaihto on pudonnut koronapandemian vuoksi yli 30 prosenttia vertailukauteen nähden, ja joilla on sen vuoksi vaikeuksia selvitä joustamattomista kustannuksista ja palkkakuluista.

Suomen Yrittäjät vaatii, että liikevaihdon laskun raja pienennetään 20 prosenttiin, mikä olisi ollut pienille yrityksille tärkeä asia. Eduskunta ei kuitenkaan pudottanut rajaa alemmas.

Tukea myönnetään yritysten liikevaihdon laskun ja toteutuneiden kustannusten mukaan. Tukea maksetaan vähintään 2000 euroa, vaikka yrityksen tuki olisi laskennallisesti jäänyt alle kyseisen summan. Näin tukea voivat saada aiempaa useammat pienyritykset ja yksinyrittäjät, jos muut tukiehdot täyttyvät.

Katso tarkemmat hakuehdot ja -ohjeet Valtiokonttorin sivuilta.

toimitus(at)yrittajat.fi

Kauneushoitolassa hygieniasta on pidettävä aina hyvää huolta. Meidän ammattikunnassamme käytetään ihan normaalistikin nenäsuusuoja ja kertakäyttökäsineitä. Näiden lisäksi käsiä pestään – veikkaisin – kymmeniä kertoja työpäivän aikana ja tarvittaessa vielä desinfioidaankin. Henkilökohtainen hygienia-taso on siis hyvällä tasolla.

Työ- ja asiakasturvallisuutta lisää myös se, että kaikki työvälineet, tuotteet ja laitteet ovat viimeisen päälle turvallisia, puhtaita ja välineistö tietysti pesty, desinfioitu ja mahdollisuuksien mukaan myös steriloitu jokaisen käytön jälkeen. Kertakäyttövälineet ovat sanan mukaisesti kertakäyttöisiä, ja niitä käytetään vain yhdelle asiakkaalle, minkä jälkeen ne hävitetään.

Työtilat siivotaan ja tuuletetaan päivittäin. Nyt entistä tehostetummin on tullut tavaksi pyyhkiä kaikki pinnat ja tuulettaa hoitolaa jokaisen asiakkaan jälkeen. Itsekin on päässyt samalla haukkaamaan raitista ilmaa oven raossa ilman maskia, kun on odotellut seuraavaa asiakasta saapuvaksi. Hyvä tuulettaa samalla myös päätänsä ja omia ajatuksiaan.

Asiakkailleni on tarjolla käsienspesu- ja desinfiointimahdollisuus ja hoitolakäynnin aikanakin asiakas käyttää maskia, mikäli hoito sen sallii. Poikkeuksena ovat olleet henkilöt, jotka eivät terveydellisistä syistä ole voineet maskia pitää.



Hygieenistä huolenpitoa!



Hoitolani on yhden hengen hoitola, jolloin paikalla on korkeintaan kaksi henkilöä yhtä aikaa – asiakas ja minä. Sekin on lisännyt terveysturvallisuutta työssäni. Terveenä ovat kaikki olleet tervetulleita, ja jos on ollut sairastumisen pieniäkin oireita, on voinut perua ajan veloituksetta tai siirtää tuonnemmaksi.

Kosmetologin hygieniatason ja terveysturvallisuuden ylläpitäminen ei ole tuntunut mitenkään erityiseltä tai vaikealta. Ainoastaan helteisen kuuma kesä tuotti tuskaa, kun kasvot hikoilivat maskin alla.

Silti toivon, että pääsisimme nopeasti takaisin normaaliin työ- ja vapaa-ajan elämään, jotta nekin, jotka eivät ole 1,5 vuoteen uskaltaneet tulla nauttimaan ihonhoidosta luotettavassa ja turvallisessa ympäristössä. Kosmetologin tekemässä hoidossa ihonhoidon lisäksi hoituu myös mieli, ja sitä rentoutusta varmasti jo moni kaipaa!

Pidetään peukkuja, että onnistumme ja tällä välin – pidetään huolta toisistamme! Tervetuloa hoitaviin käsiini!

Rita Sohlman
SKY- ja Cidesco Erikoiskosmetologi,
kauneushoitolayrittäjä
RitaS kauneushoitola
p. 040 560 5431, www.ritas.fi

Marko Hoikkaniemi Artmos Ay

Pyörötän vaimoni kanssa yhdessä Järvenpäässä 3 K-Markettia. Mukana menossa ovat kauppiaskoiramme Nils ja Jens. He johtavat toimintaa kahden hännän taktiikalla. Teemme hommaa pilke silmäkulmassa.

Korona on kohdannut myös meitä ja se näkyy monella tavalla. Yhtä kaikki on kuitenkin selvää, että kulut ovat myös nousseet monessakin mielessä. Jatkuva epävarmuus, paljon erilaisia ohjeita monesta suunnasta pitävät hereillä. On tärkeä pyrkiä löytämään olennainen tieto ja mennä eteenpäin sen pohjalta.

Kriisi on opettanut meitä, että entistä lujemmin toimintaa pitää johtaa arvojen pohjalta, Meillä ne ovat uteliaisuus, avoimuus, rohkeus ja rehellisyys. Nämä näkyvät meillä kaikessa ja monta kertaa niitä on pitänyt myös kerrata. Olen huomannut, että kriisiin suhtaudutaan monella tavalla. Osa lannistuu ja osa yrittää entistä enemmän. Me olemme valinneet jälkimmäisen.

Olemme markkinoineet kauppojamme ja palveluitamme omassa mittakaavassa paljon. On maksullista facebookia, Mtv3, Alfa-TV, digimainontaa, k-markkinointia ja jonkun verran printtiäkin. Olemme kokeilleet myös verkkokaupan, mutta emme saaneet sitä tarvittavalle tasolle, että sitä olisi kannattanut pitää. Jälkiviisaana olisi helppo olla, mutta sitä emme ole. Yrittäjänä olemme yrittäneet kaikkemme.

Parempaa tulevaisuutta ajatellen olen itse henkilökohtaisesti tehnyt väitöskirjaa digitaalisesta markkinoinnista Aalto-Yliopistoon. Tähän liittyen olen teettänyt kyselytutkimuksen Taloustutkimuksella ja sitä hyödynnetään työssä hyvin pitkälle. Väitöskirja on jo hyvin pitkällä ja se pohjautuu hyvin pitkälle meidän kauppoihin ja laajemmin aikaisempaan tutkimukseen päivittäistavarakaupan osalta. Tarkoitus on olla valmis juhannukseen 2022 mennessä.



Kokonaisuutena katsoen näen yrittämisen ennen kaikkea elämäntapana. Olen itse kouluttautunut laajalle, aloittaen kokkina ja edennyt siitä vaihe vaiheelta eteenpäin. Kaikkea aikaisempaa koulutusta ja työkokemusta olen pystynyt hyödyntämään työssäni paljon. Minun näkemykseni on, että opiskelu kannattaa aina. Myös meidän kaupoissamme hyvin moni on opiskellut ja me mielellään tuemme sitä. Näin myös yrityksemme kehittyä ja asiat menevät oikeaan suuntaan.

Kauppiana minun tärkein ajatukseni on, että me myymme niitä tuotteita ja palveluita, mitä asiakkaat haluavat meiltä ostaa. Kuuntelemme myös hyvin herkällä korvalla palautteita ja kirjaamme niitä ylös. Tämä on myös tuottanut tulosta. Esimerkiksi K-Market Kaakkola oli viimeisessä asiakastytyvyyssuoritusalueen nro 5. Tämä tuntuu erityisen hyvältä ja tästä olen syvästi kiitollinen niin asiakkaille kuin henkilökunnalle.

Mielestäni kaupan ala on jatkuvaa tutkimusta ja näenkin tulevaisuuden olevan vielä enemmän tiedolla johtamista. Uteliaisuus arvona kuitenkin tarkoittaa sitä, että pitää uskaltaa kokeilla uusia juttuja ja palveluita. Tehdyt virheet ja epäonnistumiset eivät lanista meitä, mutta otamme niistä oppia. Siemenet jäävät itämään ja kokeilemme uutta. Aina ei myöskään aika ole paras mahdollinen. Itse näenkin niin, että monet asiat elämässä onnistuvat, mutta ajoitus on suurin ongelma.

Oman elämäni näen olevan jonkinlaisessa muutostilanteessa joka tapauksessa. Toki se kuuluu yrittäjyyteen olennaisesti ja aina on osattava sopeutua. Mielestäni meidän suomalaisten olisi erittäin tärkeä osata ajatella laajemmin, oltava enemmän armollisia itsellemme ja uskottava siihen, että elämässä voi käydä myös hyvin. Kiinalaisten sanonta: "kriisi on myös uhkaava mahdollisuus" kuvaa mielestäni nykyistä elämänmenoa erittäin hyvin.

Marko Hoikkaniemi

**Keski-Uudellamaalla
20 vuotta Danske Bankin
pankinjohtajana toiminut
Ari Saariniemi siirtyi
kiinteistönvälitysalalle.**



Pankinjohtaja vaihtoi alaa

Jatkuvassa muutoksessa oleva pankkisektori sai nyt riittä, kertoo Saariniemi. Raskas sääntely ja korkotason mataluus on tehnyt pankkiliiketoiminnasta haastavaa pankeille. Viime vuonna olin mukana kaksissa yt-neuvotteluissa, joten jouduin miettimään paljon omaa työuraani ja tulevaisuutta. Joulukuun puolivälissä olin siinä tilanteessa, että työt pankissa päättyi eikä minulla vielä ollut selvää kuvaa mitä alkaisin seuraavaksi tehdä. Pitkään olin kysytellyt ajatusta yrittäjyydestä ja miettinyt kiinteistönvälitysalaa. Lopulta päätin, että nyt on aika toteuttaa pitkäaikainen unelmani omasta yrityksestä kiinteistönvälitysalalla. Oli hämmästyttävää, kuinka vapauttavaa irtisanoutuminen lopulta oli ja kuinka nopeasti uuden suunnitelu käynnistyi. Yritystoiminnan käynnistäminen sen sijaan tuntui välillä vievän aikaa; liiketoimintasuunnitelman, markkinointisuunnitelman ja nettisivujen tekeminen, rekisteröinnit, sosiaalinen media, yrityksen brändin suunnittelu sekä koneiden ja laitteiden hankinnat veivät kaikki oman aikansa. Paljon oli monenlaista ja paljon tuli myös opittua uutta. Toimeksiantoja on tullut koko Uudeltamaalta, pääasiassa Järvenpäästä ja Tuusulasta. On ollut taas todella ilo työskennellä asiakkaiden parissa.

Uusi perustettu perheyritys sai toimiluvan 17.2.2021 ja Kiinteistönvälitys Saariniemi Oy LKV:n toiminta käynnistyi heti. Yritys on perustettu juristivaimo Sanna Saariniemen kanssa. Yrityksessä työskentelee myös pitkään Keski-Uudellamaalla kiinteistönvälitysyrittäjänä toiminut Tuija Lähdemäki-Käppi. Meillä on hyvä ja pitkä kokemus kiinteistönvälityksestä, siinä tarvittavasta

juridisesta osaamisesta ja asuntorahoituksesta tässä yrityksessä, joten niinpä voikin sanoa, että meiltä saa enemmän kuin kiinteistönvälityspalvelua. Saariniemi lupaa tarvittaessa auttaa asiakkaita myös valmistautuessa rahoitusneuvotteluihin ja tarjousten pyytämisessä. Uskon, että asiakkaat hyötyvät tästä edullisempaan lainaratkaisuun ja myös laina-asian etenemisen suhteen. Verkostot eri pankeihin on erinomaiset.



Edelleen näkymä pankkisektorilla on, että muutokset tulevat jatkumaan ja perinteinen asiakaspalvelu siirtyy mahdollisimman paljon verkkoon. Tuusulassa, Keravalla ja viimeksi Järvenpäässä konttoria johtanut Saariniemi arvostaa perinteistä asiakaspalvelua. Verkkopalvelut eri toimialoilla on hyvä apu hyvälle henkilökohtaiselle palvelulle, mutta täysin se ei voi sitä monesti korvata. Asunnonvälityksessä uskon, että hyvällä ja ammattitaitoisella henkilökohtaisella asiakaspalvelulla on suuri merkitys.

Asunnon osto- ja myyntitapahtuma on monelle asiakkaalle ainutkertainen tapahtuma. Yleensä siihen liittyy netistä asuntojen etsintää, yksityisnäyttöjä, pankin kanssa käytäviä rahoitusneuvotteluja ja tietenkin itse asuntokaupat. Varsin monivaiheinen ketju niin ostajalle kuin myyjällekin. Asuntokaupan juridiikka ja vastuukysymykset on

tärkeää ymmärtää ja pystyä käymään läpi asiakkaiden kanssa, jolloin asuntokaupassa välttyy ikäviltä yllätyksiltä. Uskon, että meillä on todella laaja ja ammattitaitoinen osaaminen jokaiselta osa-alueelta ja pystymme tuottamaan asiakkaalle aidosti onnistumisen tunnetta ja rahanarvoisia etuja.

Vapaa-ajalla Saariniemen löytää triathlonlajien parista; pyöräilyä, juoksua ja uintia sopivissa määrin työn ehdoilla. Koronavuosi on myös rajoittanut lajien harjoittelua, kun uimahallit olivat pitkään kiinni, mutta onneksi tänä vuonna luminen talvi mahdollisti hiihtolenkit mm. Sikokalliassa.

Takana on nyt Lahden Ironman puolimatkan helteinen kisa ja Kööpenhaminan Ironman täysimatka olisi ohjelmassa elokuussa, mutta tästä unelmasta Saariniemi näyttää näillä näkymin luopuvan. Saa nähdä toteutuuko tämä unelma tulevina vuosina?

*Ari Saariniemi
toimitusjohtaja, yrittäjä, kaupanvahvistaja*

*p. 050 4220286, ari@saariniemilkv.fi
Kiinteistönvälitys Saariniemi Oy LKV
Onkipojankuja 1, 04300 Tuusula
www.saariniemilkv.fi*

"Enemmän kuin kiinteistönvälityspalvelua"

saariniemi LKV 



Ravintola Kerho vahvisti omistuspohjaansa

Ravintola Kerhoa Tuusulassa operoiva Deli pH7 Oy laajensi alkukesästä omistuspohjaansa, kun yhtiön osakkaiksi tulivat yrittäjät Juha Palmula ja Timo Honkavaara. Yrityksen perustaja Toni Rantala jatkaa edelleen merkittävänä omistajana yhtiössä ja hallituksen jäsenenä.



Historiallisen Kerhon jyrkät tiiliseinät kätkevät sisäänsä rennon ravintolan, monipuoliset juhla- ja kokoustilat sekä herkullisen maalaispuodin. Upea miljöö tarjoaa loistavat mahdollisuudet unohtumattomiin hetkiin kulttuurikunta Tuusulan keskustassa, Hyrylässä.

Ravintola Kerho on testattu ja toimivaksi osoittautunut palvelukonsepti. Ravintola on hyvin tunnettu alueellaan ja sillä on laaja asiakaskunta. Erityisenä vahvuutena on synergia tuusulalaisen leipomo Konditoria pH7 Oy:n kanssa.

”Syksyn aikana jatkamme toimintamme kokonaisvaltaista kehittämistä. Haluamme tarjota asiakkaalle sujuvan asiakaskokemuksen, jossa vastassa on ihminen, joka on aidosti kiinnostunut asiakkaan tarpeista. Kerholla voi tulla yksin, kaksin tai vaikka firman porukalla. Haluamme luoda tunteita ja kokemuksia, joita asiakkaamme haluvat jakaa eteenpäin”, kertoo toimitusjohtaja Juha Palmula.

Puhtaita makuja parhaista raaka-aineista

”Vaihtuva menuimme on ateriakokonaisuus, joka rakentuu aina ajankohdan parhaista raaka-aineista. À la Carte annosten lisäksi Kerholla tarjoillaan artesaanipizzaa kiviirinauunista, briossisämpylään tehtyjä muhkeita burgereita sekä runsaita salaatteja. Ja kirsikkana kakun päällä herkulliset jälkiruoat. Runsas ja monipuolinen lounas salaattipöydällä ja Kerhon lauantai-brunssi ovat jo klassikkoja”, mainostaa Juha Palmula.

Kokous- ja juhlapalvelut, catering

Ravintola Kerhon kokous- ja juhlapalvelut palvelevat Tuusulan Tykkiteillä. Entinen Upseerikerho on uudistettu tämän päivän tarpeisiin ja tarjoaa kokous- ja juhlatiloja kera laadukkaan ruoan. Tarjontaan sisältyy myös kattava catering-palvelu.

Paikallisia herkkuja maalaispuodista

Ravintola Kerhon tiloissa toimivan maalaispuodin valikoimasta löytyy mm. kotimaisista raaka-aineista valmistettuja leipomo- ja konditoriaherkkuja, käsintehtyä suklaata ja jäätelöä, lähituottajien tuotteita ja virvokkeita.

Kerhon liiketoiminnan kehittäminen koronakriisin jälkeen

Koronakriisi on koetellut ravintola-alaa voimakkaasti. Ravintola Kerholla ryhdyttiin toimenpiteisiin heti pandemian alettua yrityksen



toimintakyvyn turvaamiseksi poikkeusolojen yli. Nämä toimenpiteet koskivat mm. asiakkaiden ja henkilöstön terveysturvallisuutta, kustannusten sopeuttamista ja rahoituksen turvaamista.

Liiketoimintaan kohdistuvat rajoitukset, rajoitusten mahdolliset muutokset ja pandemiatilanteen kehittyminen vaikuttavat vuoden 2021 liikevaihtoon ja taloudelliseen tulokseen. Yhtiön tavoitteena on varmistaa liiketoiminnan positiivinen kassavirta rajoitetussakin liiketoimintaympäristössä ravintola-alan vaiheittain elyessä.

”Ravintolapalveluiden jatkuvaa kehittämistä tehdään yhdessä Kerhon ammattilaisten kanssa, trendejä seuraten ja asiakkaiden toiveita tarkasti kuunnellen. Yrityspalveluita ja juhlapalveluita tullaan kehittämään yhdessä yhteistyökumppanien kanssa. Maalaispuodin valikoimaa suunnitellaan ja kehitetään yhdessä paikallisten tuottajien ja toimijoiden kanssa. Myös catering-palveluiden tuoteistamista tullaan kehittämään nykyisestä”, Palmula kertoo.

”Ravintola Kerho on kasvuyritys. Tulemme jatkamaan kannattavaa kasvua kunnianhimoisen visiomme ja kirkastetun strategiamme pohjalta. Kilpailukykyemme perustuu vahvaan yrityskulttuuriimme ja hiottuun liiketoimintamalliimme”, sanoo Timo Honkavaara.

”Ravintola Kerhoa operoivan Deli pH7 Oy:n tavoitteena on harjoittaa pitkäjänteistä ja kannattavaa liiketoimintaa eettisellä ja



vastuullisella tavalla. Taloudellisen tuloksen tavoittelun lisäksi kannamme vastuun työntekijöidemme, asiakkaidemme ja ympäristömme hyvinvoinnista”, Honkavaara jatkaa.

”Kaikkien tärkeintä on ymmärtää asiakkaiden tarpeita ja pystyä tarjoamaan asiakkaille odotukset ylittäviä ravintolakokemuksia – haluamme tarjota iloisia tunteita ja kokemuksia kaikille asiakkaillemme”, kiteyttää Toni Rantala.



Henkilöt Kerhon takana

Toimitusjohtaja Juha Palmula on myynnin ja markkinoinnin ammattilainen, joka on työskennellyt yli 25 vuotta erilaisissa kansainvälisen palveluliiketoiminnan johtotehtävissä. Juha Palmulan toimintaa ohjaa vahva yrittäjähenkisyys ja halu kehittää liiketoimintaa ja uusia liiketoiminnan muotoja. Juhan vahvuuksiin kuuluu mm. myynnin ja markkinoinnin suunnittelu, johtaminen ja toteutus sekä asiakas-suhteiden luominen ja ylläpito.

Hallituksen puheenjohtaja Timo Honkavaara on toiminut useissa vaativissa asiantuntija- ja esimiestehtävissä erityisesti ilmailualalla. Hänellä on vahva osaaminen strategisessa johtamisessa, liiketoiminnan kehittämisessä sekä muutoshankkeiden toteutuksessa ja johtamisessa.

Hallituksen jäsen Toni Rantala on Konditoria pH7:n sekä ravintola Kerhon perustaja. Rantala on järjestänyt urallaan lukuisia kondiittorialan kursseja, tehnyt tv-ohjelmia, kirjoittanut oppikirjoja sekä kouluttanut. Toni Rantala on ollut Suomen kokkimaajoukkueen jäsen 2005-2006, ja kondiittorimaa-joukkueen kapteeni 2007-2008. Rantala on valittu vuoden kondiittoriksi v. 2003.

Hallituksen jäsen Tony Hienonen on ravintolaliiketoiminnan ammattilainen, joka on työskennellyt yli 20 vuotta korkealuokkaisissa ravintoloissa useissa eri johtotehtävissä. Tällä hetkellä Hienonen toimii Konditoria pH7 Oy:n toimitusjohtajana. Tony Hienosen toimintaa ohjaa halu kehittää liiketoimintaa ja rakkaus hyvään ruokaan. Tony vahvuuksiin kuuluu mm. taloushallinnon osaaminen ja taito tehdä taivaallisen hyvää ruokaa.



Perinteinen kesäteatteritapahtuma

Tuusulan Yrittäjät järjesti perinteisen kesäteatteritapahtuman jäsenilleen 19.8.

Teatterille kokoontui n. 200 kulttuurin näikäistä yrittäjää puolisoineen, ystävineen, osalla mukana työntekijöitä. Alkukuohareiden jälkeen katsomo täyttyi, tuvallisesti, esitystä kovasti odottavasta yleisöstä ja odotus palkittiin!

KUT lupasi täysin pätkähullua menoa ja sitä myös saatiin: Teatteriesitys oli Koukussa (Caught in the Net):

Taksikuski John Smith on suhannut vuosikaudet kahden vaimon, lapsen ja kodin välillä. Johnin kellontarkka kaksoiselämä uhkaa kuitenkin romahtaa, kun lapset Vicki ja Gavin tutustuvat netissä ja sopivat treffit! Kaikki keinot käytetään ja velto alivuokralainenkin värvätään avuksi, kun Johnin on estettävä nuorten kohtaaminen, pidettävä vaimonsa erillään ja kaiken muun ohella koetettava pyörittää kahta kotiarkea kuten tähänkin asti.

”Tässä on vaakalaudalla molemmat mun perheeni!”

Brittifarssin kuninkaan Ray Cooneyn hitti-komedia yltyi Ilkka Heiskasen ohjauksessa Krapin Kesäteatterissa käänne käännteeltä hullummaksi.

Rooleissa: Seppo Halttunen, Jussi Lampi, Anna-Leena Sipilä, Kalle Tahkolahti, Jari Vainionkukka, Elina Varjomäki ja Kirsi Ylijoki.

Monen mielestä teatteriesitys oli hauskinda mitä koskaan on nähnyt, ainakin naurulla mitattuna. Kerrankin sai nauraa kunnolla ja nauruhan pidentää ikää!

Tuusulan Yrittäjien puheenjohtaja Raija Asikainen ja hallituksen jäsen Rita Sohlman kukittivat loistavat näyttelijät esityksen jälkeen ja kiittivät yleisön puolesta aivan loistavasta ja huvittomasta teatteri-illasta.

Iloinen yleisö poistui katsomosta, viilenevästä illasta huolimatta, iloisesti naurahdellen ja rupertellen, ”aivan mahtavaa”,

”kerrankin sai nauraa kunnolla” jne, kommentteja lausuen. Tätä lisää!

Osa jäi vielä jatkoille Krapin Mankelaitalle tai M. Parin (ent. Ateljeeri) lämpöön keskus-telemaan teatteri-illan tarjonnasta.

Ensi kesänä tapaamme jälleen teatterilla!

HS



Luottamus, taito ja tasapuolisuus

Tuusulan kunta on halunnut profiloitua entistä vahvemmin yritysmyönteisenä kuntana ja elinkeinopalveluita onkin merkittävästi vahvistettu viime vuodesta lähtien. Uusi yritysasiamiehen tehtävä täytettiin maaliskuussa ja virassa uusi elinvoimajohtaja aloitti tammikuussa 2020. Edelleenkin tiimissä toimii myös elinvoimasihteeri. Korona on merkittävästi muuttanut ja haastanut elinkeinopalveluiden suunnitelmia, mutta yritysmyönteisyyden eteen on pysytty paljon tekemään etätyöpöytien ääressäkin. Yrityskäynnit ja muut tapaamiset eivät juurikaan ole olleet mahdollisia, mutta suunnitelmissa on edetty. Mm. keväällä on hankittu uusi yrityshakemisto sekä matkailuohjelman työstäminen käynnistyy vielä tässä tämän syksyn aikana.

Tuusulan kunta teetti marraskuussa 2020 yrityselinvoimatutkimuksen, jonka tavoitteena oli kartoittaa Tuusulan kunnan vetovoimaa ja täällä toimivien yritysten elinvoimaa. Tarkoituksena oli myös profiloida mahdolliset Tuusulaan muuttamisesta kiinnostuneet yritykset ja selvittää mikä houkuttelisi yrityksiä muuttamaan Tuusulaan tai laajentamaan kunnan alueella. Pk-yritykset

ovat merkittäviä toimijoita Tuusulan elinvoiman kannalta, niin työllistäjinä kuin palveluiden tarjoajinakin. Vähitellen on myös yritystonttitarjontaa saatu laajennettua, joten vaihtoehtoja löytyy eripuolilta kuntaa.

Tutkimukseen vastanneiden yritysten mukaan Tuusulassa on monipuoliset mahdollisuudet yrittää. Kunnan logistinen sijainti koetaan erityisen joustavaksi ja hyväksi. Tuusula pärjää elinvoimaisena yrittämisen paikkana myös laadullisessa palautteessa verrokkikunnille. Silti paljon on vielä myös tehtävää. 96 % tutkimukseen vastanneista tuusulalaisista yrityksistä suosittelee Tuusulan kuntaa yrittämisen paikkana, mikä on yksi merkittävä asia Tuusulan yritysmyönteisyysimagossa.

Yritysten elinvoimakyselytutkimus on Tuusulan näkökulmasta erittäin kiinnostava, koska se toi esiin sekä Tuusulan vahvuuksia että kehitettäviä asioita. Käsittelimme tulokset huolella ja ne ohjaavat toimintamme suuntaa. Toteutettu kysely toimii hyvänä lähtötilan kartoituksena. Tulemme jatkosakin mittaamaan ja seuraamaan elinkeino-ohjelman tavoitteiden toteutumista ja onnistumistamme elinkeinopalveluissa.

Kevään 2021 aikana on työstetty elinkeinopalveluiden omaa brändiä. Keskeisinä arvoina ovat luottamus, taito ja tasapuolisuus. Myös yhteistyön merkitys eri tahojen kanssa korostuu. Yrittäjäyhdistykset ovat tärkeitä toimijoita verkostossamme. Ajatuksena on, että yritysten yhteydenotot toteutuvat matalalla kynnyksellä luontevasti; meille on helppo soittaa! Tuusulan kunnan elinkeinobrändi julkistetaan myöhemmin tänä syksynä. Hissipuheen viimeiseen riviin on hyvä päättää tämä kirjoitus; haluamme yrittäjiemme parasta ja tarvittaessa käänämme kaikki kivet!

Elinvoimajohtaja

Kristiina Salo

kristiina.salo@tuusula.fi

040 3143019



vepe



VALMISTETTU SUOMESSA
TILLVERKAD I FINLAND

VALMISTETTU TUUSULASSA

Vepe valmistaa, toimittaa sekä asentaa laadukkaita kotimaisia padel-kenttiä. Vepen padel-kentille on myönnetty Avainlippu. Suomalaiset tuotteet ja palvelut työllistävät Suomea. Avainlippu on osoituksena siitä. Suomessa valmistetut tuotteet ovat lisäksi kestäviä, luotettavia ja turvallisia



Lintilän mukaan viides kustannustukikierros on rakenteilla – Ministeri KL:ssa: “Toivottavasti on viimeinen”

Viides kierros tulee olemaan Lintilän mukaan aikaisempia huomattavasti suppeampi.

Elinkeinoministeri Mika Lintilä kertoo tuoreen Pk-yritysbarometrin julkistustilaisuudessa, että viides kustannustukikierros on suunnitteilla. Kierros tulee olemaan suppeampi ja rajatumpi kuin yleiset kierrokset aikaisemmin. Viides kustannustuki on kohdistettu aloihin, joihin rajoitukset ovat kohdistuneet voimakkaimmin, kuten majoitus- ja tapahtuma-alat.

Tällä hetkellä käynnissä on neljäs kustannustukikierros. Se on tällä tietoa viimeinen yleinen tukikierros, eli sitä voivat hakea kaikki yritykset, kunhan kriteerit täyttyvät. Viides kierros tulee olemaan Lintilän mukaan huomattavasti suppeampi.

Kauppalehden haastattelussa Lintilä toivoo, että kaikista koronatuista päästäisiin pian eroon.

– Toivon mukaan tämä tulee olemaan myös viimeinen, hän sanoo.

– Mutta niin kauan kuin on virkapuolelta tulevia rajoitteita liiketoimintaan, niitä on velvollisuus kompensoida tuen kautta, Lintilä toteaa.

Valmiuteen avata yhteiskuntaa vaikuttaa se, miten koronapandemia maailmalla etenee ja miten rokotuskattavuus etenee.

Toimitus
toimitus (at) yrittajat.fi



Teemme kotimaista energiaa!

Tontinraivaaja, maisematyöntekijä, metsuri, puutarhuri...

Oksista eroon!

Teemme puutavaranoitoja, haketuspalveluja, pihapuiden kaatoja ja tonttirauvauksia. Valmistamme puhtaasta luonnonpuusta haketta moneen eri käyttöön.

Yritys ja haketerminalimme sijaitsee Tuusulassa, Hyrylässä. Hakesampo hävittää risut hetkessä ja tekee ongelmasta luontoystävällistä energiaa!

Toivotko pääseväsi risuista ja rungoista eroon helposti? Ota yhteyttä.

Hakesampo

Puhelin: 045 166 1666
antti.vaittinen@hakesampo.fi

- Haketta puhtaasta puusta - Lisätietoa: www.hakesampo.fi



Omistajanvaihdosprosessi kannattaa aloittaa nyt!

Suuri osa nykyisistä yrittäjistä on eläköitymässä aivan lähivuosina. Keuken toimialueella puhutaan tuhansista yrityksistä, jotka tarvitsevat jatkajan. Me haluamme herätellä yrittäjiä aloittamaan omistajanvaihdostoimet ajoissa. Yrityksen ostaminen on hyvä tie myös yrittäjäksi aikovalle.

Keuken yrityspalvelupäällikkö Riitta Backman kertoo mistä kannattaa lähteä liikkeelle ja mitä pitää huomioida.

Mistä omistajanvaihdoksessa lähdetään liikkeelle?

Omistajanvaihdokseen tulisi valmistautua riittävän ajoissa, sopiva aika on noin kolmesta neljään vuotta. Yrittäjän henkilöitymistä liiketoimintaan pidetään usein riskinä ja se saattaa hankaloittaa myyntiä. Omistajanvaihdokseen onkin hyvä valmistautua siirtämällä vastuuta ja tietoa mahdollisille muille yrityksen avainhenkilöille jo hyvissä ajoin, ennen kuin ostajaa on edes näköpiirissä.

Yrityskauppaa suunniteltaessa on tärkeää, että sekä myytävä yritys että myös sen talousluvut ovat kunnossa. Parasta olisi, jos yritys olisi myyntikunnossa koko ajan. Kannattaa siis olla yhteydessä Keukeen, niin voimme yhdessä kartoittaa yrityksen tilannetta.

Kuinka paljon aikaa onnistuneeseen vaihtoprosessiin pitää varata aikaa?

Omistajanvaihdosprosessi kestää keskimäärin noin 10 kuukautta, mutta hyvin usein se venyy yli vuoden mittaiseksi. Myyjä voi helpottaa prosessin sujuvuutta monella tapaa. Mitä helpompi yrityksen ostajan on saada käsitys liiketoiminnasta, sitä helpompi hänen on myös hakea tarvittavaa rahoitusta.

Kun myyjällä on antaa ostajalle ajantasainen liiketoimintasuunnitelma, taloustiedot ja budjetti, etenee prosessi sujuvammin ja kaupan todennäköisyys kasvaa. Liiketoiminnan suunniteluun löytyy valmiita pohjia Keuken Yritystulkki-palvelusta.

Miten myyjät ja ostajat löytävät toisensa?

Yrittäjän kannattaa aluksi kartoittaa mahdollista jatkajaa yritykselleen omista työntekijöistä, yhteistyökumppaneista, kilpailijoista, asiakkaista tai sukulaisista. Nämä tuntevat yrityksen toiminnan ja heillä on saattanut jo olla mielessä ajatus yrityksen jatkamisesta nykyisen omistajan luopuessa. Myynnin tueksi löytyy myös useita yrityksenmyyntipalveluita. Näistä kanavista myös yrityksen ostamista harkitsevat löytävät itseään kiinnostavia yrityksiä.

Varaa aika maksuttomaan tapaamiseen
keuke@keuke.fi, puhelin 050 341 3210.

Keuken sivuilta www.keuke.fi löydät
yritysneuvonnan alta paljon käytännön
tietoa omistajavaihdoksista.

Missä kaikissa asioissa Keuke voi omistajanvaihdoksissa auttaa?

Me keukelaiset neuvomme omistajanvaihdosta tekeviä tai sitä suunnittelevia yrityksiä. Neuvontaa saavat yhtä lailla yritystään myyvät kuin niitä ostavat, ja niin perheyrityksen luopujat kuin jatkajatkin. Autamme sekä omistajanvaihdosprosessin vaiheiden suunnittelussa että tahtotilojen ja vaihtoehtojen selvittämisessä.

Voimme myös auttaa kartoittamaan kaupan kohdetta, millä perusteella kohteen arvoa lähdetään muodostamaan ja miten se perustellaan. Meiltä saat myös apua myyntimateriaalin laadintaan. Tänäkin on hyvä päivä valmistautua yrityskauppaan!



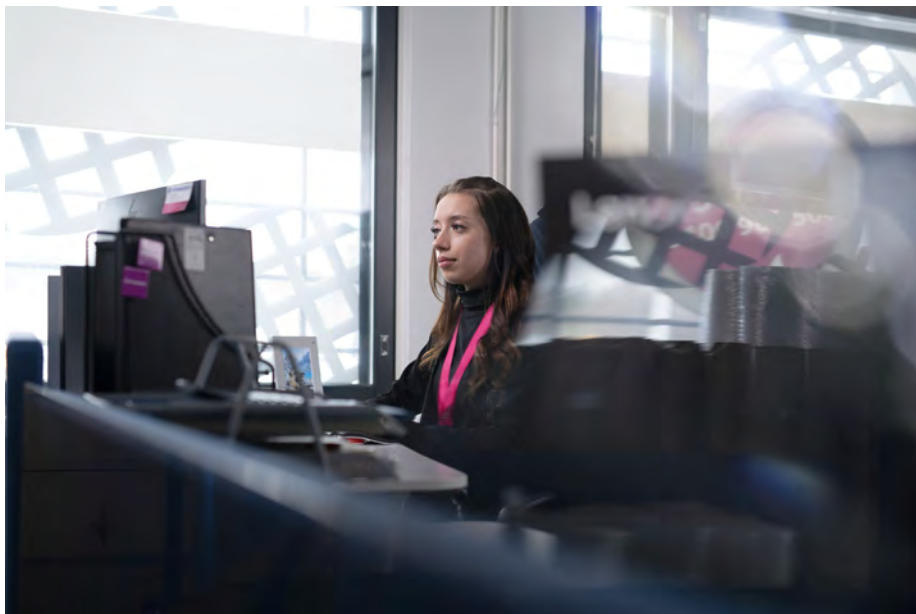
Suomen Yrittäjät toivoo selvennystä termin sekamelskaan. Asiantuntijan mukaan y-tunnuksella toimiva yrittäjä voi joissain tapauksissa säästää euroja laskutuspalveluiden käyttöön verrattuna.

Laskutuspalvelun kautta työstään laskuttavien tilanne on noussut keskusteluun Ylen äskettäisen uutisen myötä. Virallisesti Suomen lainsäädäntö ei tunne kevytyrittäjän termiä, mikä saattaa sekoittaa osaa työmarkkinoilla toimivista.

- Kevytyrittäjän termillä saatetaan tarkoittaa eri asioita eri yhteyksissä. Työlainsäädännössä mainitaan kuitenkin vain yrittäjä ja työntekijä, Suomen Yrittäjien työmarkkina-asioiden päällikkö Harri Hellstén muistuttaa.

Myös laskutuspalveluita hyödyntävät jaotellaan joko työntekijöiksi tai yrittäjiksi. Tämä luokittelu määrittelee sen, millaiset lainsäädännölliset velvollisuudet ja oikeudet heitä koskevat.

Kevytyrittäjä-termin käyttö keskustelussa voikin hämmentää. Hämmennystä pahen-



Kevytyrittäjäyys aiheuttaa edelleen sekaannuksia – Tästä siinä on kyse: Asiantuntija painottaa yhtä veroseikkaa

taa osaltaan se, että verotuksessa käsitteet ja määritelmät eroavat työlainsäädännöstä. Erilaisia käsitteitä löytyy lisäksi sosiaalivaikutusoikeudesta.

- Välillä puhutaan lisäksi palkansaajista ja ihmetellään, ovatko kevytyrittäjät yrittäjiä vai palkansaajia. Palkansaaja ei ole työoikeudellinen termi vaan silloin tarkoitetaan henkilöä, joka saa tulonsa palkkana. Yrittäjäkin voi olla palkansaaja esimerkiksi silloin, kun hän nostaa omistamastaan osakeyhtiöstä palkkaa. Toisaalta palkansaajasta esimerkiksi työttömyysturvassa puhuttaessa viitataan nimenomaan työsuhteeseen henkilöön.

Suomen Yrittäjät on ehdottanut, että lainsäädännöstä seulottaisiin kaikki työntekoon liittyvät statukset ja mahdollisuuksien mukaan poistettaisiin epäselvyydet niiden välillä.

- Tavoitteena tulisi olla, että ihminen on mahdollisimman monessa lainsäädännössä samalla statuksella, jotta hänen arjessaan olisi helpompi ymmärtää, mitkä oikeudet ja velvollisuudet häntä koskevat, Hellstén sanoo.

”Valtaosa ei maksaisi arvonlisäveroa”

Laskutuspalveluiden alkuaikojen kevytyrittäjä-termi on jäänyt pysyvästi arkikielen.

- Edelleen ihmiset osittain ajattelevat niin, että on olemassa jokin yrittäjäydestä erillinen alaryhmä. Merkittävin ero tulee siitä, että henkilöllä ei ole omaa y-tunnusta ja hän työskentelee laskutuspalvelun kautta.

Laskutuspalvelua hyödyntävän henkilön ero perinteiseen toiminimiyrittäjään on yleensä se, ettei hänellä ole omaa y-tunnusta. Tällöin kyseinen henkilö toimii laskutuspalvelun y-tunnuksella ja hän on käytän-

nössä automaattisesti arvonlisävelvollinen, koska alv-velvollisuus määrittää laskutuspalvelun toiminnan laajuuden perusteella.

- Jos henkilö tekee töitä omalla y-tunnuksella eli toiminimellä, arvonlisäverovelvollisuuden osalta tarkastellaan hänen henkilökohtaista liikevaihtoaan. Koska laskutuspalveluiden kautta toimivien liiketoiminta on pääsääntöisesti hyvin pienimuotoista, valtaosalla heistä ei olisi arvonlisäverovelvollisuutta tai ainakin he saisivat veroista osan takaisin alarajahuojennuksen myötä.

Toiminimelläkin on kuluja

Arvonlisäveron alarajahuojennus koskee niitä yrittäjiä, joiden 12 kuukauden tilikauden liikevaihto on alle 30 000 euroa. Jos yrityksen liikevaihto on enintään 15 000 euroa, yritys saa huojennukseen oikeuttavan arvonlisäveron kokonaan takaisin. Jos liikevaihto on yli 15 000 euroa mutta alle 30 000 euroa, huojennus on osa arvonlisäverosta.

- Käytännössä ansiotulona verotettavaa tuloa jäisi useimmiten enemmän y-tunnuksella toimittaessa, Hellstén summaa.

Laskutuspalvelun asiakas maksaa palvelun hinnaston mukaisen komission. Kuluja tulee myös työnantajan sairausvakuutusmaksusta, joka on maksettava silloin, kun tuloa nostetaan palkkana. Tätä maksua ei tilitettäisi toiminimen kohdalla.

Hellstén huomauttaa, että toiminimiyrittäjällä voi toisaalta olla kuluja palveluista, joista osa sisältyy laskutuspalvelun palveluvalikoimaan.

- Valtaosa laskutuspalvelun käyttäjistä tarvitsisi todennäköisesti jotain apua yritystoiminnan rahaliikenteen ja numeroiden pyörittämiseen. Tällöin voi olla tarve hankkia yritykselle tilitoimiston palveluita, joista luonnollisesti tulee kustannuksia.



Pauli Reinikainen
pauli.reinikainen (at) yrittajat.fi

Mitä EU:n ilmastopaketti tarkoittaa pienyrittäjälle? ”Olennaisen tärkeää on, miten pitkät etäisyydet otetaan huomioon”

Suomen Yrittäjät haluaa, että kotimaisen tieliikenteen päästökaupan valmistelu keskeytetään. 14.7. julkaistun EU:n ilmastopaketin olennaisimmat tavoitteet ovat hiilipäästöjen vähentäminen ja uusiutuvan energian lisääminen.

Komissio ehdottaa tieliikenteelle ja rakennusten lämmitykselle uutta päästökauppajärjestelmää.

– Kotimaisen tieliikenteen päästökauppajärjestelmän valmistelu voidaan laittaa hyllylle, kahta päällekkäistä järjestelmää on järjestön rakentaa, Suomen Yrittäjien pääekonomisti Mika Kuismanen sanoo.

Pienyrittäjän kannalta EU:n lainsäädäntöpaketissa oikeastaan kaikki on Kuismanen mukaan konkreettista. Esimerkkinä hän mainitsee vielä avoinna olevan kysymyksen siitä, paljonko kuljetuskustannukset tulevat nousemaan.

– Tästä työ vasta alkaa. On kiinnostavaa nähdä, mikä tulee olemaan malli, jolla liikenteen päästöjä vähennetään. Tämä on erityisen tärkeää myös pienyrittäjän kannalta. Tiedämme, että kuljetuspuolelle ei tule olemaan käytössä samanlaista sähkömoottoritekniikkaa vielä sillä aikataululla kuin henkilöautomarkkinoilla. Oleellisen tärkeää on myös se, miten Suomen pitkät etäisyydet otetaan huomioon. Tieliikenteessä EU:n laajuinen päästökauppa olisi askel oikeaan suuntaan. Paineet liikenteen lisähinnotteluun ovat Suomen päästövähennystavoitteiden ja valtiontalouden kannalta kovat, Kuismanen selvittää.

Auki olevien asioiden jatkokäsittely vaikuttaa esimerkiksi siihen, millaisia investointisuunnitelmia koneyrittäjän kannattaa tehdä. Luvassa voi olla muun muassa metsänhoidollisia rajoituksia, joilla voi olla merkittävä vaikutus investointeihin.

– On tärkeää, että isoa pakettia käydään läpi nimenomaan yrittäjän näkökulmasta ja tutkitaan mahdollisesti muutettavia yksityiskoh-
tia. On tärkeää, että ilmastonmuutosta pyritään hillitsemään EU:n laajuisesti. Päätöksenteossa on kuitenkin huomioitava Suomen erityispiirteet, kuten pitkät etäisyydet ja metsäinen maa, Kuismanen sanoo.

Kannatusta päästöraja-arvojen kiristämiseksi

EU-komissio ehdottaa tieliikenteen ja rakennusten lämmitykselle yhteistä päästökauppaa. Jos liikenteen hinnoitteluun on mentävä, Yrittäjien mukaan EU:n laajuinen tieliikenteen päästökauppa olisi yritysten kilpailukyvyyn kannalta parempi kuin kotimainen päästökauppa tai veronkorotukset.

Suomelle ollaan asettamassa taakanjakosektorille selvästi nykyistä tiukempia tavoitteita. Myös liikenne kuuluu taakanjakosektorille.

– Voimakkaasti eriytetty tavoitteet maiden kesken muodostavat kustannustehottoman kokonaisuuden, sillä päästövähennyskustannus eri maissa ja eri sektoreilla vaihtelee huomattavasti, ekonomisti Sampo Seppänen Yrittäjistä sanoo.

– Tieliikenteen päästökauppa, jossa kaikille maille olisi samat tavoitteet, toisi kustannustehokkuutta EU:n politiikkaan ja olisi yritysten kilpailukyvyyn kannalta reilumpi.

Yrittäjien mukaan komission ehdotus uusien henkilö- ja pakettiautojen päästöraja-arvojen kiristämisestä vuodelle 2030 on hyvä. – Teknologian kehittämisellä on suuri merkitys liikenteen päästövähennyksiin. EU:n laajuiset tavoitteet uusille autoille antavat selvän signaalin autoteollisuudelle vähäpäästöisen teknologian kehittämiseen, Seppänen sanoo.

Tämä vähentää myös painetta polttoaineiden hinnankorotuksille, koska seurauksena olisi myös suomalaisen autokannan muuttuminen nopeammin vähäpäästöisemmäksi.

Seuraavaksi komission esitys siirtyy EU-jäsenmaiden ja Euroopan parlamentin käsittelyyn.

– Pääsääntöisesti nyt tekeillä oleva lainsäädäntö vaikuttaa yritysten arkeen vasta vuosien päästä, mutta valmistautuminen kannattaa jo aloittaa, Seppänen huomauttaa.

Pauli Reinikainen pauli.reinikainen (at) yrittajat.fi

Jäsenmaksut vuonna 2021

Jäsenmaksu on yrityksen verotuksessa vähennyskelpoinen. Työntekijöiden lukumäärä sisältää sekä yrittäjät että muut kokopäiväiset työntekijät. Jäseneksi voit liittyä heti, sillä jäsenyys on voimassa rekisteröintipäivästä vuodeksi eteenpäin.

Yksinyrittäjä:	168 € / vuosi
2 - 3 henkilöä:	249 € / vuosi
4 - 5 henkilöä:	311 € / vuosi
6 - 7 henkilöä:	373 € / vuosi
8 - 9 henkilöä:	453 € / vuosi
10 - 19 henkilöä:	537 € / vuosi
20 - 49 henkilöä:	666 € / vuosi
50 - 99 henkilöä:	1059 € / vuosi
100 - henkilöä:	2093 € / vuosi

Seniorijäsenyys yritystoiminnan lopettaneille 50€. Opiskelijajäsenyys yritystoimintaa harkitseville on maksuton.

Keski-Uusimaa on eräs maamme voimakkaimmin kasvavista alueista, niin yritysmäärän kuin väestökasvun suhteen. Liittymällä jäseneksi Sinutkin havaitaan ja saavutat kontakteja Keski-Uudenmaan yrityksiin.

Liity jäseneksi: <https://www.yrittajat.fi/liity>

KIVENKOVA KOTIMAINEN

1970

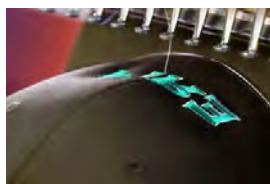
50

2020

SEEPSULA

Hyvät yrittäjät!

Packforce tarjoaa Teille laajan valikoiman pakkaustarvikkeita käyttöönne. Meillä on laaja toimittajaverkosto ja hyvät ostokontaktit ympäri maailman. Toimitamme painettuja tuotteita yritysten mainosviesteillä tai logoilla. Tunnetemme kustannustehokkaat hankintakanavat myös pienille määrille. Säästämme yrittäjän aikaa, vaivaa ja rahaa. Tutustutaan ja tehdään hyvää yhteistyötä. Soita myyntipäällikkö Pauli Sarkola 040 678 3252
Lähetä viesti pauli@packforce.fi
Tervetuloa käymään myymälässämme.



Moukarinkuja 4,
04300 Tuusula

p. 0207 351 900
packforce.fi

Ark. 9-18, la 9-14, su suljettu
Palvelemme Hyrylän Sahankulmassa!



Yksitasoisia rivitaloasuntoja



Lähellä palveluita

AROPELTO ja AROPUKU

Vapaat
asunnot
löydät:
riisula.fi

- **Sijainti:** Aropellontie, 04300 Tuusula
- **Arvioitu valmistumisaika:** Kesä / 2022
- **Asuntoja:** Aropelto 20, Aropuku 7
- **Tontin omistus:** oma • **Lämmitys:** kaukolämpö
- **Hoitovastike arvio:** 3,5 €/m²
- **Yhtiölaina:** 2 + 23 vuotta

Esimerkkejä:

Huoneisto:	m ²	Vh.	Velkaos.	Mh.
2H+KT	45,5	204 000	112 188	91 812
2(3)H+KT+S	61,0	252 000	150 406	101 594
3H+KT+S	66,0	272 000	162 734	109 266
3-4H+KT+S	76,0	312 000	187 391	124 609
4H+KT+S	91,5	349 000	225 608	123 392

Katso tarkemmat tiedot www.riisula.fi



Riisula-rakennus Oy

Autoasemankatu 1,
04300 Tuusula
Myynti@riisula.fi
Avoinna ma-to klo 10-15
tai sopimuksen mukaan



Ilmari Sjöblom
Yrittäjä, LKV
puh. 0400 456 404
ilmari.sjoblom@riisula.fi

Pohjapiirrustukset, asemakaavan, jne. löydät: www.riisula.fi